

Бизнес Новости

27
августа
2023

№ 33 (746)

в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

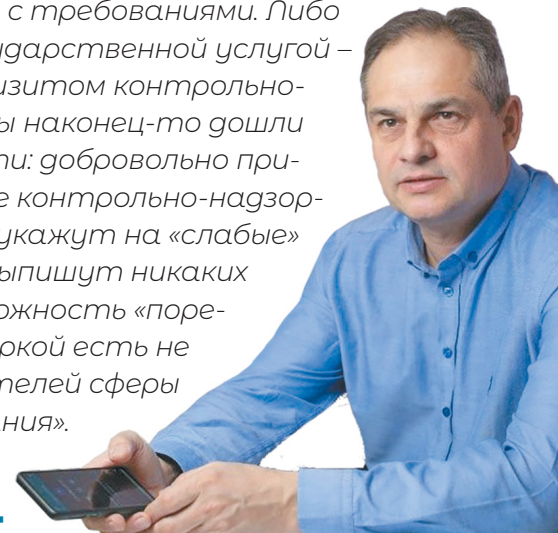
Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание.

16+

«Можно почитать нормативку и всё привести в соответствие с требованиями. Либо воспользоваться государственной услугой – профилактическим визитом контрольно-надзорных органов. Мы наконец-то дошли до такой возможности: добровольно приглашаем федеральные контрольно-надзорные органы, которые укажут на «слабые» места, при этом не выпишут никаких штрафов. Такая возможность «порепетировать» с проверкой есть не только у представителей сферы общественного питания».

Андрей Вавилов,
уполномоченный по защите прав предпринимателей Кировской области.

4



дом.ру бизнес

Максимум возможностей для роста телефонных продаж и качества обслуживания с Облачной АТС за 900 ₽/мес

запись разговоров

статистика звонков

оценка работы сотрудников



8 800 511 03 53

b2b.dom.ru

Предложение действует до 30.09.2023. Предложение по услуге «Облачная телефония Дом.ру Бизнес». Максимум возможностей благодаря функционалу тарифа «Бизнес плюс» при подключении доп. опций к услуге «Облачная телефония Дом.ру Бизнес» за дополнительную плату. Запись разговоров, статистика звонков и оценка работы сотрудников возможны при подключении дополнительных опций услуги «Облачная телефония Дом.ру Бизнес» – оплачиваются отдельно. По маркетинговой акции «Бизнес-плюс за половину стоимости и Запись разговоров за 1 рубль» для новых клиентов при подключении услуги «Облачная телефония Дом.ру Бизнес», на 6 месяцев предоставляется скидка на фиксированную часть ежемесячного лицензионного платежа по тарифному плану «Бизнес плюс», а также скидка на 3 месяца за пользование опцией «Запись разговоров». После окончания акции стоимость изменится на полную согласно тарифу. Подключение при технической возможности. Детали на b2b.dom.ru. РЕКЛАМА. АО «ЭР-Телеком Холдинг» (РФ, 614066, г. Пермь, шоссе Космонавтов, д.111, к.2, ОГРН: 1065902028620).

На работу требуются

МУП «Водоканал» озвучил требования к новым сотрудникам.

5

Оптовый бизнес-климат

В сфере оптовой торговли Кировской области в среднем происходит две перепродажи, а 40% организаций реализуют импортную продукцию. Некоторые – от 70 до 100% общего оборота.

9

Пушистые и хвостатые – новый тренд в сфере услуг

Груминг-бизнес в Кирове за последние три года вырос в разы, а сфера услуг по уходу за домашними питомцами сейчас прочно находится в топе востребованных у кировчан. О том, что такое груминг по-кировски, «Бизнес новости» узнали непосредственно у владельцев «пушистого» бизнеса.

10

ЛИФТСЕРВИС



С нами на любые высоты!

Поставка, монтаж, ремонт и обслуживание лифтов любой этажности и грузоподъемности.

Современные технологии, квалифицированные специалисты, надежные материалы

Более **25 лет** на рынке

liftservice-kirov.ru

liftservis43@mail.ru

+7 (8332) 64-63-53, 47-35-89

610002, г. Киров,
ул. Володарского, 120 (Цоколь)

Х БАНК ХЛЫНОВ

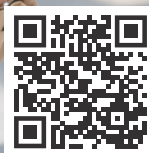
8 800 250-2-777
банк-хлынов.рф

РЕКЛАМА

**ВАЛЮТНАЯ КАРТА
ДЛЯ ОПЛАТ
ЗА РУБЕЖОМ***

ОФОРМИ ЗАЯВКУ
В БАНКЕ ХЛЫНОВ

*Заявитель – физическое лицо, являющееся резидентом Российской Федерации, обратившееся в АО КБ «Хлынов» для цели заключения договора текущего (расчетного) банковского счета (далее – ДБС), доступ к которому обеспечивается банковской платежной карточкой (далее – БПК). Заявитель может самостоятельно выбрать карточный продукт, позволяющий производить оплату за рубежом. Не является публичной офертой. Информация приведена для ознакомления. КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «Хлынов» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО), 610002, Г. КИРОВ, УЛ. УРИЦКОГО, Д. 40, ОГРН: 1024300000042. ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254.



Обоюдная востребованность

Авиарейс Киров – Казань – Киров практически каждый раз вылетает с полной загрузкой. Об этом сообщили в министерстве транспорта Кировской области.

– Первая неделя полетов по маршруту Киров – Казань продемонстрировала востребованность данного направления у пассажиров. Полеты происходят три раза в неделю, и практически на каждый рейс билеты распроданы, – прокомментировали в минтрансе. Так, на рейс 20 августа Казань-Киров



заполненность салона была 100%. В обратном направлении в тот же день были заняты 44 места из 50.

В пятницу, 25 августа, распроданы все билеты, самолет вновь полетит с полной загрузкой.

Договоренность об организации прямого рейса была ранее достигнута между главами субъектов. Оба региона предусмотрели субсидирование авиаперелетов по маршруту. В частности, из бюджета Кировской области на это выделено 7,9 млн рублей.

Взаимный интерес

Федеральная сеть «Магнит» сотрудничает с 60 кировскими товаропроизводителями. Доля местных поставщиков в общем товарообороте составляет 27,5%. Из них на долю хлебобулочных изделий приходится 90%, молока и молочной продукции – 48%.

Об этом сообщил директор по категорийному менеджменту Волжского округа торговой сети «Магнит» Андрей Матюнин во время прошедшей в Кировском облпотребсоюзе торгово-закупочной сессии для производителей продовольственных товаров. Он заверил, что сеть заинтересована в

привлечении новых партнеров из региона. «Местные производители быстро перестраиваются в условиях неизвестности. Их продукция пользуется большим спросом и постепенно заменяет уходящие бренды. Кроме того, в Кировской области очень сильные производители молочной продукции, а потенциал региональных фермерских продуктов огромный», – сказал Матюнин.

Ожидается, что результатом сессии станет заключение новых контактов с «Магнитом» и увеличение ассортимента продукции местных производителей в этой торговой сети.

ИНФРАСТРУКТУРА

3,7 млрд субсидии

Вопросы по исполнению поручений Президента Российской Федерации рассматривали в пятницу, 25 августа, на заседании регионального правительства. В их числе развитие инфраструктуры в Кировской области. Речь о строительстве транспортного перехода (тоннеля) под железной дорогой на ул. Советской в г. Кирове и мостового перехода через реку Чепцу.

– Мы находимся в экономически непростых условиях. Продолжается специальная военная операция. И сложно решиться в таких условиях на новые инфраструктурные проекты, которые стоят миллиарды рублей, – обратил внимание губернатор Кировской области Александр Соколов. – Вместе с тем Правительство России ставит задачи по развитию регионов, и во время нашей встречи с вице-премьером Маратом Хуснуллиным он дал поручения по ускорению работы над инфраструктурными



проектами. И важно выполнить стоящие перед нами задачи.

Как доложил зампред правительства области Алексей Жердев, в 2022 – 2023 годах региональная власть вела работу по привлечению федерального финансирования на оба объекта – мостовой переход

через реку Чепцу и тоннель в Нововятском районе города Кирова.

– Реализация этих проектов позволит сделать шаг к новому качеству жизни для жителей нашего региона, будет способствовать подъему в отраслях экономики Кировской области, – сказал Жердев.

Он напомнил, что в феврале 2023 года с участием представителей правительства области в Федеральном дорожном агентстве прошло рабочее совещание, по его результатам в Минтранс РФ и Росавтодор регионом направлены обращения о выделении, начиная с 2024 года, федерального финансирования на указанные объекты.

Одновременно в марте текущего года за счет софинансирования из областного бюджета администрацией Кирова был заключен муниципальный контракт с АО «Институт «СТРОЙПРОЕКТ» (г. Санкт-Петербург) на разработку проектной документации по строительству тоннеля. Положительное заключение проектировщик планирует получить не позднее 30 сентября 2023 года.

– В настоящее время уже проведены инженерные изыскания, получены необходимые согласования, разработаны планировочные решения, проведены расчеты конструктивных элементов и стоимостных показателей, – отметил Алексей Жердев.

Согласно опубликованному на сайте Росавтодора проекту распределения субсидий на развитие инфраструктуры дорожного хозяйства в 2024 – 2026 годах Кировской области предварительно предусмотрены средства федерального бюджета свыше 2 млрд рублей.

В том числе на мост через реку Чепцу – 1,8 млрд рублей, на тоннель – 200 млн рублей.

На 2027 и 2028 годы предварительно предусмотрено федеральное финансирование в объеме более 1,7 млрд рублей: на мост – 1,2 млрд рублей, на тоннель – 500 млн рублей.

– Таким образом, на период 2024 – 2028 годов предварительно согласовано выделение свыше 3 млрд рублей из федерального бюджета на строительство моста и 700 млн рублей на строительство тоннеля, – сказал Алексей Жердев. – После получения положительного заключения госэкспертизы на проект строительства тоннеля работа по увеличению федерального финансирования будет продолжена.



**ДОТРАНС
БАНК**

ПЕРВЫЙ

Движение
навстречу
клиенту!

**СОБЕРЕМ ВЫГОДНЫЙ ТАРИФ РКО
ПО ПОТРЕБНОСТЯМ ВАШЕГО БИЗНЕСА**

**Откроем расчетный счет
на индивидуальных условиях**

Получите персональное предложение
по телефону или оставьте заявку на сайте

(8332) 67-54-42 **dtb1.ru**



Более подробная информация об услугах банка на сайте или по телефону. Предложение носит информационный характер, не является публичной офертой. Банк вправе отказать в установлении индивидуального тарифа по расчетно-кассовому обслуживанию (РКО). АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ №3271. Реклама. Фото ru.freepik.com



Депутаты вернулись к кадрам

В пятницу, 25 августа, в Котельничском районе прошел День Законодательного Собрания. Центральные темы выезда – газификация и дорожное строительство. В ходе выездной работы депутаты также изучили экономическое положение района и познакомились с работой ведущих предприятий.



Так, работающее на базе Котельничского механического завода предприятие «Агропромтехника» более 30 лет выпускает оборудование для послуборочной подработки и хранения зерна. Это элеваторы, зерновые

комплексы, зерносушильное оборудование и другие виды продукции. На этом оборудовании, как рассказали народным избранникам, работает каждое третье пред-

приятие России, продукция востребована и за рубежом.

В цехах занято порядка 80 сотрудников, но предприятию нужно больше подготовленных кадров. С помощью Вятского электромашиностроительного техникума будет организовано дополнительное обучение специалистов на производстве. Как считает председатель Заксобрания Роман Береснев, в этом вопросе предприятие может сотрудничать с котельничскими учреждениями среднего профессионального образования. К примеру, с местным сельскохозяйственным техникумом, на базе которого можно было бы открыть обучение по специальности, востребованной на «Агропромтехнике».

– Мы понимаем, что обучающиеся в Кирове

вряд ли потом поедут работать в Котельнич, это уже практика жизни. Никто готовых кадров не пришлет, нужно работать на местной базе и развивать здесь востребованные, в том числе для частных предприятий, направления обучения, использовать возможности местной системы СПО, с ее помощью проводить переобучение сотрудников и повышение квалификации в рамках рабочего места, – сказал Роман Береснев.

Тема подготовки квалифицированных кадров уже не впервые звучит в ходе парламентских выездов. В марте ей посвятили День Заксобрания в Омутнинске. По итогам выработали ряд «кадровых» рекомендаций в адрес муниципалитетов и органов исполнительной власти региона.

БЛАГОУСТРОЙСТВО

«Зеленая» ассоциация

В Кирове предложили создать ассоциацию «зеленых» питомников. Таким стал один из пунктов резолюции круглого стола по обсуждению ассортимента посадочного материала для озеленения города. Обсуждение состоялось в первый день фестиваля «Арт.Сад»^{9*}.



Свои возможности (площади, видовое разнообразие посадочного материала и объемы) презентовали пять питомников Кирова. Глава отдела зеленого строительства дирекции благоустройства Светлана Кекина предложила создать ассоциацию питомников. Администрации такое решение поможет взаимодействовать с местными производителями на уровне закупок.

– Давайте сделаем ассоциацию питомников Кировской области – напишем соглашение между городом и ассоциацией. Нам нужно объединиться, – сказала Кекина.

Кроме того, в отдел зеленого строительства обращаются архитектурные бюро и ландшафтные организации других городов с вопросами о том, какой материал и в каких питомниках Кировской области они могут купить. Выступающая предложила составить список питомников и материалов, которые можно предоставить в другие города и области.

Во время обсуждения темы к производителям зеленых насаждений поступило предложение по озеленению города.

– Поучаствовать в озеленении города. Мы сделаем список территорий, которые вы можете взять, творчески оформить и сделать своими выставочными садами, – передала Светлана Кекина слова замглавы администрации, начальника ТУ по Первомайскому району Сергея Решетникова. – Все детали предлагаем обсудить за круглым столом уже в администрации города Кирова. И это будет наконец-то бесплатно. Давайте будем сотрудничать и озеленять этот город вместе.

В целом ассортимента местных питомников достаточно, чтобы в полной мере на высоком уровне провести озеленение Кирова. У них есть ивы, клены, ясени, липы тополя – все, что нужно для улиц города.

Но предугадать, кто победит в закупке невозможно.

– Мы боролись за то, чтобы ассортимент был местный. Вопрос в том, что мы не можем обойти 44 ФЗ – кто выиграл, тот выиграл, поэтому, бывает, везут из других регионов, – подчеркнула Светлана Кекина.

ЭКОЛОГИЯ

Цивилизация утилизации

Бизнес по переработке автопокрышек хотят подключить к системе «Расширенная ответственность производителя». Об этом рассказал и. о. министра охраны окружающей среды Кировской области Тимур Абашев во время прямого эфира на площадке ЦУРа, прошедшего совместно с председателем Российского экологического общества Рашидом Исмаиловым.



Один из поступивших вопросов касался утилизации автопокрышек. Свалки из них, отметил автор вопроса, появляются из-за необходимости платить за их утилизацию.

Тимур Абашев заверил, что министерство активно прорабатывает механизмы решения этой проблемы.

– Здесь есть технические сложности. С одной стороны, автопокрышки не входят в состав ТКО, и региональный оператор не собирает и не вывозит их. С другой стороны, сами производители покрышек на основании действующего законодательства уже изначально вносят утилизационный сбор за переработку покрышек. И там, где эти процессы налажены, покрышки на переработку принимаются у населения и предприятий бесплатно, – прокомментировал Абашев.

Он напомнил о действующем в Кировской области заводе по переработке резины. Его руководитель готов встроиться в работу че-

рез систему «Расширенная ответственность производителя» (РОП). Это механизм регулирования деятельности производителей, согласно которому изготавливаемая ими продукция в конце ее жизненного цикла должна быть утилизирована. Цель – сократить количество отходов, попадающих на свалки, и обеспечить максимальную вторичную переработку.

– И сегодня мы совместно с Министерством природных ресурсов РФ и с Российским экологическим оператором уже направили запросы в федеральные ведомства, чтобы предприятия Кировской области, у которых есть мощности по переработке покрышек, вошли в систему РОП. Тогда они смогут принимать покрышки на утилизацию на законных основаниях и бесплатно. А мы совместно с муниципалитетами готовы организовать пункты по приему покрышек, – констатировал Тимур Абашев.



Кировский ССК

БЕТОН
ВЫСОКОГО
КАЧЕСТВА

☎ 47-30-10



Минлесхоз напомнил о вступающих в силу с 1 сентября новых правилах аренды лесных участков

Краткий их свод министерство лесного хозяйства Кировской области опубликовало в соцсетях. Коротко обозначив три ключевых позиции.

Во-первых, уменьшится количество условий для заключения договора аренды публичного лесного участка на новый срок без торгов.

Во-вторых, расторгнуть договор аренды лесного участка в

судебном порядке можно будет, если арендатор не выполняет мероприятия, направленные на сохранение лесов и охрану от пожаров.

В-третьих, инициаторами аукциона на право аренды лесного участка в целях заготовки древесины смогут стать только юридические лица и ИП, которые имеют перерабатывающие мощности.

Бизнесу Кировской области начали звонить лже-инспекторы от МЧС

Об участившихся таких сигналах от бизнес-сообщества региона предупредили в ГУ МЧС России по Кировской области.

«К представителям бизнеса по телефону обращаются неизвестные лица, которые представляются именами действующих сотрудников МЧС. Сообщают о проведении проверки соблюдения требований пожарной безопасности. Лже-инспекторы в разговоре предлагают по договоренности не фик-

сировать выявленные нарушения», – прокомментировали в управлении.

И подчеркнули: сотрудники ГУ МЧС имеют право посещать (осматривать) объекты только при предъявлении служебного удостоверения и заверенной в установленном порядке копии решения руководителя (либо его заместителя) органа государственного пожарного надзора о проведении надзорного мероприятия.

«Стоит подстелить соломку»

Бизнес-омбудсмен Кировской области Андрей Вавилов настоятельно порекомендовал бизнесу воспользоваться «визитами вежливости». Это связано, с одной стороны, с мораторием на плановые проверки, с другой, с возможностью позвать представителей федеральных контрольно-надзорных органов на профилактические визиты.

По мнению бизнес-омбудсмана Кировской области Андрея Вавилова, такие шаги помогут уберечь целый пласт предпринимателей и организаций на случай возникновения какого-то локального ЧП. Особенно тема актуальна в рамках предстоящего 650-летия Кирова. Тему в «Особом мнении»¹⁶⁺ в эфире радиостанции «Киров Град»¹⁶⁺ обсудили на примере сферы общественного питания.

– Проведение плановых проверок по-прежнему запрещено. Внеплановые проводятся по постановлению федерального правительства

или по жалобе после согласования областной прокуратурой, – напомнил Вавилов.

Бизнес-омбудсмен отметил, что «тьфу-тьфу, в Кировской области ЧП не было».

– Но мы общаемся с омбудсменами всей страны. Достаточно много регионов, где происходили ЧП в общепите, в том числе с массовыми отравлениями – 70, 90 человек. Для текущего года подобных случаев очень много: по статистике число пострадавших увеличилось более чем в два раза. В части регионов Роспотребнадзор отнес большие предприятия с массовым пребыванием людей к особо опасным, – продолжил Андрей Вавилов, выразив надежду, что «у нас в регионе до этого не дойдет».

Он напомнил, что без плановых проверок «мы живем несколько лет», мораторий на их проведение продлен.

– Однако появляются новые предприятия. У некоторых руководителей нет опыта ведения бизнеса, поэтому бизнес может

совершать небольшие ошибки, которые в итоге могут привести к нехорошей ситуации. В результате прокуратура начнет проверять всех. Помните, ребенок ушел из частного детского садика? После этого случая проверки начались во всех детсадах. Несколько закрылись, – продолжил Вавилов.

И предостерег: подобная ситуация может произойти и с общепитом.

– За эти 2-4 года ряд предприятий не проверяли ни разу, потому что созданы недавно. Если в таких компаниях есть какие-то ошибки при ведении бизнеса, их лучше исключить. Можно почитать нормативку и всё привести в соответствие с требованиями. Либо можно воспользоваться государственной услугой –

профилактическим визитом контрольно-надзорных органов. Мы наконец-то дошли до такой возможности: добровольно приглашаем федеральные контрольно-надзорные органы, которые укажут

на «слабые» места, при этом не выпишут никаких штрафов. Такая возможность «порепетировать» с проверкой есть не только у представителей сферы общественного питания, но и у всех других, – напомнил бизнес-омбудсмен.

Во время «бизнес-десанта» в районы области, дополнил гость эфира, о таких «визитах вежливости» предпринимателям рассказывают представители МЧС, прокуратуры, Роспотребнадзора.

– Профилактические визиты могут проходить как в очной, так и в заочной форме, без приглашения контролеров на предприятие. И это право предпринимателя – пригласить для проверки в профилактических целях специалиста. Ни к чему не призываю, но, считаю, предпринимателям стоит воспользоваться этой предоставленной возможностью, тем более в период, когда Киров и Кировская область ожидает большой поток гостей. Когда знаешь, где можешь упасть, стоит подстелить соломку, – резюмировал Андрей Вавилов.



Торф – аграриям!

Компания «ВяткаТорф» (входит в группу Группы «Т Плюс») вышла на плановый объем производства кипованного торфа, завершив в 2023 году монтаж производственного комплекса завода в пос. Мирном Оричевского района. Общий объем инвестиций компании «Т Плюс» в данный проект составляет 96,5 млн рублей.

Технологическая линия позволяет с производительностью до 120 куб. м торфа в час в автоматическом режиме выполнять сепарацию верхового торфа на пять фракций и регулировать кислотность под любую рецептуру. Затем готовый грунт прессуется и пакуется в так называемые бейлы объемом 5 куб. м. для удобства транспортировки потребителям как автомобильным,



так и железнодорожным транспортом. На данный момент производственная линия способна производить 178 тыс. куб. м в год.

– В 2021 году мы приступили к реализации очень важного и перспективного для нас направления. В рекордные сроки удалось разработать 170 гектаров месторожде-



ний верхового торфа, построить узкоколейную железную дорогу протяженностью 2,5 км, выполнить сеть мелиоративных валовых и картовых каналов, протяженностью 50 км. На завод поставлено и введено в эксплуатацию высокопроизводительное европейское оборудование, – рассказал Евгений

Сухих, управляющий директор АО «ВяткаТорф».

Основными клиентами завода являются тепличные комплексы, питомники растений, садовые центры и производители субстратов в республиках Татарстан, Коми, Удмуртии, Пермском крае. Осенью начнется отгрузка торфа по желез-

Осенью начнется отгрузка торфа по железной дороге, тем самым расширится территория поставок.

ной дороге, тем самым расширится территория поставок.

Помимо внутреннего спроса, продукция имеет высокий экспортный потенциал. Самыми активными клиентами на данный момент являются китайские компании. По данным китайских партнеров, потребность в верховом торфе в КНР составляет более 50 млн кубометров в год. В настоящее время руководство «ВяткаТорф» ведет переговоры с несколькими компаниями, прорабатывая возможные логистические маршруты.

КАК ГОВОР УБИВАЕТ СТАТУС

Можно сколько угодно говорить, что региональные особенности речи добавляют спикеру индивидуальности и шарма, на практике они добавляют нашим выступлениям и переговорам лишь ироничный флёр. Как избавиться от говора и других речевых особенностей – рассказывает наставник по технике речи, переговорам и публичным выступлениям Светлана Удельная.

? Светлана, назовите самые распространенные ошибки в переговорах.

– Первая ошибка – это неподготовленность. Люди допускают её, полагаясь на свой опыт: «Я эксперт – ориентируюсь». Нет, не ориентируетесь. Поэтому даже самые опытные ораторы, владеющие техниками импровизации, всегда готовятся. Вторая – отсутствие четко сформулированной

цели переговоров. Третья – невнятная речь и региональный говор. Готова допустить, что в Кирове к этому относятся более лояльно. Но если у вас переговоры с топовым руководителем или партнером из мегаполиса, плохая речь понизит ваш статус.

? А как же тренд на самобытность? Есть версия, что региональные особенности речи имеют свой шарм.

– Такой тренд действительно есть. Он хорошо заметен среди молодых блогеров в сети, а также в юмористических программах. Эти ребята не скрывают провинциального говора, делая его некой «фишкой». Но нужно адекватно оценивать ситуацию. Бизнес-переговоры, выступления, деловое общение – это не развлекательный жанр. Это деловой протокол, который диктует одинаковые правила для всех участников: как выглядеть, как себя вести и как говорить, чтобы вас воспринимали серьезно.

? Как понять, что в вашей речи присутствует говор?

– В ряде случаев может помочь запись вашей речи на диктофон. Но, во-первых, не всегда. Во-вторых, цифровые носители преломляют звук, и вы услышите не всё либо не в том виде как есть на самом деле. Мы на Вятке забываем про гласные, плохо открываем рот, «съедаем» окончания, «окаем», когда нужно говорить [а]. Можно попытаться самостоятельно изучать эту тему, но самого себя диагностировать очень сложно. Нужен педагог-наставник, который настроит вас, как музыкальный инструмент. Услышит, объяснит, как именно у вас это происходит, и даст инструкции.

? Какие ещё речевые особенности понижают статус?

– Звуковой мусор, слова-паразиты, явные дефекты речи и многое другое. Здесь важно понимать: коммерческий голос и речь – это идеал, к которому мы стремимся для достижения своих

целей. Но мы живые люди, поэтому мелкие шероховатости в речи вполне допустимы. Говорить по-вятски – это неплохо. Другой вопрос – когда это уместно, а когда нет.

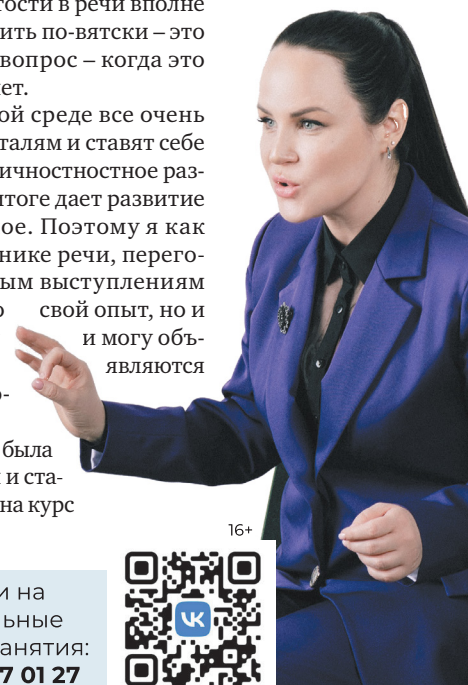
Сейчас в деловой среде все очень внимательны к деталям и ставят себе высокие цели на личностное развитие, которое в итоге дает развитие профессиональное. Поэтому я как наставник по технике речи, переговорам и публичным выступлениям продаю не только свой опыт, но и свои уши. Я слышу и могу объяснить, в чем речевые особенности каждого.

Чтобы ваша речь была уверенной, четкой и статусной, приходите на курс «Техника речи».

Для записи на индивидуальные и групповые занятия: тел. +7 919 527 01 27



16+



ВОДОКАНАЛ ТРЕБУЮТСЯ

ЮРИСТ-КОНСУЛЬТАНТ

ОБЯЗАННОСТИ:

- Правовая экспертиза проектов договоров, разработка проектов договоров.
- Подготовка ответов на запросы, предписания, предостережения контролирующих органов, обращение юридических и физических лиц.
- Осуществление подготовки материалов для выполнения претензионно-исковой работы.
- Участие в осмотрах и составление актов о возмещении ущерба.
- Представление и защита интересов Предприятия в государственных органах, органах местного самоуправления, а также во взаимоотношениях со всеми организациями, предприятиями и учреждениями в пределах своей компетенции.
- Правовое сопровождение административных разбирательств с участием Предприятия.
- Работа по ведению дел в судах общей и арбитражной юрисдикцией первой, апелляционной и кассационной инстанции от имени Предприятия по любым вопросам.

ТРЕБОВАНИЯ:

Высшее образование по специальности «Юриспруденция». Опыт работы от 3-х лет. Грамотная речь. Умение работать в режиме многозадачности.

УСЛОВИЯ:

З/плата: от 40 000 руб. (до вычета налога).
Условия: временно на период декретного отпуска.
Соц. пакет и иные стимулирующие выплаты.
График работы: 5/2.

Место работы:

г. Киров, ул. Производственная, 25.

Отдел кадров:

☎ 256-256, доб 109, 112, 113, 114.

✉ kadry@vdkanal.ru.

БУХГАЛТЕР

ОБЯЗАННОСТИ:

- Работа в 1С: Зарплата и Кадры 3.0., 1С Бухгалтерия 3.0. Ведение бухгалтерского учета имущества, обязательств и хозяйственных операций по учету денежных средств.
- Ведение кассовых операций. Ведение операций с банком, выгрузка и загрузка операций 1С. Опыт работы интернет-банк АО КБ «Хлынов», Сбербанк.
- Учет расчетов с прочими дебиторами и кредиторами. Инвентаризация расчетов.
- Взаимодействие с другими отделами предприятия.
- Контроль за сохранностью документации по учету денежных средств и передачей документов в архив в соответствии с номенклатурой дел.

ТРЕБОВАНИЯ:

Высшее образование по специальности «Бухгалтерский учет и аудит». Опыт работы в муниципальных предприятиях или предприятиях с государственным участием. Опыт работы в должности бухгалтера по участку банковские и кассовые операции не менее 3-х лет. Наличие опыта работы в ОСН.

УСЛОВИЯ:

З/плата: от 47 000 руб. (до вычета налога).
Условия: на постоянное место работы. Соц. пакет и иные стимулирующие выплаты.
График работы: 5/2.



Акт приёмки

Подписание акта выполненных работ – один из механизмов контроля со стороны собственников качества услуг и выполнения работ по содержанию общего имущества в многоквартирном доме (МКД). О тонкостях документа рассказывает начальник Госжилинспекции Кировской области Алена Дудникова.

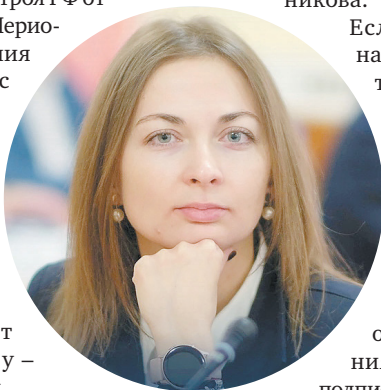
Форма акта утверждена на федеральном уровне (Приказом Минстроя РФ от 26.10.2015 № 761/пр.). Периодичность его составления и направления в адрес собственников действующим законодательством не утверждена, однако может быть предусмотрена в договоре управления МКД. Оптимальный срок подписания актов приемки работ по текущему ремонту – по факту их окончания.

Форма должна содержать в себе наименование вида работы (услуги), периодичность/количественный показатель выполненной работы, единицу ее измерения, стоимость за единицу, цену в рублях. «В акте обязательно указываются реквизиты исполнителя работ, основание их выполнения, период, за который выполнено определенное количество работ на конкретную общую сумму», – поясняет глава ГЖИ.

«Также к обязанности управляющей организации относится размещение актов в ГИС ЖКХ».

Документ подписывается заказчиком – уполномоченным собственником помещения в МКД или председателем совета МКД, а также исполнителем – управляющей организацией, товариществом собственников жилья или жилищно-строительным кооперативом.

«Председатель совета МКД, уполномоченный собственник помещения в доме подписывают акты в случае надления их такими полномочиями решением общего собрания собственников. Если собственниками такое решение не принималось, это не освобождает управляющую (обслуживающую) МКД организацию от их составления и предоставления актов собственникам по их запросу. Также акты могут быть подписаны любым из собственников», – поясняет Алена Дудникова.



Если работы выполнены надлежащим образом, актов о выявленных нарушениях не составлялось и претензии управляющей организации не направлялись, но председатель совета дома либо уполномоченное на общем собрании собственников лицо отказывается от подписания акта, то акт считается подписанным. «Другими словами, неподписание уполномоченным лицом акта не влечет его недействительность», – уточнила эксперт.

Если собственники не согласны с фактическим выполнением, качеством, объемом и стоимостью выполненных работ, подтверждением которых является акт, они вправе оспорить его в судебном порядке.

«Также к обязанности управляющей организации относится размещение актов в государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства (далее – ГИС ЖКХ). С указанной информацией собственник помещения в МКД может самостоятельно ознакомиться в разделе «Перечень работ и услуг» – вкладка «фиксация работ и услуг» либо вкладка «оценка качества», – напомнила эксперт.

В случае нарушения требований законодательства, предъявляемых к составлению, направлению актов либо к размещению их в ГИС ЖКХ, собственник помещения в МКД может обратиться в государственную жилищную инспекцию Кировской области.

Комфорт в деталях

Это один из принципов работы кировской компании ООО «УК «Территория комфорта». Первый многоквартирный дом в управлении УК появился в мае прошлого года. Сейчас их шесть. Для обслуживания свои дома просят взять собственники многих других. Позиция директора УК Татьяны Пушкаревой – работать не на количество, а на качество, формируя объекты по районам.

На сегодня сформировались два – юго-запад и центр Кирова. По первому «Территория комфорта» взяла на обслуживание многоквартирные дома по адресам Волкова, 2, Конева, 13 и Конева, 13 корпус 2. В центре – на Труда, 80, Карла Маркса, 68 и Пятницкая, 56 корпус 1.

«Есть планы по формированию перечня домов на обслуживание в районе Зонального института. При таком распределении по районам мы как УК можем более оперативно выполнять заявки, что напрямую отражается на комфорте самих жителей. Поступают многочисленные запросы от собственников других домов, мы готовы это обсуждать», – комментирует Татьяна Николаевна.

Ключевой критерий при принятии решения о том, чтобы взять дом под управление, – активность самих собственников. «У наших домов собственники активны и хотят улучшить свою жизнь. Работаем с советами домов. Это позволяет быстрее принимать согласованные решения, к примеру, какие работы сделать в первоочередном порядке. Если собственники неактивны – работа УК сводится к нулю», – делится директор УК.

Дома под управлением «Территории комфорта» «разновозрастные». Есть как 1953 года, так и 2011-го. Основная проблема по объектам «постарше» – полное отсутствие их надлежащего содержания со стороны предыдущих управляющих компаний. Решение этих проблем, которые копились годами, – одна из причин перехода домов под управление «Территории комфорта».

Работа проводится огромная, хотя часто и незаметная с первого взгляда. «Многие компании, взяв дома на обслуживание, первым делом ремонтируют фасады, подъезды, чтобы визуально всё выглядело красиво. Мы же во всех домах начинаем с ремонта инженерного оборудования. К примеру, на Труда, 80 подвал был полностью затоплен канализационными стоками, и решение именно этой проблемы было в числе приоритетных. Заменяли арматуру на Конева, 13, потому что раньше в случае аварийной ситуации без воды оставались сразу 6 подъездов. Ремонтируем большие объемы межпанельных швов, из-за которых долгие годы люди мерзли, были проблемы с протечками кровли», – продолжила собеседник.

Для выполнения работ персонал есть, работы, за исключением специализированных, выполняются своими силами. В УК работают свои электрики, сантехники, плотники, слесари, уборщики, дворники, бухгалтер, паспортист.

Сейчас, получив согласие собственников, УК пытается перенести сроки капитально-го объекта по ряду своих домов.

«Ведем работу по взысканию неизрасходованных денежных средств с предыдущих УК, от которых дома перешли к нам в управление», – продолжила рассказывать о текущей деятельности УК Татьяна Пушкарева.

Еще одно из направлений деятельности, позволяющих сделать жизнь в принятых домах еще более комфортной, – помощь собственникам в ППМИ. «Готовим проект по дому на Труда, 80. Помогаем сделать заявку качественной: привлекли архитекторов, сотрудничаем со специалистами теруправления, дирекции благоустройства – вместе составляем смету, привлекаем внебюджетные средства. Если получится войти в число победителей конкурса, с учетом текущих ремонтных работ дом и его территория преобразятся. В нашей сфере деятельности ко всему нужно подходить комплексно, при этом акцентировать внимание на каждой детали. Из этого и формируется комфорт, который мы стараемся создать для наших домов», – резюмировала Татьяна Пушкарева.

Отвечая на вопрос «Есть ли недовольные вашей работой?», отметила: в каждом МКД есть тот, кто по каким-либо причинам может остаться чем-то недоволен. «Все замечания мы учитываем и отрабатываем. В сфере ЖКХ не может быть так, чтобы все без исключения остались довольны. Мы принимаем любое мнение наших собственников о нашей работе, ведь именно это позволяет нам двигаться вперед и развиваться», – подчеркнула Татьяна Пушкарева.



ООО «УК «Территория комфорта»
г. Киров, ул. Труда, 80а.
Тел.: (8332) 43-72-72, 99-92-99
www.uktk43.ru

КАПРЕМОНТ

Детально и объективно

Работа Фонда капитального ремонта находится под всеобщим пристальным вниманием, поэтому всегда обсуждается и критикуется. Однако эта критика далеко не всегда обоснована. Разберем на конкретных примерах.

Один из них – история капитального ремонта дома по ул. К. Маркса, 62 в Кирове. В публичном пространстве сообщалось, что Фонд потратил 10,5 млн рублей на проект ремонта, который не использовал. Вместо этого заказал новый проект у нового подрядчика, чем нарушил права собственников. Если разобраться в решениях Фонда детально и объективно, то ситуация складывалась совершенно иначе.

За разработанную в 2022 году (по расценкам 2021-го) проектно-сметную документацию по данному дому Фонд заплатил 194 тыс. рублей (а не 10,5 млн). Далее началась череда событий: привлечение подрядной организации для выполнения ремонтных

работ и дальнейшее расторжение с ней договора в связи с надлежащим исполнением обязательств. Влияние экономического кризиса и дестабилизация рынка строительных материалов привели к пересмотру в течение 2022 года на уровне правительства Кировской области предельной стоимости капремонта в сторону ее увеличения.

«При сложившихся обстоятельствах весной 2023 года было принято решение о привлечении новой подрядной организации для выполнения ремонтных работ на условиях безвозмездной разработки проектно-сметной документации в новых экономических условиях. В результате достигнуты еще несколько положительных моментов. Во-первых, подрядная организация, которая непосредственно делает капитальный ремонт дома, еще раз в актуальных условиях провела техническое обследование дома. Во-вторых, в условиях выросшей предельной стоимости капремонта в проект были включены дополнительные

работы. В настоящее время на доме ведется качественный капитальный ремонт, учтены все потребности дома. Вероятно, что при данных обстоятельствах права собственников не были нарушены, дополнительные средства собственников не затрачены», – прокомментировали в Фонде.

Еще пример – ремонт бойлера в доме по Троллейбусному переулку, 3А в установленный судом срок до декабря 2022 года, который «затянулся в связи с бездействием Фонда». «Решение суда вступило в законную силу только в октябре 2022 года, когда отопительный сезон уже наступил. В связи с этим по ходатайству Фонда срок был продлен до июля 2023-го. В целях исполнения решения суда было разработано техзадание на проектирование ремонта бойлера. В ноябре 2022 года размещен электронный аукцион, по итогам которого привлечена проектная организация, выполнившая необходимый проект в марте текущего года. Далее в соответствии с процедурными нормами Фонд разработал

техническое задание на ремонт инженерной системы, определил по итогам электронного аукциона подрядную организацию, заключив в мае 2023 года с ней договор со сроком выполнения работ до декабря 2023-го. Срок договора рассчитывался с учетом необходимости поставки европейского оборудования, которое могло бы обеспечить подготовку воды на несколько домов. 11 августа во всех домах горячая вода побежала. Таким образом, Фондом как техническим заказчиком были предприняты все необходимые меры для исполнения решения суда и обеспечения ремонтом бойлера», – продолжили в Фонде.

Регоператор добавил, что для объективного понимания любой ситуации требуется ее рассмотрение со всех сторон: «Поэтому и оценка работы Фонда, которая требует соблюдения множества процедур, регламентов, сроков, интересов всех сторон сферы капитального ремонта, должна происходить не поверхностно, а с учетом всех условий, которыми Фонд руководствуется в своей работе. Критика – это слова, а Фонд делает свою работу на благо жителей Кировской области».



Догнать инфляцию

Тарифы на капитальный ремонт, на получаемые коммунальные ресурсы регулярно меняются. Как правило, в сторону увеличения. Относительно стабильным остается тариф на содержание, что, в свою очередь, ударяет либо по репутации, либо по кошельку управляющих компаний.

Есть два механизма утверждения тарифа на содержание общего имущества дома: решение принимают сами собственники или плату устанавливает орган местного самоуправления.

– Повысят ли собственники жилья тариф? Эту песню я отгадаю без нот – жильцы поддержат понижение стоимости услуг, но не повышение, – отмечает Владимир Вохмянин, директор одной из управляющих компаний города Кирова.

В результате складывается ситуация, что ни муниципалитет, ни собственники жилья не меняют тариф на содержание дома. А тем временем цены на строительные материалы, на оплату труда, на жизнь в целом растут.

В Кирове, как сообщил в своем телеграм-канале глава админи-

и зимой 2023-го. Последний раз он коснулся только жителей 300 домов из более чем 5000. Утвержденный муниципалитетом тариф по-прежнему остается ниже индивидуально установленной платы.

Компенсация для жильцов

Особенно плачевная ситуация сложилась в домах с длительным сроком эксплуатации, которые долгие годы не содержались в надлежащем состоянии и в которые не вкладывались деньги.

Для таких домов тариф на содержание должен быть пересмотрен в первую очередь, чтобы дома стали более привлекательными для управляющих компаний. Владимир Вохмянин предлагает, например, установить тариф в 10 рублей за



остальной разрыв восполнит муниципалитет.

– На мой взгляд, несправедливо, что ресурсоснабжающие организации получают субсидирование, а жильцы, про чьи дома много лет не вспоминали, нет, – рассуждает руководитель управляющей компании.

Как должно быть?

Тариф на содержание общего имущества должны были пересмотреть еще десять лет назад, уверяет Владимир Вохмянин.

– Сегодня невозможно купить буханку хлеба по цене 85-го года. Цены на товары и услуги меняются регулярно вместе с уровнем инфляции. Ресурсоснабжающие организации пересматривают свои тарифы раз в полгода-год, плата за капитальный ремонт меняется в связи с изменением цен. Почему на тарифе за содержание имущества это не отражается? – задается вопросом руководитель управляющей компании.

При этом, как поясняет Владимир Яковлевич, требования и у соб-

ственников жилья, и у контрольно-надзорных органов к содержанию домов увеличиваются. Но ежемесячная плата остается на прежнем уровне, что делает невозможным в полной мере выполнять пожелания жильцов.

– Либо тариф должен быть выше, либо требования по объему работ ниже, – добавляет Владимир Яковлевич.

Для того, чтобы сбалансировать ситуацию, уверяет он, необходимо разработать концепцию постепенного увеличения тарифа со стороны муниципалитета. При этом важно сохранять поэтапность, чтобы возросшая сумма резко и тяжело не легла на плечи жильцов.

– Существует перечень обязательных работ. Для его выполнения должна быть утверждена незыблемая сумма. Она будет точкой отсчета для тарифа на содержание многоквартирных домов. В дальнейшем эта сумма должна автоматически индексироваться к уровню инфляции. Только в таком случае управляющие компании смогут качественно выполнять весь объем работ и удовлетворят потребности собственников в улучшении их жилья, – заключил Владимир Яковлевич.

«На мой взгляд, несправедливо, что ресурсоснабжающие организации получают субсидирование, а жильцы, про чьи дома много лет не вспоминали, нет».

страции города Вячеслав Симаков, тариф на содержание общего имущества дома менялся в 2018 году

квадратный метр. При этом жильцы должны будут платить общепрописанную сумму – 3 рубля, а

Управление без дистанции и на равных

В текущем году контроль за работой управляющих компаний стал более пристальным, еще сильнее регламентировать требования и подход к работе планируют в следующем. Такие меры принимаются в качестве корректировки деятельности неблагонадежных управляющих компаний. В этом уверен Виталий Устинов, генеральный директор УК «Пример» и ООО «УК «Союз 43».

Эти организации продолжают вести успешную хозяйственную деятельность благодаря трем главным принципам, на которых построена их работа: взаимная заинтересованность УК и собственников, доверие и команда специалистов.

Должен работать союз

Есть положительная практика того, как союз собственников жилья, председателя дома и управляющей компании добивается повышения качества жизни в многоквартирном доме. Например, в доме на Волкова, 10/1 за три-четыре года собственники и управляющая компания полностью обновили кровлю, фасады, погодозависимую автоматику.

Удалось это сделать благодаря механизму зачета при проведении капремонта. Собственники жилья проголосовали за начисление дополнительной платы, утвердили перечень работ, собрали денежные средства, направили пакет документов в фонд капитального ремонта. После проведения всех работ ФКР приостановил жильцам начисление платежа по капремонту до полного пересчета денежных средств.

– Сейчас этот дом по уровню благоустройства отличается от соседних. И собственники других домов



спрашивают: как ты это сделал?! – рассказывает Виталий Устинов. – Я рекомендую обратиться за ответом к председателю дома. Он там очень сильный.

На вопрос – зависит ли благоустройство и благополучие дома от инициативности жильцов домов – руководитель управляющей компании сказал: в отношениях с собственниками позиционирует себя как исполнитель услуги, а не директор.

– Всем новым домам, жильцам говорю, что управляющая компания

в одиночку не сможет качественно выполнять свою работу. Важен союз УК, совета дома и жильцов. Дом не может быть в хорошем состоянии, если им попускают со стороны, указывая, на что стоит потратить деньги. Это должен определять хозяин. Когда есть хороший хозяин, хороший председатель, то все процессы налажены, каждая копейка на счету, деньги расходуются по целевому назначению. А жители в таких домах радуются – все идет по плану, – подчеркивает Виталий Викторович.

Взаимность с собственником

Руководитель УК «Пример» и ООО «УК Союз 43» уверен, что в работе также важно не дистанцироваться от собственников. Поэтому Виталий Устинов всем жильцам дал своей личный номер телефона. Звонят даже ночью.

Не потерять взаимосвязь с собственниками – еще один принцип работы УК «Союз 43». Сейчас в обслуживании «УК Союз 43» находится 60 домов. С каждым из председателей домов Виталию Викторовичу удается поддерживать ежедневную связь.

– Стараюсь посписочно обзванивать и обходить дома. Если долго не слышал кого-то, то сам наберу председателя дома: спрошу, что происходит, какие есть проблемы, что жители хотят улучшить. Я как старшина, – отмечает руководитель управляющей компании. И добавляет: если связь с собственником теряется, это говорит о том, что в управлении слишком много домов.

Команда равных

– Возможно, я ошибся в этом принципе, когда создавал компа-

нию, но для меня все сотрудники – не только коллеги, но и единомышленники, друзья и члены семьи, – рассказывает про еще один философский постулат компании ее генеральный директор.

По словам Виталия Викторовича, отношения в его компаниях строятся на взаимопонимании, равных правах, а не должностной иерархии и единоличной власти.

– Вся команда обслуживает потребности населения, просто в разных категориях. Дворник, слесарь, бухгалтер или генеральный директор должны в равной степени быть заинтересованы в выполнении этой задачи. Нельзя добиться каких-либо результатов через натиск. Без осознания самооценки и важности собственного дела сотрудник выполнит задачу так плохо, что мне будет стыдно. Поэтому в нашей команде – а я сразу понимаю, кто приживется, а кто нет – только те специалисты, которые выполняют свою работу на совесть, – подытожил Виталий Устинов.

ВСЁ ДЕЛО В ПИЦЦЕ



И не только. Ещё и во вкуснейших роллах, буритто, закусках и салатах, горячих пасте, собе, фунчозе. Это блюда, изготовлением и доставкой которых в Кирове уже 8 лет занимается «Европа пицца». Впрочем, пицца – самый любимый у заказчиков продукт. Остальные появляются в процессе развития бренда, и тоже любимы.

О последних изменениях с точки зрения роста компании, трансформации бизнеса, возможностях для партнеров «Бизнес новости» поговорили с ее соучредителем Максимом Овсянниковым и управляющим точки на Октябрьском проспекте Егором Томиловым. О работе в компании – с самими сотрудниками.

«ЕДА СЛОВНО ТОЛЬКО ЧТО ИЗ ПЕЧКИ»

Полтора года назад «Европа пицца», помимо известной точки в деловом центре «Баско», открыла еще одну – в районе ДК «Металлургов». «Это в первую очередь связано с колоссальным ростом объема заказов. Появление новой зоны изготовления и доставки блюд позволило существенно сократить время доставки для заказчиков с Филейки и таких районов, как, к примеру, Озерки, Коминтерн или Гнусино. Мы всегда стремились к тому, чтобы привезти заказ максимально быстро, сегодня все возможности для этого появились», – говорит Егор Томилов, добавив, что в планах открыть здесь и кафе.



Прислано к одному из многочисленных отзывов клиентов в адрес «Европа пиццы».

наши постоянные акции. Допустим, при заказе двух пицц третья в подарок, при заказе двух сетов роллов третья в подарок», – говорит Максим Овсянников. Все акции и условия заказов есть на сайте eurorapizza.ru¹⁶⁺.

Подобные акции в компании проводятся постоянно – подарок

питания, которые просят привезти продукцию для своих гостей.

ДУМАТЬ НА ПЕРСПЕКТИВУ

Безусловно, приходится решать и один из злободневных вопросов сегодняшнего дня – вопрос дефицита кадров на рынке. В «Европе пицце» большинство сотрудников работают годами, но кадровый резерв, как отметил Максим Овсянников, нужен всегда. С учетом дальнейшего развития компании особенно.

«Недавно мы в очередной раз повысили заработные платы поварам, курьерам, однако с учетом роста компаний штатные единицы требуются всегда. Мы понимаем, что сегодня рынок соискателя, а не работодателя, и полностью подстраиваемся под эти реалии», – комментирует соучредитель компании.

«Зароботная плата курьера – 80-85 тысяч. Если вычесть отсюда расходы на обслуживание автомобиля и сопутствующие, «на руки» получается тысяч 60. Считаю это достойной заработной платой для Кирова. Средний заработок курье-

при заказе от определенной суммы, при определенном количестве заказов. На рынке Кирова по этому направлению компания, пожалуй, лучше всех формирует лояльность со стороны клиента.

При этом вкус и качество продукции, несмотря на возросший объем доставок, продолжают оставаться на высоте. Партнеры по поставкам ингредиентов – про-

Максим Овсянников:

«Значительно вырос и средний чек. Если раньше, к примеру, заказывали по одной пицце, сейчас сразу несколько. Одна из причин – наши постоянные акции».



веренные годами. Ключевые продукты – сыр, мясные изделия, мука и т.д. – по-прежнему закупаются у предпринимателей Кировской области.

В плане партнерства B2B появились новые форматы. Всё чаще крупные заказы поступают от руководителей организаций – на корпоративы, дни рождения предприятия. Даже появились партнеры из сферы общественного

ра в день – 2-3 тысячи рублей, при желании можно заработать и 4, и 5 тысяч. Сейчас у нас на доставку работают примерно 60 курьеров, но понимаем, что думать нужно на перспективу, поэтому смотрим дополнительные единицы», – отмечает Егор Томилов, который сам 7 лет назад начал карьеру в компании с должности курьера.

ОГРНИП 314434510500035
ИП Безносиков Иван Николаевич.

БЛИЦ-ОПРОС СОТРУДНИКОВ



Мартянов Владимир, повар.

Как давно вы работаете в «Европа пицца» и почему выбрали эту компанию?

– Работаю здесь уже 6,5 лет. В 2016 году, когда встал вопрос о поиске работы, увидел объявление о поиске сотрудников в доставку «Европа пицца». Тогда эта сфера только начинала набирать свои обороты. Меня устраивало всё: и время работы, и оплата. После собеседования всё больше хотел попасть в этот коллектив. После длительного отбора сотрудников стал частью большой компании.

Сколько минут у вас уходит на сборку пиццы?

– Сейчас, имея большой опыт за спиной, я даже не замечаю, насколько быстро готовлю. Но скажу так: печка печёт дольше, чем я собираю.

Сколько пицц готовите за смену?

– Их число всегда разное, всё зависит от дня. В любом случае, работаю не один, это конвейерная работа. Примерно количество пицц в день начинается с отметки 400 штук.

В чем секрет вкусной пиццы? Без какого продукта нельзя назвать пиццу пиццей?

– На мой взгляд, секрет – в правильности подобранных ингредиентов и красивой раскладке, потому что изначально мы едим её глазами. Каждая пицца начинается с теста, без него никуда.

Ваша любимая пицца.

– «Морская люкс». До нее я вообще не любил морские продукты, но она смогла покорить моё сердце.



Сергей Огородников, курьер.

Сколько лет работаете в компании?

– С 2018 года: уже как 5 лет являюсь ее сотрудником.

В какой район города доставляете заказы чаще?

– Самый часто посещаемый мной район – Чистые пруды.

Сколько доставок в день делали максимально?

– 8 марта прошлого года выполнил 49 заказов. Это был один из самых насыщенных рабочих дней.

Помните курьезный случай, связанный с доставкой/заказом?

– Всё было как обычно: взял чек, собрал заказ и поехал. Подъезжаю к дому – что-то не сходится: нет такого этажа и тем более квартиры. Позвонил клиенту, он подтвердил, что я верно подъехал и сказал ждать, он сейчас спустится. Ждал долго, клиента так и нет. Спасало то, что в моей сумке находился лишь его заказ. Начали созваниваться с подвыпившим клиентом вновь и вновь. В итоге оказалось, что заказ был в Кирово-Чепецк. В назначенное время мы так и не встретились, но руководством было принято решение везти и туда, так как искать виноватых в этой ситуации было глупо.

Что вы выберете: роллы или пиццу?

– За столько лет своей работы я так и не разлюбил пиццу – и на обед беру, и домой. Фаворит моего желудка – пицца «Чикен».



Суворова Анна, оператор.

Как давно вы работаете?

– С декабря 2021 года.

Кто чаще делает заказ: девушки или молодые люди?

– Чаще девушки либо молодые люди заказывают своим девушкам. У нас есть замечательная клиентка – бабушка примерно 70 лет. Берет только одну пиццу «4 сыра» на протяжении года.

Что чаще заказывают – роллы, буритто или пиццу?

– По этому показателю лидирует пицца. Немного отстают роллы. Буррито тоже часто заказывают, но не в таких объемах, как первые два продукта.

Можете вспомнить самый странный/смешной/необычный заказ?

– У нас есть постоянный клиент, мужчина средних лет. Когда он вечером в выходные в замечательном настроении делает заказ у нас, разговор с ним может затянуться очень надолго. Если не ошибаюсь, то раза три он предлагал мне выйти за него замуж.



Егор Томилов:

«Мы смогли организовать бизнес-процессы таким образом, чтобы загрузка на обе точки распределялась равномерно».

Он признался, что в первые дни после открытия новой точки заказов было «примерно 20 в день». Сегодня их количество выросло в разы. «Мы смогли организовать бизнес-процессы таким образом, чтобы загрузка на обе точки распределялась равномерно. Клиент от этого выигрывает, потому что время доставки сократилось», – продолжил управляющий точки.

Сейчас среднее время доставки 45 минут. Его во время разговора с заказчиком просчитывает оператор исходя из загруженности повара, курьеров, ситуации на дорогах. Все чаще и чаще клиенты в своих отзывах пишут: «Еда словно только что из печки». В этом, добавил Егор Томилов, заключается одна из задач развития компании.

РАСШИРЕНИЕ ФОРМАТА B2B

К слову, если на старте запуска бизнеса заказов практически не было, через 2-3 месяца их стало примерно 500 в месяц, то сейчас объем увеличился до 8-10 тысяч ежемесячно.

«Значительно вырос и средний чек. Если раньше, к примеру, заказывали по одной пицце, сейчас сразу несколько. Одна из причин –

СТАРТАП НА БАБОЧКАХ

Однажды сшив набор галстуков-бабочек по просьбе сына для его студенческой команды, кировчанка Наталья Краева решила уйти из найма и открыла собственный бизнес – эко-студию по пошиву домашнего текстиля, аксессуаров и одежды из натуральных тканей «Мой лен». В рамках редакционной поддержки стартапов «Бизнес новости» узнали подробности истории рождения нового кировского бизнес-бренда.

Всё, как водится, идет из детства. И, казалось бы, лежит на поверхности, а разглядеть не всегда получается. Так вышло и с Натальей Краевой.

– Мое детство выпало на конец 1980-х и начало 1990-х, это время, когда нашим родителям было не просто: пустые полки в магазинах, огромные очереди за обувью и одеждой, – рассказывает собеседница. – И вот моя мама идет на курсы кройки и шитья. Я всегда с интересом наблюдала, как она кроит нам с сестрой новые платья, подолгу сидит за швейной машинкой.

Уже будучи школьницей, когда в магазинах появились заграничные товары, Наташа получила в подарок куклу Барби, о которой тогда мечтали все девочки. Кукла была в одном красивом платье, поэтому ее надо было «обшивать».

– Шили наряды для своих кукол и приносили в школу, чтобы на переменах устраивать показы мод, – вспоминает Наталья.

Дальше – уроки труда, на которых шили фартуки, юбки, халаты. Потом учеба после школы, выбор профессии попристизней, стабильная работа, карьера, семья, дом, быт, а всё чего-то не хватает, – отмечает женщина. – Я никогда не рассматривала профессию портного как возможную для меня. Всё время думала, что нужно уметь работать с документами, стать управленцем, к этому и шла. Все изменилось, когда однажды уже взрослый сын-студент предложил

ей сшить для его команды «Что? Где? Когда?» галстуки-бабочки.

– Я сказала – не вопрос. И на бабушкиной швейной машине сделала набор бабочек, – вспоминает с улыбкой Наталья. – Получилось хорошо, ребята выделялись. Сын предложил шить эти бабочки для молодежи, сказал, что это актуально сейчас. Так мой интерес трансформировался в хобби.

Начала понемногу шить аксессуары и продавать их через интернет, организовав свою группу в ВК. Стала выходить на ярмарки, что позволило получить узнаваемость, постоянных заказчиков. И тогда Наталья окончательно решила, что заниматься бумажной работой скучно, новое дело затянуло:

– Появилось желание шить что-то более сложное. Начала с платья из натуральных тканей для себя. Поняла, что получается, тогда появилась цель – монетизировать свое дело.

Для этого необходимо учиться. Это раз. Нужен стартовый капитал. Это два. И... что-то решить с основной работой по найму. Это три. Когда задачи были внутренне сформулированы, сразу приступила к их выполнению.

– Имея опыт в управлении, я смогла организовать себя, – рассказывает собеседница. – Уволилась с основной работы, встала на учет в центре занятости, от него отучилась на портного. Практику прошла на швейном производстве Кирова, затем оформила самозанятость, отучилась на курсе «Азбука предпри-

нимателя» от центра «Мой бизнес». Нужен был стартовый капитал. У меня был, конечно, запас материалов, инструментов и бабушкина швейная машинка, но всё равно финансовый толчок в развитии бренда был необходим.

Таковым стал социальный контракт. Деньги в рамках него Наталья получила в прошлом году. 250 тысяч рублей пошли на дополнительное обучение, приобретение необходимого оборудования и ткани.

Концепция бренда «Мой лен», по словам Натальи, основана на эко-продукции, которая изготавливается из таких материалов, как лен, хлопок, бязь и других натуральных тканей. Соответственно, изделия из них получают эстетичными, практичными и экологичными, а также долгие «живут».

Спрос на то, чем занимается наша собеседница, у кировчан действительно есть. В осенне-зимний период больше заказывают домашний текстиль. Самая же популярная продукция лета – это женские аксессуары: съемные льняные воротнички, льняные резинки и банты для волос. Хитом продаж лета-2023 стали ободки для волос из натуральных тканей.

Героиня нашего материала признается, что, к сожалению, индивидуальные заказы в этом бизнесе – дело невыгодное. Поэтому упор она делает пока на аксессуары и домашний текстиль, которые являются основной строкой ее дохода. В планах –



этой зимой отшить линейку летней одежды к следующему сезону.

И добавить к своей сегодняшней продукции линейки эксклюзивной одежды небольшими партиями:

– Есть задумки, некоторые эскизы, отшиты первые пробные модели мужских рубашек и шорт, несколько женских платьев. Пока все в тестовом режиме.

Наталья признается, что ей важно чувствовать «почву под ногами», поэтому пока решила остаться на прежней работе на полставки. В оставшееся время шьет, продвигает бренд в ВК.

– О глобальной финансовой отдаче говорить пока рано, но этим летом после того, как я стала выпускать уникальный продукт, мне

удалось выйти на более или менее стабильный доход от продаж, – отмечает она.

Предприниматель также считает, что сейчас ее карьера в бизнесе развивается правильно, динамично. Так, как нужно. Конечно, бывают трудности, но перспектива развития помогает все преодолеть.

– Впереди столько креатива и идей, которые хочется реализовать, что руки опускать совсем некогда, – с улыбкой говорит Наталья Краева. – Конечно, я еще в самом начале пути. Но я уже твердо на него встала и... Это однозначно работа в долгу!

Руслан Марьин.

Полная версия – на сайте bnkirov.ru

ТОРГОВЛЯ

Оптовый бизнес-климат

В сфере оптовой торговли Кировской области в среднем происходит две перепродажи. Об этом говорят результаты ежеквартально выборочного обследования конъюнктуры и деловой активности организаций сферы, проведенного Кировстатом.

В первом полугодии статистики сообщили о росте оборота оптовой торговли: в области продано товаров на 171 млрд рублей. Это на 9,4% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Большая часть оборота оптовой торговли (85%) сформирована организациями с основным видом экономической деятельности «Торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами».

В выборочном обследовании, характеризующем бизнес-климат



в данном сегменте экономики, приняли участие представители крупного, среднего и малого оптового бизнеса.

– Для сферы оптовой торговли, в том числе и для Кировской области, характерно прохождение товаров через несколько представителей оптово-посреднического звена. В нашем регионе, по данным опроса, в процессе продвижения до потребителя происходит в среднем

2 перепродажи, – прокомментировали результаты в Кировстате.

При этом для оптовых организаций нашего региона типично и неширокое распространение электронной торговли: ее в небольших объемах практиковали 37% обследованных организаций.

– Несмотря на тенденцию к импортозамещению во II квартале 2023 года 40% обследованных организаций осуществляли реализацию

импортной продукции. При этом у некоторых из них на долю «импортной» торговли приходилось от 70 до 100% общего оборота, – добавили в органе статистики.

Чуть более половины обследованных предпринимателей посчитали, что во II квартале текущего года экономическое положение организаций по сравнению с I кварталом не изменилось. Руководители 79% компаний оценили его как удовлетворительное. Ситуацию в организации посчитали благоприятной 15% респондентов, неблагоприятной – 6%. Уменьшение прибыли зафиксировали 44% участников опроса, а увеличение – 33%.

Увеличение стоимости приобретаемых товаров во II квартале отметили 56% руководителей организаций, а повышение цен при продаже – 48%. В следующем квартале большая часть респондентов (63%) намерена сохранить прежние цены.

– По оценке опрошенных руководителей среди факторов, негативно воздействующих на бизнес, как и в I квартале, продолжает лидировать неплатежеспособность покупателей (отметили 65% руководителей). Высокие транспортные расходы осложняли работу каждой второй организации. На высокий уровень налогов указали 46% опрошенных бизнесменов. Менее значимыми ограничениями для развития бизнеса были названы недостаток квалифицированных специалистов (7%), высокая арендная плата (6%), а также недостаток необходимого оборудования (4%). Вместе с тем каждый одиннадцатый предприниматель отметил отсутствие ограничений для развития деятельности своей организации, – продолжил в Кировстате.

И добавили: прогнозы руководителей на III квартал 2023 года оптимистичны: улучшения экономического положения ожидают 20% респондентов, а ухудшения – 13%.

ПУШИСТЫЕ И ХВОСТАТЫЕ — НОВЫЙ ТРЕНД В СФЕРЕ УСЛУГ

Груминг-бизнес в Кирове за последние три года вырос в разы, а сфера услуг по уходу за домашними питомцами сейчас прочно находится в топе востребованных у кировчан. О том, что такое груминг по-кировски, «Бизнес новости» узнали непосредственно у владельцев «пушистого» бизнеса.

Начнем, наверное, с забавного случая из практики одного из наших экспертов, который наглядно показывает, насколько молода еще ниша груминг-бизнеса в Кирове. Для рядового кировчанина, который ни разу напрямую не сталкивался с грумингом, понятие это пока довольно-таки туманное.

— По соседству с моей студией, которой летом исполнилось два года, находится человеческая парикмахерская, — рассказывает Юлия Братухина, основательница груминг-студии «Хранители». — Однажды, когда у парикмахерской был выходной, подошел мужчина и попросил меня его... подстричь. Я объяснила, что мы работаем только с животными. А он: «Ну и что?» — очень удивился после моих разъяснений тому, что «собачий» парикмахер не может подстричь человека. В итоге просто подсказала, где находятся ближайшие парикмахерские.

Из истории вопроса

Еще лет 10 назад о груминге ни я, ни мои знакомые ничего не слышали и не знали. Как оказалось, такая ситуация в Кирове продолжалась еще достаточно долго.

— В 2018 году, когда я впервые увидела в интернете незнакомое для себя слово «груминг», в Кирове с этим было настолько глухо, что... спроси любого человека на улице, он бы ответил, что не знает, что это такое, — вспоминает Екатерина Горячева, руководитель сети салонов груминга «Мистер Дог». — В 2020 году, когда уже открыла свой первый салон, таких в городе было раз-два и обчелся. За прошедшие три года количество салонов, студий и домашних мастеров выросло у нас в разы.

Кстати, сама Екатерина с тех пор открыла еще два салона — один в Кирове, другой — в Кирово-Чепецке.

Если в 2018 году, когда она только заинтересовалась грумингом, ей пришлось ехать постигать азы новой профессии в Москву, то сейчас она уже более двух лет преподает в Кирове сама и выпустила за это время в мир груминга более 100 учеников. Многие из них в свою очередь организовали свое дело по уходу за домашними животными.

Кто и как приходит в груминг-бизнес

— Когда у меня были только мопс и кошка, мыть их дома было, в принципе, комфортно. Однако с появлением в семье еще одного мопса понял, что дома ими больше заниматься не буду: очень много шерсти в ванной, — рассказывает Василий Дербенев, руководитель груминг-салона «Чистые булки». —



Цифра

350- 400 тысяч рублей

минимальная сумма
стартовых вложений в
груминг-проект.

Тогда и пришла идея о собственном груминг-салоне. Нам исполнился уже год. Продолжаем работать.

Такая история, конечно, имеет место быть. В любом случае, любовь к животным присутствует. А без этого в груминг-бизнесе никуда. Но об этом чуть позже.

Кто еще приходит в эту сферу услуг... Показательна история Екатерины Горячевой, которая, как и многие кировские предприниматели, в какой-то момент поняла: занимается по жизни не тем делом и нужно что-то кардинально менять. Это такой основной двигательный тренд в современном этапе развития малого бизнеса в нашей стране.

— У меня два высших образования. 10 лет я работала юристом, профессия достаточно «негативная», но я все время училась чему-то новому, что-то искала, — вспоминает Екатерина. — Наткнулась на слово «груминг» в интернете и узнала, что есть такая целая большая сфера деятельности. Уже через три-четыре месяца в отпуске уехала на курсы в Москву. Там серьезно задумалась о том, ту ли я профессию выбрала?

Она добавила, что во время обучения осознала, какое море позитива несет в себе эта специальность, какую мощную положительную энергию отдают при работе с ними животные, особенно собаки. В общем, попала. Или пропала. В хорошем смысле.

— Когда вернулась из отпуска на свое рабочее место, почувствовала:

хочу все изменить, и к 2020 году была готова проститься с юриспруденцией, — рассказывает наш эксперт. — Начала искать, где можно было бы работать грумером. Места, где хотела бы трудиться, не нашла, поэтому открыла ИП. Потому что если хочешь работать так, как хочешь тебе, начинай собственный бизнес.

Согласитесь, неплохой тезис для тех, кто любит свое дело. Того же мнения придерживается и Юлия Братухина:

— Я раньше работала в нескольких зоосалонах мастером-грумером... Не сошлась во взглядах на рабочий процесс с руководством, в итоге пришла к решению открыть свою студию.

Трудности груминг-стартапа

Они есть, как и во всех нишах бизнеса. У кого-то появляются в самом начале, на старте, у кого-то чуть позже, уже в процессе.

— Самая главная проблема, она же боль, любого бизнеса в провинциальных городах (а город Киров таковым и является) — это очень высокие затраты на материалы, инструменты и так далее для работы при низких ценах на услуги по сравнению с большими городами, — отмечает Василий Дербенев. — В крупных городах цены на услуги в три, а то и в четыре раза выше, а за оборудование и инвентарь они пла-

тят столько же, сколько и мы. Цены на услуги зависят от зарплат у людей. В Кирове они маленькие.

В итоге, как признается предприниматель, после выплаты вознаграждения за работу трем администраторам и пяти грумерам, а также при текущих затратах на бизнес он получает в месяц около 70 тысяч рублей прибыли — лично для себя.

— Вроде бы, пришло время масштабировать бизнес, открывать второй салон, но в данный момент не вижу в этом особого смысла, — считает Василий. — Кратно увеличатся задачи, которые нужно



Юлия Братухина:

«Мы равняемся сейчас с бьюти-индустрией, на каждый салон, студию и мастера будет свой клиент».

решать, а прибыль вырастет несущественно. Мне достаточно того, что есть. По крайней мере, сюда я спокойно могу приводить своих домашних любимцев. А еще греет мысль, что делаю что-то интересное в нашем городе. Деньги же можно и на другом зарабатывать.

Также в списке трудностей для начинающих грумер-бизнесменов значится поиск подходящего помещения — «чтобы с водой и чтобы арендодатель не был против ра-

боты в нем с животными», отмечает Юлия Братухина. К слову, Юлия своим доходам от студии вполне довольна. «Хватает, но иногда, конечно, хочется больше», — говорит предприниматель.

В практике же Екатерины Горячевой первой трудностью стала изоляция во время пандемии коронавируса:

— Только-только в марте оформила ИП, а тут — изоляция. Но уже в июне, когда изоляцию сняли, открыла свой первый салон. Тут уже вопрос встал по клиентам. Что мы только ни делали: и листовки раздавали, и клеили объявления на подъездах, и в газетах печатались. Не сразу очередь из желающих выстроилась, на наработку клиентской базы ушли месяцы.

Самой эффективной рекламой, как отмечает эксперт, стал таргет в ВК:

— Сама этому обучалась. На тот момент еще одна соцсеть была, но она отошла. Сейчас развиваем продвижение в ВК — на данный момент это лучшее решение.

Кто-то начинает свой груминг-бизнес, как Юлия Братухина, уже имея клиентскую базу:

— Когда уходила из найма и открывала студию, у меня были по-

стоянные клиенты, так как работала в параллель основной работе дома. Плюс действовал «сарафан».

Но и она признается в том, что в настоящее время занимается продвижением в ВК.

— Мне было проще, я блогер, у меня большая аудитория в другой соцсети, отсюда и пришел основной поток клиентов, — отмечает Василий Дербенев. — В ВК я тоже параллельно работал, потому что там другая аудитория: более взрослая.

В общем, как отмечают наши собеседники, ниша груминг-бизнеса растет и развивается.

– Мы равняемся сейчас с бьюти-индустрией, на каждый салон, студию и мастера будет свой клиент, – уверена Юлия Братухина.

Что касается вложений в старт груминг-проектов, цена вопроса начинается с 350-400 тысяч рублей (минимум), это если начинать с нуля. А далее всё уже зависит от числа сотрудников и площади арендуемого помещения. Ну и от запросов – можно и салон премиум класса открыть миллионов за десять. Но в среднем сумма колеблется где-то в районе полумиллиона.

– В открытие салона я вложил где-то 500-700 тысяч рублей. Это затраты на инвентарь, оборудование, материалы, очень много съедает ремонт, – говорит Василий Дербенев.

Наша служба и опасна, и трудна...

Животные есть животные. Грумеру нужно помнить об этом всегда. Есть опасность, что клиент может и покусать, и поцарапать, и просто напугать. Грумеры, конечно, не профессиональные дрессировщики или кинологи, но, как признаются наши эксперты, «в некоторые моменты приходится ими быть».

А еще грумер должен быть физически выносливым, усидчивым и терпеливым.

– Если у простого парикмахера уходит в среднем на стрижку от 15 (мужчины) до 30 (женщины) минут, то ту же собаку грумер может стричь часами, – рассказывает Екатерина Горячева. – За три года по приблизительным подсчетам через меня прошло более 5000 собак, и это скорее заниженная цифра.



Екатерина Горячева:

«Мы работаем в сфере услуг, и как ни крути приходится и нужно уметь общаться как с клиентом-человеком, так и с клиентом-животным».

Кроме того, эксперты делают акцент на обучении как обязательной строке вложения средств.

– Мало один раз отучиться на грумера. Практика, повышение квалификации, участие в мастер-классах по определенным породам животных, изучение базовой зоопсихологии, участие в конкурсах грумеров, конференциях – все это тоже можно считать вложениями. Тут я не могу сказать точно, сколько потратила, так как продолжаю повышать свою квалификацию регулярно, – замечает Юлия Братухина.

У грумера сразу два клиента

Это непосредственно зооклиент, то есть животное, и его хозяин, который платит. И с тем, и с другим нужно уметь поладить. А это всегда непросто.

– Мы работаем в сфере услуг, и как ни крути приходится и нужно уметь общаться как с клиентом-человеком, так и с клиентом-живот-

«Помойте, пожалуйста, моего хомяка», или философия груминга

Несмотря на трудности и даже опасность груминга, наши эксперты в один голос признаются: удовольствие от работы с животными ни на что не променяешь. Раз погрузившись в эту сферу деятельности, по своей воле из нее не уйдешь, только если по болезни, или аллергия разовьется (да, такое тоже бывает).

– Ты получаешь реальный кайф от этой работы, – сознается Екатерина Горячева. – Когда видишь, что было с животным до и получается после процедуры, когда приходит хозяин, видит результат и радуется, и питомец радуется, – сам радуешься вместе с ними. Моя работа меня умиляет просто каждый день.

В общем-то, об этом говорят все представители груминг-бизнеса. Столько милоты, как в работе с домашними животными, больше нигде не получишь.

В последнее время наметился еще один тренд. Пока осторожный, но



Василий Дербенев:

«В крупных городах цены на услуги в три, а то и в четыре раза выше, а за оборудование и инвентарь они платят столько же, сколько и мы».

ним, – объясняет Екатерина Горячева. – Животные иногда у одного мастера капризничают, а у другого хорошо себя ведут. По поводу хозяина – мало знать все о груминге, часто вопросы клиента-человека могут быть обо всем, что касается, например, здоровья животного. И необходимо хоть что-то ответить по делу. Иначе можно потерять доверие клиента, соответственно, и его самого.

В результате в груминге, как и в ветеринарии, нужно все время учиться, впитывать в себя новую информацию из различных областей, связанных с животными.

все же прецеденты уже есть. Ведь кроме собак и кошек в квартирах обитают и другие домашние питомцы. В сети салонов «Мистер Дог», к примеру, в прайсе появились расценки на груминг-процедуры для кроликов. А еще у многих в хозяйстве есть морские свинки, хорьки и др. Им тоже нужен уход.

– Как-то пришла к нам девочка молоденькая, просит: «Помойте, пожалуйста, моего хомяка», – вспоминает Василий Дербенев. – Действительно, принесла хомяка. Мы к этому нормально отнеслись. Сделали все как надо. У нас вообще каждый день интересный.

Руслан Марьин. Фото предоставлены героями публикации.

Еда и удобрения, искусственный интеллект для отбора чиновники, про подсаживание на импортные станки от Сандалова и жуткие новости от Пырлога. О чем на минувшей неделе писали региональные Telegram-каналы.

➤ Остановка через суд.

Так назвал свой пост об иске прокуратуры к мэрии Кирова из-за отсутствия до сих пор остановочного комплекса «Трифонов монастырь» на улице Ленина «Первый городской». «Сначала здесь хотели поставить дорогой остановочный комплекс. Позже передумали тратить на это несколько миллионов бюджетных денег. С тех пор тут нет ни лавочек, ни крыши над головой. В прокуратуре посчитали, что это нарушает закон о безопасном дорожном движении. И подали на мэрию в суд. По решению суда остановочный павильон здесь должен появиться не позже 1 октября этого года», – пишет тг-канал.

«Вопрос установки мы прорабатываем давно. Много общались с кировскими предпринимателями на предмет того, чтобы они поучаствовали в реализации проекта «остановка+торговая точка». Некоторые даже приняли участие в разработке концепции такого павильона, она была согласована. Сейчас собираем заявки от тех, кто хотел бы разместить там свою торговую точку или общепит. Это процедура не быстрая, поэтому принято решение пока на этом месте поставить просто остановочный павильон, без торгового ларька. Подрядчики сообщили, что готовы изготовить его за 3 недели, мы ищем варианты как можно сделать это ещё быстрее», – цитирует «Киров Град» главу администрации Кирова Вячеслава Симакова, который заверил: «если желающий предприниматель найдется, мы доработаем павильон».

➤ Куда кировчане хотят летать из Победилово.

Десятку городов на основе комментариев жителей в соцсетях губернатора Кировской области (который ранее с таким вопросом обратился к подписчикам) составил «Источник Онлайн». В список вошли Калининград, Екатеринбург, Самара, Минеральные Воды, Новосибирск, Астана, Мурманск, Нижний Новгород, Краснодар и Уфа.

➤ Для аграриев расширили возможности льготного лизинга (по программам Росагролизинга).

«Теперь предприниматели смогут взять в лизинг автотранспортные средства, прицепы и полуприцепы, а также железнодорожные вагоны. Кроме этого, реструктуризировать свои платежи по уже действующему договору», – сообщает «Мой бизнес 43».

➤ Нас 30 лет подсаживали на импортные станки и технологии.

Об этом в своем посте о международном форуме «Технопром-23» 22 августа написал зампред правительства Михаил Сандалов. Он добавил, что «страны Запада стремились и стремятся лишить нас технологического суверенитета», и нам необходимо «начать самим производить средства производства». «Еще раз убедился, что реализация проектов по созданию передовой инженерной школы, кампуса – это те инструменты, которые нам в этом помогут. Новосибирские и московские ученые дали много новой информации, возник ряд идей, которые будем обсуждать и в дальнейшем внедрять в нашем регионе», – заверил зампред.

➤ **О встрече с назначенным на должность директора Кировского регионального филиала АО «Россельхозбанк» Александром Перминовым** сообщил 21 августа министр сельского хозяйства и продовольствия Евгений Софронов. «Обсудили вопросы дальнейшего сотрудничества по кредитованию сельхозорганизаций, сельской ипотеки, поддержки молодых специалистов и другие», – написал министр.

➤ Сколько будем отдыхать в 2024 году?

Утвержденный федеральным правительством график выходных и праздников в следующем году опубликовала «Общественная палата». «В новом году 6 и 7 января выпадают на субботу и воскресенье. Так как это нерабочие праздничные дни, их решено

перенести на 10 мая и 31 декабря соответственно. Таким образом, новогодние каникулы продлятся десять дней, с 30 декабря по 8 января.

Кроме того, нерабочие дни перенесены: с субботы 27 апреля на понедельник 29 апреля; с субботы 2 ноября на вторник 30 апреля; с субботы 28 декабря на понедельник 30 декабря», – пишет тг-канал.

➤ **О подаче заявления в суд в ближайшем офисе МФЦ** написала администрация Кирово-Чепецка. «Теперь в многофункциональных центрах на компьютерах для посетителей появился доступ к порталу ГАС «Правосудие». Личный кабинет на портале появляется автоматически после подтверждения личных данных», – сообщил тг-канал чиновников.

➤ Про оплату через СБП напомнил «Город Киров».

«У кировчан есть возможность оплатить проезд в общественном транспорте при помощи системы быстрых платежей. Стикер с изображением QR-кода расклеены в салонах автобусов и троллейбусов», – пишет тг-канал мэрии города.

➤ Управление капитального строительства Кирова подало иск в суд на застройщика «Монолит».

«Представители учреждения требуют от ООО СК «Монолит» 441 039 592 рубля. Первое заседание по делу пока что не назначено», – пишет «Кировчано».

➤ Чепецкий промышленный вайб.

Так назвал свой пост «Чепецкий менталитет». «Круглосуточно, год за годом, за исключением перебоев на ремонты и осмотры «Уралхим» non-stop производит минеральные удобрения. Потому что еда нужна каждому. А чтобы ее вырастить – нужна продукция из нашего города», – констатировал тг-канал.

➤ Для отбора сотрудников на госслужбу будут использовать искусственный интеллект.

«Такой эксперимент планирует провести Минцифры РФ. Он будет проходить на платформе «Государственные кадры» в два этапа: с 1 сентября 2023 года по 1 марта 2024 года и с 2 марта 2024 года по 1 ноября 2024 года. Нововведение поможет автоматизировать процессы отбора, профессионального развития, мотивации, оценки работников», – сообщает «Свойкировский».

➤ Поднятая в посте тг-канала «Бизнес новостей» «Денис Пырлог на автовокзале Кирова искал нелегалов» тема продолжает обсуждаться. Уже с переходом на личности.

«Не проходит и недели, как Пырлог выдает нагора жуткие новости про автобусные предприятия Кировской области – то нелегалов на кировском автовокзале ищет, то минтранс критикует. Критика – дело нужное, не спорим. Но вначале надо разобраться с бревном в собственном глазу», – часть поста «Губер 43» под названием «И сам не ам, и другим Ван Дамм».

«А вот в чём мы с многоуважаемыми коллегами совершенно не согласны – так это в том, что г-ну Пырлогу, чем работу нашего облминтранса критиковать и нелегалов на кировском автовокзале ловить, лучше б было, попросту говоря, заткнуться («лучше в Рыбинск езжайте нелегалов искать – а про кировский автовокзал забудьте»). Дело в том, что ситуация с нелегальными перевозчиками у нас действительно аховая – и нам тут, к примеру, совершенно всё равно, кто этот вопрос поставит ребром – Денис Пырлог с бревном в глазу или глава облминтранса Алексей Петряков с соринкой, лишь бы проблема начала решаться. Но если второй из них в рот воды набрал, то стоит ли удивляться, что слово берет первый?», – ответил в посте «Соринка и бревно» «Топтыгин».

На модернизацию здравоохранения в Кировской области направят 6 миллиардов рублей

В пятницу, 25 августа, на заседании правительства области первый заместитель председателя правительства Дмитрий Курдюмов доложил о реализации основных мероприятий региональной программы модернизации первичного звена здравоохранения.

В программе участвуют все 42 медицинские организации региона, а это более 2000 структурных подразделений. Средства федерального бюджета выделяются в полном объеме.

Программа реализуется по пяти основным направлениям от строительства до поставки «тяжелого» оборудования и санитарного транспорта. В районах региона возводятся модульные конструкции для размещения ФАПов и ВОПов, капитально ремонтируются здания амбулаторий и центральных районных больниц, поставлено уже 70 новых автомобилей, медицинские организации оснащаются современным оборудованием.



За годы действия программы в Кировской области будет реализовано 4 крупных инфраструктурных проекта – детская поликлиника в г. Слободском, поликлиники в Кильмези, Нолинске и Свече.

– Детскую поликлинику в Слободском должны ввести в эксплуатацию до конца 2023 года. Строительство поликлиник в Кильмези и

Нолинске запланировано на начало 2024 года, – рассказал Дмитрий Курдюмов.

Губернатор Александр Соколов отметил, что в целом программа модернизации в Кировской области реализуется достаточно высокими темпами, регион входит в первую двадцатку по России. Об этом шла речь и на недавней встре-

Президентская программа стартовала в 2021 и продлится до 2025 года.

че с Министром здравоохранения РФ Михаилом Мурашко. Глава региона поручил держать вопросы строительства объектов на контроле и оказывать содействие в подготовке проектной документации и прохождении экспертизы.

– Безусловно, сравнивая с нашими соседями, а мне есть с чем сравнить, ситуация в сфере здравоохранения у нас лучше. Даже в районах области ремонтируются медицинские организации и ничем не уступают городским больницам по внешнему виду. Есть отдельные районы, в том числе Вятские Поляны и Сосновка, где требуется модернизировать объекты. Прошу обратить на них пристальное внимание, – дал поручение Александр Соколов.

Для решения кадрового вопроса, который также крайне актуален для районов области, губернатор поручил разработать систему преференций для выпускников медвузов, чтобы у них был стимул приходить именно в государственную систему здравоохранения, а не уходить в частные клиники. Отдельным пунктом в этой системе должны стать стимулирующие методы для педиатров, готовых стать частью системы здравоохранения – этих специалистов особенно не хватает в районах.

Также необходимо продолжить программу обучения медицинских регистраторов эффективным механизмам коммуникации с пациентами. Обучение, направленное на должное и вежливое информирование посетителей поликлиники, минимизацию очередей, максимально быстрое направление пациентов на прием к врачу, прошли сотрудники всех медицинских организаций Кирова и области. Следующим модулем может стать обучение основам психологии и эффективным навыкам общения.

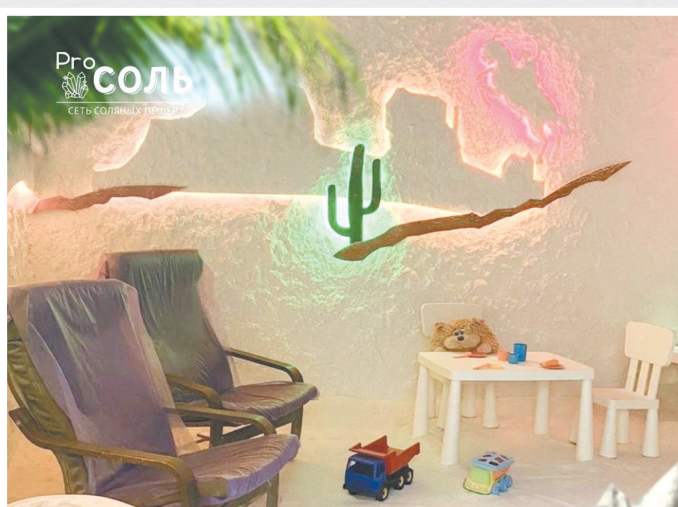
Как успеть до 1-го сентября укрепить организм ребенка

Сложно найти родителя, который не мечтал бы возить ребенка к морю каждое лето, чтобы он дышал пропитанным солью и йодом воздухом, набираясь сил, энергии, слышал шум прибоя.

Увы, море не всем по карману....

А вот посещение соляной пещеры с полезным морским воздухом доступно почти каждому.

Мы здесь рядом, в Кирове!



*ПроСоль

Соляная пещера – это место, где царит особая атмосфера. С помощью специального оборудования в ней создается естественный микроклимат, который способствует:

- ▶ Укреплению организма, органов дыхания.
- ▶ Кровь насыщается кислородом
- ▶ Укрепляется иммунитет
- ▶ Нормализуется сон
- ▶ Улучшается состояние кожи
- ▶ Снижается раздражительность

Покупка абонемента в «Pro Соль» – выгодная инвестиция в состояние ребенка и спокойствие родителей.

Спецпредложение!

абонемент 12 сеансов

~~3 300 Р~~ **2 500 Р**

С 27.08 по 1.09 2023 г. включительно.

«ProСоль»

+7 (8332) 46-20-70

г. Киров, ул. Спасская, 24А

