

Бизнес Новости

20
августа
2023
№ 32 (745)

в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

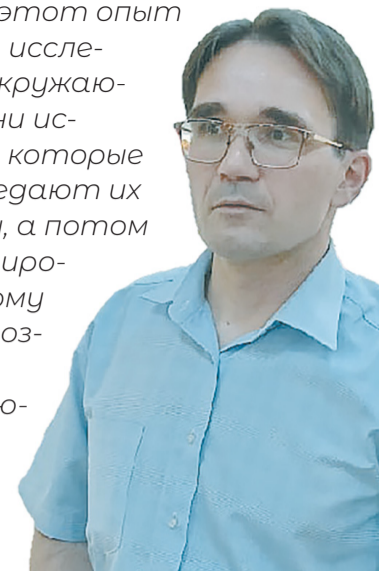
Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове». Рекламно-информационное издание.

16+

«Маленькие дети присваивают этот опыт быстрее всего, их пытливые умы исследуют и подвергают сомнению окружающий мир. В процессе развития они используют навыки, знания и идеи, которые усвоили в раннем возрасте. Передают их другим в процессе коммуникации, а потом и своим детям. Поэтому инвестирование в приобщение к культурному наследию в младшем школьном возрасте является одним из самых мощных инструментов, позволяющих внести позитивные изменения в наше будущее».

Алексей Корюкаев,
председатель правления НП «Народные художественные промыслы и ремесла Вятки».

10



Лесные аукционы подкорректировали под бизнес

Предложения Кировской области по совершенствованию порядка проведения аукционов на право заключения договоров аренды лесных участков учтены при принятии Федерального закона «О внесении изменений в Лесной кодекс РФ».

2

Единороги рулят, клоуны – в запасе

Кто такие «раритетные» детки, зачем сказочных персонажей-ведущих приглашают в баню и наконец куда ушли клоуны? «Бизнес новости» изучили рынок организации частных праздников в Кирове.

8



Кировский ССК



«МЫ ЖЕ НЕ НА ПОТЁМКИНСКИЕ ДЕРЕВНИ РАБОТАЕМ»

Функционал и ответственность первого заместителя председателя правительства Кировской области Дмитрия Курдюмова огромны. Неудивительно, что «Клуб редакторов ИНМЕДИА» подготовил для интервью с ним более 50 вопросов. В итоге разговор традиционно пошел «не по плану», превратившись в открытую беседу на любые темы.

6

ЖБИ

ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА



71-55-55

АО СЗ «Кировский ССК», 629007, РФ, Ямало-Ненецкий АО, г. Салехард, ул. Свердлова, д. 43, корп. А, ОГРН 1064345114096. Реклама

СТРОИТЕЛЬСТВО

В Кирове построят микрорайон по «зелёному стандарту»

АО «ДОМ.РФ» через механизм КРТ планирует реализовать на улице Беговой в Нововятском районе города проект создания микрорайона с современной инфраструктурой.

Об этом шла речь на состоявшейся в четверг, 17 августа, встрече зампреда правительства Кировской области Алексея Жердева, руководителей регионального Минстроя с представителями института развития.

Аукцион на право реализации проекта запланирован на 15 сентября. На участках общей площадью 24 га предполагается построить не менее 85 тыс. кв. м жилья (в

среднеэтажном и малоэтажном исполнении) и современную инфраструктуру, социальные объекты, в том числе школу и детский сад.

Заявки на участие в торгах принимаются до 11 сентября. Начальная цена договора КРТ – 2,66 млн рублей.

– Институт развития через свои механизмы помогает регионам ускорять темпы ввода жилья, улучшает социально-экономическую обстановку, повышает качество городской среды. Практика доказывает, что КРТ – наиболее эффективный инструмент перезагрузки федеральных земель, а аукционы ДОМ.РФ – один из самых доступных способов для застройщиков расширить свой земельный банк и инвестировать в недви-



жимость, – отметил директор подразделения «Реализация федерального имущества» ДОМ.РФ Николай Сарокваша.

Комплексная застройка будет вестись с соблюдением «зелёного стандарта» для много-

квартирного жилья – с множеством зеленых зон отдыха, парковками, вынесенными за пределы придомовой территории, спортивными и детскими площадками.

– Губернатор Кировской области Александр Соколов поставил задачу оказывать всестороннее содействие реализации проектов комплексного развития территорий. Потому что комплексная застройка – это комфорт и удобство для жителей, это значительное повышение качества жизни людей. И на сегодня в регионе заключено уже 26 договоров КРТ на площадь 94 га с планируемым вводом жилья более 600 тысяч кв. метров, – подчеркнул Алексей Жердев.

12%

ГОДОВЫХ

с 15 августа составляет ключевая ставка. Решение о повышении ставки сразу на 350 б.п. принято на внеочередном заседании Банка России. ЦБ аргументировал его ограничением рисков для ценовой стабильности.

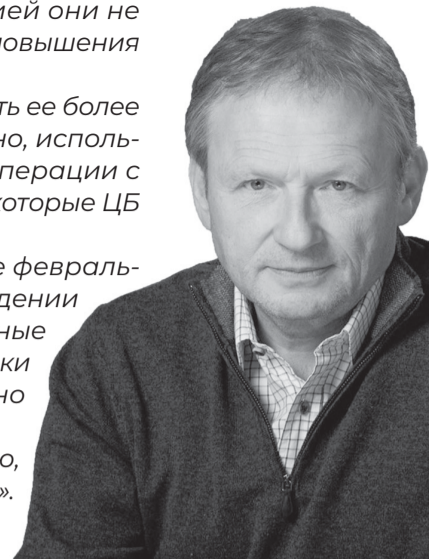
«Эти 12% – ни то, ни сё. Ни с одной стороны проблем с инфляцией они не решат. Уровень проблем уже не тот, и реакция рынка уже после повышения ставки это наглядно показывает.

Если останавливать падение курса ставкой, то надо было повышать ее более радикально. Разумеется, на время, не навсегда. А лучше, конечно, использовать другие механизмы, например, налог Тобина (налог на операции с иностранной валютой), или те ограничения на продажу валюты, которые ЦБ вводил после февраля 2022 года.

А что имеем сейчас? Курс рубля все равно почти на треть ниже февральского. И при столь низком курсе, при удорожании импорта и падении покупательной способности населения еще и вырастут кредитные ставки. Мы же помним, что банки имеют право пересмотреть ставки не только по новым, но и по уже выданным кредитам. А это точно ухудшит экономику предприятий.

Вот так вот. Бизнес в очередной раз в 2022-2023 годах спас Россию, а сейчас многие сами не смогут спастись, многих недосчитаемся».

(Борис Титов, бизнес-омбудсмен РФ в соцсетях 15 августа). фото: ВК Бориса Титова.



ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Лесные аукционы подкорректировали под бизнес

Предложения Кировской области по совершенствованию порядка проведения аукционов на право заключения договоров аренды лесных участков учтены при принятии Федерального закона «О внесении изменений в Лесной кодекс РФ».

Так, с 1 сентября к участникам лесных аукционов будет предъявляться требование о наличии у них объектов лесоперерабатывающей инфраструктуры.

Предложения по внесению таких изменений в Лесной кодекс РФ в целях поддержки лесопереработчиков были подготовлены региональным правительством.

– Уже рассказывал, что ко мне обратились наши лесопромышленники. Просили о равных подходах на аукционах на деланки. Проработали вопрос с нашим министерством лесного хозяйства. Нашли нестыковки в новых поправках в Лесной кодекс. Угодья для рубки могли получить и переработчики, и те, кто просто вывозит кругляк в неизвестном направлении, – написал в своем тг-канале губернатор Кировской области Александр Соколов.

Ранее содержание внесенных регионом поправок обсуждалось на встрече Виктории Абрамченко и главы региона, на которой вице-премьер страны инициативу Кировской области поддержала.



В результате проведенной работы 24 июля в Лесной кодекс РФ были внесены изменения, в том числе включающие в себя позиции о корректировке порядка проведения аукционов на право заключения договоров аренды лесных участков.

– Таким образом лазейку закрыли: участниками и соответственно победителями аукционов могут стать исключительно действующие лесопереработчики. Значит, больше леса будет перерабатываться внутри региона, а налоги с добавленной стоимости – пополнять бюджет. Будем и впредь продвигать наши совместные с лесопромышленниками интересы на федеральном уровне, – подчеркнул Александр Соколов, поблагодарив федеральное правительство за «поддержку предложений с земли».

ИНФРАСТРУКТУРА

В «Победилово» стартовало благоустройство территории

В кировском аэропорту продолжается масштабная реконструкция. Работы ведутся в рамках подготовки к 650-летию Кирова.

В настоящее время в здании аэровокзала ведутся строительные-монтажные работы, перенос служебных помещений, старых сетей и коммуникаций.

Началось и благоустройство привокзальной территории.

Ход ремонтных работ проконтролировала спецкомиссия из представителей регионального правительства, руководителей профильных органов власти, депутатов, проектировщиков и дизайнеров.

– Мы сейчас ходили на второй этаж, он был законсервирован. Нашим проектом планируем вовлечь 1200 метров дополнительных площадей, которые раньше были «заморожены», – прокомментировал во время «инспекции» зампред правительства, куратор проекта Алексей Жердев. – Скажу больше, стоит задача увеличить мощность аэропорта. Сейчас он принимает 200 человек одновременно. После всех запланированных работ мощность вырастет в два раза. Цель у нас одна – обеспечить к юбилею города самые комфортные условия пребывания гостей, пассажиров, жителей Кирова и Кировской области в нашем аэропорту.



За счет масштабной реконструкции аэропорта Победилово внутри аэровокзального комплекса начнут функционировать оба этажа, увеличится зона отдыха для пассажиров, появится дополнительный пункт досмотра вылетающих, комната матери и ребенка, комфортные туалеты, кафе и даже ресторан.

Фасад аэровокзального комплекса тоже изменится: смонтируют вентилируемый фасад, новые аншлаги.

Также будет увеличена парковка на привокзальной территории до 200 машиномест. Согласно требованиям обеспечения транспортной безопасности в аэропорту будет организовано периметровое видеонаблюдение и амбулифт для обслуживания маломобильных пассажиров.



ДОТРАНС
БАНК

ПЕРВЫЙ

Движение
навстречу
клиенту!

СОБЕРЕМ ВЫГОДНЫЙ ТАРИФ РКО
ПО ПОТРЕБНОСТЯМ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Откроем расчетный счет
на индивидуальных условиях

Получите персональное предложение
по телефону или оставьте заявку на сайте

(8332) 67-54-42 dtb1.ru



Более подробная информация об услугах банка на сайте или по телефону. Предложение носит информационный характер, не является публичной офертой. Банк вправе отказать в установлении индивидуального тарифа по расчетно-кассовому обслуживанию (РКО). АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ №3271. Реклама. Фото gu.freepik.com





ЭКОНОМИКА

Рост на треть

В Кировской области в текущем году объем строительных работ вырос на треть. Это следует из доклада Кировстата об основных итогах социально-экономического развития региона в январе – июне 2023 года.

По информации ведомства, во всех ключевых отраслях экономики региона зафиксирован рост: в промышленности и сельском хозяйстве, в сфере транспортных перевозок, в розничной торговле и общественном питании.

Наиболее существенный подъем произошел в строительстве.

– В январе-июне 2023 года объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» по отношению к январю-июню 2022 года вырос на 30%, – сообщает Кировстат.

Так, с начала текущего года введено в действие 1 647 зданий жилого и нежилого назначения общей площадью 363,5 тыс. кв. метров. При этом доля жилых зданий в общем объеме построенных объектов близка к 100% (96,1%).

– Наибольший ввод общей пло-

щади жилых домов отмечен в областном центре: 43,8% от общей площади введенного в регионе жилья, – отмечают статистики.

Напомним, выступая в июле текущего года перед депутатами Заксобрания с отчетом о работе регионального правительства, губернатор Кировской области Александр Соколов подчеркнул: еще до середины прошлого года в сфере строительства были системные проблемы, которые замедляли развитие отрасли. Застройщики находились в прямом конфликте с правительством области и в знак

протеста саботировали участие в закупках по возведению важнейших социальных объектов. В кризисе была и ситуация и по расселению из аварийного жилья, и по обманутым дольщикам, и по капитальному ремонту домов.

К слову, по капитальному ремонту домов на данный момент заключены контракты на ремонт более 600 зданий. За весь 2022 год было отремонтировано лишь 173 дома, то есть в три раза меньше. За год также заключено рекордное число договоров по комплексному развитию территорий.

ТОРГОВЛЯ

В Кирове открылся третий «Фермерский островок»

Третья торговая точка проекта в Кировской области официально открылась в среду, 18 августа, в магазине «Пятёрочка» на проезде Шаляпина, 2.

Здесь можно купить свежую продукцию 28 фермерских хозяйств и малых сельхозпроизводителей из разных районов Кировской области: молочную продукцию, мясные полуфабрикаты, сыры, мед, мучные изделия, сладости и многое другое.

Проект «Фермерский островок» реализуется Корпорацией МСП при поддержке правительства Кировской области. Развитие сети островков происходит в рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство», который инициировал глава государства Владимир Путин и курирует первый вице-премьер Андрей Белоусов.

Оператором «Фермерского островка» в регионе является сельскохозяйственный кооператив «Вятское фермерство».

– Такие торговые объекты, как «Фермерский островок», позволяют создать дополнительный рынок сбыта продукции малых производителей и сделать доступной для покупателя фермерскую продукцию высокого качества, – прокомментировала заместитель министра промышленности,



предпринимательства и торговли Кировской области Лариса Агалакова. – Мы рады, что их количество растет. Все большее кировчан и гостей региона в разных районах областного центра получают возможность приобретать свежие продукты высочайшего качества.

Кировская область входит в число немногих регионов России, где открыто два или более «островка». К концу года кировские фермеры планируют открыть 15 таких объектов.

– Фермеры и малые производители продуктов питания благодаря «островкам» получают прямую связь с покупателями. Это хорошая возможность представить собственную продукцию жителям города в магазине «у дома», – сказал генеральный директор Корпорации МСП Александр Исаевич.

ФИНАНСЫ

На счетах и вкладах жители Кировской области хранят более 200 млрд рублей

На 1 июля 2023 года граждане хранили на вкладах и прочих счетах (с учетом счетов эскроу) в банках в Кировской области 203,7 млрд рублей.

Это на 19,5% больше, чем на 1 июля 2022 года. Об этом сообщает Отделение Киров Волго-Вятского ГУ Банка России.

– Значительная часть размещенных гражданами средств – вклады в рублях. Их доля превышает 97% (198,6 млрд рублей), – отметил финансовый регулятор.

При этом подчеркивает, что «банковские вклады остаются надежным сберегательным инструментом». Они имеют гарантированную доходность и застрахованы государством в пределах 1,4 млн рублей.



– Однако надо учитывать, что под видом вклада клиенту в банке могут предложить другие финансовые продукты, которые не гарантируют дополнительный доход и не входят в систему страхования вкладов, – прокомментировал управляющий Отделением Сергей Крюков, порекомендовав перед заключением договора «внимательно изучить все условия и оценить возможные риски».



ЭКОНОМИКА

ПСБ первым из российских банков тестирует расчёты в цифровых рублях

ПАО «Промсвязьбанк» (ПСБ) первым на российском рынке начал пилотирование операций с реальными цифровыми рублями, которые выпускаются на платформе цифрового рубля Банка России и с 1 августа 2023 года утверждены как новая форма национальной валюты.

В рамках пилотирования фокус-группа из сотрудников ПСБ будет проводить операции по счетам цифрового рубля, открытым в мобильном приложении ПСБ.

Участники фокус-группы будут пополнять свои цифровые кошельки, делать переводы цифровых рублей, оплачивать товары и услуги по QR-коду компаний, участвующих

в пилотном проекте, оформлять возврат товаров с обратным зачислением цифровых рублей на цифровой счет клиента, а также смогут настроить в мобильном банке простые автопереводы цифровых рублей.

Архитектура цифровой платформы, разработанная Банком России, позволяет клиенту всего один раз зарегистрироваться через мобильное приложение ПСБ, получить доступ к цифровому счету и проводить операции в новом формате.

Хранение и учет цифровых рублей осуществляет Банк России. Все расчеты в цифровых рублях производятся с использованием криптографической защиты и шифрования.



Пилотный проект будет реализован в несколько этапов, что позволит отработать все повседневные расчетные операции, сделав цифровой рубль удобным и понятным средством платежа и перевода.

Постепенно список операций с использованием цифрового рубля в рамках пилотного проекта будет расширяться.

– Цифровой рубль – значимый для национальной платежной инфраструктуры проект, который создает новые возможности для всех участников платежной индустрии. Население получит новый инструмент для быстрых безопасных переводов и платежей в цифровой валюте, компаниям новая технология расчетов упростит проведение сделок и

решит вопрос с автоматизацией платежей, государственные предприятия смогут повысить эффективность администрирования бюджетных выплат, – прокомментировал старший вице-президент, руководитель блока розничного бизнеса ПСБ Мигель Маркарянц.

Он отметил, что развитая цифровая инфраструктура и компетенции команды банка «позволяют нам принимать активное участие во всех проектах по внедрению цифрового рубля». «Сегодня ПСБ прорабатывает все возможные сценарии клиентского пути на реальных операциях с цифровыми рублями, что закладывает основу для безопасных и удобных платежей с использованием нового платежного инструмента», – добавил Мигель Маркарянц.

Кредитными каникулами с 2024 года можно воспользоваться бессрочно

Кредитные каникулы появились в 2020 году в качестве временной меры поддержки населения. Изначально ими можно было воспользоваться только во время пандемии, затем эту возможность продлили на 2022 год. Сейчас кредитные каникулы предоставляются до декабря текущего года, а с 1 января 2024 года они будут действовать на постоянной основе как по автомобильным, так и по потребительским займам.

Одним из тех, кому помогли кредитные каникулы справиться с непростой ситуацией во время пандемии, стал Андрей Тепляков. Больше 30 лет мужчина профессионально занимается автоперевозками. На тот момент у Андрея был действующий кредит, который он взял для покупки автомобиля.

– Работы всегда было много. Так как в логистической цепочке «перевозчик – заказчик – производитель» все взаимосвязано, очень часто приходилось сталкиваться с задержкой оплаты за оказанные услуги. Из-за этого был вынужден воспользоваться кредитными каникулами. На мой взгляд, это достаточно эффективная мера поддержки. Благодаря этому сегодня мой бизнес по-прежнему развивается, – говорит предприниматель.

Вторая волна кредитных каникул началась на фоне введенных против России санкций, которые в том



числе повлияли на бизнес. Павел Мохнаткин возглавляет компанию полного цикла, которая занимается комплексным оснащением переговорных комнат, конференц-залов, лекционных аудиторий и выставочных площадок современным мультимедийным оборудованием.

– Наша компания работает с крупным и средним бизнесом, который сначала получает продукт, а только потом платит. Из-за этого нам приходится постоянно кредитоваться, чтобы закупать необходимое оборудование для заказчика. Кредитные каникулы помогли преодолеть кризисный момент. В нашей работе все-таки главное – это сотрудники, наши инженеры и программисты. Благодаря кредитным каникулам мы сохранили свою команду и сейчас продолжаем динамично развиваться. География партнеров с каждым годом растет. Сегодня с нами работают компании из пяти российских регионов, – поделился предприниматель.

Вице-спикер Законодательного Собрания Кировской области Алексей Потапенко уверен, что кре-

дитные каникулы за несколько лет смогли доказать свою эффективность, поэтому решение сделать эту меру поддержки бессрочной – правильный шаг для поддержки не



Алексей Потапенко:

«В большинстве случаев предприниматели так и делают, тем самым преодолевают кризис, перестраивают работу и выходят на более высокий уровень развития».

только жителей, которые пользуются потребительскими кредитами, но и всего предпринимательского сообщества.

– Кредитные каникулы позволяют некоторое время не платить основной долг и направлять имеющиеся средства на развитие бизнеса, а также на сохранение рабочих мест и зарплат. В большинстве случаев предприниматели так и делают, тем самым преодолевают



Павел Дорофеев:

«Данная мера актуальна, тем более на днях была значительно увеличена ключевая ставка Центрального банка до 12%».

кризис, перестраивают работу и выходят на более высокий уровень развития, – говорит Алексей Потапенко.

Новый закон позволит защитить права граждан, которые оказались в непростой жизненной ситуации. При соблюдении определенных условий механизм постоянных кредитных каникул позволит временно приостанавливать выплату долгов

в зоне чрезвычайной ситуации и при этом нанесен ущерб его имуществу и нарушены условия жизни. В этом случае обратиться к кредитору необходимо в течение 60 дней со дня установления таких фактов.

Еще одно важное преимущество – кредитные каникулы не ухудшат кредитную историю, хотя и будут в ней отражены. При этом воспользоваться ими можно только один раз за всё время действия кредитного договора. После окончания льготного периода размер платежей останется прежним, а срок автоматически продлится на время кредитных каникул.

Депутат-предприниматель ОЗС Павел Дорофеев также обратил внимание на востребованность кредитных каникул.

– Безусловно, данная мера актуальна, тем более на днях была значительно увеличена ключевая ставка Центрального банка до 12%. В свою очередь это повлечет и увеличение ставок по кредитам. Также с каждым годом растет и количество банкротств физических лиц, поэтому кредитные каникулы станут для кого-то возможностью преодолеть временные трудности и не прибегать к крайней мере – банкротству, – считает Павел Дорофеев.

НОВОСТИ КОМПАНИИ

«ЭнергосбыТ Плюс» объявляет о старте акции «Новосёлы»

Любой житель Кировской области, который приобрел жилье, может стать участником акции «Новосёлы»¹⁸⁺ от «ЭнергосбыТ Плюс» и выиграть сертификат до 1500 руб. на оплату тепловой и электрической энергии.

Стать участником акции просто. Для этого необходимо выполнить ряд несложных условий:

1. обратиться в АО «ЭнергосбыТ Плюс» за открытием/переоформлением лицевого счета с необходимым пакетом документов;
2. своевременно платить за жилищно-коммунальные услуги и не иметь задолженности по ним на 31.10.2023 г.;
3. зарегистрироваться в Личном кабинете в период с 01.08.2023 г. по 31.10.2023 г.;
4. подписаться на электронную квитанцию в период с 01.08.2023 г. по 31.10.2023 г.;
5. своевременно передавать показания через Личный кабинет в период с 01.08.2023 г.

по 31.10.2023 г. (при наличии действующего лицевого счета в период проведения акции).

Среди участников акции в ноябре 2023 года будут разыграны сертификаты на оплату тепла и электричества в размере 1000 (при выполнении п.п.1-2) и 1500 рублей (при выполнении п.п.1-5). Далее средства зачисляются на лицевой счет/договор победителя. Возможно использование сертификата в течение нескольких месяцев.

Участвуйте и побеждайте!

Подробную информацию об организаторе мероприятия, о правилах его проведения, количестве призов или выигрышей по результатам мероприятия можно уточнить в офисах обслуживания клиентов Кировского филиала АО «ЭнергосбыТ Плюс», на сайте <https://kirov.esplus.ru> (18+), а также по телефону контакт-центра: 8 (800) 100-75-30

Реклама. Кировский филиал АО «ЭнергосбыТ Плюс»

«МЫ ЖЕ НЕ НА ПОТЁМКИНСКИЕ ДЕРЕВНИ РАБОТАЕМ»

«Никто не имеет права учиться плохо»

– Дмитрий Александрович, поддерживаете ли вы возвращение к системе распределения выпускников, к примеру, медицинских вузов?

– Это достаточно привлекательный и быстрый инструмент для решения кадрового вопроса, но в нем много противоречий: в этом случае мы можем потерять часть специалистов. Есть другие инструменты, например, целевое обучение. Если раньше система достаточно поверхностно контролировала выполнение условий целевого договора между студентом и медицинским учреждением, сейчас этот институт развит хорошо, в договорах всё четко прописано. Но это тоже не решение вопроса: допустим, когда студент хочет идти в ординатуру, где число мест ограничено.

Мы этот вопрос обсуждали с губернатором, в адрес федерального министерства направили ряд предложений. В частности, чтобы прошедшим аккредитацию выпускникам, отработавшим в районе 2-3 года, при определенном количестве баллов дать возможность поступить в ординатуру, получить образование и работать по определенным специальностям. Если вектор перспектив студенту не понятен, он будет всячески избегать работы в первичном звене здравоохранения и искать возможность поступить в ординатуру, в том числе на платных условиях и в других регионах.

– Насколько активно заключаются договоры на целевое обучение?

– Ежегодно – их заключают до поступления в вуз – порядка 350, это конкретно по медицинским специальностям. По итогу решение о поступлении принимают 55-60% абитуриентов. И среди «целевиков» есть конкурсы. Разговаривал с ректором нашего медуниверситета, он на тот момент сообщил о 7-ми человеках на место. В общем потоке конкурсы еще больше.

– Целевик же не имеет права учиться плохо?

– Никто не имеет права учиться плохо, тем более врач. Да, не все доучиваются. В разные годы количество окончивших вуз составляет чуть больше 80% от числа поступивших. Помню, и на нашем потоке некоторые не выдерживали.

– Сейчас возобновляется работа образовательных учреждений для подготовки медицинских кадров. К примеру, в этом году открывается филиал медицинского колледжа в Советске. Что ещё делается в этом направлении и какой объем специалистов планируете получить?

– Был период, когда на здравоохранение смотрели с точки зрения максимальной экономической эффективности. Слава богу, такая практика прошла, показав свою неэффективность. У нас действительно открываются филиалы медицинского колледжа в районах, мы хотим прийти к цифре более 700 обучающихся в медколледже и порядка 150-170 в колледжах системы образования. Скоро в этих образовательных учреждениях состоится первый выпуск. И, как показала практика, многие остаются работать на



Функционал и ответственность первого заместителя председателя правительства Кировской области Дмитрия Курдюмова огромны. Неудивительно, что «Клуб редакторов ИНМЕДИА» подготовил для интервью с ним более 50 вопросов. В итоге разговор традиционно пошел «не по плану», превратившись в открытую беседу на любые темы. Среди поднятых – закрепление кадров на предприятиях, уроки пандемии, медицинский туризм, отношения с коллегами из «серого дома», подготовка к 650-летию Кирова, развитие муниципалитетов, цифровизация, искусственный интеллект и много других. Часть из них в материале «Бизнес новостей».

территории, где учатся. На сегодня обучение специалистов со средним медицинским образованием ведется в Кирове, филиалах Кировского медицинского колледжа в Уржуме, Котельниче и Омутнинске. Еще в семи районах области – Советске, Лузе, Зуевке, Яранске, Вятских Полянах, Санчурске и Слободском – обучение идет на базе профессиональных образовательных организаций.

«Шансы на победу в конкурсе по кампусу мирового уровня 50 на 50, но у нас нет шансов не участвовать в этом проекте».

Скрывать проблемы неправильно: специалисты нам нужны. Требуются, к примеру, фельдшеры. Мы долго обсуждали с Минздравом РФ вопрос о внесении изменений в ГОСТы и образовательные стандарты, чтобы фельдшеров можно было готовить не после 11 класса, а после 9-го. Сейчас такое решение на федеральном уровне принято, и время обучения сократилось на год. Это еще одна из возможностей решить кадровый вопрос в

отрасли и сделать эту специальность более привлекательной.

«Хороший специалист стоит денег»

– Какова ситуация с подготовкой заявки на строительство кампуса мирового уровня? И, на ваш взгляд, шансы Кировской области войти в число победителей на получение федерального гранта?

– Шансы на победу 50 на 50, но у нас нет шансов не участвовать в этом проекте. Кадры необходимы, за них идет конкуренция между регионами. У нас хороший образовательный потенциал: 3 крупных вуза, мощнейшая система среднего профессионального образования, промышленный, оборонно-промышленный комплексы. Губернатор поставил задачу – сделать всё для подготовки заявки. Это достаточно трудоемкий процесс. В пятницу с коллегами собирались, чтобы проанализировать готовность подготовки заявки, будем собираться вновь.

У нас есть неотъемлемая часть заявки – архитектурно-градостроительная концепция. Имеется земельный участок в центре города площадью 24 га, и его наличие – уникальное

отличие от других регионов. Коллеги из ряда других субъектов разрабатывают заявки с позиции привлекательности участка для инвесторов, достройки там объектов и так далее. У нас ключевая цель – удобство для студентов, поэтому участок и выбран в центре города, так что речь именно про обучение. Общая площадь всех объектов (она будет уточняться после подготовки проекта, это общие данные для подачи заявки) – 131 тыс. кв. метров. Сейчас вместе с подрядчиком устраняем замечания, связанные с благоустройством территории, расположением корпусов, общежития, конгресс-центра, ФОКа, фиджитал-центра и подобного. В этом процессе в режиме онлайн участвуют ректоры всех вузов региона

Второй из основных подготовленных документов – финансово-экономическое обоснование. Необходимо доказать Минобрнауки РФ, экспертам, которые будут привлечены для конкурсного отбора, что наша экономическая модель оптимальна и жизнеспособна. В конце недели представим губернатору на утверждение откорректированный финальный вариант. То есть сейчас мы находимся на стадии корректировки замечаний. Как только конкурсный отбор будет объявлен, мы будем полностью готовы подать весь пакет документов. В случае победы проект будет

реализован за счет средств федерального и областного бюджета, рассчитываем на привлечение внебюджетных средств.

– Заявка от Кировской области разрабатывается на основе каких-то готовых типовых решений или это полностью наша разработка?

– Она уникальна. Все кампусы мирового уровня отличаются друг от друга. Да, есть обязательная составляющая (к примеру, места для обучения, общежитие, спортивное ядро, лаборатории и так далее), но все заявки отличаются профилизацией, набором помещений, площадью участка – очень много нюансов, всё зависит от специфики проекта и финансово-экономической модели. В плане профилизации мы уникальны, и наша экономика тому подтверждение.

– Какова в целом ситуация на рынке труда?

– В этом году у нас самый низкий уровень официально зарегистрированной безработицы – 4200 человек. Идет большая конкуренция за рабочую силу. С начала года только на предприятия машиностроения трудоустроено порядка 9,5 тысячи человек, около 300 из них – за последнюю неделю. При этом на предприятия машиностроения требуются еще примерно 2 тысячи сотрудников рабочих профессий, специалистов среднего звена, инженеров, специалистов с высшим образованием и т.д. Задача региона – создать условия для развития промышленности, и кампус станет якорем для привлечения и удержания здесь молодежи.

Любой работодатель заинтересован в кадрах. Зарплата по вакансиям, размещенным в службе занятости, от 30 тысяч рублей. Самая большая – 180 тысяч рублей, а средняя по области 44 тысячи 800 рублей. На оборонных предприятиях средняя зарплата около 50 тысяч рублей. Работодатели готовы платить. Хороший специалист стоит денег.

«Пандемия научила проще общаться»

– Как сфера здравоохранения региона пережила пандемию коронавируса? Первый случай заражения COVID-19 в Кировской области был официально зарегистрирован 13 марта 2020 года.

– Я хорошо помню первый день, он наступил раньше, когда про заболевание многие не знали. После совещания в Москве нам сказали: «Вы, вы и вы – поезжайте сейчас домой, завтра ждите особых указаний и готовьте обсерватор для контактных лиц». За ночь мы его развернули. Уже тогда появилось понимание, что система здравоохранения работоспособная. В самый пик коронавируса в Кировской области было развернуто 16 000 коек. Это колоссальный объем работы: недостаточно просто организовать койко-места, необходимы кадры, нужно было поставить оборудование, обеспечить всех лекарствами, СИЗами, подвести кислород. Для понимания: у нас расход жидкого (негазообразного) кислорода был 30 тонн в день (при испарении 1 л жидкого кислорода образуется около 860 л газообразного, – ред.), и порядка 70% пациентов находились под кислородом. Это был стресс, но система здравоохранения сделала всё от нее зависящее, несмотря на огромную нагрузку.

Безусловно, одни бы мы не справились. Велась тесная работа с Минздравом РФ, с Минпромторгом РФ. Помогал наш медицинский университет – и руководство, и студенты.

– Изменился ли в тот момент формат принятия каких-то организационных, управленческих решений?

– Мы научились проще общаться. На тот момент позвонить первому заму министра промышленности и торговли РФ и решить вопрос с поставкой кислорода было достаточно просто. Все работали вот так. И до сих пор всё остается так. Мы научились коммуницировать, проще работать, потому что нужно было принимать очень быстрые решения.

Студенты нашего университета, которые тогда работали, это уже по-другому подготовленные ребята. Я уверен, что после окончания вуза они останутся в этой профессии. Мы раньше в целом по регионам видели другие цифры: тех, кто через 3-4 года остается работать в профессии – не так много, по некоторым регионам цифра была 30%. Сейчас вижу закрепление в профессии.



Про конкуренцию, безопасность и обучение

– В Коми неоднократно заявляли о возможном запрете отправки пациентов в город Киров на лечение. Как вы к этому относитесь и реально ли такое?

– Как я к этому отношусь? Замечательно. Если кто-то такое говорит, это показывает наш результат в сфере здравоохранения. Запрещать смысла нет. Надо конкурировать, создавать лучше условия. Коллеги тоже профессионально растут. Если по каким-то направлениям вырастут – тоже замечательно, потому что и мы будем подтягиваться и делать больше и лучше по этим направлениям. Мы так работаем со всеми регионами.

Запретить пациентам ехать на лечение в другие регионы, может, в какой-то момент и возможно. Однако, во-первых, необходимо будет самим справиться с этим числом пациентов и провести необходимое лече-

ние, во-вторых, это не совсем законно (законодательство разрешает пациентам для получения медицинской помощи в рамках полиса ОМС ехать на лечение в другой регион, – ред.).

И от нас «уезжают», мы тоже рассчитываемся за наших пациентов, которые лечатся на территории других субъектов. Есть внутренняя конкуренция. От нас «уезжает» пациентов порядка на 500 млн рублей в год, приезжает (если судить по прошлому году) – на 1,7 млрд рублей. Это около 60 тысяч человек, примерно половина из которых приезжает лечиться в условиях круглосуточного стационара.

Лидерами по количеству привлечения пациентов у нас являются «Центр травмато-

идентифицировать различные предметы, могут измерять температуру тела. Пока из-за правового провала, который сейчас устраняется, не сможем настроить их на биометрические данные, хотя это было бы неплохо. Лично я был бы спокоен за ребенка, который ходит в школу, оснащенную (как и прилегающая территория) такими камерами безопасности. После их установки камеры будут пока работать без биометрии.

– Лично вам как и человеку и как первому зампреду что дает обучение по программе «Подготовка и переподготовка резерва управленческих кадров»?

– Вообще учиться надо всегда. Во-первых, это знакомства – по программе обучаются более 50 коллег из федеральных органов власти, зампреды, замгубернаторы из других регионов. У нас есть общий чат для общения и обмена информацией. Это знакомства с очень интересными лекторами, с которыми можно и поговорить. Есть практические стажировки, в рамках которых проходит общение с руководителями предприятий. Можно спросить, как и чем живут, как все работает изнутри. К примеру, недавно ездили в Калининград, увидели перспективы предприятия «Автотор». Сегодня прочитал новость: на заводе проанонсировали выпуск автомобилей.

– Китайских...

– Знаете, там всё очень высокотехнологично построено. Мы видели все это вживую, могу фото показать. Уверенно средний класс. Рядом одна из крупных корпораций строит завод по производству электромобилей. То есть страна не стоит на месте, развивается и достаточно высокими темпами.

«Отношению вдолгую необходимы, но нельзя вдолгую быть хорошим человеком»

– Во сколько начинается и заканчивается ваш рабочий день?

– Начинается с подъема в 6-6.30. Читаю, что не успел накануне, – документы, информацию в телефоне. Иногда с утра раздаю поручения: министры откликаются и в 6 утра. Надежда (помощник Дмитрия Курдюмова, – ред.) вон улыбается: знает, что такое бывает. После 22 часов стараюсь не писать, хотя всякое бывает. Рабочий день заканчивается тогда, когда он заканчивается у губернатора, потому что Александр Валентинович вопросы решает в круглосуточном режиме и всегда нужно быть на связи. Вот сейчас он в отпуске, а за время общения с вами уже дал несколько поручений по актуальным вопросам.

– Многие ваши коллеги оценивают вас как руководителя строгого, требовательного, при этом справедливого, который доверяет людям вдолгую. В настоящее время у вас, помимо другого функционала, в прямом подчинении 4 министра: Екатерина Видякина (министр здравоохранения), Ольга Шулятьева (министр соцразвития), Алексей Сухих (министр информтехнологий и связи), Сергей Сулик (министр спорта и туризма) и Руслан Бондарчук (начальник управления госслужбы занятости населения). В ближайшее время планируются какие-то кадровые изменения, назначения, или вы как прямой руководитель считаете, что сегодня все эти люди на своем месте?

– Да, я курирую этих людей, но кадровой политикой у нас системно занимается гу-

бернатор. Сегодня лично я вижу: все, кого вы назвали, справляются.

Вы правильно отметили по поводу отношений в долгу – они действительно необходимы, чтобы достичь результата. Недавно мне сказали: вы должны быть, условно, зонтиком всей системы, которая работает эффективно. Люди должны думать о том, как достигать результатов, а вы – принимать решения и

«Слушайте, тосковать можно, если работа, которой ты занимаешься, не приносит тебе удовольствия либо ты не достигаешь результата».

нести за них ответственность. Думаю, это правильно и к этому необходимо стремиться. Будут изменения или не будут, зависит от того, как система и каждый из нас работают.

При этом нельзя быть в долгу хорошим человеком. Всегда говорю: не надо вспоминать, что ты сделал позавчера, людям надо говорить, что сделаешь завтра. Идти и делать. Если объяснять, что ты завтра это не сделал, но вчера у тебя получилось... как-то не летит. Это называется «Каждый день с чистого листа». Я это своим коллегам-подчиненным постоянно объясняю, поэтому здесь, наверное, надо быть чуть более требовательным.

– Как складываются отношения среди зампредов правительства региона? Бывают ли споры, ссоры?

– Опять же трактовать можно по-разному. Споры, конечно, бывают. Споры бывают при обсуждении какого-то вопроса на рабочих совещаниях, потому что по одному вопросу есть разные мнения. Кто-то из коллег считает, что нужно учесть это, другой считает более или, напротив, менее важным другой момент. Это разные точки зрения, элементы рабочего совещания. После этого понимаешь: если бы этот вопрос не был задан, ты бы что-то упустил. Это рождает полную картину и способствует правильному принятию решений. Но у нас максимальная дружелюбная рабочая атмосфера.

– В некоторых тг-каналах проходила информация о якобы «разделении на определенные лагеря». Это так?

– Нет абсолютно никаких лагерей. Делить так не надо.

– Несколько лет назад проходила информация о том, что вас приглашали на хорошую работу в другой регион. Если не секрет, куда, на какую должность и почему не уехали?

– Хороший вопрос. Знаете как отвечаю... Я работаю в Кировской области. В процессе моей работы такие слухи возникают периодически. Я их читаю, улыбаюсь, никак не комментирую. Если бы были серьезные предложения, я бы вам ответил.

– А как относитесь к публикациям формата «Курдюмов готовится стать губернатором»?

– Стараюсь не читать. Некогда. Во-первых, такие решения принимаются по-другому. Во-вторых, у меня есть руководитель. Я работаю на него.

«Всё состоит из мелочей»

– По выходным вы продолжаете оперировать. Зачем вам это?

– Это точно не хобби. Это состояние души. Во-первых, ты общаешься с людьми и видишь

систему изнутри, что правильно и что нет. Во-вторых, делаешь то, что хорошо умеешь делать (я сейчас оперирую только деформации, аномалии развития позвоночника), принося тем самым пользу. Ну и, в-третьих, смена деятельности – это своего рода отдых, от которого получаешь удовольствие.

– Нужно морально готовиться к каждой операции?

– Конечно. Это нормальная практика. Все операции разные, двух похожих не бывает.

– Не тоскуете по временам, когда работали врачом на постоянной основе?

– Слушайте, тосковать можно, если работа, которой ты занимаешься, не приносит тебе удовольствия либо ты не достигаешь результата. Если, как тебе кажется, от твоей деятельности есть результат и ты оставляешь после себя что-то, за что как минимум не стыдно, от чего тосковать?

– В хирургии время идет на секунды, решения нужно принимать здесь и сейчас. В региональном правительстве приходится ли принимать экстренные решения или это другая история?

– А здесь как раз нужно подумать. Как говорят психологи, правильный ответ – отложенный ответ. Безусловно, бывало время принятия быстрых решений, но большинство необходимо принимать обдуманно и взвешенно.

– Вас сложно в чем-то переубедить?

– Сейчас проще. Даже не переубедить, здесь переубедить не нужно. Показать свою правоту и аргументировать. Если есть аргумент и я понимаю, что он верный, принять эту позицию правильнее, чем стоять на своем. Ты же всё взвешиваешь.

– Вы сказали, что сейчас проще, чем... 5 лет назад?

– Наверное, 10.

– Пришло с возрастом?

– С опытом. С вами мы тоже встречались, общались. Мы же меняемся и в общении, и в отношении к каким-то вопросам. По-другому оцениваем и анализируем.

«Если есть аргумент и я понимаю, что он верный, принять эту позицию правильнее, чем стоять на своем».

– Становимся сентиментальнее...

– Не всегда.

– Голос на подчиненных можете повысить? Или крепкое словцо вернуть?

– Да, бывает, что греха таить. Но работаю над собой.

– Что из опыта, знаний, полученных во время работы врачом, вам больше всего пригодилось в нынешней работе?

– У меня есть поговорка: «Всё состоит из мелочей». Те, кто рядом со мной работают, часто ее цитируют. Я пытаюсь замечать все мелочи. Иногда это помогает, иногда мешает. Знаете, это как взгляд хирурга, который пытается увидеть проблему и как можно быстрее ее решить. К примеру, когда иду по отремонтированному или новому помещению, вижу дефекты. На белом красивом фоне замечаю их сразу. И на такие вещи необходимо быстро реагировать. Мы же всё-таки не на потемкинские деревни работаем.



Апельсины в Кировской области подорожали из-за неурожая в Бразилии

Об этом говорится в информационно-аналитическом комментарии Отделения Киров Волго-Вятского ГУ Банка об июльской инфляции в регионе.

В прошлом месяце инфляция в Кировской области ускорилась с 3,63% до 5,01%. Это и выше, чем в ПФО (3,84%) и в целом в России (4,30%). «Ускорение инфляции в регионе обусловлено в основном повышением потребительской активности и произошедшим в последние месяцы ослаблением рубля», – обозначил ключевые причины финансовый регулятор.

На рынке продовольственных товаров годовой прирост цен в июле ускорился до 3,47% после 0,59% в июне: «Во многом на это повлияло увеличение издержек производителей продуктов, в том числе, из-за ослабления рубля».

Так, на фоне ослабления рубля подорожали импортные фрукты: «В результате ускорился рост цен на бананы и лимоны, а годовое снижение цен на яблоки и апельсины сменилось ростом. Дополнительным фактором, повлиявшим на увеличение стоимости апельсинов, стало ограничение их предложения на мировом рынке из-за неурожая в Бразилии».

Из-за ослабления рубля наблюдается ускорение инфляции на овощи, в частности, белокачанную капусту, а снижение цен на картофель замедлилось.

«Также сложившейся динамике цен способствовал эффект низкой сравнительной базы: в июле прошлого года некоторые овощи дешевели сильнее, чем обычно, за счет расширения импортных поставок и укрепления рубля. В результате в июле 2023 года ускорился рост цен на плодоовощную продукцию в целом», – сообщили в отделении.

По-прежнему наблюдается годовой рост цен на мясопродукты и яйца. Финансовый регулятор аргументирует такую динамику увеличением затрат животноводов на приобретение и ремонт импортного оборудования, а также покупку импортных добавок и составляющих кормов. Дополнительным фактором, повлиявшим на изменение стоимости мяса птицы и куриных яиц, стало распространение гриппа птиц в ряде регионов-поставщиков.

«Рост мировых цен на сахар на фоне снижения его предложения из-за неблагоприятных погодных условий в основных странах-производителях, а также увеличение издержек российских предприятий на обслуживание

импортного оборудования и привели к тому, что июньское снижение цен на сахар в июле сменилось ростом», – пояснил ЦБ.

На рынке непродовольственных товаров годовой прирост цен в июле ускорился до 3,61% после 1,71% в июне. Причины такой динамики финансовый регулятор объяснил повышением потребительского спроса и произошедшим ослаблением рубля.

«Повышение потребительской активности и ослабление рубля привели к увеличению стоимости как новых, так и подержанных импортных автомобилей. Ослабление рубля также увеличило издержки российских автопроизводителей на закупку импортных компонентов, что привело к увеличению стоимости отечественных автомобилей. Как следствие, ускорился годовой рост цен на легковые автомобили», – комментируют в отделении. Ослабший рубль стал и причиной роста цен на смартфоны, телевизоры и отдельные виды бытовой техники.

Еще одно из следствий – увеличение издержек отечественных фармацевтических компаний на закупку импортного сырья. В свою очередь, это привело к ускорению годового роста цен на медикаменты.

«На протяжении большей части июля на оптовом рынке продолжалось повышение стоимости бензина: по-прежнему влияли ожидания корректировки демпфирующего механизма в части снижения размера компенсирующих выплат нефтяным компаниям. Помимо этого, на оптовых ценах сказалось удорожание нефти и бензина на мировом рынке. В результате ускорился годовой рост цен на бензин в рознице», – добавил регулятор.

На рынке услуг годовой прирост цен в июле замедлился до 9,47% после 11,44% в июне. В основном это обусловлено эффектом высокой базы прошлого года.

«Ввиду переноса сроков индексации с июля 2023 года на декабрь 2022 года тарифы на жилищно-коммунальные услуги в июле не менялись, в то время как годом ранее росли. В результате годовой рост цен на услуги жилищно-коммунального хозяйства замедлился», – комментируют в отделении.

Тарифы мобильных операторов на услуги сотовой связи в июле 2023 года также не изменились. «Годом ранее на фоне выросших издержек операторы увеличили стоимость своих услуг. Это привело к снижению темпов роста цен на телекоммуникационные услуги в июле текущего года», – добавил регулятор.

ЕДИНОРОГИ РУЛЯТ, КЛОУНЫ – В ЗАПАСЕ

Кто такие «раритетные» детки, зачем сказочных персонажей-ведущих приглашают в баню и, наконец, куда ушли клоуны? «Бизнес новости» изучили рынок организации частных праздников в Кирове. В основном, конечно, для детей. Но как оказалось, и взрослым не чуждо желание заполучить к себе на день рождения или корпоратив мультяшных героев или клоунов. Обо всех тонкостях праздничного бизнеса – в «Нише бизнеса».

ТВ и кинопоказы диктуют прайс-лист

Еще лет 20 назад заказать в Кирове для ребенка в частном порядке сказочного персонажа в качестве ведущего торжества было чем-то из ряда вон выходящим. Да и подобной сферы услуг как таковой в нашем городе еще не существовало. Для детей того времени главными героями на праздниках были Дед Мороз, Снегурочка и клоуны.

Бурное расширение медиапространства в конце нулевых всё быстро изменило: стали появляться агентства, специализирующиеся на анимации. Из них уже выходили в «сольный» полет специалисты, которые открывали собственные небольшие студии по организации праздников. Соцсети с группами и страничками стали всем в помощь. Кстати, экспертов для нашего материала мы нашли именно в сообществах ВК.

Ну а развитие цифрового и интернет-телевидения с многочисленными детскими каналами и мультсериалами окончательно укрепило фундамент праздничной индустрии для детей, сформировав среди них целые фанатские группы многочисленных героев нашего времени (в основном, конечно, персонажей из мультфильмов). Они-то теперь и «заказывают музыку».

К тому же средний чек по городу устоялся и в данный момент находится в районе 2000 рублей за час работы аниматора. Он одинаков в Кирове у всех организаторов праздников, что дает возможность фактически каждой семье заказать на дом любимого персонажа для ребенка. Раз в год, на день рождения, уж точно.

– Я 10 лет работаю на рынке анимации. Когда-то, давным-давно, начинала еще клоуном в агентстве, потом ушла в самостоятельное плавание, – рассказывает Анна Кашина, организатор детских праздников «Анимашки Киров». – Интерес к клоунам с тех пор очень сильно уменьшился, но к нашим (аниматорам) услугам в целом не ослабевает. Сейчас мы напрямую завязаны на кинопоказах, телевидении. Они диктуют нам тех персонажей и формат праздников, которые хотят дети и заказывают для них родители.

Например, в настоящее время по ТВ снова показывают «Фиксиков», соответственно, они вновь появились в детских заказах.

– На частные праздники аниматоров стали приглашать после 2005, может, после 2006 года. Где-то с 2010-го – пошло-поехало, – отмечает Юлия Машкина, руководитель студии праздника «Отличная идея». – Мультсериалы с того времени и формируют наш аниматорский гардероб. Когда появляется новый мульт, я его сразу просматриваю, если нам подходят его персонажи, то шьем соответствующие костюмы для праздников.

Кино, добавляет Юлия, тоже оказывает свое влияние. После недавнего выхода на большие экраны одноименного фильма вернулся в топ заказов Чебурашка.

Единорожка, Карамелька и другие

Какие-то тренды у детей со временем, к общему удовольствию, не меняются, отмечают наши эксперты. Среди популярных героев у детей, что радует, множество отечественных персонажей.



– Единорожка всегда в топе, сейчас заказы по этому персонажу на пике. Карамелька из «Трех котов» не отстает, – говорит Анна Кашина. – Леди Баг очень популярна у детей, хотя мультсериал уже не показывают. К 1 сентября среди заказов появятся, как это обычно бывает в это время, Буратино с Мальвиной.

По словам Анны, в последнее время у детской аудитории обозначилась тяга «ко всему страшненькому». Нравится им. Рейтинг Уэнсдэй (которая Аддамс) из одноименного сериала – в заказах спрос на персонажа зашкаливает. Правда, как признается организатор детских праздников, этот костюм они пошить так и не решились.

Юлия Машкина по идейным соображениям также резко против таких персонажей, как Уэнсдэй.

– Мы и Хэллоуин никогда не отмечали, то есть не работали с этим праздником в кавычках, – объясняет она. – Герои должны быть светлыми, глубоко положительными. Например, детям до 3 лет, в принципе совсем не важно, какой будет персонаж, лишь бы был милый, приятный. Те же Лунтик, Чебурашка, Карамелька – то, что надо. Для тех, кто старше... У девочек это принцессы, у мальчишек – трансформеры, человек-паук в последнее время «отошел от дел».

Благо, сейчас есть много светлых мультфильмов, отмечает Юлия Машкина, со светлыми и милыми персонажами – «Три кота», «Барбоскины» и другие. Присутст-

в у о т в

этом списке и зарубежные мультсериалы, к примеру, «Щенячий патруль».

А еще есть особая группа детей – «раритетные детки».

– Так мы их называем, – с улыбкой рассказывает Анна Кашина. – Это дети, для которых заказывают персонажей, которые не то, что в топ не входят, но и вообще в списках не значатся. Их немного, но такая небольшая группа присутствует на постоянной основе.

Среди заказов для «раритетных деток» есть, например, Мальвина с Буратино, клоуны (да, их тоже заказывают), Карлсон, который живет на крыше. Последнего, кстати, в практике Юлии Машкиной заказывали лишь раз. Но факт остается фактом, прецедент был.

Куда ушли клоуны, или распределение ролей в праздничном бизнесе

К слову, раз уж заговорили о клоунах... Они на самом деле никуда не ушли. Лишь заняли свою (пусть и небольшую) нишу. Зато – прочно.

– Где-то три из десяти заказов у нас приходится на работу с детской аудиторией, – рассказывает Артем Соколов, основатель и артист Шоу мимов «МуМу». – Популярность клоунов в настоящее время не такая большая, как хотелось бы. Дело в том, что сейчас нет кумиров в этом жанре в медиапространстве, тех, которые работают в формате клоунады. И здесь многое зависит уже от качества работы. Можно сказать, что у нашего жанра есть своя ниша, и мы исправно в ней удерживаемся благодаря профессиональному подходу к делу.

Артем вспоминает, как однажды, подменяя коллегу, отработал мишкой (ростовой куклой). Казалось бы, тут и делать ничего особенного не нужно, но в конце у него попросили номер телефона – впечатлились выступлением.

И да, все наши эксперты про конкуренцию в индустрии праздников говорили со странным смещением акцента. У них это не конкуренты, а коллеги. Именно так, никак иначе.

Цифра

от **10 000 Р**
до **20 000 Р**

составляет стоимость пошива (изготовления) одного костюма у аниматора.



– Бывает, что подменяем друг друга, костюмы даем, помогаем, чем можем. В общем, дружно живем, – подтверждает Юлия Машкина.

Вообще, в праздничном бизнесе в данный момент произошло четкое распределение ролей, форматов. Как это выглядит приблизительно, в простом варианте, но очень хорошо описал Артем Соколов:

– Если нужно развеселить и удивить, то это больше наше, клоунов, поле. Если надо поиграть с детьми, провести что-то в более классическом формате, это к аниматорам. Если же необходимо сделать красивую картинку, то тогда обращаются к мишкам, то есть к ростовым куклам. Это не правило, это предрасположенность людей к более подходящему формату.



Анна Кашина:

«Сейчас мы напрямую завязаны на кинопоказах, телевидении. Они диктуют нам тех персонажей и формат праздников, которые хотят дети и заказывают для них родители».

Возвращаясь к клоунам, вспоминаю случай, который произошел со мной в детстве. Был с родителями в нашем Кировском цирке. Лет пять, наверное, мне было. Рыжий клоун на арене как-то выцепил меня взглядом из толпы. Видимо, потому что мои волосы были похожего цвета с его париком. С громкими возгласами побежал ко мне... В общем, с тех пор клоунов я боюсь. На подсознательном уровне. Уверен, что не один. Иначе не было бы фильма «Оно» с клоуном Пеннивайзом.

– Есть такое дело, – соглашается Артем Соколов. – Образ клоуна при неправильной работе артистов в прошлом вызывает негативные эмоции у человека в настоящем, и теперь он ожидает рецидива от этих персонажей.



Юлия Машкина:

«Мы и Хэллоуин никогда не отмечали, то есть не работали с этим праздником в кавычках. Герои должны быть светлыми, глубоко положительными».

Сегодня пранкеры подливают масла в огонь с их грубыми розыгрышами, фильмы ужасов...

Понятно, что такие взрослые-родители ни за что не позовут клоуна на праздник к своему ребенку.

А еще людей пугает, по словам нашего эксперта, маска (грим), изменение формы донесения информации. Это все глубинный страх перед неестественной имитацией человека, как страх перед андроидами, роботами:

– Про это можно целую лекцию прочитать. Бывает, заказывают клоуна или мима на день рождения к ребенку, а он изначально боится. Здесь мы начинаем работать в прямом смысле очень издалека. Взаимодействуем с окружением и другими людьми, которые лояльно настроены к нам. Постепенно ребенок проникается. Потом отпускать не хочет.

В основном же шоу мимов приглашают все же на взрослые мероприятия. Это свадебные прогулки, работа в толпе в формате перформанс (массовые затейники), встреча гостей и фуршетная часть праздника, а также отдельные номера в шоу-программах на юбилеях, днях рождениях, корпоративах.

Кстати, Юлия Машкина отметила, что соотношение заказов аниматоров на праздник к детям и взрослым составляет 50/50. Взрослые иногда просто хотят почувствовать себя на какое-то время детьми.

– Пригласили как-то на праздник аниматора с детской программой «Воздушный твой», а кого поздравлять, не сказали, – вспоминает случай из своей практики Анна Кашина. –

Приехал наш ведущий. Смотрит – вокруг и взрослые, и дети. Спрашивает, кого поздравлять. Выходит женщина лет пятидесяти, говорит: «Меня». Аниматор рот раскрыл от удивления. Но отработал. Клиенты не пошутили, они реально хотели такого поздравления. И детей повеселить, и самим повеселиться.

Философия праздничного бизнеса

Надо сказать, что профессиональное отношение к делу, обязательный актерский талант, позитивные внутренние эмоции и понимание того, что делают нужное дело, – всё это неотъемлемые составляющие современного праздничного бизнеса.

Даже Мишки (ростовые куклы), о которых мы подробно писали в нашей газете год назад, когда прошли свой пик популярности, основанной на новизне, встроились в общую систему и пришли к общим стандартам.

Плюс к этому, заказчики, то есть простые люди, стали уже сверхискушенными потребителями. Знают, когда хорошо, а когда халтура. Да и сарафанное радио никто не отменял. Если правильно, профессионально и с душой работаешь, то и клиенты будут.

Ну и цена вопроса. С запросами нынешней детворы нужно быть ко всему готовым. Стоимость пошива (изготовления) одного костюма у аниматора – от 10000 до 20000 рублей. А таких костюмов, например, у Анны

Кашиной, 40 комплектов! Посчитайте сами, какая общая сумма вырисовывается. Тут без энтузиазма и любви к собственному делу далеко точно не уедешь.

Но это того стоит. Праздничный бизнес, как признаются наши эксперты, приносит не только деньги, но и обратные положительные эмоции.

– Помню интересный случай, который очень развеселил: нас заказали к детям в... баню, – рассказывает Анна Кашина. – Было очень любопытно узнать, что же придется делать. На месте оказалось, что пока мамы мылись, мы играли с детьми. Сейчас это уже в порядке вещей. Нас и в сауну заказывают. Звучит странно, но там есть территория для пикника, где мы и работаем с детьми или взрослыми.

– Это был один из первых наших заказов, работали на свадьбе. Теперь мы уже почти как члены семьи, они нас каждый год с тех пор заказывают, это такая приятность в нашей работе, – делится своим случаем из практики Артем Соколов.

– Как-то нас пригласили в один из кинотеатров города провести программу перед показом на 15 минут. Отработали, как положено, а у них сервер завис. В итоге еще час веселились со зрителями, хорошо, флешка была с музыкой. Аудитория даже не поняла, что было что-то не так. Было тяжело, но положительных эмоций в итоге – через край, – со смехом вспоминает Юлия Машкина.

Руслан Марьин.

ТГ-НОВОСТИ

Никому не нужный Jam Молл, поход депутатов за тетрадами, лишение ГДМС звания генподрядчика и предшественники Симакова. О чем на минувшей неделе писали региональные Telegram-каналы.

Новую услугу по перевозке сборных грузов в Китай

запустили Российский экспортный центр и холдинг РЖД. Это позволит перевозить небольшие партии товаров для b2b-торговли. «Он будет ходить по расписанию, для МСП будут действовать фиксированные ставки на отправку, а формат взаимодействия с логистической платформой Китая позволит отправлять как сборные, так и одиночные контейнеры и загружать его обратным импортом», – пишет «Минпромторг Кировской области».

Доллар подбирается к 100 рублям, а Центробанк поднял ключевую ставку до 12%. «Экономисты уверены, что полностью отказаться от доллара Россия не может даже при очень большом желании, так как любая мировая валюта привязана к курсу доллара. Если доллар дорожает, то всё то, что мы покупаем по импорту в рублях, будет обходиться дороже», – написала «Девятка ТВ» в начале очередного опроса.

«Past Perfect Continuous» – эксперт назвал идеальное время для покупки квартир после повышения ключевой ставки ЦБ, – пост в тему от «Короче Киров».

«По совпадению сегодня исполняется 25 лет мему «Твёрдо и чётко». Можно констатировать, что манеры Набиулиной на поддержание иллюзорного курса рубля хватило чуть больше чем на год. Не видать и нынешнего деда, который год назад искомётно шутил про «скукоженный доллар». Сейчас что-то не смешно от цен на жилье, автомобили и прочую бытовуху», – дополняет повестку «Строим Киров».

Ставки по автокредитам вырастут.

«Спрос на автокредиты в ближайшее время может снизиться. Это будет следствием повышения ставок по ним. Если сейчас банки выдают займы на покупку машины по ставке до 20% годовых, то вскоре, считают эксперты, она уверенно перешагнёт эту планку. Причина – недавнее повышение ключевой ставки Центральным Банком», – предупреждает «Трасса 101».

Никому не нужен.

Так назвал свой пост о снижении стоимости Jam Молл тг-канал «Кировчано», который «продают уже несколько месяцев», и он «всё ещё выставлен на продажу». «Если в начале июня за известный ТРЦ просили больше 2 млрд рублей, то сейчас цена ниже на 200 млн. Новый ценник чуть больше 1,8 млрд рублей», – пишет тг-канал.

Депутаты нашли оптимальные магазины с ценами на канцтовары.

«На прошлой неделе депутат городской Думы Владимир Малков посетил ряд магазинов с целью изучения стоимости основных товаров, необходимых для приобретения к учебному году. По итогам независимого мониторинга выделили три торговых точки с наиболее низкими ценами по Кирову», – написал тг-канал регионального ЛДПР. И добавил названия этих магазинов «мониторинга Малкова», назвав их топ-3: «Канцград», «Перо» и «Улисс».

Запуск «Электронной путевки» в сфере выездного туризма все-таки собираются отложить.

Об этом сообщил руководитель Дирекции 650-летия Кирова Алексей Чепцов. «Опубликован проект постановления правительства, по которому ответственность за непредоставление информации в систему для туроператоров переносится на полгода: с 1 сентября этого года на 1 марта следующего. На полгода откладывается и запрет на продажу туров без передачи данных в ГИС ЭП», – написал автор поста.

В Госдуме предложили обязать водителей электросамокатов пользоваться защитой.

«Член комитета Госдумы по транспорту и развитию транспортной инфраструктуры Пётр Аммосов заявил, что во время езды на электросамокате использование защиты (шлем, налокотники, наколенники) должно быть обязательным. Парламентарий добавил, что это не помешает распространению данного вида транспорта. По его словам, напротив, использование электросамокатов может способствовать уменьшению машин и, соответственно, пробок на дорогах», – сообщает «ГИБДД города Кирова».

Автовладельцы смогут заключать краткосрочные договоры ОСАГО.

О такой возможности сообщает «Вести. Кировская область», ссылаясь на документ на официальном портале правовой информации. «Полис на основе оснований можно оформить на срок от одного дня до трех месяцев. Он заработает через три дня после подачи документов. Страховые компании установят понижающие коэффициенты тарифов, которые будут зависеть от срока таких договоров», – пишет тг-канал.

Минпромторг выступил против указания цен на товар за килограмм и литр.

«В ведомстве считают, что законопроект приведет к подорожанию выкладки товара, подготовке ценников. Также изменения в учетных системах вызовут новые издержки, а ручной пересчет создаст риски ошибок в расчетах. В свою очередь министерство предложило создать единый стандарт фасовки. Так покупателю будет легче сравнить аналогичные товары», – написал «Свойкировский».

У «ГДМС» забрали звание генерального подрядчика.

«Мэрия перешла на новый вид контрактов по содержанию дорог. Город теперь разбит на 5 частей. За каждой будет следить и обслуживать отдельная организация», – напоминает «Новости Кирова/Первый городской канал».

Российские телеканалы должны будут включать обратный счётчик минут для рекламы.

«Законопроект подготовлен депутатами Госдумы. По словам авторов документа, многие телезрители смотрят рекламу только потому, что не знают, когда она закончится», – сообщил «Источник Онлайн», предложив подписчикам оценить инициативу.

О помолодевшей аудитории газеты сообщила в своем посте главный редактор «Источника новостей» Василий Юмшапов.

Прикрепив к посту фото со стойками издания на аллее «ИНМЕДИА». На вид читателям от 10 лет. Может и меньше.

О главах администрации Кирова с 1991 года,

отвечающих за городское хозяйство, напомнил в День рождения нынешнего главы администрации Кирова Вячеслава Симакова «Personal Opinion».

«За 22 года современной истории России без Советов – Кировом управляли в разное время 10 мэров.

Главы администрации Кирова и годы правления:

1. Михеев Анжелией 1991-1994
2. Клевачкин Евгений 1994-1996
3. Киселёв Василий 1996-2006
4. Плехов Геннадий 2006-2008
5. Мачехин Георгий 2008-2011
6. Дранный Дмитрий 2011-2014
7. Перескоков Александр 2014-2017
8. Шульгин Илья 2017-2020
9. Осипов Дмитрий 2020-2022
10. Симаков Вячеслав 2022 - по настоящее время.

Дольше всех Кировом управлял единственный всенародно избранный мэр Василий Киселёв – 10 лет», – написал автор тг-канала Роман Данилин, пожелав Вячеславу Николаевичу сил и энергии.

В школах начнут изучать народные промыслы

В рамках «Школы юных мастеров» ученики (и сами учителя) образовательных учреждений Кировской области познакомятся с такими вятскими ремеслами, как лозоплетение, инкрустация берестой, набивка по ткани, роспись по дереву и ткачество. Реализация проекта начнется уже в сентябре этого года.

Проект «Школа юных мастеров» – один из 45 победителей конкурсного отбора социально ориентированных некоммерческих организаций на предоставление грантов в форме субсидий из областного бюджета на реализацию социально значимых проектов (инициатив). В конце июля их объявило министерство внутренней политики Кировской области.

«Бизнес новости» узнали подробности введения в школах таких необычных занятий непосредственно от создателя проекта.

– Эта идея совместная – моя и Анны Чибриной, – рассказывает Алексей Корюкаев, председатель правления НП «Народные художественные промыслы и ремесла Вятки». – Мы с Анной входим в Совет «Туристско-рекреационного кластера Кировской области». Я представляю сферу НХП. При обсуждении уже реализуемых проектов пришли к выводу, что региону необходим и такой. Анна будет заниматься непосредственно работой с образовательными учреждениями.

«Школа юных мастеров» направлена в первую очередь на решение вопроса интеграции традиционной народной культуры в систему образования и воспитания молодежи. Творческая концепция проекта комплексно связана с популяризацией народного искусства, сохранением культурных традиций, этнокультурного многообразия через проведение цикла обучающих мероприятий с детьми и педагога-

ми образовательных учреждений области. Школьники смогут изучать народные промыслы Вятского края, приобретут навыки работы с материалами, уникальными технологиями, которые применяются в НХП региона.

Целевая аудитория – ученики 1-5 классов и преподаватели школ.

Как пояснил организатор проекта, в настоящее время в системе начального общего и дополнительного образования сложились определенные формы таких занятий.

– Педагоги вкладывают душу в их проведение, но далеко не все

– Отбор мастеров, участников будет в сентябре. Из консультантов по НХП будем привлекать Елену Львовну Кувшинову, члена правления Ассоциации НХП России, – уточняет автор проекта.

Полученный опыт и навыки в «Школе юных мастеров» учителя смогут применять на уроках технологии, ИЗО, краеведения, обществознания, в дополнительной и внеурочной деятельности.

Что же касается самих школьников и выбора именно этой возрастной группы для участия в проекте, Алексей Корюкаев пояснил:



Алексей Корюкаев:

«В дальнейшем проект будет охватывать абсолютно все образовательные учреждения региона, а не 5-10».

могут сами разработать качественные программы, планы уроков, презентации, ведь они требуют не только специфических знаний в такой уникальной области, как народные художественные промыслы, но и глубокого понимания этого уникального явления и правильной его интерпретации, – поясняет Алексей Корюкаев.

Поэтому к проекту привлекаются в качестве преподавателей специалисты НХП, в том числе со статусом «Мастер народных промыслов Кировской области».

– Маленькие дети присваивают этот опыт быстрее всего, их пытливые умы исследуют и подвергают сомнению окружающий мир. В процессе развития они используют навыки, знания и идеи, которые усвоили в раннем возрасте. Передают их другим в процессе коммуникации, а потом и своим детям. Поэтому инвестирование в приобщение к культурному наследию в младшем школьном возрасте является одним из самых мощных инструментов, позволяющих внести позитивные изменения в наше будущее.



Цена вопроса – чуть больше 1,2 млн рублей. Из них грантовые деньги покроют сумму немногим больше 885 тысяч рублей. Остальное – собственные и партнерские средства.

На данном этапе проект реализуется в школах Кирова, Кирово-Чепецка, Белой Холуницы, Советска, Слободского и Омутнинска, но в будущем планируется распространить его по всей Кировской области.

– Мы видим в первую очередь, что в этом проекте подход должен быть системным. Особенно в части его постоянного функционирования. В дальнейшем проект будет охватывать абсолютно все образовательные учреждения региона, а не 5-10, – отмечает Алексей Корюкаев. – В рамках разработанных уже самими педагогами различных образовательных программ на базе знаний о сфере НХП получит развитие направление «проектная деятельность».

Кроме того, по словам автора «Школы юных мастеров», используя полученные навыки, школьники смогут принять участие в специализированных конкурсах, проводимых в регионе по теме НХП.

Также в ходе развития проекта планируется расширение линейки обучающих мастер-классов и за-

Кстати

Региональный грантовый конкурс в 2023 году проводился министерством внутренней политики Кировской области при финансовой поддержке Фонда президентских грантов. Всего на конкурсный отбор поступила 91 заявка от 84 некоммерческих организаций на общую сумму 59 млн рублей. Из них 82 заявки допущены до независимой экспертизы, 45 СОНКО получат гранты на реализацию своих проектов. Общая сумма средств, которая будет предоставлена из областного бюджета, превысит 29,640 млн рублей. Среди победителей регионального грантового конкурса 2 организации из Москвы, 27 из города Кирова, 16 из районов области.

ятий за счет других уникальных видов народных промыслов. Таких как вышивка, кружево и других.

В дальнейшем привлекут спонсоров, и «Школа юных мастеров» будет интегрирована в региональные программы господдержки и развития сферы народных художественных промыслов и ремесел Кировской области.

Благоустройство

Спонсор для остановок

Федеральный эксперт порекомендовал чиновникам на остановках в Кирове использовать опыт мегаполисов. Вопрос подняли во время прошедшего в Кирове выездного совещания Общественного совета при Ространснадзоре.

– Мы поднимаем вопросы финансирования на обновление подвижного состава общественного транспорта, но почему-то не говорим о финансировании транспортной инфраструктуры. Что с такими объектами делать? – спросил во время обсуждения вопросов, связанных с работой общественного транспорта, член общественного совета при министерстве транспорта Кировской области Иван Глухих.

– Остановки общественного транспорта – это отдельное направление транспортной инфраструктуры. Безусловно, этим надо заниматься, находить ресурсы, реагировать на



запросы общества. Думаю, у министерства транспорта есть по этому поводу позиция, – отметил председатель общественного совета при Ространснадзоре Владимир Белозеров.

– К юбилею правительство Кировской области выделяет МО «Город Киров» средства как раз для обустройства остановочных

павильонов. Муниципалитет должен изыскать средства в местном бюджете, чтобы транспортную инфраструктуру, а именно остановки общественного транспорта, привести в соответствие с имеющимися требованиями и СНиПами. В министерстве нет такой готовой программы, чтобы довести ее до муниципалитета, – прокомментировал зам. министра транспорта региона Артем Дрочков.

Он добавил, что «эту проблему все знают». – Я работал в администрации города. В Кирове примерно 600 остановок, из них соответствуют требованиям... не так много. С перевозчиками вопрос отработывали. Они в феврале на всех остановках общественного транспорта вывесили расписание остановок. Но наши, скажем, не очень ответственные граждане их быстро ломают. Вроде бы следить за этим – обязанность перевозчиков, но они тоже каждый месяц не могут обновлять, – продолжил Дрочков.

– Артем Владимирович, мы видим, что вы видите и понимаете эту проблему. И вопрос такой правильно возникает, – отметил Владимир Белозеров.

И предложил использовать опыт крупных городов.

– Есть опыт крупных городов, мегаполисов, которые тоже являются муниципальными образованиями: используйте рекламщиков, рекламные агентства. Они готовы сегодня вкладываться в инфраструктуру наших остановочных пунктов, только дайте им право на размещение там рекламы, заключив соответствующие договоры и так далее. Используйте опыт мегаполисов, он там широко применяется – Санкт-Петербург, Нижний Новгород и ряд других. Частное рекламное агентство пойдет на это, если получит от города право на размещение рекламы. К Вам просьба – держать на контроле вопрос в общественном совете вашего министерства транспорта, – констатировал Владимир Белозеров.

НАЗАД В СССР

Ольга Жилина долгие годы работала швеей в Слободском. В 50 лет решила кардинально изменить свою жизнь: уйти из профессии и заняться своим делом. С нуля в Слободском создала музей «Назад в СССР», который недавно отметил свой маленький юбилей – музею раритетов исполнился год.

50 кв. метров экспозиции

– В швейной отрасли я отработала более 30 лет. Последние 13 лет – мастером швейного цеха фабрики по пошиву известного кировского бренда, – рассказывает Ольга.

Всегда собирала советские игрушки и шила для них одежду. «Всё хранилось у меня на веранде. Это стало одной из причин создания музея. Точнее, несколько наложились одна на другую. Во-первых, поняла, что на работе «выгорела», во-вторых, коллекция «переросла» помещения квартиры. А еще я очень вдохновилась кировским музеем «Вятский самовар» и его создателем Евгением Комаровым. Ездил к нему, поговорили. Решила: он смог, значит и я смогу», – говорит создатель музея.

Ольга Юрьевна самозанятая. «В ноябре 2022 года решила поучаствовать в программе «Социальный контракт». Пришла за этим видом господдержки в «Центр социальной защиты населения» в Слободском. Соглашение со мной заключили. Соцконтракт дают людям, желающим самореализоваться и начать собственное дело. Для этого нужно составить и защитить бизнес-план (бывают случаи отказа в выдаче средств). После защиты на счет приходят деньги. Сумма каждый год меняется, в 2022 году это было 350 тысяч», – рассказывает предприниматель.

Деньги потратила на приобретение оборудования: «На проекционный экран (сейчас смотрим с гостями музея диафильмы), телевизор (для просмотра советских мультфильмов и программы в «Гостях у сказки»), стеллажи, раскладные столы для игр в настольные игры, стеклянные витрины (они нужны для экспонатов), комплект мебели

для прихожей, ноутбук. Каждый месяц на протяжении года нужно отчитываться о доходах и расходах. Часть этой суммы можно использовала на аренду помещения».

Музейный проект работает 5 дней в неделю: в понедельник и вторник – выходной. «Но если запрос от групп, открываю в любой день по записи, потому что мне нравится то, чем занимаюсь», – делится собеседница.

Она добавила, что в свободное время шьет дома. Еще есть внуки, так что скучать точно не приходится. Добытчик в семье муж, так как идея с открытием музея в плане бизнеса пока не очень прибыльная.

Раньше помещение для музея предприниматель арендовала у частного владельца. Платила 7,5 тысячи рублей в месяц. Недавно переехала в новое, на Советской, 66. С этим помещением помогла администрация города Слободского. Ежемесячная плата – 3,5 тысячи рублей в месяц (за что отдельное спасибо предприниматель сказала главе города Ирине Желваковой). Этих 50 квадратных метров для экспозиции на сегодняшний день пока достаточно.

Связь поколений

Уютный частный музей посвящен игрушкам и предметам быта эпохи СССР. Здесь можно послушать пластинки на проигрывателе, посмотреть диафильмы, поиграть в настольные игры. Это место как машина времени, где интересно и взрослым, и детям. Многие предметы предоставлены дарителями, другие создатель музея ищет и приобретает на «блошиных рынках» в Кирове.

Здесь много кукол, предметов быта и одежды, есть школьный уголок, фильмоскоп... Все экскурсии



«Очень вдохновилась музеем «Вятский самовар» и его создателем Евгением Комаровым. Решила: он смог, значит и я смогу».

сопровождаются интересными рассказами-комментариями.

«Связь между поколениями – основа любого общества, – подчеркивает Ольга Жилина. – Детям всегда интересно знать, как жили их родители, бабушки и дедушки. Какими игрушками играли, что читали, во что одевались, что коллекционировали... Когда моя дочка первый раз пришла в музей, с удивлением сказала: «А я думала, что у вас было трудное детство и деревянные игрушки, а у вас вот такие крутые игры». Поддержать эту связь и призван наш музей: показать и рассказать ребятам историю создания игрушек и прикоснуться к детству своих родителей. А взрослые... Взрослые просто вспомнят всё и улыбнутся».

Она добавила, что после экскурсии можно поиграть в настольные игры советского детства, самостоятельно осмотреть музей. Всё потрогать, примерить, пофотографироваться. «Часто гости задерживаются здесь на час-два, вспоминая, всматриваясь, а тактильные ощущения ещё больше помогают углубиться в воспоминания», – говорит предприниматель.

Кстати, экскурсии в музее проводятся по разным темам. К примеру, на «Игрушках нашего детства» основатель музея рассказывает о производстве игрушек в Кировской области. После этого показ диафильмов.

«Каждое воскресенье провозглашаю ароматным днём. У нас есть музыкальная гостиная «Мамина

пластинка»: слушаем старые пластинки и пьем мятный чай. Жду всех, кто любит советскую эстраду, рад новым знакомствам, соскучился по шуршанию и треску виниловых пластинок», – добавляет собеседница.

Проводятся и экскурсии по мини-выставке: «Нынешняя посвящена эволюции осветительных приборов – от костра первобытного человека до энергосберегающей лампочки. К 1 сентября откроем выставку-рассказ о письменных принадлежностях». Проходят и в музее другие мероприятия, к примеру, музыкальные встречи.

«Музей я открыла год назад. Каким был этот год? Трудным, но интересным. Трудным, потому что одного желания и энтузиазма недостаточно. В процессе работы училась и набивала шишки. Почему интересный? За этот период у меня завязалось много знакомств. Многие из них переросли в дружбу и сотрудничество», – прокомментировала Ольга Жилина.

Ольга Демина.

РЫНОК ТРУДА

73% жителей Кировской области готовы работать вахтовым методом

Из них 13% или почти каждый десятый респондент при поиске работы просматривает вахтовые вакансии и взвешивает их ценность. Об этом говорят результаты опроса, проведенного службой исследований hh.ru.

Сейчас в Кирове ведется возведение 45% жителей Кировской области готовы рассматривать такой формат, если работодатель предложит интересную работу. 5% опрошенных в целом не против вахтовой работы, но только если компанию-работодателя порекомендуют знакомые и друзья. Также 10% готовы пойти работать по вахте, но только в исключительных

Что вас отталкивает от вахтового метода работы? Кировская область, 2023г



обстоятельствах и если вообще не будет работы в регионе, где живут. С другой стороны, 31% жителей

области заявили, что ни при каких обстоятельствах работать по вахте не будут. «Чаще других настроены

против вахты работники от 25 до 44 лет (отрицательно ответили сразу 60% респондентов). А вот если получат интересное рабочее предложение, готовы стать вахтовиком почти каждый второй (45%) опрошенный респондент в возрасте от 35 до 44 лет», – прокомментировали в службе исследований.

Лидирующим фактором стать вахтовиком 62% опрошенных называют карьерный эксперимент – уровень оплаты труда на вахте должен превышать текущий доход человека в 2-3 раза. Еще одним преимуществом для 35% жителей Кировской области стал хороший социальный пакет, ДМС, страховка жизни и другие льготы для работника.

29% опрошенных считают, что на вахте можно повысить квалификацию или приобрести новую профессию. Еще 17% назвали преимуществом вахты возможность посмотреть страну и пожить в другом регионе, а 10% считают, что вахта – это отличная возможность пообщаться с новыми и интересными людьми.

Основными минусами такого формата работы жители Кировской области называют бытовые неудобства (37%), непорядочность работодателей (36%), большое расстояние от семьи и друзей (28%), тяжелый физический труд (19%), режимные запреты в вахтовых городках (5%).

«Вятская Кикимора» прошла Роспатент

Нашумевший туристический общественный проект прошлого года в Кирове отмечает свою первую круглую дату.

В августе 2022 года была установлена последняя, седьмая, статуэтка, заработало мобильное приложение, и в нашем городе появился городской квест-легенда «Кикимора Вятская». Проект по созданию новой туристической достопримечательности Кирова вызвал большой общественный резонанс и был всецело поддержан тогда еще главой Первомайского района областного центра Вячеславом Симаковым. О том, как и чем живут Вятские кикиморы спустя год, «Бизнес новости» узнали непосредственно у координатора проекта Анны Чибриной.

Новая достопримечательность Кирова

– Все главные события, естественно, произошли в прошлом году, когда проект был реализован. Сейчас он уже стационарен, фигурки установлены, к ним идут толпы туристов, – отмечает координатор проекта. – Кикиморы официально включены в список достопримечательностей Кирова и, точно знаю, попали в маршруты местных туроператоров.

Никто, конечно, специально не считал, сколько людей прошло через квест за год, но счет их однозначно идет на тысячи. Если горожане, по словам Чибриной, уже достаточно ровно относятся к кикиморам, то туристов к ним обязательно везут.

– Сергей Решетников (глава Первомайского района Кирова, – ред.) рассказывал мне: сам видел, как полный туристический автобус подъезжал к Александровскому саду, чтобы люди смогли посмотреть на кикимор, – вспоминает Анна. – Ко всему этому большой интерес к проекту есть в других регионах. В прошлом году приезжала целая делегация представителей других областей, среди которых присутствовали и тревел-блогеры, меня попросили сопровождать их... Так что весть о наших кикиморах уже давно разносилась по стране. Отсюда и большой интерес у туристов.

Сейчас доходы от продаж идут опять же на мерч – не только на изготовление, но и на разработку.

Симаков спешит на помощь

К сожалению, этот интерес есть не только у туристов и добропорядочных горожан, но и у асоциальных, так сказать, элементов. Кикиморам от таких граждан за прошедший год доставалось не раз. Больше всего страдала кикимора «Любовь» – два случая только за это лето.



– ЧП случаются, это да... обычно звонят мне в такой ситуации. Я продолжаю заниматься техподдержкой проекта, на который мы (инициативная группа, – прим. авт.) собрали в прошлом году 550 тысяч рублей. На эти деньги и ремонтируем по-



Анна Чибрина:

«Кикиморы официально включены в список достопримечательностей Кирова и, точно знаю, попали в маршруты местных туроператоров».

врежденные статуэтки, точнее, на их остаток: проект получилось реализовать дешевле, – продолжила собеседница.

Она отметила, что продолжают следить за кикиморами и принимать участие в их судьбе городские власти. Глава города Вячеслав Симаков, который в 2022 году непосредственно участвовал в реализации проекта, всегда готов откликнуться, если что-то нужно.

– Помню, когда этим летом впервые произошла неприятность с одной из кикимор, он мне первый и позвонил, – рассказывает координатор проекта. – Я была в это время за городом, интернета не было, новостную ленту не смотрела, то есть, была не в курсе ЧП. Позвонил Вячеслав Николаевич: «Аня, кикимору сломали, я уже сообщил об этом в полицию...»

Интересуется и Сергей Решетников. Когда, например, кикимора из Александровского сада была на реконструкции, он писал в личку Анне Чибриной. Узнавал, когда статуэтка вернется на свое место, потому

что у него «люди спрашивают, не хватает ли кикиморы в Александровском саду».

– То есть, они все равно смотрят. Не фанатично наблюдают, а так, краем глаза, следят за кикиморами, – с улыбкой говорит Анна.

– Я заказала уже вторую кикимору на отливку, следующие – на подходе. Необходимо переделывать 3D-форму, адаптировать для заливки маленьких фигурок. Это не дешевое удовольствие. На все это шли и идут мои деньги, никаких спонсоров. Выделила небольшой стартовый капитал, с него я начинала, сейчас просто наращиваю обороты, – отмечает Анна.

Она надеется, что уже в скором будущем туристы (и кировчане, конечно) смогут собрать собственную полную коллекцию из семи бронзовых статуэток.

Интерес к этому есть. У туристических магазинов города, которые и заказывают мерч «Вятской Кикиморы».

– Я бы не сказала, что это такой уж прибыльный бизнес. Это больше всё-таки для туристов, которые спрашивают сувенирную продукцию, поэтому я бы сказала, что все это, скорее, появилось из моих альтруистических соображений, – считает главная по Вятским кикиморам.

Кстати, Анна поделилась с нами последней новостью – на днях пришло сообщение из Роспатента о том, что товарный знак «Вятская Кикимора» одобрен и зарегистрирован. Права на него теперь принадлежат ООО «Городские истории», генеральным директором которого является Анна Чибрина.

Вместо эпилога

– «Ребенок» вырос, раскручивать кикимор уже не нужно. Все планы по проекту, которые у меня были, реализовались, все работает, все хорошо, – подвела итог координатор проекта.

Руслан Марьин.
Фото Елизаветы Захаровой.

Мерч, или финансовая сторона проекта

Год назад мы разговаривали с Анной о дальнейшей судьбе кикимор. Она тогда заметила, что следующим (после общественного) этапом проекта станет выпуск сувенирной продукции. Это нужно туристам. Да и заказы от магазинов есть.

– Да, действительно, я запустила мерч, продаются сумки-шопперы, футболки, значки. Длительное время искала подрядчика по отливке маленьких бронзовых фигурок кикимор, – рассказывает координатор проекта. – Нашла. Одну статуэтку (кикимора удачи) в этом году отлили, она уже продается в туристических магазинах.

Во всю сувенирку Анна Чибрина вкладывала свои деньги. Сейчас доходы от продаж идут опять же на мерч – не только на изготовление, но и на разработку.

