

Бизнес Новости

24

декабря
2023

№ 50 (763)

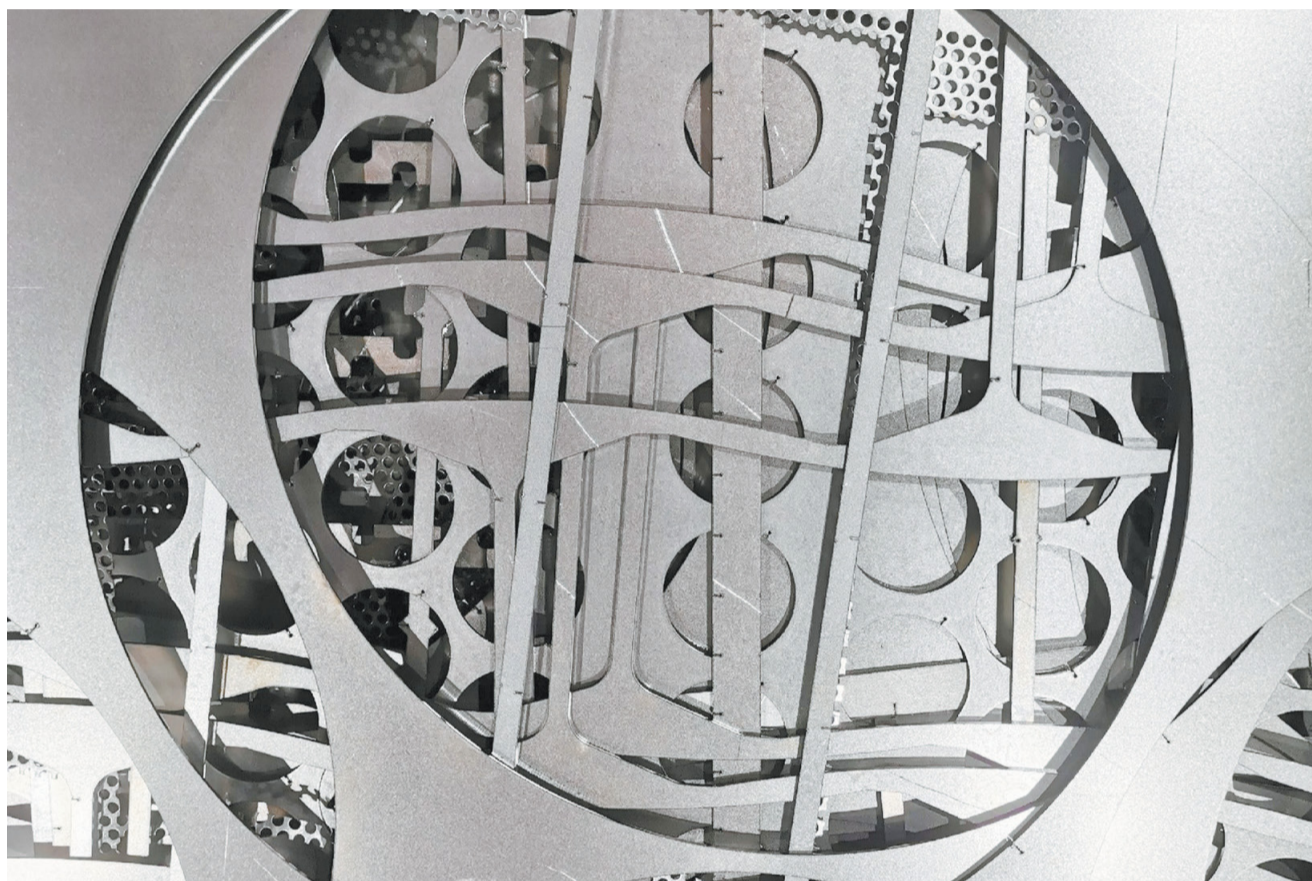
в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове». Рекламно-информационное издание.

16+



«Это правильный настрой и целеполагание чиновников в общении с предпринимателями. Чтобы мы слышали бизнес, воспринимали его, быстро и точно реагировали – не общими словами, а конкретными действиями. Вот что сейчас пытаемся выстраивать. В каких-то случаях это приводит к кадровым изменениям. Считаю, это одно из условий прихода сюда инвесторов. Инвестор идет не только на льготные ставки, знания о ресурсах и прочее. Ему необходимо понимание, насколько удобно здесь вести бизнес».

Заместитель председателя правительства Кировской области **Михаил Сандалов**.

10

В 2024 году в Ганино улучшат систему водоснабжения.

7

Торф – стратегический ресурс Вятки

Долгое время в России отрасль торфодобычи и торфопереработки была охарактеризована исключительно как топливно-энергетическая. Однако в последнее время спрос на этот природный ресурс растет, причем не только за счет использования его в котельных.

8

Начинаем бизнес правильно: роль ангелов, времени и свободы в деле

«Бизнес новости» собрали яркие цитаты и успешные практики с форума «Мой бизнес. Молодежное предпринимательство», который объединил на своей площадке как профессионалов из разных отраслей, так и начинающих предпринимателей.

9

ТОП-12 УСПЕХОВ И НЕУДАЧ БИЗНЕСА

Как у работодателей из ключевых сфер бизнеса прошел 2023 год? Об этом у представителей 529 компаний, в том числе из Кировской области, узнала служба исследований hh.ru. На основе полученных ответов аналитики составили топ-12 успехов и неудач бизнеса.

12



ЛИФТСЕРВИС

Более **25 лет**
на рынке

**Поставка, монтаж,
ремонт и обслуживание лифтов любой
этажности и грузоподъемности.**

Современные технологии,
квалифицированные специалисты,
надежные материалы

+7 (8332) 64-63-53, 47-35-89

г. Киров, ул. Володарского, 120 (цоколь)

liftservice-kirov.ru

liftservis43@mail.ru

Грузы по Вятке

Грузовые перевозки по Вятке в Кировской области планируется возобновить в 2024 году. Об этом в четверг, 21 декабря, сообщил зампред правительства Алексей Жердев.

Грузовые судна будут возить строительные материалы из Ульяновска (цемент), Советска (с «Чимбулатского карьера» – песок, щебень) и других месторождений.

«Это решение позволит возобновить работу такого предприятия, как «Вятское речное пароходство». В Нолинске это градообразующее предприятие. Спасибо руководству,

которое смогло в непростое время сохранить флот, он стоит и готов к работе. Теперь будем все восстанавливать», – сказал Жердев.

Ожидается, что запуск пилотного проекта позволит снизить нагрузку на сеть автомобильных дорог, сократить расходы на доставку продукции до потребителей, а также станет основанием для того, чтобы Росморречфлот установил гарантированные габариты судового хода на реке Вятке. Грузоперевозки внутренним водным транспортом на реке Вятке не осуществляются с 1998 года.

«Инженер года»

В рамках отчетного собрания Кировского союза промышленников и предпринимателей состоялась торжественная церемония награждения победителей и участников ежегодного областного конкурса «Инженер года» – 2023.

Победителем в категории «Инженерное искусство молодых» стал младший научный сотрудник Вятского государственного университета Иван Шураков, в категории «Профессиональные инженеры» –

начальник отдела, главный конструктор опытно-конструкторского бюро АО «ЛЕПСЕ» Денис Кузнецов.

Также памятные медали и дипломы получили инженер ВятГУ Александр Клуонис, замначальника цеха АО «ВМП «Авитек» Владислав Васенин, заведующий кафедрой строительного производства ВятГУ Алексей Чаганов, инженер Инжинирингового центра ВятГУ Евгений Козлов.

ФИНАНСЫ

Совместно с федерацией

Кировская область получит федеральную поддержку в реализации экопроектов. Договоренности достигнуты на встрече министра природных ресурсов и экологии РФ Александра Козлова и губернатора Кировской области Александра Соколова.

В числе поднятых тем строительство мусороперерабатывающих комплексов, лесостроительство, добыча полезных ископаемых, развитие экологического туризма.

Так, для достижения показателей и результатов нацпроекта «Экология» на территории региона создается комплексный объект «Центральный». Завершить масштабный проект планируется в конце 2024 года.

За счет регионального бюджета планируется создать еще 4 объекта по обращению с ТКО. В Вятскополянском и Яранском районах области планируется построить 2 комплексных объекта по обработ-



ке ТКО. В Шабалинском районе и Лузском округе необходимо создать две мусоросортировочные станции.

– Создаем небольшие сортировочные станции в нескольких районах, чтобы извратить наши земли от свалок. В решении этих вопросов также заручились поддержкой Министерства, – отметил Александр Соколов.

На встрече обсуждался и вопрос берегоукрепления Белохолуницко-

го водохранилища. Знаменитый пруд находится в самом центре города Белая Холуница. В последние годы вода начала размывать берега. На прибрежной территории находятся 23 жилых дома и школа на 800 учеников, а также дом культуры.

– Минприроды России поможет в деле берегоукрепления в Белой Холунице. Проект уже готов, прошел государственную экспертизу.

Рассчитываем, что наше берегоукрепление попадет в перечень объектов, на которые выделяется федеральное финансирование, – сказал глава региона.

Обсудили и вопрос о снятии административных барьеров при разработке месторождений нерудных строительных материалов. Планируется внести изменения в законодательство, чтобы уско-



ривать разработку карьеров и добычу песка, гравия и других.

– Кировские власти подняли несколько важных вопросов. Во-первых, это сокращение сроков ввода в эксплуатацию маломощных карьеров по добыче песка и щебня. Мы уже ведем работу в части снижения административных барьеров, например, сроки лицензирования месторождений общераспространённых полезных ископаемых снизили с 218 дней до 40. Поэтому предложение региона, безусловно, рассмотрим самым тщательным образом. И, во-вторых, это предложение губернатора, чтобы название нового национального парка, который мы сейчас проектируем, выбрали жители области. Полностью поддерживаю это, ведь нацпарк создается не на пустом месте, это территории регионального заказчика, в него попадут объекты культурного наследия. То есть это территория с историей, – прокомментировал Александр Козлов.

ОТРАСЛЬ

Проблемы ЖКХ

Текущее состояние дел в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Эту тему обсудили в Общественной палате на заседании Центра общественного контроля в сфере ЖКХ. Его участниками стали общественные активисты, руководители управляющих компаний, ресурсоснабжающих организаций, эксперты отрасли.

– Сегодня мы собрались обсудить злободневные вопросы, которые связаны с жилищно-коммунальной отраслью, и, конечно, поговорить о тех проблемах, над которыми нам еще предстоит поработать, – сказал перед началом дискуссии председатель комиссии Сергей Улитин.

Подняли несколько.

Проблему оплаты старших по домам обозначил председатель Городского совета старших по домам Валерий Семенищев. С 1 января 2024 года в силу вступают изменения в законодательство, по которым

с вознаграждения старших по дому нужно будет отчислять страховые взносы.

Семенищев опасается оттока активистов с такой должности из-за новой нормы федерального законодательства: «Среди старших по домам в основном пенсионеры, которые теперь могут лишиться индексации пенсии и других льгот. После вступления в силу новых поправок они начнут считаться работающими, перестанут получать индексацию пенсии. Мы уже сейчас прогнозируем, что будет отток людей из этой сферы. А это самая активная часть жителей наших МКД, они берут на себя дополнительную ответственность, занимаются общедомовыми вопросами, решают сложные вопросы, которые возникают с управляющими компаниями. В этой связи есть необходимо поддержать наших активистов и предусмотреть меры либо региональной поддержки, либо обратиться на федеральный уровень, чтобы поддержать изменения в законодательстве в этой сфере».

Еще одной из обсуждаемых стала проблема управления ветхим жилищным фондом.



Проблема с управлением так называемыми «бесхозными домами» существует уже давно. Такие дома никто не хочет брать в управление, потому что это невыгодно, как говорится, взять с них нечего. Раньше практиковалась система, когда подобное жилье давали «в нагрузку» к тем домам, где можно получить прибыль. И таким образом пытались подобный вопрос решить.

Участники заседания предложили вариант решения. «Управляющим организациям, берущим такой жилой фонд в

управление, необходимо предоставлять дотации», – сказала председатель Ассоциации УК региона Ольга Сысолятина.

В Приемной Президента РФ в Кировской области выявленные во время дискуссии проблемы подтвердили. «За 11 месяцев в Приемную Президента в Кировской области поступило 116 обращений по вопросам жилищно-коммунального хозяйства. Более 1/3 обращений касались вопросов оказания услуг управляющими компаниями. Помимо этого, заявители жаловались на размер платы ресурсоснабжающих и управляющих организаций, а также на аварийное состояние жилого фонда, требовали капитального ремонта», – прокомментировал руководитель аппарата Приемной Президента РФ в Кировской области Олег Мезрин.

Обсудили и проблему недобросовестных управляющих компаний. По словам Олега Мезрина, одним из возможных решений этой проблемы может быть лишение таких организаций лицензии.



ЯНВАРЬ РЕПЕРТУАР КИРОВСКОГО ДРАМТЕАТРА

2 ВТ	11:00 14:00 18:00	«КОНЁК - ГОРБУНОК» 6+ ПРЕМЬЕРА!	6 СБ	18:30	«МАМА» 16+
3 СР	11:00 14:00	«СКАЗКА О ПОТЕРЯННОМ ВРЕМЕНИ» 6+	7 ВС	11:00 14:00	«КОНЁК - ГОРБУНОК» 6+ ПРЕМЬЕРА!
		18:30 «ОСЕННЯЯ КАДРИЛЬ» 16+			18:30 «СЕМЕЙКА КРАУЗЕ» 16+
4 ЧТ	11:00 14:00	«ВСЁ МОЖНО... ИЛИ КАК ПРОЖИТЬ БЕЗ ВЗРОСЛЫХ» 6+	8 ПН	11:00	«ЧУДО-ПАПА» 0+
		18:30 «ЗДРАВСТВУЙТЕ, Я ВАША ТЁТЯ!» 12+		17:00	«ЖЕНЩИНЫ СЕРГЕЯ ЕСЕНИНА, ИЛИ ЛЮБОВЬ ХУЛИГАНА» 16+
5 ПТ	11:00 14:00	«МЭРИ ПОППИНС» 6+	13 СБ	17:00	Концерт «СТАРЫЙ НОВЫЙ ГОД» 12+
		18:30 «ТАЙНА ЗАМКА РЕЙВЕНСКРОФТ» 16+	16 ВТ	17 СР	18:30 «ЗМЕЯ ЗОЛОТАЯ» 16+
6 СБ	11:00 14:00	«ВОЛШЕБНИК ИЗУМРУДНОГО ГОРОДА» 6+	18 ЧТ	15:00 18:30	«ПЕРВАЯ ЛЮБОВЬ» 12+

КАССА ТЕАТРА +7(8332)41-32-52 ежедневно с 9:30 до 19:00 • БИЛЕТЫ НА САЙТЕ www.kirovdramteatr.ru

КОГАУК «Кировский драмтеатр» (г. Киров, ул. Московская, 37) ОГРН 103431651377

ТУРИЗМ

Метелица – на карте

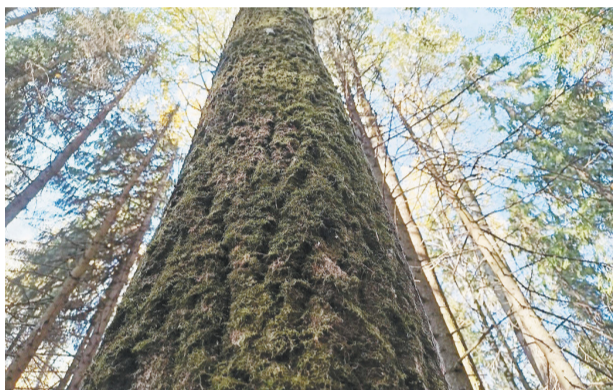
«Владения Девы Метелицы» в Вятских Полянах вошли в ТОП-7 мест России с необычной новогодней атмосферой. Список мест, где живут сказочные персонажи – Дед Мороз, Снеговик, Морозко, Девица Метелица и другие – составили эксперты сервиса tutu.

– Здесь поселилась настоящая Метель. Точнее, сказочная Девица Метелица, помощница Деда Мороза. Метелица очень модная и обожает шляпы: даже жить предпочитает в музее головных уборов «Дом шляп». В гостях у Метелицы можно увидеть коллекцию шапок сказочных героев, поучаствовать в мастер-классах и играх, – прокомментировали в сервисе.

ОТРАСЛЬ

Лесникам готовят участки

Министр лесного хозяйства Кировской области Андрей Тетерин подтвердил восстановление объемов заготовки древесины. Аргументировал это появлением новых рынков сбыта у лесозаготовителей и лесопереработчиков Кировской области.



– По итогам 2022 года объем заготовки древесины составил 7,8 млн кубических метров (по показателю мы занимали 7 место среди субъектов ПФО). В начале этого года также фиксировали снижение объемов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В августе вышли в ноль, до уровня прошлогодних показателей, с сентября начали наращивать объемы. За январь-октябрь 2023 года объем заготовки древесины по всем видам рубок составил 6,2 млн кубических метров, это на 275

тысяч кубометров больше по сравнению с аналогичным периодом 2022 года. По итогам года, уверен, вырубим еще больше, чем в прошлом году, – сказал Тетерин на пресс-конференции.

Отвечая позднее на вопрос журналистов, добавил, что падение объемов (такая тенденция наблюдалась по всей России) было «связано с санкционными историями».

– Сегодня предприниматели нашли новые рынки сбыта продукции, – прокомментировал Андрей Тетерин.

Министерство готовит новые участки леса для торгов. В частности, для лесных аукционов по долгосрочным договорам. В прошлом году таких провели 16 с общим ежегодным объемом заготовки древесины 148 тысяч кубометров, в этом уже выставили 23 лесных участка с ежегодным объемом заготовки 162 тысячи кубометров.

– В бюджет министерства уже заложены средства на работы по межванию лесных участков и их постановке на кадастровый

учет еще в трех лесничествах: Белохолуницком, Куменском и Юрьянском. По сформированным участкам общий объем расчетной лесосеки составит порядка 80 тысяч кубометров. Таким образом, в следующем году в долгосрочное пользование планируем предоставить не менее 200 тысяч кубометров, – сказал Андрей Тетерин.

Сообщил и росте количества краткосрочных, годовых аукционов на право заключения договоров купли-продажи для малого и среднего бизнеса:

– В прошлом году мы таким способом реализовали 460 тысяч кубов, в этом выставили на торги порядка 773 тысяч кубических метров. Это на 54 % больше, чем в 2022 году. Пока часть из них не проторгована: в декабре выставлены и находятся в стадии торгов 58 лотов с общим объемом заготовки древесины 155,6 тысячи кубических метров.

СТРОИТЕЛЬСТВО

Решен вопрос еще 12 проблемных объектов в Кирове

Подписан протокол о выплатах дольщикам слободы Новое Сергеево. Подписан протокол голосования Наблюдательного совета публично-правовой компании «Фонд развития территорий» о принятии решения о выплатах возмещения гражданам-участникам долевого строительства 12 объектов в Кирове на ул. Проезжей, 7а (застройщик ООО «Техкомсервис»).

Таким образом, 58 дольщиков в слободе Новое Сергеево получат компенсационные выплаты. Со следующей недели Фонд начнет прием заявок на выплаты.

На прошлой неделе Наблюдательный совет Фонда начал прием заявок на выплаты дольщикам по ул. Пугачева, 29а. Дольщики этого дома – 93 участника долевого строительства – уже начали получать выплаты.

– На сегодня уже приняты решения о выплатах по 13 из 17 объектов. Еще по четырем объектам – пер. Березниковский, 38 и 40; ул. Мичуринская, 3; ул. Ленина, 31 – ждем решений Наблюдательного совета Фонда. На уровне Правительства России обозначено, что решение о выплатах по всем объектам будет принято до конца 2023 года, – сообщил зампред правительства Кировской области Алексей Жердев.

За 2022 год в Кировской области удалось решить вопрос по 10 проблемным объектам, более 600 граждан получили свое жилье. На 1 января 2023 года в едином реестре проблемных объектов числилось 20 объектов – порядка 800 граждан. За 2023 год достроены все проблемные дома, запланированные к достройке. Это дома в Кирове на улице Горбуновой, 31, улице Орджоникидзе, 2б и улице Современной, 13 (секция 3). В достроенных домах квартиры получают 273 дольщика.

НОВОСТИ КОМПАНИИ

В Кирово-Чепецке при поддержке «КЧХК» продолжается реализация программы «Безопасный город»

Филиал «КЧХК», входящий в Группу «Уралхим», совместно с администрацией Кирово-Чепецка и межмуниципальным отделом МВД России «Кирово-Чепецкий» продолжает реализацию программы «Безопасный город». С 2013 года предприятие направляет средства на развитие системы видеонаблюдения и обеспечение деятельности добровольных народных дружин (ДНД) Кирово-Чепецка.



В 2023 году поддержка была расширена: закуплены переносные газоанализаторы, применяемые для контроля содержания кислорода, горючих и токсичных газов в возду-

хе рабочей зоны, в колодцах, тоннелях и других подземных сооружениях, а также цистернах, баках перед спуском в них людей для производ-

ства работ. Оборудование передано для работы Специальному управлению ФПС №16 МЧС России. Помимо этого, продолжены работы по мо-

дернизации и разработке паспорта трассы общегородской системы видеонаблюдения.

Юрий Шульга,
директор филиала «КЧХК»
АО «ОХК «Уралхим»:

– «Уралхим» системно поддерживает программу «Безопасный город». Ежегодно мы направляем на эти цели 1 млн рублей. Приятно видеть положительные результаты, которые подтверждаются статистическими данными. Уверены, что такой системный подход и в дальнейшем будет способствовать формированию безопасной общественной среды в нашем городе.

МЦ «Совермед»: Инновации. Развитие. Профессионализм

«Мы предлагаем нашим пациентам помощь опытных специалистов различных направлений, современное диагностическое и терапевтическое оборудование, а также доброжелательный прием и уютную атмосферу», – директор сети МЦ «Совермед» Виктория Аникитина-Юнгблуд.



Профессиональные кадры - основа качественного решения проблемы пациента.

Лучшие врачи из разных областей медицины, в том числе и узконаправленные специалисты, которых сейчас в «Совермеде» более 200, обладая глубокими знаниями в смежных областях, ежедневно оказывают комплексную и эффективную помощь как взрослым, так и детям.

Стандарты и главные принципы работы.

МЦ «Совермед» – многопрофильная семейная клиника, где один из важнейших принципов, лежащих в основе работы всей сети, – комфорт и забота о пациенте.

Наши врачи и медперсонал сопровождают вас на любом из этапов, начиная от назначения анализов до восстановления и лечения. Любые медицинские осмотры и процедуры проходят для наших пациентов с максимальным комфортом.

Еще один принцип – персональный подход. Глубоко изучая проблему, с которой к

нам приходит человек, мы предлагаем каждому пациенту лучший вариант диагностики и лечения.

Ключевой принцип – оперативность и комплексный подход.

Согласитесь, здоровье – тот случай, когда цена промедления слишком высока. Мы понимаем, насколько важно оперативно проводить любые исследования для выявления проблемы, а наличие большого штата медработников, а также широчайшего спектра услуг позволяет нам создать необходимые комфортные условия пребывания в МЦ «Совермед».

Инновации и тренды.

Для того чтобы оставаться лидером в сфере частных медицинских услуг, необходимо

постоянно отслеживать тренды в различных областях и направлениях медицины.

Так, например, именно наши специалисты единственные в регионе проводят операции по пересадке волос. Более 100 пациентов не только из нашей области, но и из других регионов России уже воспользовались данной услугой. Помимо этого, в состав нашей сети входит самый большой «Центр косметологии».

Развивая сеть клиник, уже в начале 2024 года мы откроем первый филиал МЦ «Совермед» в Кирово-Чепецке.

Для того чтобы как можно больше кировчан оперативно решали проблемы со здоровьем, мы также традиционно проводим акцию «Знакомство с доктором».

Кстати, в октябре 2022 года в сети наших медицинских центров впервые в стране среди частной медицины совместно с БФ «За Вятку» и фондом Марии Бутиной «Своих не бросаем» началась реализация регионального проекта по поддержке мобилизованных и военнослужащих, вернувшихся из зоны СВО, а также членов их семей. Медицинские услуги предоставляются бесплатно.

Быть первыми – значит быть на шаг впереди.

Заботясь о благополучии пациентов и понимая, что, например, зубная боль не станет дожидаться удобного для Вас времени и может наступить в любой момент, мы приняли решение и в октябре этого года открыли «Первую круглосуточную стоматологию для взрослых и детей».

Благодаря инновационному, высокотехнологичному оборудованию эксперт-класса, которым оснащен каждый наш филиал, мы можем оперативно выявлять самые скрытые проблемы наших пациентов и назначать необходимое лечение.

Для того чтобы при необходимости оперативного вмешательства мы могли, не теряя драгоценного времени, решать проблему, уже в апреле этого года был открыт «Первый Хирургический Центр» на ул. Профсоюзной, 34.

Сегодня мы можем говорить об оказании высокопрофессиональной оперативной хирургической помощи пациентам в области гинекологии, урологии и общей хирургии в амбулаторных условиях.

Здоровье – главное сокровище.

МЦ «Совермед» поздравляет всех кировчан с наступающим 2024 годом! Пусть он принесет счастье и благополучие вам и вашим близким. А мы будем бережно охранять и заботиться о вашем главном сокровище – здоровье.



г. Киров, ул. Преображенская, 31 / ул. Профсоюзная, 7А / ул. Московская, 25 / ул. Карла Маркса, 18 / ул. Профсоюзная, 34
sovermed.ru
+7 (8332) 22-22-06



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ЧЕЛОВЕК ДЕЛА

Наш бренд территории

Брендинг территории субъекта – задача, с которой стандартные процессы проектирования или бизнес-продвижения не сработают.



Философия достижений от первого лица
Человек Дела
№ 02 (77) декабрь 2023 | 16+

ВАСИЛИНА АНИКИТИНА
кондитерская
впечатлений

САЛОН «BRAFFITTERII»
мы не продаем
нижнее белье,
а подбираем

НИКОЛАЙ МОРОЗОВ:

**РАССЕКАЯ СНЕЖНЫЕ
ВОЛНЫ БИЗНЕСА**

**Журнал уже вышел из печати!
Мы начали его распространение.**

Территория – это конструкция из исторических, этнических, локальных смыслов и символов. Упаковать всё многообразие в единый бренд возможно, но маловероятно. При этом в понятии брендинга территории есть основные звенья, которые на него влияют и его формируют. Они изложены в концепции конкурентной идентичности бренда территории, разработанной Саймоном Анхольтом.

Туризм, люди, экспорт, система управления (политика и власть), инвестиции, наследие, культура – всё это говорит про привлекательность территории, заинтересованность в её развитии. О своем профессиональном видении локальных смыслов и ценностей Кировской области рассказали эксперты журнала «Человека Дела-Киров».

Ирина Прозорова, и.о. главного архитектора города Кирова, считает, что одной из индивидуальностей Кирова с точки зрения архитектурного бренда территории является синтез холмистого ландшафта и смесь стилей архитектуры.

«Все, кто знаком с застройкой в исторической части города, хорошо представляют достаточно активный ландшафт, на склонах которого расположилась застройка малой и средней этажности с домиками в купеческом стиле, а также разного рода интерпретации классицизма с яркими

вкраплениями модерна и других стилей. Вся архитектура имеет нарядный вид, украшенный резными наличниками, разного рода башенками и портиками, камерные дворики, нарядные входные группы, кованые и чугунные ограждения дворов и парков.

Все это в своей совокупности и составляет общий бренд города, который необходимо сохранить для наших будущих потомков», – подчеркнула Ирина Прозорова.



Павел Шихалеев, генеральный директор АО Спецзастройщик «АРСО», видит в невысокой этажности центральной части Кирова, красивой уединенности отдельных улочек и приятном антураже пригорода наиболее подходящую для Кирова «архитектурную» черту.

«Считаю, что новые микрорайоны должны появляться именно с акцентом на высокие технологии, современность, качество. Однако основу родного города, его центр мы должны сохранить в первоначальном виде. Очень бы хотелось, чтобы мы пронесли это еще на 650 лет», – отметил эксперт.



Алексей Зорин, основатель кировской компании «Мир открытий», утверждает, что туристы из других регионов России едут в Кировскую

область, как правило, за природой и гастрономией.

«Наши леса, поля, холмы, особенно зимой, очень красивы и притягательны для отдыха. С гастрономической позиции отмечу, что в Кирове в последнее время открывается всё больше кафе и ресторанов неплохого уровня, где цены заметно ниже столичных. В Кирове есть из чего выбрать – вкусовые сочетания, интересные блюда, красивые интерьеры. Сейчас Киров активнее развивается, город уже не такой медленный, как ранее, но некоторые туристы всё еще едут к нам за отдыхом с заземлением. Для столичных или южных регионов – Кировская область про неспешность, степенность».



Владимир Грибанов, директор «Театра на Спасской» и заслуженный артист России подчеркнул, что публика Вятки с уважительным отношением к традиции и в большей степени консервативна: хочет видеть более традиционно театральное искусство. Но при этом наблюдается повышение интереса к современному искусству, инновациям, новым живым формам.

Бренд территории стал главной темой свежего выпуска журнала «Человек дела». Им мы открываем серию номеров, посвященных родной области и любимому городу.

БЫТЬ УСЛЫШАНЫМ. ТРЕНДЫ ДЕЛОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ-2024

Чему нас научил 2023 год и какие тенденции будут развиваться в ближайшее время, об этом «Бизнес новости» говорили с наставником технике речи, переговорам и публичным выступлениям Светланой Удельной.

? Светлана, какими, на ваш взгляд, были главные уроки 2023 года?

– Для всех они свои, но я подчеркнула для себя несколько общих тенденций.

Во-первых, необходимость и базовый навык договариваться прочно зафиксировался в топе ключевых. Последние три года его актуальность все время нарастала и сейчас грамотные переговоры вышли на совершенно новый уровень важности, когда либо пан, либо пропал. Примеры тому мы весь год наблюдали в политике и в бизнесе.

Второе – необходимость трансформаций. Тоже нарастающая тенденция последних лет, которая в 2023 году никуда не делась. Это касается как личностных изменений, так и отраслевых. Как говорится, меняйся или умри. Укрепление скиллов, развитие новых навыков, поиск решений по преобразованию в довольно тревожных нестабильных условиях, постановка целей, постоянная работа над собой. Базовыми опциями в новом мире не обойтись, только трансформации.

И третье – набивший оскомину личный бренд. Всё неизменно идет к тому, что в обозримом будущем ни одна даже самая крупная и известная компания не сможет сохранить своих лидерских позиций без опоры на личность своего руководителя. Не говоря уж о малом бизнесе. Люди хотят покупать у тех, кому можно заглянуть в глаза, чей голос можно услышать и убедиться в том, что ты покупаешь у живого человека, которому доверяешь, разделяешь его ценности и в целом имеешь высокую лояльность. Каждый руководитель, нацеленный на успех, должен этот вызов принять. Для этого, разумеется, придется над собой поработать – презентабельный внешний вид, хорошая речь, умение держаться на публике, тонкое понимание делового этикета, но при этом умение оставаться простым и понятным человеком для сотрудников, клиентов и партнеров.

? Какие тренды в деловых коммуникациях будут актуальны в 2024 году?

– В глобальном смысле, конечно, главным трендом станет развитие искусственного интеллекта. Я говорю об этом, поскольку ИИ уже сейчас является одной из форм коммуникаций. Эта тенденция будет развиваться как бизнес и как инструмент бизнеса одновременно. Кто первый подхватит, освоит и научится грамотно использовать, тот снимет сливки.

Если от новых технологий спуститься чуть ниже к нашей повседневной реальности, то еще одним трендом станет проблема найма и удержания персонала. Она существует и сейчас: видела статистику, что 27% работодателей уже сегодня называют этот вопрос самым болезненным и актуальным. Будем реалистами, сама собой эта история не рассосется и в следующем году мы будем бороться с кадровым голодом.

Также в числе трендов деловых коммуникаций будут коллаборации. Это, на мой



«Если говорить о тех трендах, которые я перечислила выше, обратите внимание, они все про коммуникацию. Значит, и работать надо именно со своими навыками коммуникаций».

взгляд, во многом следствие нехватки персонала, кризиса креативности, который мы сейчас переживаем, и некое подсознательное желание объединяться в сложные времена. Очень позитивная тенденция, которая решает множество задач.

? Как в этой связи звучат ваши главные рекомендации для предпринимателей на следующий год?

– Заниматься не только бизнесом, но и собой. Вы не сможете создавать современное, классное предложение, если сами не будете современным, классным человеком и руководителем. Если говорить о тех трендах, которые я перечислила выше, обратите внимание, они все про коммуникацию. Значит, и работать надо именно со своими навыками коммуникаций.

Ведь, например, проблема найма и удержания персонала сегодня лежит не столько в материальной плоскости, сколько в пло-

скости эмоциональной мотивации, атмосферы в коллективе, перспектив роста. Да, мы пришли к тому, что должны убедить сотрудников работать и достигать результата. Им нужно грамотное наставничество, положительный фидбэк, яркий харизматичный лидер, интересная цель и сплоченная команда. Это все возможно только при условии качественной коммуникации, которая начинается с руководителя. Я постоянно повторяю, что сегодня без умения красиво презентовать себя и свой бизнес вы не сможете даже успешно нанять нужных вам людей. Они не пойдут работать туда, где их ничто не вдохновляет.

Коллаборации тоже строятся на умении презентовать свой продукт, договориться с создателями другого продукта, а потом еще и совместно реализовать идею, найдя общий язык. Это невозможно сделать, если вы не умеете договариваться даже внутри своей компании.

И так практически во всем. Поэтому моя главная рекомендация – начните с базы. Научитесь говорить, ярко презентовать свою идею и ценности, убеждать, мотивировать и отстаивать свою позицию. Научите этому своих людей. С таким набором данных вы сможете маневрировать и развиваться практически в любых внешних обстоятельствах.

«Постоянно повторяю, что сегодня без умения красиво презентовать себя и свой бизнес вы не сможете даже успешно нанять нужных вам людей».

? Вы сами предприниматель, занимаетесь наставничеством по технике речи, переговорам и публичным выступлениям. Разберем ваш пример. Как грамотное владение коммуникациями отразилось на вашем бизнесе в уходящем году?

– Спасибо за этот вопрос как официальную возможность рассказать о своих успехах (смеется - прим.ред.). В 2023 году я вышла в публичное пространство со своим предложением для бизнеса и власти, до этого моя деятельность развивалась в основном посредством сарафанного радио. К чему привела моя публичность, умение договариваться и выступать:

☑ расширила географию своей работы до четырех регионов присутствия: Киров, Москва, Республика Татарстан, Нижний Новгород,

☑ открыла удобный и очень красивый офис в самом центре города,

☑ стала спикером одного из крупнейших в России предпринимательских форумов «Синергия»,

☑ мое выступление вошло в тройку лидеров премии «Бизнес-событие августа»,

☑ стала преподавателем бизнес-школы «Синергия»,

☑ значительно увеличилось число позитивных упоминаний моего имени в СМИ,

☑ выступила на форуме WIN-WIN-2023,

☑ на фоне кадрового кризиса собрала профессиональную команду потрясающих специалистов и врачей, в коллаборации с которыми комплексно решаю задачи своих клиентов,

☑ повысила чек, вышла на аудиторию VIP.

? Прекрасные результаты. Что пожелаете нашим читателям в Новом году?

– Пожелаю того, чем сама руководствуюсь уже долгие годы. Во-первых, всегда, в любом возрасте и в любых обстоятельствах, учитесь, развивайтесь и вдохновляйте на это других. Во-вторых, будьте внимательны к мелочам, потому что мелочей не существует. И, в-третьих, ничего не бойтесь. Вы обязательно справитесь!

«Горячее» время борьбы со снегом



Зима вступила в свои права, а это значит наступило «горячее» для управляющих организаций время – время борьбы со снегом во дворах и на крышах многоквартирных домов. Об особенностях этого вида работ «Бизнес новостям» рассказала начальник Госжилинспекции Кировской области Алена Дудникова.

Работы по уборке снега с придомовой территории и крыши должны проводиться по мере необходимости. При этом не допускается колеяность на придомовой территории свыше 5 см, а толщина снега на кровле не должна быть более 30 см. После окончания снегопада в течение 12 часов необходимо выполнить работы по очистке тротуаров, а наледь на тротуарах должна быть обработана песко-соляной смесью в течение 3 часов с момента ее образования.

– Если подобные мероприятия управляющей организацией не проведены, двор в течение длительного времени завален снегом, следует обратиться в ГЖИ Кировской области, которой будут проведены контрольные мероприятия в отношении такой организации, – комментирует Алена Дудникова.

Обращение в инспекцию может быть подано через мобильное приложение «Госуслуги.Дом», портал «ГИС ЖКХ», на электронную почту инспекции: gjikirov@mail.ru или направлено почтой по адресу: г. Киров, ул. Дерендяева, д. 23. Также обращение можно написать непосредственно в инспекции по указанному адресу в кабинете № 101.

– В течение зимнего периода как инспекцией, так и администрацией города будут проводиться осмотры придомовых территорий и крыши многоквартирных домов на предмет их надлежащего зимнего содержания. При этом представители администрации вправе по результатам таких осмотров выдавать предписания управляющим организациям, – напомнила начальник ГЖИ.



ДОРОГИЕ КИРОВЧАНЕ, ПОЗДРАВЛЯЕМ ВАС С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ!

Благодарим вас за стабильное внимание и неизменный интерес к электромонтажной компании «Электросила», доверие к нашему многолетнему опыту. Прошедший год был насыщен интересными рабочими проектами, которые включали полный цикл услуг – от обследования до разработки качественной документации. Многого мы успели с вами реализовать вместе. Но еще больше, уверены, впереди. Надеемся, что наступающий год продолжит и разовьет славную традицию нашего продуктивного сотрудничества. Тем более коллектив «Электросилы» всегда готов к самым сложным задачам. Мы рады тому, что столько кировчан – как компаний, так и частных лиц – уже убедились в нашей экспертизе. Будем рады видеть новых людей среди наших клиентов в наступающем году.

Желаем много радостных событий, долгожданных встреч и реализации намеченных планов. Чтобы все ваши идеи были реализованы беспрепятственно и удача сопутствовала вам всегда. Пусть в ваших семьях всегда царят любовь, понимание и благополучие. Всего вам доброго и хорошего в Новом году!

ELECTROSILA

КОЛЛЕКТИВ
ООО «ЭЛЕКТРОСИЛА»

Можно ли делать капитальный ремонт зимой?

В Кировской области воцарилась календарная зима, а капитальный ремонт продолжается. Так, например, подрядные организации работают на крышах некоторых домов. У собственников нередко возникает резонный вопрос: а можно ли делать капитальный ремонт зимой? На него отвечают специалисты НКО «Фонд капитального ремонта Кировской области».

– Капитальный ремонт скатных крыш проводить зимой можно! Более того, это благоприятный период, поскольку нет мокрых атмосферных осадков в виде дождя и возможность протечек открытых участков крыши сведена практически к нулю. И даже попавшие на крышу осадки в виде снега легко устранимы. А вот плоские крыши, напротив, ремонту в зимний период не подлежат, – поясняют в Фонде.

Вместе с тем ремонт фундамента, фасадные работы, связанные с использованием влажных материалов, смесей проводятся преимущественно только в теплый период времени. При использовании специализированных смесей работы возможны до – 10 градусов по Цельсию. При более низких температурах проводить их уже нецелесообразно.

– Таким образом, капитальный ремонт – это понятие круг-

«Таким образом, капитальный ремонт – это понятие круглогодичное.

Поэтому необязательно ждать лета, чтобы скатная крыша дома была отремонтирована!»

Также в зимний период возможно проводить капитальный ремонт подвалов, электрики, инженерных систем, лифтов – для этого нет никаких препятствий.

логодичное. Поэтому необязательно ждать лета, чтобы скатная крыша дома была отремонтирована! – подчеркнул региональный оператор.



ВАЖНО

Начните Новый год без задолженностей

Новый год как новый период в жизни желательно начинать без задолженностей. Так говорит известная примета. В противном случае примета сулит, что долги будут «гоняться» за вами весь год, только увеличиваясь.

«Фонд капитального ремонта» рекомендует всем собственникам последовать хорошей примете и погасить всю имеющуюся задолженность по взносам на капитальный ремонт.

– Это важно не только в личном, но и в социальном плане. Поскольку ваши дома ремонтируются на возвратной основе средствами собственников других домов (конечно же, сейчас речь идет об «общем котле»). И собственники других домов также вправе рассчитывать на достаточность средств, когда к ним придет такое дорогостоящее мероприятие, как капитальный ремонт, – поясняют в Фонде.

В данном вопросе каждый неплательщик ответственен не только перед собой, но и перед соседом в вашем доме и перед жильцами других домов, которые уплачивают взносы надлежащим образом.

Неплатежи грозят и другими негативными моментами. В случае недостаточности средств «общего котла», Фонд может использовать кредитные средства, тогда средства, которые уплачиваются собственниками, будут направлены на проценты банку, а могли бы пойти на дополнительные работы в вашем доме. Также могут привлекаться бюджетные средства (Кировская область несет субсидиарную ответственность), но эти средства могли бы пойти на иные социальные нужды.

Поэтому Фонд обращается к собственникам с огромной просьбой о погашении всей имеющейся задолженности!

Подробнее о работах МУП «Водоканал» по решению проблемы низкого напора воды в поселке Ганино

В 2024 году в Ганино улучшат систему водоснабжения.

Обращения в диспетчерскую МУП «Водоканал» по поводу низкого давления или отсутствия воды в пиковые часы потребления стали поступать от жителей некоторых домов по улице Ялтинской с середины октября.

После проверки специалисты пришли к выводу, что это связано с осушением водоносного горизонта из-за увеличения количества частных скважин и общим увеличением разбора воды.

О том, что такая проблема может возникнуть, представители МУП «Водоканал» говорили ранее на встречах с инициативной группой поселка. Для решения проблемы в 2023 году был разработан план по подключению дополнительного источника питания артезианского водо-

снабжения от скважины деревни Сергеево.

На сегодняшний день предприятие придерживается выработанного плана. Ориентировочные сроки получения лицензии и подключения в общую систему водоснабжения поселка скважины д. Сергеево – март 2024 года. Сроки обусловлены нормативными документами и официальными процессами, которые характерны для подобного вида подключения. Помимо этого, сотрудники МУП «Водоканал» ведут работы по обследованию сетей от скважин, расположенных рядом с больницей Бехтерева, для последующего подключения их в систему поселка Ганино в качестве резервных. Это поможет сохранить концепцию артези-



анского водоснабжения на время согласования документации по подключению новой скважины.

В планах предприятия еще одной

встречи с инициативной группой поселка Ганино в январе 2024 года для совместного контроля исполнения проекта «Чистая вода».

Приоритетной задачей для МУП «Водоканал» было и остается обеспечение безопасности и качества подаваемого ресурса 24 часа в сутки с учетом мнения жителей города.

В период вызовов нельзя работать «по накатанной»

В этом уверены в кировской компании ООО «Лифтсервис». В организации «Бизнес новостям» рассказали о том, как экономическая и внешнеполитическая ситуация позволила увидеть новые возможности для развития, усовершенствовать бизнес-процессы и адаптироваться для работы на перспективу.

– Какие основные выводы вы как представитель бизнес-сообщества можете сделать по итогам уходящего года? И как отреагировали на очередные экономические и политические вызовы?

– Уходящий год был непростым. Выстраивание новых цепочек логистики лифтового оборудования и запчастей из-за санкций, изучение новых торговых марок запчастей и инструмента, пришедших на замену покинувшим рынок, общая сложная ситуация в стране – все это не позволяло работать «по накатанной». Хотя нельзя сказать, что такой вызов несет в себе только отрицательные моменты. Именно адаптация, способность реагировать на изменяющиеся обстоятельства позволяют расти в профессиональном плане. Причем не только управленческой части организации, но и всему коллективу.

– Вы имеете ввиду перенастройку бизнес-процессов?

– Их в том числе. С внедрением нового оборудования появилась необходимость более плотного взаимодействия между сотрудниками, с техническими отделами поставщиков оборудования. Это взаимодействие в свою очередь позволило усовершен-

ствовать существующую систему контроля качества, сделав ее более требовательной даже к самым, казалось бы, незначительным деталям.

– Как всё перечисленное вами повлияло на деятельность компании?

– Позволило не только сохранить объем производства на прежнем уровне, но и увеличить его. Вводятся в эксплуатацию новые лифты, успешно реализуются социальные программы по замене лифтов в существующих домах.

– Мы с вами однажды говорили о влиянии санкций на рынок лифтового оборудования. С тех пор что-то кардинально изменилось?

– Кардинально – нет: рынок продолжает адаптироваться под сегодняшние условия. После ухода с него зарубежных игроков был период, когда наблюдались проблемы с поставкой лифтового оборудования аналогичного класса и запасных частей к ранее смонтированным лифтам. Сейчас с еще большей уверенностью можно сказать, что большая часть проблем преодолена.



– Что в свою очередь позволяет более четко выстраивать свои бизнес-планы? Какие основные на ближайшую перспективу?

– Их очень много, так как мы, разумеется, на достигнутом останавливаться не собираемся. К примеру, обеспечить потребности рынка в условиях санкций позволит расширение круга поставщиков. Российский рынок очень оперативно реагирует на потребности: вновь заработал под новой торговой маркой завод Meteor (бывший ОТИС), успешно возобновил работу «Серпуховский лифтостроительный

завод». Нашим надежным поставщиком остается «Могилевский лифтостроительный завод», предлагающий широкую линейку лифтового оборудования для любых целей – от серийных лифтов для жилых домов до эксклюзивных подъемников, с кратчайшими сроками изготовления и неизменным качеством продукции. Также на рынке уже имеются предложения от турецких и китайских производителей. Правда, их оборудование еще предстоит оценить на сочетание цены и качества, чтобы предложить российскому потребителю действительно надежный продукт. Конкретно наша компания непроверенный продукт предлагать не может и никогда этого не делала.

Так что если вам необходим лифт – от простого подъемного механизма до эстетически привлекательного высокоскоростного в высотном доме, если вы превыше всего цените надежность и безопасность, не желаете испытывать проблем с последующим обслуживанием оборудования – «Лифтсервис» всегда готов в этом помочь.

– Давайте скажем несколько слов поздравлений к Новому году?

– Обратимся к нашим коллегам, партнерам, сотрудникам, клиентам и всем читателям «Бизнес новостей». Счастья, здоровья, жизненной энергии и успехов! Амбициозных планов и возможностей для их реализации! Пусть лифт жизни поднимает вас на новые высоты и никогда не ломается. До встречи в новом году!

ТОРФ — СТРАТЕГИЧЕСКИЙ РЕСУРС ВЯТКИ

Долгое время в России отрасль торфодобычи и торфопереработки была охарактеризована исключительно как топливно-энергетическая. Однако в последнее время спрос на этот природный ресурс растет, причем не только за счет использования его в котельных. О том, чем обусловлено такое развитие, «Бизнес новости» поговорили с топ-менеджерами крупнейшего торфоперерабатывающего предприятия в России АО «Вятка Торф», входящего в группу «Т Плюс», управляющим директором Евгением Сухих и директором по стратегии и перспективному развитию Сергеем Самохваловым.



Насколько торф востребован как топливо в нашей стране сейчас?

ЕС: В достаточно высокой степени. Допустим, «Вятка Торф» формирует запас торфяного топлива для Кировской ТЭЦ-4: более 300 тысяч тонн в год. Также для муниципальных котельных Верхнекамского и Слободского районов области. Мы одни из немногих в стране, кто производит и поставляет топливный торф. И, пожалуй, единственные, кто делает это в таком значительном масштабе. Кроме того, имеем высокую экспертизу: обеспечиваем стабильные показатели калорийности и влажности этого природного ресурса. Традиционно торф используется при ограничениях поставки природного газа и в периоды сильных морозов. Однако все чаще торф сравнивают с газом с точки зрения оптимального соотношения экономичности и эффективности. Кроме того, сейчас набирает популярность «зеленая повестка». Торф как топливо намного экологичнее прочих аналогов, не наносит вреда окружающей среде. Содержание сажи в нем в 10 раз ниже, чем у того же угля. К тому же отсутствует осадочная радиация. А зола, которая остается после сжигания, используется как отличное удобрение.

Раз топливное направление продолжает оставаться актуальным, то расскажите, есть ли еще проекты по нему?

ЕС: В Кирсе Верхнекамского района построят мультитопливную котельную, которая будет работать на торфе и щепе. Это перспективный проект, так как в силу разных причин Верхнекамский район не попал в схему газификации. Подобная котельная обеспечит дополнительные рабочие места и сократит стоимость энергии для конечного потребителя. Проект одобрен на уровне министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ. Готовить его для реализации и в итоге эксплуатировать будет Кировский филиал компании «Т Плюс». Перед нами же поставлена задача разработать новое месторождение и к 2024 году поставить порядка 40 тысяч тонн торфа.

Этот проект подходит к своей финальной стадии реализации. Возможно, в вашей ком-

пании есть перспективные идеи, которые только готовятся к старту?

СС: Мы рассматриваем несколько венчурных проектов. Первый – поставка торфа для металлургических комбинатов. Точнее это пылеугольное топливо с добавлением торфяного компонента. Его использование обеспечивает значительную экономию более дорогостоящих энерго-ресурсов при производстве чугуна, а также рост производительности и снижение выбросов загрязняющих веществ. В этом направлении на данный момент сотрудничаем

с двумя металлургическими заводами России: мы периодически направляем им образцы торфа для тестирования и изучения на своих установках. Процесс трудоемкий, долгий, так как включает в себя и научную, и чисто техническую работу. По перспективности проект очень масштабный. Второй, не менее глобальный, – производство экологического авиационного топлива – SAF (sustainable aviation fuels). Низкоуглеродное авиационное биотопливо на основе торфа. О перспективности этого проекта говорит несколько фактов. Во-первых, доля SAF, по экспертной оценке, к 2030 году составит до 10% рынка авиатоплива в России, а это около 1,3 млн тонн. Во-вторых, тема экологии обсуждается в мире все шире. Использование торфа, к примеру, полностью укладывается в стратегию по снижению объемов парниковых выбросов. Кроме того, наша страна богата этим ресурсом, осталось его эффективно использовать.



Если в проекте с пылеугольным топливом уже существует техно-

логия применения торфа среди металлургических комбинатов, то с проектом SAF все только начинается и для него требуется проведение НИОКР, где предполагается участие топливно-перерабатывающих и авиационных предприятий. Однако мы уже получили поддержку министерства энергетики РФ. Считаем это направление очень многообещающим как в масштабах нашего региона, так и всей страны. В данный момент мы сотрудничаем с Агентством инвестиционного развития Кировской области. Они связующее звено между нами

Торф еще и достаточно универсальный ресурс, который позволяет заработать не только на топливно-энергетическом рынке. Согласны с таким утверждением?

ЕС: Точно, торф используют в качестве сырья для производства многих продуктов: начиная от нефтехимии и заканчивая продуктами питания. В 2021 году у нас появилась идея реализовать Кировский торф в сельхознаправлении. Тем более, если учитывать мировые тенденции, именно оно и является традиционным для этого природного ресурса. В рамках этого инвестпроекта мы нашли большое месторождение верхового торфа в регионе и разработали его в рекордно короткие сроки – в течение двух лет. Кстати, до этого мы работали только на низинном торфе, поэтому потребовалось изучить новую технологию добычи. В 2022 году мы купили технологическое оборудование для производства бейлов. Оно включает в себя блок сепарации, который позволяет производить определенную фракцию торфа под любую агрономическую культуру. В 2023 году завод в поселке Мирном Орчезовского района вышел на производственную мощность.

СС: На сегодняшний день мы полностью отладили производство, обучили специалистов и производим кипированный торф с мощностью около 1000 кубических метров в сутки. В России мы уже поставляем его для сельхознужд. В основном наши клиенты – питомники, садовые центры, агрохолдинги и тепличные комплексы. В дальнейших планах наращивание мощностей

производства, выпуск субстратов на основе торфа с добавлением других компонентов, разработка новых упаковок и так далее.

Насколько знаем, не только внутренний рынок заинтересовался вашей продукцией...

ЕС: Да, мы провели переговоры с китайским бизнесом о перспективах поставки сельскохозяйственного торфа для нужд агропромышленного комплекса КНР.

СС: Дело в том, что тема восстановления плодородного слоя почвы очень популярна сейчас в Китае. В свое время они сильно испортили ее тяжелыми металлами в результате бесконтрольного использования агрохимикатов. А теперь развивают сельское хозяйство и улучшают качество обрабатываемых земель. Верховой торф является сорбентом для таких земель. Это способствует возросшему спросу аграриев на сельскохозяйственный торф из России.

ЕС: Сейчас наша компания прорабатывает возможные логистические маршруты поставок Кировского сырья для нужд сельского хозяйства Китая, ведем переговоры как минимум с двумя торговыми компаниями.

Рассматриваете ли рынки других стран?

СС: На данный момент прорабатываем вопрос сотрудничества с фирмами ОАЭ, Катара, Ирана и Саудовской Аравии. Главный вопрос тут в логистике. Как раз недавно мы обсуждали эту тему в комитете Государственной Думы по аграрным вопросам. В том числе в докладе Евгения Валерьевича был поднят вопрос о необходимости государственного субсидирования перевозок торфа.

По итогам встречи осталось ощущение, что вам пойдут на встречу?

ЕС: Наша просьба была услышана. Торф востребован на внутреннем российском рынке, в частности в укреплении продовольственной безопасности страны. Кроме того, этот природный ресурс действительно пользуется спросом в качестве экспортного продукта. Надеемся на скорое решение вопроса. Но хорошо уже и то, что государство понимает важность нашей отрасли и необходимость ее поддержки.



Начинаем бизнес правильно: роль ангелов, времени и свободы в деле

Форум «Мой бизнес. Молодежное предпринимательство» от центра «Мой бизнес» объединил на своей площадке как профессионалов из разных отраслей, так и начинающих предпринимателей. «Бизнес новости» собрали яркие цитаты и успешные практики.



Всего шесть основных каналов привлечения инвестиций обозначила московский юрист, зампреда экспертного совета по оценке регулирующего воздействия законопроектов **Вероника Яковлева**.

Это классический FFF (friends, family and fools – близкие люди), бизнес-ангелы (частные профессиональные инвесторы), краудфандинг, заемное финансирование, гранты и конкурсы, венчурные проекты. Каждый канал имеет как свои сильные, так и слабые стороны. Однако эксперт отметила, что начинающему предпринимателю легче стартовать именно через грантовую поддержку.

– Стоит учитывать, что гранты любого уровня предпочитают давать проектам с социальной значимостью. Это повод для вас задуматься, какую пользу обществу может принести ваш бизнес. Один из показательных кейсов по теме в моей практике – это производитель сыра. В какой-то момент предприниматель понял, что его дело вполне социально значимо, так как он производит продукт питания, тем самым обеспечивает защиту от голода. Он отправлял заявки на гранты разных уровней и довольно часто выигрывал, в том числе международные конкурсы, – рассказала Вероника Яковлева.

Эксперт также отметила, что включение социальной составляющей может стать хорошей дополнительной рекламой для бизнес-проекта.



Пять сфер франчайзинга, которые будут наиболее популярны в



ближайшее время, перечислила руководитель группы компаний «We2We group» **Юлия Усенко**.

Она акцентировала, что бизнес по франшизе максимально подходит начинающему предпринимателю, так как гарантирует главное – наставников и рабочие схемы ведения дела, что особенно актуально на старте. А все условные минусы аренды раскрученного бренда – выплата роялти, ограничение действий в бизнес-процессах и прочее – не так принципиальны.

– Моя первая франшиза «Paolo Conte». И я до сих пор с благодарностью вспоминаю специалистов, с которыми удалось поработать в то время. Те методические материалы, которые мне представили, и сейчас использую, – призналась выступающая.

Однако выбрать рабочую франшизу бывает действительно не просто. Как заявила предприниматель, только 20% проектов можно назвать надежными. Для того чтобы сориентировать бизнесмена на рынке предложений, в регионе сейчас формируется сообщество экспертов и банк проверенных франшиз. Тем временем прогноз по перспективным сферам для проектов уже готов.

– Прежде всего, будет в тренде все, что касается экономии времени. Это мы видим уже сейчас: многочисленные сервисы доставки еды, покупки товаров и так далее. Во-вторых, сфера здорового образа жизни и фитнеса. К ней примыкает тема здорового питания. Набирают популярность сервисы онлайн и применение роботов. Прогнозируют и востребованность медицинской ниши, – заключила Юлия Усенко.



Почему базовые знания о налогах необходимы абсолютно всем предпринимателям, независимо от опыта, возраста и масштаба бизнеса, рассказала руководитель компании «Бухгалтер и Я» **Татьяна Максимчук**.

Эксперт сделала акцент на самых распространенных случаях из своей практики. Оказалось, большая часть касается базовых знаний налоговой системы.

Первая ошибка кировских предпринимателей – отсутствие сотрудничества с опытным бухгалтером или специалистом по налогам. В свою очередь это приводит к многочисленным ошибкам при самостоятельном ведении бухгалтерского и налогового учета. Как ни странно, практика Максимчук показала: многие не знают систему налогообложения своего бизнес-проекта и как она считается. Или ввиду отсутствия опыта и знания налоговых нюансов выбирают неверную систему. Кроме того, не все правила налогового учета прописаны: налоговый кодекс сложен, а изменения вносятся в течение года. Многие кировские предприниматели на старте своего проекта не ведут какой-либо учет. В то время как это абсолютно необходимо. Особенно, когда бизнес масштабируется.

– Отчет о движении денежных средств, отчет о доходах и расходах, выручка, маржинальность, косвенные расходы, себестоимость, прибыль и рентабельность – это то, что вы обязательно должны знать назубок о своем бизнесе. У вас должен быть налажен доступ к личному кабинету на сайте ФНС. Все ваши отношения с контролирующими органами должны быть

задокументированы. Помните, ваш бизнес нужен прежде всего вам. Неверно полностью перекладывать ответственность на ваших подчиненных, даже если они прекрасные специалисты. Как минимум, разобраться в базовых знаниях налоговой системы вы должны сами, – отметила Татьяна Максимчук.



Генеральный менеджер отеля «Elements Kirov Hotel 5*» **Юлия Прибылева** на личном примере рассказала, какие командообразующие принципы практикует.

– Прежде всего, научите своих сотрудников говорить. Чтобы они обязательно рассказывали вам сразу о некомфортных ситуациях, проблемах и тем более претензиях. Так вы будете всегда в курсе дела и сможете оперативно отреагировать. Никто, кроме вашего подчиненного, не даст вам совет правдивее, что стоит изменить. Обязательно считайте своего работника по умолчанию честным человеком, доверяйте ему. Но проверяйте периодически, это никто не отменял. И, наконец, давайте персоналу свободу действий на своем уровне: чтобы они сами могли принимать какие-то решения, соответствующие их полномочиям, и отвечать за их последствия, – подчеркнула выступающая.

На вопрос из зала, как построена кадровая политика в отеле и легко ли попасть в штат, ответила, что «буквально в последние годы многое изменилось».

– Если раньше у нас были достаточно высокие требования для претендентов, то сейчас все проще. Берем на определенные позиции и без опыта. На руководящей должности, конечно, определенный уровень компетенций приветствуется, так как в дальнейшем идет очень специфическая работа. В целом, я считаю, в гостиничной сфере очень легко начать карьеру и продвигаться в ней, – сказала Юлия Прибылева.

Александра Михалёва.

«СБАЛАНСИРОВАННЫЙ ПОДХОД»

Для поддержки и привлечения инвесторов в Кировской области формируется культура общения чиновников и бизнеса. Это помимо дальнейшего совершенствования налоговой политики, смены организационных подходов к работе с предпринимательским сообществом и в целом отношения к нему. Это лишь часть тем, которые затронули на очередном «Клубе редакторов ИНМЕДИА». Собеседник для открытого разговора – заместитель председателя правительства Кировской области Михаил Сандалов.

Формирование инвесткультуры

– Михаил Анатольевич, какая экосистема на сегодня создана в Кировской области для поддержки и привлечения инвесторов? Спрашиваем, в частности, о региональном инвестстандарте?

– Основой структуры системы поддержки инвестиций как раз являются его элементы. В первую очередь, «Агентство инвестиционного развития». Это единая структура, которая предназначена для сопровождения всех инвесторов, которые желают воспользоваться этими услугами: получить поддержку, консультации или полное сопровождение своей инвестиционной деятельности от идеи проекта до его реализации. Сейчас у агентства на сопровождении порядка 70 инвестиционных проектов с общей суммой реализации около 30 млрд рублей.

В инвестиционной декларации, подписанной губернатором, мы сообщаем возможным инвесторам, какие даем им гарантии. Инвестиционный комитет разбирает спорные вопросы, если такие возникают у инвестора, и рассматривает проекты, которые идут по постановлению 1704 (о возмещении части затрат на инфраструктуру). Кстати, сегодня на инвестпортале по просьбе бизнеса мы сделали отдельную кнопку, чтобы можно было заявляться на этот инвесткомитет.

По просьбе бизнеса дорабатываем и инвестиционную карту. Это та схема, где обозначены все наши ресурсы: полезные ископаемые, коммунальные ресурсы, электроэнергия, газ, вода, водоотведение, площади, транспортная инфраструктура. Сейчас обозначаем и трудовые ресурсы: информацию о наличии трудоспособного населения и образовательных учреждений.

Стараемся максимально наполнять инвест-портал содержанием, чтобы у инвестора возникало минимум вопросов. Есть большое желание сделать калькулятор. К примеру, вы

«Сейчас у агентства на сопровождении порядка 70 инвестиционных проектов с общей суммой реализации около 30 млрд рублей».

находите на инвесткарте понравившуюся площадь, которая стоит в чистом поле. На карте видите, что доступность к ресурсам есть, но сколько примерно будет стоить подключение к ним? Вот такой калькулятор хотим сделать. Мыслей очень много.

Михаил Сандалов добавил, что «к системе поддержки инвестиций стоит отнести и систему различных налоговых льгот»:

– Есть разные приоритетные инвестиционные проекты. Если это строительство обрабатывающей промышленности, то это примерно 100 млн рублей инвестиций. Если модернизация, то 50 млн. Если социальная сфера, спорт, культура, медицина, то 10 млн инвестиций. Для таких проектов действует нулевая ставка по налогу на имущество и от 90% до 50% вычета по налогу на прибыль.



Plus различные индивидуальные условия, которые мы тоже готовы в зависимости от крупности проекта рассматривать.

Еще одним важнейшим элементом назвал «деловую культуру, которая сейчас внедряется опять же по просьбе бизнеса».

– Это правильный настрой и целеполагание чиновников в общении с предпринимателями. Чтобы мы слышали бизнес, воспринимали его, быстро и точно реагировали – не общими словами, а конкретными действиями. Вот что мы сейчас пытаемся выстраивать. В каких-то случаях это приводит к кадровым изменениям. Считаю, это одно из условий прихода сюда инвесторов. Инвестор идет не только на льготные ставки, знания о ресурсах и прочее. Ему необходимо понимание, насколько удобно здесь вести бизнес.

Кстати, в этой части важную роль играет и политика наших налоговых органов. Мы

сейчас смотрим на бизнес с той точки зрения, что он является основой экономики, и стараемся создавать максимально комфортные условия, в том числе по налогам. Кстати, руководитель налоговой инспекции каждый четверг проводит встречи с бизнесом. И мы регулярно встречаемся с предпринимательским сообществом. Пока договорились в ежемесячном формате. Чтобы бизнес понимал: на таких встречах всегда есть возможность донести до нас информацию, задать конкретный вопрос и получить конкретный ответ. И понимал: если вопрос предварительно задаст через инвест-портал, на встречу пригласим нужных спикеров. Нужен руководитель налоговой – пригласим. Нужен руководитель министерства промышленности, предпри-

нимательства и торговли – значит, будет и он. Нужны представители казначейства – пригласим. Вот такую инвесткультуру сейчас стараемся строить.

«Упаковка» для спроса

Во время разговора участники привели конкретный пример одного из обозначенных на инвесткарте объектов – заброшенное двухэтажное здание бывшего школьного интерната в село Лопьяль Уржумского района.

– В области много таких заброшенных зданий и заброшенных полей, поросших борщевиком. Насколько такие объекты могут пользоваться спросом у инвесторов?

– Могут! Казалось бы, что может быть интересного в заброшенном поле, поросшем борщевиком? Но важно наличие рядом с этим полем железнодорожного сообщения, автомобильных дорог, наличие санитарно-защитной зоны, отсутствие населенных пунктов, наличие особых ресурсов, например, свободных сельхозугодий, спутствующего предприятия, ископаемых или леса (эти объекты также обозначены на инвестиционной карте, – ред.), – сказал зампред правительства.

Отдельно подчеркнул необходимость наличия мест проживания людей:

– Потому что нужны кадры. Мы недавно говорили с главой Омутнинского района. Есть посёлок Песковка. Базовое предприятие, к сожалению, там закрылось, на инвесткарте этой точки нет. А наличие трудовых ресурсов может являться точкой притяжения туда инвесторов. Плюс необходимо использовать имеющуюся, оставшуюся инфраструктуру: железную, автомобильную дороги, источники водоснабжения и так далее. Поэтому мы сейчас заинтересовываем и муниципалитеты в том, чтобы как можно больше рассказывали о своих возможностях, потенциале и таких участках. Даже заброшенные площад-

ки могут пользоваться спросом. Бизнесу не хватает производственных площадей. В районе Кирова такой дефицит есть. Очень надеюсь, что бизнес зайдет в районы. Для нас развитие области – это в первую очередь развитие районов: область не может жить одним областным центром.

Резиденты для промпарков и проекты бизнеса

– Что сегодня происходит с промпарками?

– В Вятских Полянах все производственные площади на сегодня заняты. Работают четыре промышленных предприятия. Одно из них, компания «НУР», – производитель достаточно популярной посуды (под торговой маркой «Мечта», – ред.), еще три предприятия связаны с металлообработкой.

Собеседник добавил, что «по Вятским Полянам у нас не всё благополучно складывалось», перейдя к теме «перезагрузки» региональной Корпорации развития:

– Мы ее летом, по сути, «переформатировали». Определили, что это управляющая компания двух промышленных площадок, промпарков (функционал КРКО по работе с другими инвесторами передали «Агентству инвестиционного развития Кировской области», – ред.). Поменяли управление, структуру. Численность сотрудников с 40 с чем-то человек сократили до 18-ти: для управления двумя промпарками считаем достаточным. Несмотря на уменьшение численности эффективность увеличилась. К примеру, была налоговая задолженность в примерно 1 млн рублей, сегодня ее нет. Из долгов по коммунальным ресурсам в 2 млн осталось 350 тысяч, с ними сейчас работаем. Задолженность по арендной плате тоже свели к минимуму.

Зампред добавил, что про промпарку в Вятских Полянах «сейчас идет работа с базовыми, существующими арендаторами».

– По «Слободино» работаем над его заполнением. До 2023 года там не было резидентов. Сейчас строится резидент с производством по лесопромышленности. Проектируются еще две компании – по производству шоколада и еще одна по переработке лесопромышленности. Руководство КРКО и мы уверены в том, что удастся полностью заполнить территорию резидентами. Площадка очень удобно расположена: не так далеко от города, вблизи есть железная дорога, вся инфраструктура: системы газо-водо-электроснабжения, канализации. Единственное – площадка выбрана рядом с населенным пунктом, поэтому подбираем резидентов, которым не требуется большой санитарно-защитной зоны. Думаю, в 2024 году мы (по крайней мере, исходя из имеющихся договоров) эту промзону заполним, – прокомментировал Михаил Сандалов.

При этом добавил, что объекты до сих пор не состоят в реестре промпарков России.

– Заявку на включение мы отправили в ноябре. Планируем, что в реестр включат. Это даст возможность резидентам пользоваться льготами, в частности, возмещением затрат до 50% на инфраструктуру, сниженными

ставками на займы. Чтобы и эти возможности у резидентов были, нужно попасть в реестр, – пояснил зампред правительства.

– На днях сообщалось о создании в Слободском районе на площади 48 га частного индустриального парка «Город Спутник», хотя о подобном проекте речь шла давно. Изъявляет ли бизнес желание создавать частные технопарки? По ним же тоже предусмотрены преференции?

– Частные технопарки тоже могут пользоваться льготами. Но пока в области такой проект один. Его реализация намечена на 2025-2026 годы. Предполагается создать современную промышленную зону, где разместятся производства, необходимые коммуникации и комфортная инфраструктура для жизни его резидентов. Среди них такие компании, как «Промышленная группа Димет», «Молоко», «Мебель», «Литье». В мировой практике жители промпарка пользуются, в том числе, налоговыми льготами и поддержкой властей. Губернатор презентовал этот проект в Минстрое России, который заинтересовался таким подходом. Это особый «Город Спутник», в котором проживающее в нем население там и работает. Сразу создается сбалансированная система количества жилых метров и производственных площадей, причём под работу всего состава населения. Работают и папа, и мама, вот для них должны быть созданы рабочие места. То есть сбалансированный населенный пункт, чтобы у людей не было необходимости регулярно куда-то выезжать. Закрытая зона проживания, удобная, с необходимыми социальными учреждениями, садиками, школами, больницами. Не важно, где он территориально будет находиться. Важнее сбалансированный подход.

«Это правильный настрой и целеполагание чиновников в общении с предпринимателями».

– Возможно, есть интересные создать частные технопарки на территории действующих предприятий, где много промышленных площадей?

– Уже есть оформленная бизнес-идея: компания «Димал» делает промышленный кластер из группы своих компаний тоже в районе Слободского. Там своя система помощи со стороны государства. Здесь важно получить первый пример, набить шишки и понять, как это можно делать лучше и быстрее.

– Есть мысли о создании третьего в регионе «государственного» промпарка?

– Пока нет. Давайте так ответчу: мы будем делать то, о чем просит бизнес. Это дорога с двусторонним движением. С одной стороны, мы должны слышать бизнес, а с другой – формировать условия и предложения для развития определенных направлений. Мы уже озвучили четыре бизнес-ниши: переработка молока, низкосортной древесины, станкостроение и «цементное направление». К примеру, строительство цементного предприятия планируется в Советском районе – там у нас залежи. Есть один потенциальный инвестор, он работает через АИР. Всю информацию для него собрали, передали. Для области это важное направление развития. Перерабатывающее предприятие региону нужно. А кто будет его владельцем – для нас не так принципиально.

Кстати, на инвестпортале сегодня 7 инвестиционных ниш, мы и дальше продолжим их формировать. Об этом уже говорил и еще

скажу не раз: предлагаю и бизнесу присоединяться к формированию инвестиционного портала. Эта площадка должна быть общей и удобной для всех. Как? Допустим, есть инвестор с хорошей идеей. Хочет сделать то-то вот там-то. Нужен соинвестор. Разместите информацию на портале, возможно, и найдете.

«В целом ставка делается на сохранение бизнеса здесь».

Тупиковая политика и ответная реакция

– Одно из недавних решений, принятых региональным правительством в плане дальнейшего совершенствования налоговой политики, – пролонгирование еще на год ставки в 1,5% для ряда объектов коммерческой недвижимости...

– Эта бизнес-политика была определена губернатором: стараемся выстраивать с бизнесом и для бизнеса долгосрочные отношения. В прошлом году сделали первый шаг, определив налоговые ставки на три года. И сказали, что не будем ухудшать налоговую нагрузку на бизнес. Обсуждение продолжается, в частности, о ставке налога 1% с доходов и 5% с разницы доходов и расходов для вновь образующихся юрлиц. До этого у нас такая ставка действовала для индивидуальных предпринимателей. В целом ставка делается на сохранение бизнеса здесь.

– Губернатор Александр Соколов заявил, что в 2024 году будут сформированы особые налоговые условия для предприятий, которые давно, успешно и хорошо работают в Кировской области. О каких сроках работы идет речь?

– Такое предложение озвучил бизнес. Считаю, идеологически оно абсолютно правильно. Я бы даже сказал, экономически абсолютно правильно. Мы подготовили несколько предложений. Встречались с бизнесом. Думаю, в первом квартале 2024 года мы такое предложение подготовим. Кстати говоря, тот первый шаг, который мы сделали в 2023 году, себя оправдал. Мы уменьшили ставку для бизнеса, а бизнес откликнулся увеличением налогооблагаемой базы.

– В последние годы соседи Кировской области предлагают для малого и среднего бизнеса льготные ставки налогообложения для перерегистрации на их территории. Какие контрмеры принимает Кировская область, и удалось ли остановить отток налоговых резидентов в другие регионы?

– Скажу так: цыплят по осени считают. Мы считаем, что такая политика тупиковая. Если мы все включимся в такую «игру», то потеряем налогооблагаемую базу и ничего не добьемся. Решили делать ставку на тот бизнес, который чувствует себя уверенно, строит перспективно свои планы, и в этой части пытаемся максимально сделать стабильную обстановку. Даже стабильно улучшающуюся. Судя по статистике перерегистрации бизнеса, это пока получается: идет снижение оттока. В 2022-м отток бизнеса был порядка 400 предприятий, на сегодня – порядка 180. Очень хотелось бы, чтобы оттока было ноль и появлялись вновь создающиеся предприятия. Делаем ставку на то, чтобы бизнес создавался и рос. В этом отношении у нас хорошие перспективы.

Другие темы – на сайте bnkirov.ru.

Инфляцию аргументировали ростом затрат производителей

В ноябре годовая инфляция в Кировской области ускорилась до 8,07% после 7,25% в октябре. Это выше, чем в Приволжском федеральном округе (7,19%) и в целом в России (7,48%). Об этом сообщили в Отделении Киров Волго-Вятского ГУ Банка России.

– Ускорение инфляции в регионе обусловлено сохранением повышенного спроса на отдельные виды товаров, позволявшим активно переносить возросшие издержки производителей и поставщиков в цены, – прокомментировал финансовый регулятор.

Так, в сегменте продовольственных товаров в ноябре инфляция в регионе ускорилась до 8,79% после 7,24% в октябре.

– Во многом на это повлияло увеличение издержек производителей продуктов питания, – комментируют в отделении. – Издержки животноводов и переработчиков мясной и молочной продукции продолжили расти. В основном это связано с удорожанием импортных препаратов, кормовых добавок и оборудования, а также с нехваткой трудовых ресурсов. В итоге ускорился годовой рост цен на свинину, говядину, мясо птицы, мясные полуфабрикаты и яйца, замедлилось снижение цен на молочную продукцию.

Годовой прирост цен на непродовольственные товары в ноябре практически не изменился и составил 6,35% после 6,38% в октябре. На это, по мнению регулятора, повлияли разнонаправленные факторы.

Инфляция в сравнении с другими регионами

Кировская область



Высокая потребительская активность и рост затрат производителей ряда товаров привели к росту цен на некоторые из них. С другой стороны, расширение предложения отдельных видов непродовольственных товаров оказало сдерживающее влияние на цены.

– Расширение предложения моторного топлива сдерживало рост цен на непродовольственные товары. В конце сентября Правительство России ввело временные ограничения на экспорт бензина и дизельного топлива. Это привело к увеличению предложения топлива на внутреннем рынке и замедлению годового роста цен на него. Восстановление полных выплат по демпферному механизму с 1 октября 2023 года также способствовало снижению годового прироста цен на топливо, – говорится в комментарии.

Увеличение объемов производства отечественной парфюмерии в предыдущие месяцы привело к насыщению рынка. Как следствие, замедлился годовой рост цен на парфюмерно-косметические товары.

Сохранение высокого

потребительского спроса позволило автопроизводителям активно переносить в цены возросшие затраты на логистику и автокомпоненты. Это привело к ускорению годового роста цен на легковые автомобили отечественных марок.

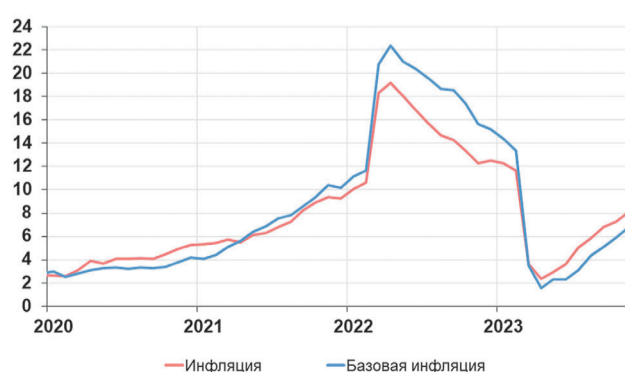
Увеличение издержек предприятий на приобретение импортных материалов и фурнитуры, а также рост затрат на логистику привели к увеличению годовых темпов роста цен на мебель.

На рынке услуг годовой прирост цен ускорился до 9,41% после 8,54% в октябре. Преимущественно это было связано с ростом затрат ряда поставщиков услуг.

На фоне удорожания авиакеросина увеличились издержки авиаперевозчиков. Это способствовало ускорению роста цен на полеты в экономклассе.

– С 1 декабря стоимость проезда на поездах была проиндексирована. Это в том числе коснулось билетов, которые приобретались в ноябре с отправлением в декабре. Кроме того, в 2023 году изменилась методология наблюдения за ценами на проезд в плацкартных вагонах. Теперь стоимость билетов фиксируется за 28 дней до отправления (в 2022 году – за 15 дней). В результате в ноябре 2023 года при регистрации цен была учтена стоимость билетов на предновогодние дни, которая традиционно выше. Все это привело к увеличению годового прироста цен на проезд в плацкартных вагонах, – прокомментировал регулятор.

Инфляция и базовая инфляция в Кировской области



Источник: Росстат, расчеты Банка России

Выявить профессиональные заболевания на ранней стадии помогают в Больнице скорой медицинской помощи

Центр профессиональной патологии учреждения отметил 30-летний юбилей.

В составе Больницы скорой медицинской помощи функционирует Центр профессиональной патологии. В этом году он отметил свой 30-летний юбилей. Главный врач учреждения Согомон Аракелян поздравил коллектив Центра.

– Многолетний клинический опыт, высокий профессионализм сотрудников центра профпатологии позволили достичь высоких результатов в выявлении профессиональных заболеваний у граждан нашего региона, работающих с вредными производственными факторами, – отметил главный врач. – Важность вашей работы трудно переоценить – вы помогаете кировчанам в сохранении трудового долголетия, а значит, продлеваете им активную, здоровую, счастливую жизнь.

Как сообщила заведующий Центром профессиональной патологии, главный внештатный специалист



профпатолог министерства здравоохранения Кировской области Наталья Никулина, сотрудники, работающие с вредными производственными факторами, проходят периодические медицинские осмотры каждые 5 лет.

– По результатам медосмотров на сегодняшний день 1 309 человек состоят на диспансерном учете по профессиональной патологии, – отметила профпатолог. – В течение прошедшего года 826 человек прошли амбулаторное лечение, 994 – санаторно-курортное. Всего через Центр прошли более 41 000 пациентов.

Отметим, что в условиях воздействия вредных производственных факторов работают более 115 600 жителей нашего региона, в том числе почти 65 000 женщин. Самыми частыми среди профессиональных заболеваний являются патологии, вызванные воздействием физических факторов, например, вибрационная болезнь, на втором месте – заболевания, вызванные физическими перегрузками и перенапряжением, на третьем – вызванные воздействием производственного шума.

Также Центр профессиональной патологии проводит экспертизу

профпригодности, экспертизу связи заболевания с профессией, мониторинг пациентов с установленным профессиональным заболеванием, в ближайшее время планируется начать выдачу медицинских справок для владельцев оружия.

Здесь развита диагностическая база: организована работа отделения функциональной диагностики, кабинета ультразвуковой диагностики, отделения лучевой диагностики – флюорографический и рентгенологический кабинеты. Работает кабинет денситометрии, оснащенный оборудованием экспертного класса, он позволяет вы-

явить на ранней стадии остеопороз – снижение прочности костей. Обследование на нем могут пройти не только работники различных предприятий, но и другие жители региона по показаниям.

В Центре профессиональной патологии ведут прием терапевт, профпатолог, дерматолог, офтальмолог, оториноларинголог, невролог, хирург, акушер-гинеколог, психиатр, психиатр-нарколог, врач функциональной диагностики и другие.

Как отметил первый заместитель председателя правительства Кировской области Дмитрий Курдюмов, в настоящее время медицинские организации региона усиливают профилактическую работу, в том числе активно проводятся мероприятия всеобщей диспансеризации взрослого населения.

– Профилактическая работа с населением, выявление заболеваний на ранней стадии и своевременная их коррекция помогают сохранить работоспособность, улучшить здоровье и увеличить продолжительность жизни. На достижение этих целей направлена реализация национальных проектов «Здравоохранение» и «Демография», – подчеркнул Дмитрий Курдюмов.

ИТОГИ

ТОП-12 успехов и неудач бизнеса

Как у работодателей из ключевых сфер бизнеса прошел 2023 год? Об этом у представителей 529 компаний, в том числе из Кировской области, узнала служба исследовательской hh.ru. На основе полученных ответов аналитики топ-12 успехов и неудач бизнеса.

К своим успехам представители компаний Кировской области и других российских регионов отнесли повышение заработной платы сотрудникам, стабильную работу предприятия и улучшение условий труда.

– В 2023 году успели повысить заработные платы своим сотрудникам большинство компаний (61%). В лидерах по этому показателю оказалось машиностроение (82%) – 4 из 5 компаний отрасли увеличили зарплаты. Также по данным hh.ru, чаще других поднимали зарплаты компании, занимающиеся добычей сырья (72%), строительством и недвижимостью (70%) и товарами народного потребления (68%), –

Топ-12 успехов бизнеса в 2023 году



Топ-12 неудач бизнеса в 2023 году



прокомментировали в службе исследований.

В ряду причин, повлекших за собой рост зарплат, компании называют инфляцию и дефицит кадров

на рынке труда. Рост инфляции сопровождался вынужденным повышением жалования работников и необходимостью делать уровень зарплат в вакансиях более конку-

рентным. На фоне низкой безработицы (2,9% на сегодняшний день) компании стали переманивать друг у друга сотрудников на более высокие зарплаты.

39% компаний добились улучшения условий труда для работников. Есть и другие бизнес-успехи: каждая третья компания (27%) смогла по итогам года увеличить выручку, 23% переполнили бизнес-план, 22% открыли новые филиалы.

– Чаще других заявляли об увеличении зарплат сотрудников средние компании с численностью 101-500 – более 70%. О росте числа филиалов чаще заявляли компании розничной торговли. Стабильную работу на протяжении всего года чаще других смогли обеспечить банки (53%) и машиностроители (49%), – продолжили в сервисе.

Основной сложностью бизнеса в 2023 году, как и годом ранее, компании Кировской области и других российских регионов стал поиск персонала (71%). Причем проблемы с наймом людей испытывают и небольшие, и крупнейшие компании.

На втором месте по болезненности – рост текучки кадров.

– Представители бизнеса стали чаще заявлять, что компании-конкуренты «перекупают» ценных и редких работников или переманивают интересными условиями, – добавили аналитики.

Среди бизнес-неудач работодатели по итогам года чаще всего называли постоянные форс-мажоры (каждая пятая, или 20% опрошенных компаний) и проблемы с поставщиками продукции (19%). 16% компаний не смогли внедрить новые технологии (16%). 14% респондентов ощутили, что санкции стали сильнее давить на их бизнес. Еще 14% были вынуждены из-за внутренних проблем отказаться от проведения различных корпоративных мероприятий.

В разрезе отраслей сильнее всего на текучку кадров жаловались работодатели из сферы общепита и гостиниц (51% компаний), на конфликты в коллективе – компании из машиностроения (27%), на постоянные форс-мажоры – банки и сфера добычи сырья (по 24% в каждой отрасли), на рост бюрократии – ИТ и машиностроение (по 20%).