

Бизнес Новости

6
июля
2025
№ 25 (837)

в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание.

16+

«Никто лучше самих предпринимателей не знает, как правильно выстроить объединение, создать его с максимальной пользой. Поэтому сейчас очень удачный момент: у государства есть понимание необходимости кластера, а у бизнеса – запрос на него. Конечно, я не говорю за всех, но те, с кем я общаюсь – участники инициативной группы – эту потребность ощущают. Думаю, сейчас на фоне экономических изменений в стране это особенно актуально. И важно не упустить эту волну».

Денис Игишев,
соучредитель ГК «Крафт».

6



Фото: Яна Буликишина.

Бизнес инвестирует в малую авиацию

ООО «Южный Альянс» создает в Кирове логистический узел для малой авиации.

2

Предложения для федерации

В Кировской области на федеральный уровень подготовили изменения в порядок продления договоров аренды лесных участков без обязательного проведения конкурсных процедур.

3



ИНФЛЯЦИЯ ОТСТУПАЕТ – ЧТО ДАЛЬШЕ?

На федеральном уровне дали посыл Банку России о необходимости снижения процентной ставки. Что ожидает бизнес и что об этом думают региональные и федеральные эксперты.

7

Бухгалтерское агентство «Олимп» – ваш профессиональный партнёр в сфере финансов и отчётности. Мы берём на себя всю рутину, чтобы вы могли сосредоточиться на развитии своего дела.

Наши услуги:

- ✓ Ведение бухгалтерского и налогового учёта
- ✓ Сдача отчётности в ФНС, СФР, Росстат
- ✓ Консультации по налогам и оптимизация налогообложения
- ✓ Восстановление бухгалтерии

Работаем с ИП и ООО на всех режимах налогообложения.

Индивидуальный подход, конфиденциальность, строго в срок.

Не откладывайте финансовый порядок на завтра – доверьте бухгалтерию профессионалам уже сегодня.

📍 Октябрьский пр-т, 125, офис 308
☎ 26-68-31; 8 958 392-02-24
☎ +7 (958) 392-02-24
✉ olimp_43@bk.ru

ИП Тарасов Константин Васильевич. ОГРНИП: 318435000003662

*Свобода в полете!
Забудь о работе!*

AVIATOR
КАРАОКЕ КЛУБ

📍 г. Киров,
ул. Преображенская, 29

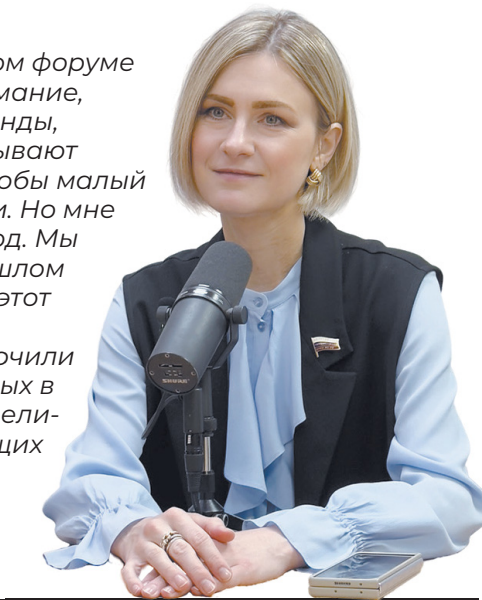
Бронь столов:
☎ 43-44-55

[aviator_karaoke_kirov](https://www.instagram.com/aviator_karaoke_kirov) [aviator_karaoke_club](https://www.instagram.com/aviator_karaoke_club)

ЦИТАТА

«На Петербургском международном экономическом форуме я видела стенды разных регионов и обратила внимание, что у Кировского стенда взгляд в будущее. Есть стенды, которые презентуют историю или просто раскладывают буклеты про свой бизнес, и тратят все средства, чтобы малый бизнес получил субсидию на участие в экспозиции. Но мне кажется, что мы выбираем совершенно иной подход. Мы представляем будущие проекты. Например, в прошлом году мы презентовали кампус мирового уровня. В этот раз – перспективный жилой квартал. Мы, мне кажется, поразили всех масштабом. Заключили договоры. Я убеждена, что комплекс мер, вложенных в желание показать, насколько Кировская область великолепна, конечно же, подтолкнет туристов, желающих сюда приехать, и привлечёт бизнесменов, которые захотят вложиться в перспективные проекты».

Мария Бутина,
депутат Государственной Думы от Кировской области.



ЭКОНОМИКА

Бизнес инвестирует в малую авиацию

Первый заместитель председателя правительства Кировской области Алексей Жердев и министр транспорта Кировской области Алексей Петряков провели встречу с директором компании «Южный Альянс» Александром Калужских.

Компания занимается развитием малой авиации и создает в Кирове логистический узел для размещения самолетов и вертолетов малого класса, а также инфраструктуру для проживания и подготовки пилотов. – В Кировской области начинается новый инвестиционный проект по развитию малой авиации. Компания, которая размещается в Красnodарском крае, расширяет свой бизнес и намерена инвестировать средства в развитие аэродромной инфраструктуры в Кирове. Вертолёты и самолеты малого класса будут размещаться в нашем городе и смогут перевозить пассажиров в любую точку, – сказал Алексей Жердев.



Компания выбрала Кировскую область для расширения бизнеса, учитывая условия, которые здесь уже созданы для авиаперевозчиков, а также географическое положение региона. – Соседство с девятью субъектами России – это значительное преимущество Кировской области. Кроме того, мы видим, что здесь активно обновляется инфраструктура аэропорта. Мы уже начали работу по созданию логистического хаба в Кирове. Приобрели помещение на

приаэродромной территории, которое будем использовать как сервисный центр, а также для размещения учебных классов школы пилотов. В ближайшее время начнем его реконструкцию. Также параллельно будем вести строительство мест базирования воздушных судов и ремонт гостиницы для пилотов, – рассказал директор ООО «Южный Альянс» Александр Калужских. Планируется, что логистический узел малой авиации будет запущен в Кирове в 2026 году.

АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

#Отставка

Андрей Виноградов покинул пост главы Следственного управления СК по Кировской области. На этой должности он работал с декабря 2019 года.

#Ротация

Руководитель секретариата губернатора Иван Задоров ушел с поста. Как сообщил глава региона Александр Соколов, «в скором времени он займется организацией общественно-политических процессов на федеральном уровне». Исполнять обязанности руководителя секретариата будет начальник управления протокола губернатора Анна Анатольевна Ходырева.

#Назначение

На должность заместителя министра промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области назначен Павел Вайкутис. Ранее он возглавлял отдел инвестиций в министерстве. До этого работал первым заместителем главы города Слободского и в Контрольно-счётной палате региона.

#Экономика

Ремонт взлётно-посадочной полосы аэропорта Победилово оценили в 1,4 млрд рублей. Средства планируют привлечь из Фонда развития инфраструктуры воздушного транспорта. Об этом агентству ТАСС сообщила министр экономического развития Кировской области Наталья Кряжева.

#Каталог

В Кировской области начался прием заявок в «Каталог экспортёров». Информация, которая размещается на безвозмездной основе, будет использоваться при проведении международных форумов, бизнес-миссий и конгрессно-выставочных мероприятий.

#Победа

Два проекта социальных предприятий Кировской области стали лауреатами всероссийского конкурса «Мой добрый бизнес». Юлия Мошкина с инклюзивным клубом «Мы вместе» (2-е место в номинации «Добрая мама») создаёт среду для развития детей с особенностями. Елена Кувшинова (2-е место в «Промыслах России») возрождает народные ремёсла в Кирово-Чепецке.

#Строительство

В районе улицы Орджоникидзе в Нововятском районе под застройку передадут участок площадью 4,4 тыс. кв. м. Строительство здесь будет вестись в рамках комплексного развития незастроенной территории. Застройщика определяют по результатам аукциона. Предельный срок реализации решения о КРТ – 6 лет со дня заключения договора.

MARMARA SPA & HAMAM

семейный SPA-центр

приглашает Вас насладиться SPA-процедурами:

- ◆ спа-программы
- ◆ две русские бани на дровах с вениками
- ◆ турецкий хамам
- ◆ теплый бассейн

MARMARA spa&hamam

*Мармара Спа. Хамам

☎ 8 (912) 705-50-50

☎ 29-54-54

🌐 marmara-spa.com

📍 г. Киров, Герцена, д. 88/2

имеется АРТ-ОТЕЛЬ для проживания

ПОДАРОЧНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ

до 280 тысяч

человек к концу 2030 года Кировская область планирует увеличить число занятых в секторе малого и среднего предпринимательства. Показатель заложен в госпрограмме региона «Малый и средний бизнес». По данным УФНС по Кировской области, на 1 января 2025 года численность занятых в сфере МСП, включая индивидуальных предпринимателей и самозанятых, составила 230 тысяч человек.

ИНИЦИАТИВА

Предложения для федерации

В Кировской области на федеральном уровне подготовили изменения в порядок продления договоров аренды лесных участков без обязательного проведения конкурсных процедур. С пакетом предложений региональное министерство лесного хозяйства выступило на заседании комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию.

Напомним, с 1 сентября 2023 года граждане и организации имеют возможность продлевать договоры аренды лесных участков без участия в аукционах. При этом арендаторы должны выполнить все обязательства по охране леса, предусмотренные условиями договора и проектом освоения лесов.

– Однако такая норма создает сложности ввиду длительности арендных отношений (обычно сроком от 10 до 49 лет), поскольку выполнение всех мероприятий строго в обозначенный период оказывается практически невозможным, – прокомментировал глава регионального Минлесхоза Андрей Тетерин.

Проблему, напомним, неоднократно озвучивали лесозаготовители Кировской области и доносили до разных уровней, в том числе до Госдумы. В частности, предприниматели региона подготовили проект изменений в Лесной кодекс РФ. Его суть озвучили на недавней встрече бизнес-со-



общества с губернатором Александром Соколовым: если арендатор на момент перезаключения договора исполнил всё, считать его добросовестным и продлить ему договор на следующий срок.

– В июне 2025 года Рослесхоз отметил важность этого вопроса, предложил проанализировать опыт Кировской области и подготовить рекомендации для органов власти России. Региональное министерство лесного хозяйства подготовило и отправило предложения по оценке выполнения мероприятий по сохранению лесов. Они позволяют учитывать отклонения от плана в разные периоды действия договора. Допущенные нарушения не могут служить безусловным основанием для отказа в заключении договора аренды на новый срок, – прокомментировали в правительстве области.

ВНЕШНИЕ РЫНКИ

Экспортные ориентиры региона

В утвержденной государственной программе Кировской области «Инвестиционный климат» определены перспективные рынки для экспорта.

«Потенциально перспективными зарубежными экспортными рынками для Кировской области являются рынки Китайской Народной Республики, Республики Индия, стран Содружества Независимых Государств, Африки, Юго-Восточной

Азии, Ближнего Востока, Латинской Америки», – отмечается в документе.

В 2025 году в регионе действуют международные соглашения с Республиками Беларусь, Армения, Узбекистан, Казахстан, Таджикистан и Китайской Народной Республики.

«По итогам 2024 года внешнеторговыми партнерами Кировской области являлись 100 стран. Сохранилась устойчивая

ориентация на страны дальнего зарубежья, на долю которых пришлось 77,9% от общего внешнеторгового оборота Кировской области, на долю стран Содружества Независимых Государств пришлось 22,1% от общего внешнеторгового оборота Кировской области. Структура экспорта имеет ярко выраженную несырьевую направленность», – говорится в документе.

ИНФРАСТРУКТУРА

Планы на рынок и спорт

Глава администрации города Кирова Вячеслав Симаков рассказал о судьбе Октябрьского рынка. Это один из вопросов, поступивших на прямую линию, прошедшую на площадке Центра управления регионом.

– На территории Октябрьского рынка действует круглогодичная ярмарка с режимом работы с 8 до 18 часов. Торговля осуществляется на переданных в аренду торговых местах предпринимателям города Кирова, – отметил Симаков.

Он добавил со словами «как я уже говорил», что территорию планируется разделить для строительства двух объектов.

– Первый объект – рынок для местных сельхозтоваропроизводителей, второй – объект спорта. На сегодня мы получили два предложения. Одно предложение в рамках инвестиционного проекта, второе рассма-



тривается как концессия. В ближайшее время мы планируем эту территорию освободить. Ждем заключения соглашений и будем территорию развивать, – прокомментировал глава городской администрации.

При этом он подчеркнул, что «людей никуда не выселим»:

– Рядом будет закрываться комиссионный магазин. Временно торговлю переместим на Октябрьский проспект в эти помещения, чтобы провести комплексную рекон-

струкцию территории Октябрьского рынка.

Ранее на территории планировалось построить торговый центр. В сентябре 2023 года «Бизнес новости» сообщали, что совет директоров АО «Центральный рынок» отказался от этой идеи из-за финансовой нецелесообразности затрат на реализацию проекта. Тогда же появилась информация о возможном строительстве на этом месте ФОКа и организации места для торговли местных сельхозтоваропроизводителей.

ХАСКИ-ЦЕНТР «УМКА»: ГДЕ ЖИВЕТ ДУХ СЕВЕРА

В селе Фатеево (Кировская обл.) вас ждет изумительный мир! «Умка» – дом не только для легендарных хаски, маламутов, самоедов, но и для добродушных оленей, лошадок, пони, верблюда, овечек. Знакомьтесь с их красотой и энергией, участвуя в сохранении наследия.

Забудьте о рутине! Проведите незабываемый корпоратив или праздник на природе в окружении наших животных. Подарите гостям яркие эмоции и настоящее приключение!



Станьте опекуном! Возьмите шефство над питомцем, обеспечивая его благополучие. Получайте радость общения и особую связь.



[HTTPS://VK.COM/UMKAXASKY](https://vk.com/umkaxasky)
КИРОВО – ЧЕПЕЦКИЙ РАЙОН, СЕЛО ФАТЕЕВО.
+7-922-993-25-96

0+



НЕДВИЖИМОСТЬ

Покупатели ждут снижения ставок

Рынок недвижимости в режиме ожидания. Такое мнение в интервью для нового номера журнала «Человек дела – Киров» (подразделение «Бизнес новостей») высказала кировский специалист по недвижимости Юлия Мищенко.

«Люди адаптировались к новому уровню ставок и перестали ждать «лучшего времени». В 2022 году ставки взлетели до 20%, особенно по вторичному жилью. Тогда многие приостановили сделки. Мы переждали три месяца, и ситуация

стабилизировалась. А что касается последнего года, спрос сократился на 90%. К слову, из-за этого многие агенты по недвижимости сменили сферу деятельности», – прокомментировала предприниматель.

Она добавила, что оставшиеся 10% клиентов – люди, которым действительно нужно покупать или продавать: «Но все ждут потепления. Думаю, что оно скоро наступит: первый шаг в его сторону уже сделан – Банк России снизил ставку, хотя бы на 1 процентный пункт».

ЦИФРА

104,4 ТЫС. РУБЛЕЙ

составила средняя стоимость кв. метра жилья на вторичном рынке недвижимости в Кирове по II кварталу. За полугодие показатель вырос на 5,7%, сообщил портал «Мир квартир». Средняя цена квартиры во вторичном сегменте поднялась до 5,4 млн рублей, за полугодие рост составил 5,7%.

4 5 ›
6 июля 2025 г.
№ 25 (837)
Бизнес новости
в Кирове

БИЗНЕСУ

Онлайн-перерегистрация

В связи с переименованием семи улиц в Кирове их названия изменились в федеральной информационной адресной системе. Эта единая база обеспечивает формирование, ведение и использование государственного адресного реестра. Об этом сообщили в администрации города, ссылаясь на данные налоговых органов. Те напомнили о бесплатной перерегистрации онлайн-касс.

– Если при изменении наименования улицы в адресе установки контрольно-кассовой техники (ККТ) информация не отобразилась в личном кабинете индивидуального предпринимателя или юридического лица, налогоплательщик может самостоятельно актуализировать данный адрес, – говорится в сообщении администрации.

Сделать это можно несколькими способами.

Во-первых, сформировать с помощью своей контрольно-кассовой машины отчет об изменении параметров регистрации.

Во-вторых, перерегистрировать ККТ с помощью сервисов сайта ФНС России:

«Личный кабинет юридического лица» и «Личный кабинет индивидуального предпринимателя». Для этого нужно подать заявление о регистрации (перерегистрации) контрольно-кассовой техники. В заявлении нужно указать сведения, представленные при регистрации, в которые вносятся изменения.

В-третьих, обратиться с заявлением о перерегистрации ККТ лично в налоговый орган. Сделать это можно по адресу: ул. Комсомольская, 1, операционный зал, окно № 4, часы работы: понедельник, вторник, среда, четверг – с 9.00 до 18.00, пятница – с 9.00 до 16.45.

– В интернете стали появляться объявления, в которых кировским предпринимателям внушают, что процедура платная, и предлагают сделать перерегистрацию за деньги. Специалисты налоговой службы отмечают, что государственная услуга по регистрации (перерегистрации), снятию с учета ККТ оказывается бесплатно. При подаче заявления в электронном виде – в режиме реального времени, при подаче заявления на бумажном носителе – в течение 5 рабочих дней, – подчеркнули в горадминистрации.



МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ

T2 запустила технологию VoWiFi в Кировской области

T2, российский оператор мобильной связи, запустил технологию Voice over Wi-Fi (VoWiFi) на территории Кировской области. Новая услуга позволяет совершать звонки по сети Wi-Fi там, где мобильная связь может быть недоступна: в зданиях с толстыми стенами, подвальных помещениях, высотках или во время поездки за границу.

Компания продолжает развитие собственной инфраструктуры в регионе, повышая качество связи для абонентов. В прошлом году оператор внедрил в регионе VoLTE (Voice over LTE), что

дало клиентам возможность совершать звонки в сети 4G. Технический департамент улучшил системы голосовой и пакетной коммутации, благодаря чему удалось сократить время на установление соединения между абонентами, улучшить качество звука, стабильность соединения и передачу информации без помех, эха и шумов.

VoWiFi позволяет использовать стандартную Wi-Fi-сеть для звонков в случае, если покрытие мобильной сети отсутствует. Особенно актуальна технология для тех, кто может находиться в подвальных помещениях, на верхних этажах высоток или за рубежом, то есть в местах, где вместо сигнала от операторских



сетей для выхода в сеть используется роутер.

Чтобы воспользоваться Voice over Wi-Fi, абоненту следует убедиться, что его мобильное

устройство поддерживает VoLTE и VoWiFi, а сами технологии активированы во внутренних настройках гаджета. Звонки по VoWiFi тарифицируются как

обычный голосовой трафик, дополнительная плата за пользование услугой не взимается.

Александр Чернышев, директор кировского филиала T2:

«Запуск VoWiFi в регионе – это очередной и логичный этап развития сети в регионе, которое мы продолжаем с прошлого года. Внедрение технологии – это возможность для наших клиентов оставаться на связи везде, где есть Wi-Fi, даже за границей, без каких-либо доплат. Мы уверены, что кировчане оценят удобство новых технологий, а T2 продолжит совершенствовать сервис и расширять покрытие для еще большего комфорта».

*Вай-Фай, Голос по LTE.

Тренды деловых ожиданий

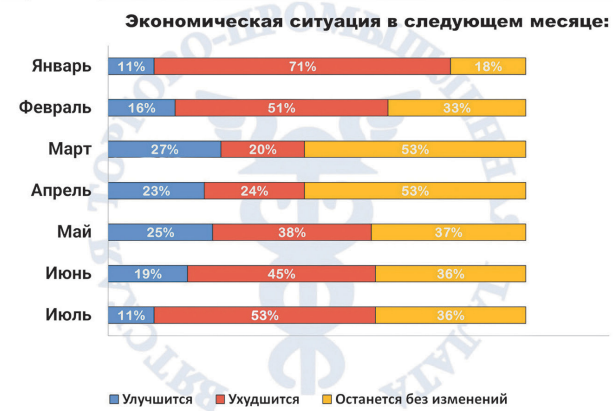
В прогнозах о ситуации в экономике на июль предприниматели продолжают придерживаться примерно тех же параметров ожиданий, что и месяцем ранее. Об этом свидетельствуют итоги очередного ежемесячного опроса «Бизнес-прогноз Вятской ТПП».

Доля респондентов, считающих, что экономическая ситуация в ближайший месяц останется без изменений, вновь составила 36 % – тот же уровень, что и в июне.

Показатель «Улучшится» снизился с 19 % до 11 %, вернувшись к мартовским значениям и тем самым продемонстрировав сокращение числа оптимистов.

Одновременно вариант «Ухудшится» вырос с 45 % до 53 %. Это наибольшая доля пессимистичных ожиданий с января, когда аналогичный показатель достигал 71 %.

Тем не менее в совокупности результаты свидетельствуют скорее о перераспределении настроений внутри стабильного коридора, чем о



принципиальном изменении тренда: суммарно 47 % опрошенных не ждут ухудшения, а баланс между «ожиданием худшего» и «нейтральными оценками» остаётся близким к июньскому.

Руководитель ООО «Движение Автомагистралей» Алексей Мурин расценивает текущие результаты как отражение осторожных настроений большинства.

– Строить точные экономические прогнозы сегодня почти так же трудно, как предсказывать погоду: внешние факторы могут резко изменить картину. На мой взгляд, предпосылок к заметному росту спроса в

июле нет, поэтому показатели, вероятно, останутся на июньском уровне. Мы ориентируемся именно на сценарий «без изменений» и гибко планируем закупки и бюджеты, – прокомментировал предприниматель.

– В совокупности июльская волна опроса подтверждает ранее сформировавшийся тренд: бизнес адаптировался к высокому уровню неопределённости и ориентируется на сохранение текущих позиций, готовясь гибко реагировать на возможные изменения во второй половине года, – отметили в бизнес-объединении.

У детской индустрии изучат спрос

В Кировской области готовятся исследовать индустрию детских товаров. Об этом сообщили в министерстве промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области, комментируя очередное заседание общественно-го совета при ведомстве.

Центральным вопросом обсуждения стала «дорожная карта» по развитию индустрии детских товаров. Участниками мероприятия стали представители таких предприятий, как ООО ПТП «Техинком-Плюс», ОАО «Весна», ООО «Мини-Вини», ООО «Планета», ООО «Пема», ООО «Леммо-Тойс», ООО «Наивный мир», ООО «Аззарты».

Заместитель начальника отдела промышленной политики министерства Илья Савиных представил ряд инициатив, направленных на поддержку производителей детских товаров. Один из ключевых инструментов – кластерный подход. В министерстве напомнили, что в регионе создается кластер индустрии детских товаров, который «будет способствовать построению устойчивых кооперационных цепочек для сокращения логистических издержек, формирования условий для обеспечения доступности сырья и материалов для производства детских товаров». В настоящее время уже создана специализированная организация промышленного кластера на базе НКО «Государственный фонд развития промышленности Кировской области».

– Также в рамках заседания обсуждался вопрос предоставления финансовой помо-



щи предприятиям, работающим в секторе детских товаров. К примеру, в настоящее время прорабатывается вопрос компенсации затрат на получение лицензий на использование образов российских героев мультфильмов, изготовление пресс-форм и проведение рекламных кампаний. Эта инициатива уникальна как в масштабах Кировской области, так и в масштабах Российской Федерации, – сообщили в министерстве.

В июле 2025 года планируется проведение исследования по развитию индустрии детских товаров, а полученные результаты позволят выявить ключевые тенденции спроса, конкурентной среды и возможностей для развития бизнеса.

Напомним, эти и другие мероприятия предусмотрены в «дорожной карте» по развитию отрасли. Срок реализации мероприятий рассчитан на период с 2025 по 2030 год.

ВЯТСКИЙ КОЛЛЕДЖ УПРАВЛЕНИЯ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

СПЕЦИАЛЬНОСТИ:

Юриспруденция
Юрист
Очная форма обучения **на базе 9 классов** — 2 года 10 месяцев
Очная форма обучения **на базе 11 классов** — 1 года 10 месяцев
Заочная форма **на базе 11 классов** — 2 года 10 месяцев

Технологии индустрии красоты
Визаж и стилистика
Парикмахерское искусство
Специалист индустрии красоты
Визажист-стилист — дополнительная рабочая профессия
на базе 9 классов — 2 года 10 месяцев
на базе 11 классов — 1 год 10 месяцев

Информационные системы и программирование
Программист
на базе 9 классов — 3 года 10 месяцев
на базе 11 классов — 2 года 10 месяцев

Реклама
Специалист по рекламе
Очная форма обучения **на базе 9 классов** — 2 года 10 месяцев
Очная форма обучения **на базе 11 классов** — 1 года 10 месяцев
Заочная форма **на базе 11 классов** — 2 года 10 месяцев

Дизайн (по отраслям)
Дизайнер
на базе 9 классов — 3 года 10 месяцев
на базе 11 классов — 2 года 10 месяцев

УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ БЕЗ ВЫЕЗДА В ЕКАТЕРИНБУРГ

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ

БАКАЛАВРИАТ

- ИНФОРМАТИКА И ВЫЧИСЛИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА
- ПРИКЛАДНАЯ ИНФОРМАТИКА
- УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ
- ЭКОНОМИКА
- МЕНЕДЖМЕНТ
- УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ
- ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

⌚ 4,5 года на базе 11 классов
⌚ 2 года 10 месяцев на базе техникума или колледжа

МАГИСТРАТУРА

- МЕНЕДЖМЕНТ
- УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ
- ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
- БИЗНЕС-ИНФОРМАТИКА
- ТОРГОВОЕ ДЕЛО
- ЮРИСПРУДЕНЦИЯ
- ТУРИЗМ

2 года 4 месяцев обучения

г. КИРОВ, УЛ. ПЯТНИЦКАЯ, 56
+7 (953) 945-50-20 +7 (922) 942-10-10
E-MAIL: VYATKU@MAIL.RU

ПРИЁМНАЯ КОМИССИЯ

📍 Киров, ул. Пятницкая, д.56 каб.1
☎ +7(8332) 35-81-81 ☎ +7(8332) 25-45-43
☎ +7(953) 945-50-20
✉ vyatku.priem@mail.ru

ОТ ЧАТА ДО КЛАСТЕРА

Мебельная отрасль Кировской области переживает переломный момент: формируется объединение участников рынка и создается первый промышленный кластер. О потенциале и трансформации этой сферы, ключевых вызовах и перспективах, проблемах бизнеса и запросах со стороны государства в авторской программе Андрея Усенко «Разговор по делу» на радио «Киров град»¹⁶⁺ рассказал соучредитель ГК «Крафт» и инициатор кооперации отрасли Денис Игишев. Некоторые моменты – в материале «Бизнес новостей»

Богатое прошлое

– Денис, что сегодня собой представляет мебельная отрасль Кировской области?

– У нас очень интересное богатое прошлое, начиная еще со времен Советского Союза. В те годы было несколько фабрик, которые производили мебель для всего СССР. Позже, как следствие, появились другие крупные компании, такие как «Джулия Новарс», «МЦ5», «Лотус». Они заложили основу компетенций среди управленческих кадров и рабочих коллективов, которые стали масштабироваться.

Еще одно преимущество – выгодная локализация нашей области для мебельного производства. У нас налажена деревообработка, выпускается фанера, неподалеку производят ЛДСП, МДФ, ППУ. Таким образом, у региона есть все условия для производства мебели федерального уровня.

И в 2000-х и 2010-х годах так и было. Мы могли позиционироваться как некая мебельная столица Российской Федерации благодаря сильным компетенциям и компаниям, работавшим на федеральном уровне. Но время внесло коррективы: я заметил, что наши позиции ослабевают, а конкуренты в других регионах усиливаются. Сильные компании, например, «Лотус», уходят с рынка, а когда-то он входил в топ-10 производителей по объемам выпускаемой продукции. На мебельных выставках в Москве «Лотус» был предметом гордости: вот, мол, в Кирове есть компания, которая так масштабно может себя позиционировать. Меня это очень впечатляло, и я думал, что мебельная отрасль может стать одной из ключевых в Кировской области. Однако, глубже изучив рынок, я осознал, что в ней есть серьезные проблемы. Одна из них – отсутствие консолидации. Сегодня, мне кажется, никто не может точно сказать, сколько в Кирове компаний по производству мягкой, корпусной мебели, сколько работают в сопутствующих отраслях, какую долю рынка они занимают, какова география сбыта продукции.

Государственный запрос и «волна»

– То есть статистика есть, да? Понимания нет?

– Ну, статистика – это отдельный вопрос, и я думаю, не стоит её затрагивать. Я говорю по факту. Вот, например, есть компания, вроде бы её никто в Кирове не знает. Знакомись с собственником – оказывается, она представлена, например, в Москве и ещё в нескольких регионах, и у них продажи достаточно неплохие, и сам продукт очень интересный, конкурентоспособный. И вот даже такой момент: сколько нас, насколько мы сильны – никто не знает и не знал в те времена.

Ещё один момент: когда стал больше общаться с коллегами, я понял, что проблемы у всех одни и те же, очень похожие. Те, кто успел занять подходящие производственные площади для масштабирования бизнеса, роста, повышения эффективности труда, – они, по сути, их уже заняли. А молодые компании сталкиваются с очень большой потребностью именно в производственных площадях. Например, наша: в 2009 году мы открыли производство площадью 90 квадратных метров, а сейчас уже около двух тысяч квадратных ме-



тров, мы переезжали пять раз, и это большая сложность. Сейчас, если я начну расти, у меня появятся новые цели, переезд для меня снова станет проблемой. И такие же трудности у многих компаний – а это уже показатель того, что вся отрасль испытывает эту потребность.

Сейчас очень большой объем мебели делается в Пензенской области, а в Кузнецке – целый город мебельщиков. Они этот вопрос решили. Видимо, у них появился лидер, который смог объединить усилия мебельщиков, и сейчас очень много мебели производится там. Очень бы хотелось, чтобы мы вернули первенство.

Во время очередного переезда, восемь лет назад, у меня возникла мысль: было бы здорово, если бы в Кирове появилась промзона, куда можно заехать, разместить производство и далее масштабировать бизнес. Я поделился идеей с некоторыми коллегами. Они сказали, что уже была попытка создать такую площадку, но ничего не вышло. Представители инициативной группы ходили по коридорам власти, пытались чего-то добиться, однако безрезультатно. У меня со временем идея стала перерастать в более масштабный проект, объединяющий отрасль.

– Сейчас много говорят о мебельном кластере, обсуждают его на уровне правительства, губернатором поставлена задача создать его в этом году. Какая сейчас обстановка?

– Сложилось удачное стечение обстоятельств: со стороны государства, правительства появился запрос на отраслевые объединения. Причём не только в Кирове, но и по всей России, потому что любое объединение усиливает отрасль. Думаю, государство это осознавало, но пыталось делать всё своими руками. Однако не всегда получается организовать то, что эффективно организовать

может только бизнес. Никто лучше самих предпринимателей не знает, как правильно выстроить объединение, создать его с максимальной пользой. Поэтому сейчас очень удачный момент: у государства есть понимание необходимости кластера, а у бизнеса – запрос на него. Конечно, я не говорю за всех, но те, с кем я общаюсь – участники инициативной группы по созданию кластера – эту потребность ощущают. Думаю, сейчас на фоне экономических изменений в стране это особенно актуально. И важно не упустить эту волну.

мебельного, в создании производственных площадок – это очень ценная информация. Он говорит: «Ребят, я не буду этим заниматься, у меня всё хорошо. Но если нужен совет, то я с вами». Очень неравнодушный человек и до сих пор вовлечён во всё. Это большая редкость, когда собственник такого уровня разбирается во всех бизнес- и производственных процессах. Это достойно уважения.

А вот молодой бизнес, который только появился, который может масштабироваться до федерального уровня, но у которого есть

«КОГДА Я СТАЛ БОЛЬШЕ ОБЩАТЬСЯ С КОЛЛЕГАМИ, ПОНЯЛ, ЧТО ПРОБЛЕМЫ У ВСЕХ ОДНИ И ТЕ ЖЕ, ОЧЕНЬ ПОХОЖИЕ».

Уроки лидеров и стремление молодых

– Как реагирует бизнес-среда?

– Очень интересно реагирует бизнес, который уже состоялся. То есть у тех, у кого есть промышленные площадки, которые работают по 20 лет, у которых есть постоянные каналы сбыта. Пару раз заикался (не буду говорить, кому), а мне отвечали: «Идите занимайтесь своей отраслью, отстаньте, у меня всё хорошо».

Есть и другие – достаточно отзывчивые, с компетенциями. Например, очень уважительно отношусь к собственнику компании «Джулия Новарс» Александру Филипповичу (Варанкину, – ред.). Я всегда могу ему позвонить, и он даст обдуманый, компетентный совет специалиста, который создал мебельную компанию федерального масштаба. И его жизненный опыт в построении бизнеса, именно

проблемы и амбиции, – тут ребята с горящими глазами, и им это очень интересно.

– Каким и зачем кластер хотят видеть предприниматели?

– В каждой отрасли свои сложности, но многие из них очень схожи. К примеру, есть такая проблема как потребительский экстремизм. Для мебельного производства это серьезная боль, потому что чем дороже продукт, тем выше убытки от этого экстремизма. Встаёт вопрос: как защитить себя и найти юристов, которые разбираются именно в мебельной тематике. Важно, чтобы юрист понимал специфику бизнеса, который защищает. Это одна из причин, почему кластер нужен – некоторые вопросы проще решать сообща, а не поодиночке.

Если смотреть шире, то кластер помогает наладить кооперацию. Например, когда мы

в первый раз собрались, общались между собой, обсуждали, кто где заказывает изготовление металлокаркасов. Оказалось, что один из участников сам их производит и может обеспечить коллег: его мощности не загружены на 100 процентов. Если бы не встретились, может бы и не узнали, что так можем помочь друг другу.

Еще пример: проблема с недобросовестными сотрудниками. В любой отрасли есть те, кто плохо работает: лентяи, алкоголики, «тунеядцы». Они бегают по кругу, в том числе в мебельной отрасли. Это ещё одна беда, потому что ты берешь сотрудника на работу, тратишься на его обучение, на внедрение в коллектив, а он оказывается ненадежным. В таком случае я или кто-то другой можем позвонить другим участникам объединения или спросить рекомендацию в нашем общем чате. Если мне три человека скажут: «Не бери», то я не возьму. Если мне зададут такой же вопрос, тоже отвечу. Это экономит деньги и нервы.

– Вы сказали про чат, то есть сообщество постепенно формируется?

– Мы пока общаемся инициативной группой, но с каждым месяцем появляются те, кто неравнодушен. После последней встречи – как только вышла новость о создании кластера – начали звонить мне, представителям власти: «Где это? Как это работает?» Так что процесс идет, но мы не хотим искусственно затягивать людей, говоря: «Приходите к нам в кластер!» Нет. Кластер должен стать своего рода брендом. Мы видим его (пока это наше видение), что потребитель заходит на сайт,

«У РЕГИОНА ЕСТЬ ВСЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ
ФЕДЕРАЛЬНОГО УРОВНЯ. И В 2000-Х И 2010-Х ГОДАХ ТАК И БЫЛО,
НО ВРЕМЯ ВНЕСЛО КОРРЕКТИВЫ».

видит список участников и может быть уверен: мебель будет сделана, причём качество точно соответствует заявленному сегменту. Это важно, потому что сейчас человек может заказать, например, кухонный гарнитур или мебель на всю квартиру за полтора миллиона рублей, а исполнитель окажется «гаражником», который сегодня есть, а завтра исчез. Таких исполнителей в кластере быть не должно.

Тренды, китайский вызов и любовь к Вятке

– Мы наблюдаем смену моделей потребительского поведения: от стремления к роскоши до минимализма, от покупки жилья к его аренде. Как это влияет на мебельную отрасль?

– Если говорить о производстве, то за последние годы уровень автоматизации, оснащённость производственных площадок, квалификация сотрудников и качество мебели в России выросли в разы: наша страна научилась делать мебель высокого уровня и недорогого. И появилась хорошая её сегментация. Есть эконом-сегмент, который раньше ассоциировался с ненадежными изделиями, а сейчас даже в этом сегменте можно купить мебель достаточно хорошего уровня. Есть премиум с качественными материалами, и продавцы научились продавать такую мебель, объясняют, за что ты платишь.

При этом российская мебель остается достаточно недорогой. К примеру, гарнитур, который в России, условно, в среднем стоит 5 тысяч долларов, в США обойдется в 20 тысяч. Разница между ними незначительная, это я говорю про индивидуальные заказы.

Что касается серийного производства, российские мебельщики научились делать хорошую мебель за разумные деньги. Однажды, перед пандемией, на международной мебельной выставке в Польше нас спрашивали:

«Вы реально можете сделать такую мебель за такую цену?».

Что касается трендов... Они цикличны. Когда мы начинали, в моде были золото, металл, радиальные фасады, то есть «дорого-богато». Смотрю на фотографии своего выставочного шоурума 2012 года: «Ну, блин, о чём я думал, когда делал это?». Сейчас, кстати, эти золото и металл возвращаются, но в более современной подаче. Заходишь в шоурум – всё стильно и лаконично. Да, появляются новые материалы, технологии, меняются внутренние тренды, и это говорит о развитии отрасли в целом.

– Насколько сильна конкуренция со стороны Китая?

– Скажу так: поскольку я постоянно бываю на выставках, вижу, что китайцы молодцы, когда речь идет о дорогой мебели премиального сегмента. Они классно научились обрабатывать нержавейку, стекло, натуральную древесину – это настоящее искусство. Но что касается серийной мебели, логистические затраты при доставке из Китая очень высокие, и они просто не выдерживают конкуренцию с нами.

Китайцы абсолютные монополисты в производстве фурнитуры эконом-класса. Здесь, наверное, мы не можем конкурировать, но если говорить о мебельных гарнитурах и мебели в целом, то Китай для нас не очень сильный конкурент.

– Как вам в Кирове – как человеку и бизнесмену?

– У меня было стойкое желание до 2010 года почему-то переехать в Сочи жить. Не знаю, это были такие юношеские амбиции. Побывал во многих странах мира, в городах России. Но я люблю Вятку, место, где я живу. Я люблю людей, именно наш вятский менталитет, таких «суровых северных медвежат» – это здорово. И я не хотел бы никуда переезжать.

– По бизнесу комфортно здесь работать?

– Да, абсолютно. Был опыт работы с южными ребятами – там, конечно, посложнее. Мы друг друга не понимаем. У нас сказал – постарался – сделал, а там, бывает: сказал – и постарался... не сделать. Ну и что ж, попробуем ещё раз, вдруг получится. Мы в этом плане – красавцы: говорим – и делаем.

– Лично вам зачем тратить свои силы и время на объединение отрасли? И какого результата вы ожидаете?

– Я и сам себе задавал этот вопрос. Это тяжело, но когда к слову «тяжело» ставишь равенство «интересно»... Наверное, это то, что действительно задевает, возможно, даже это мое предназначение. Мне это интересно. Да, искренне хочется, чтобы получилось.

Результат – работающее отраслевое сообщество, в котором будут те коллеги, с кем можно и в рубашку поплакаться, и в то же время поделиться компетенциями. Но самое важное – чтобы наша мебельная отрасль заняла достойное место на уровне Российской Федерации. Я действительно очень хотел бы, чтобы так и было.

Подготовила Юлия Усинская.
Фото: журнал «Меркурий».

Инфляция отступает – что дальше?

«Инфляция снижается. В прогнозе по итогам года должна быть 7%. Это посыл ЦБ в отношении ставки, которая остаётся высокой. В обоснование этого решения ЦБ всегда говорил о растущей инфляции. Сейчас она стала снижаться. Значит, с учётом других факторов, надо снижать ключевую ставку. Ожидание этого очевидно», — написал по итогам Питерского экономического форума в своем Telegram-канале председатель Госдумы Вячеслав Володин.

Между молотом и наковальней



Как прокомментировал депутат Законодательного собрания Кировской области Павел Дорофеев, «хорошо, что заявление исходит от первого лица Гос-

думы, и важно, что этот вопрос поднимают на таком высоком уровне, потому что раньше казалось, что он беспокоит только бизнес».

«Ключевая ставка в 100% случаев влияет на конечные цены. Любой бизнес требует развития, часто на заемные средства, но брать кредиты под 30-40% годовых (а сегодня банки кредитуют бизнес по ставкам от 30% годовых) мало кто готов, так как обслуживание кредита делает бизнес нерентабельным», — продолжил парламентарий.

При этом он добавил, что «включать свои расходы в конечную цену бесконечно тоже нельзя»: «У этого пути есть потолок, и ответственные предприниматели стараются не перекладывать свои расходы на потребителя, понимая, что это путь в никуда. Но тогда серьезно вырастает риск банкротства. И как в этой ситуации лавировать бизнесу, который, словно между молотом и наковальней, еще и в условиях крайне нестабильной ситуации в экономике? Как, опять же, сказал на ПМЭФ Герман Греф: «Если раньше цены на зерно можно было предсказать на 50 лет вперед, сейчас невозможно и на пять дней». И так, могу сказать, по многим направлениям. Поэтому бизнесу нужны четкие и понятные правила игры, которые дадут возможность хоть как-то планировать показатели. В этом важнейшую роль играет как сама ключевая ставка, так и различные льготы для предпринимателей, которые мы можем и должны внедрять на региональном уровне. В противном случае, как отметил глава российского Минэка, нас ждет высокий риск перехода в рецессию».

Он выразил надежду, что «Госдуме удастся вместе с ЦБ найти решение по ключевой ставке уже в обозримом будущем».

Без стресса для экономики



Тему ключевой ставки на днях также обсудили в рамках аналитической сессии на площадке «Школы Лайт» при клубе предпринимателей «Артель. PROCLUB», где гос-

тем стал экономический обозреватель, директор Института изучения мировых рынков Алексей Бобровский.

Отвечая на вопрос предпринимателей Кировской области о том, как будет снижаться ставка до конца года, эксперт пояснил: «До декабря ясности нет. Думаю, на следующем заседании она может снизиться, но сложно сказать, насколько. Было понятно, что ставка снизится уже в июне (на 1%, — ред.)».

Он также добавил, что «процесс снижения будет постепенным, а не разовым»: «Важно снижать ставку плавно, без стресса для экономики. Резкое падение, например, до 10%, только навредит: не мне вам объяснять, что это спровоцирует отток депозитов и ужесточение кредитной политики банков. Оптимальным могло бы быть снижение до плюс-минус 16%, если подкрепить его другими мерами», — добавил Алексей Бобровский.

Один из вопросов касался курса доллара. — Сейчас курс около 80 рублей. Герман Греф называл 100 рублей, некоторые экономисты прогнозируют 150 рублей в ближайшее время. Каким, по вашему мнению, будет курс до декабря? — спросили предприниматели.

– Если я не ошибаюсь, в бюджетных расчетах «защит» курс на уровне 97 рублей. Поскольку вся экономика в макропоказателях ориентируется на задачи государства, это верный ориентир. Значит, если бюджету выгоден курс 97, то рубль будет в диапазоне 95-100, — ответил Бобровский.

Текущее укрепление рубля он назвал аномальным и исчерпавшим себя: «Как это обычно бывает на рынке, сначала «добьют» последних сомневающихся в том, что тенденция изменилась. Пока все не поверят в логичность нового курса, рубль не развернется».

Больница скорой помощи оснащается высокотехнологичным оборудованием

В медицинских учреждениях региона продолжается совершенствование оказания медицинской помощи как в амбулаторных, так и в стационарных условиях. Эта работа соответствует задачам национального проекта «Продолжительная и активная жизнь». В частности, в Больнице скорой медицинской помощи выполняются все виды хирургических вмешательств в урологии и гинекологии, в том числе с использованием малоинвазивного доступа.



Урологическое отделение Больницы скорой медицинской помощи принимает пациентов круглосуточно, без выходных. Сюда поступают пациенты с острыми воспалительными и хроническими заболеваниями мочеполовой системы, травмами органов малого таза, мочевого пузыря, почек и другими заболеваниями.

По словам главного врача больницы Согомона Аракеляна, недавно в работу урологического отделения была внедрена дистан-

ционная литотрипсия. Для этого приобрели дорогостоящее высокотехнологичное оборудование, которое уже активно применяется. Предварительно был проведен ремонт в операционных.

– Дистанционная литотрипсия – это безопасный неинвазивный метод, позволяющий раздробить и вывести камни из почек и мочеочника при помощи специального аппарата – литотриптера. Дробление осуществляется ударной волной, которая

фокусируется точно на камне с помощью рентгена или УЗИ. Волна проходит через мягкие ткани, не повреждая их. Фрагменты камня выводятся естественным путем. Это эффективная альтернатива хирургическому лечению и, без сомнения, самая современная технология в лечении мочекаменной болезни, – отметил Согомон Аракелян.

Как сообщил заведующий урологическим отделением Алексей Балдин, новое оборудование быстро

введено в эксплуатацию. На текущий момент на нем пролечили 20 пациентов.

– Можно без преувеличения сказать, что оборудование работает в круглосуточном режиме. На плановое лечение сюда направляются пациенты из участковых поликлиник, после предварительного обследования, но литотрипсия проводится и при экстренном поступлении пациента по скорой помощи. Мы сможем выполнять до 500 подобных операций в год. Для проведения процедуры есть четкие медицинские показания, которые определяет лечащий врач, – сообщил Алексей Балдин. – Всего за прошлый год в урологическом отделении прошли лечение 3000 пациентов, из них 2200 получили оперативное лечение.

Главврач подчеркнул, что специалисты отделения владеют всеми современными методами хирургического и малоинвазивного лечения. В отделении используют лазерное оборудование для дробления камней почек, мочеочников и мочевого пузыря, а также проведения операций на мягких тканях. Кроме того, здесь выполняют нефролитолапаксию

под рентген- и лапароскопическим контролем, что позволяет удалять крупные и плотные камни. Подобные операции проводятся как в плановом, так и в экстренном режиме.

Как подчеркнул первый заместитель председателя правительства Кировской области Дмитрий Курдюмов, Больница скорой медицинской помощи является одним из самых компетентных и продвинутых хирургических стационаров, который работает по многим профилям. На протяжении нескольких лет больница оснащалась новым оборудованием, в том числе по президентскому нацпроекту «Здравоохранение».

– В урологическом отделении сделан действительно мощный прорыв. Специалисты работают в режиме экстренности 24/7. Те, кто раз испытывал почечную колику, понимают, как важно быстро оказать пациенту медицинскую помощь, применяя при этом современные технологии и проводя малоинвазивные операции. Коллеги динамично идут вперед, осваивая новые методы диагностики и лечения, – отметил Дмитрий Курдюмов.

приемная кампания ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ

В ВЯТСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ

Р >2000
бюджетных мест

>160
образовательных программ

ОТСРОЧКА
ОТ АРМИИ



16+



Вся информация
о поступлении

Приемная комиссия:

8 (8332) 74-29-29,

8 (8332) 64-89-89

ФГБОУ ВО «Вятский Государственный Университет»,
ОГРН 1034316511041, г. Киров, ул. Московская, 36

