

Бизнес Новости

25
мая
2025

№ 19 (831)

в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

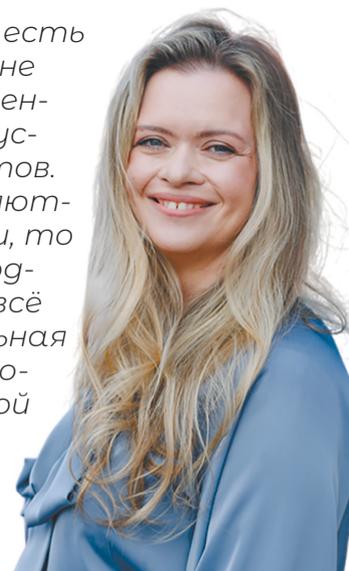
www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание. 16+

«Сейчас среди банков-гигантов есть тенденция, которая нравится не всем: удешевить поддержку клиентов за счёт возможностей искусственного интеллекта и роботов. Однако роботы хорошо справляются только с типовыми задачами, то есть ситуациями, в которых поддержка не нужна. А как только всё идет не так, когда нужна реальная помощь, робот начинает тормозить и не даёт никакой реальной помощи, что обычно вызывает раздражение».

Екатерина Живова,
директор по развитию корпоративного
бизнеса ПАО «Норвик Банк».

5



В Кирове бизнес дал старт сезону летних кафе

О том, сколько составляет арендная плата за квадратный метр и какие правила для работы действуют сегодня, рассказал начальник территориального управления по Первомайскому району Сергей Решетников.

2

В Кировской области льготы по УСН начнут пересматривать в июне

К этому периоду будут известны результаты декларационной кампании от налоговых органов. Об этом на встрече с бизнес-сообществом сказал руководитель Минпромторга региона Денис Пестриков.

9



ИНТЕРАКТИВНЫЙ ПУТЬ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ

Кировские грузоперевозчики предложили создать интерактивную карту маршрутов. Инициативу озвучили на встрече с губернатором Александром Соколовым. Глава региона в рамках обсуждения внёс встречное предложение.

3

НОВАЦИЯ
банкротное экспертное агентство

**РЕШЕНИЕ ВАШИХ
ФИНАНСОВЫХ
ВОПРОСОВ,
БАНКРОТСТВО
ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ**

☎ 8 (912) 718-44-22
📍 Киров, ул. Спасская, 24,
оф.15, этаж 1
✉ bankrot-kirov@mail.ru

ДОНСКИХ Алина Викторовна,
член Ассоциации юристов России,
юрист с опытом работы в судебной системе,
специалист по банкротству.

ОЛИМП
бухгалтерское агентство

**Бухгалтерское агентство «Олимп» –
ваш профессиональный партнёр
в сфере финансов и отчётности. Мы берём
на себя всю рутину, чтобы вы могли
сосредоточиться на развитии своего дела.**

Наши услуги:

- ✓ Ведение бухгалтерского и налогового учёта
- ✓ Сдача отчётности в ФНС, СФР, Росстат
- ✓ Консультации по налогам и оптимизация налогообложения
- ✓ Восстановление бухгалтерии

Работаем с ИП и ООО на всех режимах налогообложения.

Индивидуальный подход,
конфиденциальность, строго в срок.

Не откладывайте финансовый порядок
на завтра – доверьте бухгалтерию
профессионалам уже сегодня.

📍 Октябрьский пр-т, 125, офис 308
☎ 26-68-31; 8 958 392-02-24
☎ +7 (958) 392-02-24
✉ olimp_43@bk.ru



ИП Тарасов Константин Васильевич. Юридический адрес: Кировская область,
г. Киров, улица Солнечная, д. 45, кв./оф. 66. ОГРНИП: 31843500003662

**АВТОШКОЛА
ФОРСАЖ**

Категории А и В

Формы обучения:

- ☑ очная (вечерняя и группа выходного дня)
- ☑ онлайн

**Записывайтесь на занятия
в нашу Автошколу Форсаж:**

Напишите нам: vk.me/43forsage
Позвоните по телефону: 75-75-46
Заходите в гости: ул. Свободы, 39

С НАМИ СДАВАТЬ НА ПРАВА УДОБНО!



АВТОШКОЛА
ФОРСАЖ

ЧПОУ «Автоцентр Форсаж». ИНН: 4345285763. ОГРН: 1104300001398. Юр. адрес: 610020, г. Киров, ул. Труда, 37.



ЦИТАТА

«Приятно отметить, что в Кировской области представлены бизнес-объединения разных форматов и продолжают создаваться новые. От того, как действует предпринимательское сообщество, во многом зависит развитие региона. За немногими исключениями, бизнес в Кировской области демонстрирует патриотичный подход. Даже руководители компаний с центральными офисами в других регионах ведут себя как местные предприниматели, хотя их головные структуры находятся за пределами области. Это создает хорошую основу для продолжения конструктивного сотрудничества».

Александр Соколов,
губернатор Кировской области (на встрече 19 мая с представителями Вятской ТПП).

С ДНЕМ РОССИЙСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА!



Новаторы и стратеги, двигатели прогресса, визионеры и созидатели!

26 мая празднуем день тех, кто не ждёт возможностей, а создаёт их. Кто верит в себя даже в непростые времена, кто строит, развивает и ведёт за собой. Благодаря вам открываются новые рабочие места, появляются инновации и крепнет экономика страны.

Желаем вам лёгкости в принятии решений, мудрости в управлении и радости от каждого нового достижения. Пусть ваш бизнес будет не только успешным, но и по-настоящему значимым!

Творите, дерзайте, побеждайте!
Ваши «Бизнес новости».

ОТРАСЛЬ

В Кирове бизнес дал старт сезону летних кафе

О том, сколько составляет арендная плата за квадратный метр и какие правила работы летних кафе действуют сегодня, рассказал начальник территориального управления по Первомайскому району Сергей Решетников.

В Кирове места для летних кафе определены специальной схемой, составленной по аналогии с планом размещения нестационарных торговых объектов. «Чтобы всё было прозрачно и люди понимали, где и при каких условиях можно открыть летнее кафе, – пояснил Решетников в прямом эфире радио «КировГрад»¹⁶⁺. – При этом мы провели работу со всеми заинтересованными сторонами, в основном рассматривали заявки от предпринимателей. Кроме того, сами обследовали улицы Кирова, чтобы оценить возможности».

На начало минувшей недели в Кирове утверждено 14 мест



для размещения летних кафе. В Первомайском районе выдано разрешение на четыре площадки. Они расположены преимущественно на Спасской – на участке от улицы Ленина до улицы Казанской, поскольку там высокая проходимость и горожане демонстрируют спрос на услуги общепита. «Я

знаю, что некоторые кафе уже обустроили свои летние террасы, а кто-то ещё планирует это сделать», – отметил глава теруправления.

Что касается форматов летних кафе, то они различаются и зависят от уровня сервиса. Как привёл пример гость эфира, одни предприниматели устанавли-

вают около заведения несколько столиков для отдыха горожан, рассчитывая, что те впоследствии закажут еду. Другие создают целые террасы с навесами и дополнительными удобствами для клиентов.

Кроме того, бизнес теперь самостоятельно устанавливает период работы летнего кафе – раньше сроки определяли городские власти. Арендная плата рассчитывается по рыночной стоимости. В этом году средняя цена за квадратный метр составляет около 940 рублей.

Возведение отдельно стоящего сезонного объекта требует значительных затрат, добавил Сергей Решетников. Поэтому, например, предприниматели не подают заявки на размещение летних кафе на набережной, несмотря на высокую проходимость. Ещё одним важным моментом является сложность организации сезонного зала так, чтобы он не мешал пешеходам.

ФАКТЫ ОБ ИП

- ▶ На 1 января 2025 года в Кировской области зарегистрировано более 31 тыс. индивидуальных предпринимателей, из них 277 человек являются главами крестьянских (фермерских) хозяйств.
- ▶ 63% зарегистрированных ИП – мужчины.
- ▶ Самые многочисленные возрастные группы – от 40 до 49 лет (31%) и от 30 до 39 лет (29%). По данным госрегистрации среди молодых предпринимателей 16 человек моложе 18 лет.
- ▶ Средний возраст бизнесмена – 43 года.
- ▶ Более трети (35,2%) ИП региона выбрали своим основным видом деятельности оптовую и розничную торговлю. Сфера транспортировки и хранения привлекла 14% предпринимателей, отрасль обрабатывающих производств – 8,4%, строительство – 8,1%.
- ▶ Каждый второй предприниматель – житель города Кирова.
- ▶ В число ИП области входят и иностранные граждане – 140 человек на начало 2025 года. Среди них граждане Узбекистана составляют 27%, Азербайджана – 18%, Вьетнама – 16%. Об этом сообщили в Кировстате.

КАК КОНКУРЕНТЫ ВЫТЕСНЯЮТ БИЗНЕС С РЫНКА



Жесткая конкуренция порой превращается в настоящую войну. По словам адвоката Алексея Шильникова, определенные действия конкурентов могут не только на время парализовать работу компании, но и привести к полной ликвидации бизнеса.

ЗАЯВЛЕНИЕ В ПОЛИЦИЮ

Один из самых распространённых приёмов – сознательный перевод обычных хозяйственных споров в уголовно-правовую плоскость. Конкуренты подают необоснованные за-

явления в правоохранительные органы. После этого по закону начинается проверка, которая может привести к возбуждению уголовного дела.

Для того, чтобы дело все же было возбуждено, а в идеале – доведено до суда, недоброжелатели могут прибегать к различным ухищрениям: предоставлять заведомо недостоверные документы и сведения, давать ложные показания, сознательно искажать информацию, вводя правоохранителей в заблуждение.

Сам факт проверки (даже без последующего дела и судебного разбирательства), которому конкуренты не забудут придать огласку, может создать негативный информационный фон вокруг компании и ее руководителя и нанести серьезный репутационный ущерб.

ОБЫСКИ, ИЗЪЯТИЯ, ДОПРОСЫ

После возбуждения уголовного дела бизнес может столкнуться с витком более серьезных проблем.

В частности, в результате проведенных обысков компания рискует остаться без договоров с контрагент-

тами, учредительных, бухгалтерских и других важных документов, компьютеров и иных носителей информации.

При этом, как объясняет Алексей Шильников, зачастую подобные меры являются необоснованными и чрезмерными, а изъятая документация и носители информации под различными предлогами длительное время не возвращаются, что фактически парализует работу организации.

Также во время расследования проводятся многочисленные мероприятия, которые отвлекают от работы, создают постоянное напряжение и наносят дополнительные репутационные проблемы.

ЗАДЕРЖАНИЕ РУКОВОДСТВА БИЗНЕСА

Чем сильнее конкуренция, тем злее бывает противник. А самый эффективный способ парализовать бизнес вплоть до его полной ликвидации – изолировать ключевую фигуру.

«Если всё замкнуто на собственнике или руководителе, его задер-

жание и заключение под стражу становится критическим ударом для бизнеса, – предупреждает адвокат. – Находясь в СИЗО, он не может управлять компанией, подписывать документы, оперативно реагировать на происходящее и своевременно давать необходимые распоряжения, чем также непременно воспользуются конкуренты».

ПРАКТИКА ДОКАЗЫВАЕТ

Всё, о чем говорилось ранее, неоднократно подтверждалось на практике. Алексей Шильников привел в пример одно уголовное дело.

Крупный игрок рынка предложил собственникам небольшой, но известной и динамично развивающейся компании выкупить бизнес. Получив отказ, конкурент подал в полицию необоснованное заявление о якобы незаконных действиях руководства небольшой фирмы.

Разумеется, представители малого бизнеса были не готовы к такому повороту событий. На начальных этапах руководство компании допустило ряд ошибок, в том числе отказалось давать пояснения по

обстоятельствам произошедшего. Всё это привело к возбуждению уголовного дела со всеми вытекающими последствиями: огласка в СМИ, обыск в офисе компании, изъятие документации и техники, допросы практически всех сотрудников и контрагентов, постоянная нервность и напряжение.

Только вступление в процесс адвоката, формирование грамотной правовой позиции и линии защиты, предоставление необходимых сведений, отражающих реальные события, позволили прекратить уголовное дело через семь месяцев. Это дало возможность владельцам бизнеса вздохнуть с облегчением и продолжить работу на рынке.

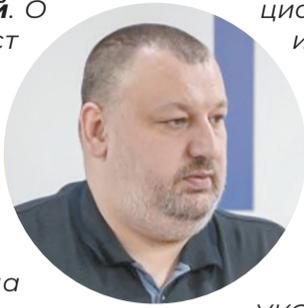
Чтобы конкуренты не могли навредить вашему бизнесу, своевременно обращайтесь за профессиональной юридической помощью. Именно опытный адвокат сможет обеспечить ваше спокойствие и сохранность любимого дела.

+7-912-700-55-02
ak.shilnikov@mail.ru
advocatshilnikov

В УКСе сменился руководитель

МКУ «Управление капитально-го строительства» возглавил **Дмитрий Подгурский**. О его назначении на пост директора учреждения сообщили в администрации города Кирова.

С 2005 по 2021 годы Дмитрий Николаевич работал в строительных организациях, затем на должности заместителя и руководителя Кировского жилищного управления.



Окончил Воркутинский горно-экономический колледж по специальности «Строительство и эксплуатация зданий и сооружений», также является выпускником ВятГУ: имеет высшее образование по специальности «Промышленное и гражданское строительство».

Бывший руководитель УКСа Игорь Вохмянин перешел на должность главного инженера муниципального учреждения.

АТП нашли гендиректора

Генеральным директором АО «Автотранспортное предприятие» назначен **Владимир Бызов**.

Он родился в Кировской области в 1973 году. Окончил ВятГУ и Вятский государственный агротехнологический университет.

«Имеет большой опыт работы на руководящих должностях в сфере строительства, а также в финансово-кредитной и банковской системе.



Уверен, что предприятие под руководством Владимира Германовича продолжит развиваться и

повышать качество услуг в сфере пассажирских перевозок», – прокомментировал глава администрации города Кирова Вячеслав Симаков.

Прежний руководитель кировского АТП Дмитрий Катынов ушел с поста по собственному желанию.

Интерактивный путь для грузовиков

Кировские грузоперевозчики предложили создать интерактивную карту маршрутов. Инициативу озвучил председатель Союза грузоперевозчиков Кировской области Юрий Куншин на встрече 19 мая актива Вятской ТПП с губернатором Александром Соколовым. Он предложил привлечь к проработке темы профильное министерство. Глава региона в рамках обсуждения внес встречное предложение.



– 28 мая на площадке Вятской ТПП состоится совещание по возможности создания интерактивной карты грузового транспортного каркаса. Просим, чтобы профильное министерство серьезно отнеслось к этому вопросу и вы дали соответствующее поручение, – начал Юрий Куншин.

Он пояснил причину инициативы:

– Это вопрос безопасности и сохранения дорожной инфра-

структуры, о чем вы сегодня говорили. Нередко при движении грузовика на одном мосту ограничение составляет 25 тонн, на другом – 15 тонн. Но актуальной информации в открытых источниках грузоперевозчики найти не могут. Навигаторы иногда направляют в труднопроходимые места, из которых не выехать. Поэтому мы предлагаем создать интерактивную карту, которая позволит водителям оптимизировать

маршрут, – добавил руководитель Союза грузоперевозчиков.

– Я согласен серьезно относиться к этому вопросу, но при условии, что на карте будут обозначены пункты весового контроля. Для добросовестного бизнеса мне предложение кажется взаимовыгодным, – отметил Александр Соколов.

Он напомнил, что в Кировской области построили пять пунктов весового контроля, финансирова-

ние которых потребовало значительных средств.

– Когда они работали в тестовом режиме и фиксировали перегруз, расчеты показывали дополнительные поступления в размере 5 млрд рублей ежегодно. Это могло бы увеличить дорожный фонд на 30%, средства из которого можно направлять только на ремонт и строительство дорог, – подчеркнул губернатор.

Однако реальные цифры оказались гораздо меньше. Причина – в уловках грузоперевозчиков: их машины проезжают так, что камеры не фиксируют нарушения, или они выбирают дороги без пунктов весового контроля, разрушая их.

– Можно вас попросить подключиться к этой проблеме? – обратился со встречным предложением Соколов.

– Мы тоже выступаем против недобросовестных перевозчиков, потому что перегруженные машины фактически занимают долю рынка других. Условно, если перевозчик везет 80 тонн, то лишает заказов

кого-то из моих коллег, а работы сейчас и так недостаточно, – ответил Юрий Куншин.

– Давайте рассмотрим варианты. Например, отмечать на карте маршруты недобросовестных перевозчиков. Современные технологии позволяют это сделать, – продалжил глава региона.

Куншин добавил, что на федеральном уровне рассматривается законопроект о создании обязательного реестра грузовых перевозчиков.

– Рано или поздно всё встанет на свои места, – добавил реплику выступающий.

– Михаил Анатольевич, прошу вас обсудить этот вопрос с министерством, – обратился к председателю правительства Кировской области Михаилу Сандалову Александр Соколов.

По данным «Бизнес новостей», на заседании комитета предприятий автоперевозчиков Вятской ТПП также планируется обсудить другие актуальные отраслевые вопросы.



**КРАСКИ
ОПТОМ**

**КРАСКИ ПО ОПТОВЫМ ЦЕНАМ
СО СКЛАДА В КИРОВЕ**

- ✓ общестроительные
- ✓ промышленные
- ✓ со специальными свойствами
- ✓ огнезащитные, термостойкие.
- ✓ материалы для дорожной разметки
- ✓ растворители, преобразователи, смывки.
- ✓ схемы покрытий для долговременной защиты.

ООО «Краски оптом»

📍 г. Киров, ул. Блюхера 12а

🕒 Время работы ПН-ПТ с 8 до 16-30

☎ 8 909 717-77-57, 8 (8332) 45-45-79

🌐 www.kraskikirov.ru ✉ kraskikirov@mail.ru

kraskikirov.ru



Запустили линию для розлива воды

Компания «Движение-Торг-Сервис» модернизировала производство бутилированной воды с помощью займа в 20 млн рублей от «Государственного фонда развития промышленности» Кировской области. Финансирование предоставлено в рамках программы поддержки «Новые резервы», направленной на развитие промышленного потенциала региона.

На средства закупили оборудование для водоподготовки, розли-

ва, укупорки и маркировки бутылок объёмом от 0,5 до 19 литров. Также приобретён автомат для выдува пятилитровых бутылей, что позволило расширить ассортимент. По словам управляющего Алексея Чиркова, производительность предприятия выросла втрое – с 1 до 3 тысяч бутылок в час. Компания занимается производством бутилированной воды с 2021 года. Продукция поставляется в розницу и предприятиям Кировской области и Коми.



Новый цех для «Вятского пармезана»

Богородский молочный завод ввел в эксплуатацию цех по фасовке сыра. Об этом сообщает сайт Богородского района.

На площадке предприятия «Дом сыра» производят сверхтвердый пармезан под брендом «Grand Vyatka».

«На сегодняшний день на стеллажах «зреет» 8 тысяч головок сыра, примерно 280 тонн готовой продукции. Ежедневно в кальдирах варится 18 головок сыра. На это расходуется шесть тонн молока. В месяц здесь производят 17 тонн пармезана», – отмечает портал.

Расширение производства связано с увеличением реализации продукции.

ОТРАСЛЬ

Аренда леса: судебный перелом

Суды начали вставлять на сторону бизнеса по вопросу продления лесных договоров. Речь о долгосрочных договорах аренды лесных участков, которые нередко не продлеваются даже из-за незначительных нарушений. Такие правила регулируются федеральным законодательством. По мнению лесозаготовителей и лесопереработчиков, требуются корректировки в Лесной кодекс РФ.

Ранее основу для внесения изменений в документ проработали предприниматели Кировской области. На встрече губернатора региона Александра Соколова с активом Вятской ТПП бизнес попросил его поддержать дальнейшее продвижение инициативы. При этом напомнил, что практика такой помощи в регионе уже есть.

– Представители лесной отрасли благодарят вас за помощь в наведении порядка с лесными аукционами. Благодаря вашей законода-

тельной инициативе на них сейчас допускаются только действующие лесопереработчики. Это избавляет рынок от случайных участников и очень важно для предприятий, стремящихся к нормальной конкуренции, и для области в целом, – обратился к Александру Соколову на встрече председатель комитета по деревообрабатывающей промышленности и промышленному лесопользованию Вятской ТПП, гендиректор ООО ПКП «Алмис» Михаил Скворцов.

Он затронул еще одну актуальную проблему: в области истекает срок действия многих долгосрочных договоров аренды лесных участков (в основном, 15-летних). В Лесном кодексе РФ указано, что они могут быть продлены при выполнении ряда условий. Одно из требований – отсутствие нарушений у арендатора.

– Мы как бизнес понимаем, что за серьезные нарушения, такие как незаконная рубка или систематическая неуплата арендной платы, продлевать договор нель-



зя. Однако нарушения могут быть незначительными. Например, лет 10 назад из-за погодных условий лесохозяйственные работы выполнили на месяц позже срока. Получили замечание от министерства лесного хозяйства Кировской области, и этот факт считается нарушением условий договора. При принятии решения министерство в большинстве случаев отказывает в продлении. Арендаторы обращаются в суд. В последнее время суды принимают их сторону, формируется судебная практика, но

процесс занимает много времени. В это время участок остается без контроля: прежний арендатор уже не работает, а нового еще нет, – продолжил Скворцов.

Он напомнил, что подготовленные бизнесом предложения по поправкам в Лесной кодекс уже пытались продвинуть на федеральный уровень (в частности, на встрече в августе прошлого года с председателем комитета Госдумы РФ по малому и среднему предпринимательству Александром Деминим, – ред.).

– Но, так скажем, у нас не хватило авторитета. Поэтому обращаемся к вам. Суть поправок сводится к следующему: если арендатор на момент перезаключения договора выполнил все условия, считать его добросовестным (каким он фактически и является) и продлить ему договор. Мы готовы передать вам документы. Даже по серьезным статьям Уголовного кодекса предусмотрены сроки давности, а в нашей ситуации их нет, – добавил Михаил Скворцов.

Александр Соколов, комментируя вступившие с 1 сентября 2024 года поправки в Лесной кодекс о допуске к аукционам только действующих лесопереработчиков, отметил, что предложение на федеральный уровень «мы выработали коллективно». Напомним, инициативу при личной встрече поддержали вице-спикер Госдумы Виктория Абрамченко (на тот момент вице-премьер правительства России) и депутаты.

– Сейчас давайте попробуем продолжить работу, – сказал губернатор.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«Уралхим» завершил цикл уроков экологической грамотности в школах Кирово-Чепецка

Сотрудники экологического отдела филиала «КЧХК» АО «ОХК «Уралхим» провели заключительный в этом году урок по экологии для третьеклассников гимназии №1.

На протяжении учебного курса учащиеся участвовали в экологических викторинах, узнавали о причинах загрязнения окружающей среды, проводили различные опыты. Два урока было посвящено водному циклу: какие этапы очистки проходит вода перед поступлением в жилые дома и куда она попадает после использования.

Финальная тема занятий была посвящена вопросам правильного питания и здоровому образу жизни. Ученики ознакомились с рекомендациями по выбору экологически чистых продуктов и правилами определения безопасных и вредных пищевых добавок. Школьникам также рассказали про

крахмал и провели с ним интересный эксперимент.

В конце урока прошло награждение участников конкурса «Домик для птиц». Всем учащимся вручили памятные подарки по завершению обучающего курса.

Марина Мельник, заместитель главного инженера по экологии, начальник экологического отдела филиала «КЧХК» АО «ОХК «Уралхим», член Общественной палаты Кировской области:

– Экологическое просвещение подрастающего поколения – важная составляющая работы «Уралхима». Подобные уроки формируют у детей ответственное отношение к природе и окружающему миру, учат бережному отношению к ресурсам и осознанному потреблению. Дети с удовольствием участвовали в обсуждениях, задавали вопросы и активно вовлекались в практические занятия.



35 лет на рынке: как региональный банк стал федеральным игроком

Кировский бренд «Вятка» и федеральный «Норвик» – две стратегии одного банка. Как совмещать локальную лояльность и федеральную экспансию? Почему в эпоху цифровизации важен человеческий фактор? Об этом, а также о трендах корпоративного банкинга, запросах бизнеса и решениях для новых вызовов рассказала директор по развитию корпоративного бизнеса ПАО «Норвик Банк» Екатерина Живова.

❓ Екатерина, в чем специфика корпоративного бизнеса?

– Банк – это прежде всего партнер. Если для частных лиц мы решаем какую-то одну задачу в конкретный момент, то с бизнесом это всегда выстраивание долгосрочных отношений, и банк становится помощником в его деле ежедневно на протяжении многих лет. Мы изучаем каждого бизнес-клиента и анализируем, как адаптировать свои услуги, чтобы повысить его эффективность.

❓ Назовите ключевые тренды в корпоративном банкинге?

– Банковское дело, хоть и консервативно, претерпевает изменения в форматах и механизмах обслуживания. Если сравнить корпоративный бизнес 10 лет назад и сейчас – разница очевидна, вы даже не всегда узнаете банк.

Один из ключевых трендов – «банк без офисов». Время – главный ресурс. Сегодня банк для бизнеса не там, где стоят его офисы, а место, куда может приехать его представитель с защищенным ноутбуком, или какими услугами клиент может воспользоваться из своего дома/офиса, используя только смартфон. Конкуренция идет за удобство и экономическую эффективность, а не за формальный перечень услуг. Мы минимизируем необходимость посещения офиса: внедряем мобильный банкинг, бумажный документооборот, электронные подписи. Мы всегда рады видеть наших клиентов, но понимаем, что для них гораздо важнее скорость и удобство.

Еще один тренд – расширение услуг для малого бизнеса. Крупные компании имеют собственные финансовые отделы, а малому бизнесу и индивидуальным предпринимателям нужны комплексные решения «под ключ». Поэтому современные услуги должны быть интуитивно понятными, как приложение в смартфоне. Оперативность и простота – главные запросы малого бизнеса.

❓ Что изменилось для бизнеса и банков за последние 3 года?

– Период с 2022 года стал для бизнеса временем принудительно ускоренной эволюции: таких резких и радикальных перемен мы давно не переживали. Перевернулась вся привычная система связей и отношений, изменились рынки, маршруты и поставщики. Основная проблема, с которой столкнулись предприниматели, – ограничения в проведении трансграничных платежей для российских экспортеров и импортеров. Из-за санкций российские компании столкнулись с проблемами при оснащении новым оборудованием, технологиями, сырьем. В этих условиях и у нашего банка появилась новая ключевая задача – выстроить для бизнеса альтер-



“КАЧЕСТВО СЕРВИСА ВЫШЛО НА ПЕРВЫЙ ПЛАН, ОПЕРЕДИВ ЦЕНОВЫЕ ФАКТОРЫ. КЛИЕНТОВ ИНТЕРЕСУЕТ НЕ «ЧТО», А «КАК».”

нативные платежные маршруты. И мы со всей энергией, старательностью ищем и открываем новые возможности.

❓ Как меняются требования к банковским сервисам в наше время?

– Качество сервиса вышло на первый план, опередив ценовые факторы. Клиентов интересует не «что», а «как». Требования к набору услуг не очень поменялись еще с прошлого века, но сегодня радикально выросли запросы с точки зрения того, какими должны быть эти услуги и как они оказываются. Чем дальше, тем меньше в наших услугах бумаги и очного присутствия – больше электронных коммуникаций. Технологии стали лучше, люди более требовательными. Мы не будем изменять рынок, но изменим себя, чтобы клиент выбрал именно нас.

❓ Какие новинки банка можете отметить?

– Весной мы запустили обновленный мобильный банк. В мае завершаем полный переход на новое приложение и онлайн-банк, новой версией уже пользуются 80% клиентов. Мы, конечно, не будем останавливаться и продолжим развивать дистанционные услуги.

Также активно развиваем новые пакетные решения под нужды бизнеса – они востребованы как крупными предприятиями, так и индивидуальными предпринимателями.

Серьезно вырос спрос на услуги валютного контроля, и наш козырь – эксперты, которые оперативно решают нестандартные задачи.

❓ И все-таки – «Вятка» или «Норвик»?

– Банк у нас один, и мы чтим наши традиции и 35 лет истории. В Кировской области мы предлагаем услуги под брендом «Вятка Банк», в других регионах – «Норвик Банк». Как метафорично заметил один из членов Правления банка, это как сын, которого отправили учиться в Москву. На Вятке – малая родина, семья и крепкий тыл, в столице – учеба и работа, пространство, которое нужно осваивать.

Постепенно мы становимся федеральным банком с кировскими корнями. В столицах и регионах основной поток обе-

спечивает кредитование под залог недвижимости и валютнообмен, а дома наша опора – огромное количество лояльных клиентов-вкладчиков и кировский бизнес: от малых предприятий и ИП до системообразующих компаний региона. Киров был, есть и будет ключевым регионом для банка.

❓ Как банк планирует развиваться?

– Тренд на современные технологии и дистанционное обслуживание очевиден для всего рынка и идти поперек него бессмысленно. Но наш приоритет – сочетание высокого уровня технологий и «человечности». Сейчас среди банков-гигантов есть тенденция, которая нравится не всем: удешевить поддержку клиентов за счет возможностей искусственного интеллекта и роботов. Однако роботы хорошо справляются только с типовыми задачами, то есть ситуациями, в которых поддержка не нужна. А как только всё идет не так, когда нужна реальная помощь, робот начинает тормозить и не дает никакой реальной помощи, что обычно вызывает раздражение.

Мы дадим нашему специалисту все самые современные инструменты и не будем отгораживаться от нашего клиента, предложим ему профессиональную поддержку и консультации. Мы – партнер, который рядом. Не робот, а живой человек.

Фото: журнал «Меркурий».

ВЗАИМОВЫГОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ДЛЯ БИЗНЕСА И ПОДРОСТКОВ

Об организации трудовой занятости несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время в 2025 году «Бизнес новостям» рассказали в Центре занятости населения города Кирова.

Вовлечение в трудовую занятость помогает подросткам в профессиональной социализации и самоопределении, является одним из важных элементов системы профилактики правонарушений среди несовершеннолетних.

Трудовая занятость дает несовершеннолетним возможность заработать, освоить базовые навыки: коммуникацию, управление временем, получить первый опыт работы, определиться с будущей профессией, а также воспитывает в них самостоятельность и ответственность.

Временное трудоустройство несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время организуется в течение всего года, однако наибольшее количество подростков работает в период летних школьных каникул.

В 2025 году трудоустройство подростков будет проводиться, как обычно, в учреждениях культуры и образования, а также на частных предприятиях.

Центр занятости при условии официального трудоустройства несовершеннолетнего гражданина на временные работы в рамках программы дополнительно к заработной плате от работодателя выплачивает трудоустроенным подросткам финансовую поддержку. В 2025 году на эти цели выделено более 5,2 млн рублей.

В текущем году в учреждениях культуры, спорта и образования планируется трудоустроить 1,3 тыс. несовершеннолетних.

Традиционно подростки занимаются подготовкой образовательных организаций к учебному году, благоустройством территорий населенных пунктов, выполняют подсобные работы на промышленных и строительных предприятиях, а также работают фасовщиками, комплек-



ЛЕТО НЕ ЗА ГОРАМИ, А ЗНАЧИТ СКОРО УЛИЦЫ ГОРОДА ЗАПОЛНЯТ ПОДРОСТКИ, ОКРЫЛЕННЫЕ ТЕПЛОМ, СВОБОДОЙ, НЕУЕМНОЙ ЭНЕРГИЕЙ. КУДА ОНИ НАПРАВЯТ ЭТУ ЭНЕРГИЮ – ЗАВИСИТ ОТ НАС С ВАМИ, УВАЖАЕМЫЕ РАБОТОДАТЕЛИ.

товщиками, операторами связи, помощниками поваров, кондитеров, продавцов.

Центр занятости ежегодно ведет работу по привлечению к трудоустройству несовершеннолетних граждан работодателей, которые выплачивают им заработную плату за счет собственных средств.

Трудоустройство школьников – вопрос непростой: с одной стороны, работодатель должен соблюсти сразу несколько условий для этой категории сотрудников. С другой, именно им можно поручить временную работу, не требующую высокой квалификации или многолетнего опыта. Найти взрослого сотрудника

на такую должность порой бывает непросто, а значит, прием на работу подростка может быть выгоден для организации.

Несовершеннолетних принимают на работу для замены основных работников на период их отпуска, выполнения подсобных работ, а также работ по благоустройству, уборке и других вспомогательных работ.

Кроме того, работодателям предлагается рассмотреть участие в программе как меру социальной поддержки трудовых коллективов – например, трудоустройство детей сотрудников.

Стоит отметить, что несовершеннолетние граждане, особенно младшего

возраста (14–15 лет), не являются полноценной рабочей силой: прием их на работу требует от работодателей соблюдения особых условий труда, включая обеспечение специальной одеждой и подготовку отчетности. Поэтому к участию в программе привлекаются только социально ответственные работодатели.

В 2024 году 91 работодатель заключил договоры с центром занятости по трудоустройству несовершеннолетних граждан. Согласно заключенным соглашениям, на временные рабочие места было трудоустроено более 1000 подростков. В Центре занятости выражают благодарность работодателям, участвующим в организации временного трудоустройства несовершеннолетних.

В текущем году уже заключены договоры с 30 работодателями на создание около 300 временных рабочих мест для трудоустройства подростков.

Приглашаем работодателей города Кирова принять активное участие в трудоустройстве несовершеннолетних. Это позволит сформировать будущий кадровый резерв и восполнить дефицит кадров.

Получить подробную информацию об условиях участия в программах по трудоустройству несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет, а также сообщить о планируемом участии можно в отдел профессионального развития молодежи Центра занятости по телефонам 8 (922) 947-16-46, 8 (922) 993-69-17.



ЭКОНОМИКА

Налоговый стимул для фитнеса

В Кировской области спортивные организации включают в перечень для налогового вычета.

Президент России Владимир Путин поручил правительству РФ совместно с исполнительными органами субъектов РФ обеспечить автоматическое включение физкультурно-спортивных организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в области физической культуры и спорта в качестве одного из видов деятельности, в перечень организаций, предоставляющих налоговый вычет.

Цель поручения – упростить процедуру получения налогового вычета для граждан, занимающихся физической культурой и спортом, а также снизить административную нагрузку на спортивные организации. Теперь все физкультурно-спортивные организации и индивидуальные предприниматели,



осуществляющие деятельность в данной сфере, будут автоматически включаться в перечень без необходимости повторного предоставления документов.

В Кировской области уже начата работа по актуализации списка таких организаций и индивидуальных предпринимателей, оказывающих услуги в сфере физкультуры и спорта. С учетом

нововведений большинство из них получают возможность быть включенными в перечень без дополнительных действий. Эти меры позволят повысить доступность спорта для жителей региона и снизить финансовую нагрузку на семейные бюджеты при занятиях в платных клубах и фитнес-центрах.

Напомним, что с 1 января 2022 года можно получить социальный налоговый вычет по налогу на доходы физических лиц в связи с оплатой физкультурно-оздоровительных услуг. Для этого организации или индивидуальные предприниматели, оказывающие услуги, должны быть включены в перечень Министерства спорта РФ. Полный список организаций доступен на официальном сайте ведомства.

Получить стандартный налоговый вычет по НДФЛ могут и те, кто выполнил норматив Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне».

НЕДВИЖИМОСТЬ

Регистрация за день



Новую школу в слободе Шевели города Кирова оперативно поставили на кадастровый учет. Общеобразовательное учреждение на 1606 учащихся с бассейном и спортивными помещениями расположено по адресу: ул. Профсоюзная, 55.

Школа построена в рамках нацпроекта «Молодежь и дети», направленного на создание современных условий для обучения. Она оснащена передовым оборудованием, что позволит ученикам получать качественное образование и развивать

навыки в различных сферах. Кроме того, в рамках реализации нацпроекта в школе будут проводиться дополнительные мероприятия, такие как кружки и секции, что создаст дополнительные возможности для творческого и спортивного развития детей.



– Учебные заведения – это значимые социальные объекты, именно в них формируется будущее как страны в целом, так и региона в частности. Задача Росреестра как государственного органа регистрации ставить такие объекты на учет быстро. Поэтому учетно-регистрационные действия на такие объекты осуществляются в максимально короткие сроки, как правило, регистрация проходит за один день, – прокомментировал и.о. руководителя Управления Росреестра по Кировской области Сергей Вачевских.

ГАЗИФИКАЦИЯ «ПОД КЛЮЧ» ЗА МЕСЯЦ:

как кировские семьи переходят на газовое отопление без лишних хлопот

Переход на газовое отопление для многих владельцев частных домов в Кировской области становится синонимом комфорта, экономии и нового качества жизни.

Однако процесс газификации, повсеместно воспринимаемый как сложный и длительный, полный бюрократических проволочек и технических нюансов, часто отпугивает потенциальных пользователей.

Компания ООО «Облбытгаз» меняет это представление, предлагая комплексную услугу «газификация под ключ», которая позволяет получить голубое топливо в свой дом в сжатые сроки, порой всего за один месяц, и с минимальными хлопотами для заказчика.

«ПОД КЛЮЧ» – ЗНАЧИТ БЕЗ ГОЛОВНОЙ БОЛИ

Что же такое «газификация под ключ» от ООО «Облбытгаз»? Это полный цикл работ и услуг, который компания берет на себя,



Газифицированный «под ключ» дом семьи Новиковых.

освобождая клиента от необходимости самостоятельно разбираться в тонкостях процесса. Начиная с разработки технического решения и помощи в подборе необходимого газового оборудования, специалисты «Облбытгаз» сопровождают клиентов на всех этапах. Сюда входят непосредственно монтажные работы, подготовка и подача всей исполнительной документации в газораспределительную организацию и, наконец, контроль пуска газа в дом.



«Наша главная задача – не просто провести газ, а сделать этот процесс максимально комфортным и быстрым для человека, – рассказывает главный инженер «Облбытгаз» Михаил Чернышов. – Мы понимаем, что у людей много других забот, поэтому берем на себя всю рутину, связанную с бумажной волокитой и техническими аспектами». Такой подход особенно ценен в условиях, когда время – один из самых дорогих ресурсов.

Михаил Чернышов. – Мы понимаем, что у людей много других забот, поэтому берем на себя всю рутину, связанную с бумажной волокитой и техническими аспектами». Такой подход особенно ценен в условиях, когда время – один из самых дорогих ресурсов.

РЕАЛЬНЫЕ ИСТОРИИ: ТЕПЛО И КОМФОРТ БЕЗ ЛИШНИХ ЗАБОТ

Эффективность подхода «Облбытгаз» лучше всего иллюстрируют истории кировских семей, уже успевших оценить преимущества работы с компанией.

Семья Новиковых,

с. Кстинино Кирово-Чепецкий район: «Мы давно мечтали о газе, – комментирует глава семьи. – Отопление за счет электрического котла очень дорогое. Соседи посоветовали обратиться в «Облбытгаз». Реклама везде их висит. И, честно го-

воря, были приятно удивлены. От первого звонка до момента, когда в доме потеплело от газового котла, прошло чуть больше месяца! Специалисты все сделали сами: и заявку подали, и договор на подключение получили, и монтаж сделали, и оборудование привезли, и документами сдали. Монтажники работали очень аккуратно и быстро, управились буквально за день. Теперь в доме всегда тепло, чисто, и никаких высоких счетов за электричество. Экономии на отоплении ожидаем существенную».

Виталий Васильевич, Орчевский район:

Для Виталия Васильевича, пенсионера, решившего газифицировать дом для круглогодичного проживания, ключевым моментом стала именно комплексность услуги.

«В моем возрасте везде ходить уже тяжело, – делится он. – А тут ребята из «Облбытгаз» все взяли на себя. Приехал инженер, все замерил, проконсультировал. Договор заключили, и дальше я уже только наблюдал, как работа движется. Особенно порадовало, что не требовали никакой предоплаты. Очень благодарен бригаде монтажников – вежливые, толковые ребята, все сделали качественно и быстро. Теперь не нарадуюсь новому котлу и горячей воде без перебоев».

КЛИЕНТЫ ОБ «ОБЛБЫТГАЗ»: СКОРОСТЬ, КАЧЕСТВО, ПРОФЕССИОНАЛИЗМ

Подобные отзывы не редкость. Многие клиенты отмечают не только оперативность, но и высокий профессионализм сотрудников «Облбытгаз» на всех уровнях.

«Бригада «Облбытгаз» приехала точно в срок, – пишет в онлайн-отзыве на Яндекс-Юрий Соколов. – Работали слаженно, быстро, видно, что ребята – профессиона-



Газифицированный «под ключ» дом Виталия Васильевича.

лы. Качеством монтажа остался полностью доволен!».

Такое отношение к клиенту и своему делу, подкрепленное наличием всех необходимых лицензий, допусков СРО и опытом подключения более тысячи объектов, позволяет ООО «Облбытгаз» уверенно занимать свою нишу на рынке газификации Кировской области. Компания не просто продает услугу, а предлагает готовое решение для комфортной жизни, экономия времени и нервы своих клиентов. Переход на газовое отопление с «Облбытгаз» действительно может быть быстрым и лишенным традиционных сложностей, открывая двери в мир тепла и уюта.



г. Киров,
ул. Попова, 61
тел. (8332) 42-38-23
www.oblbytgaz.ru



Репродуктивное здоровье: осознанный подход

В рамках реализации национальных проектов «Продолжительная и активная жизнь» и «Семья» действует множество социальных, правовых, медицинских мер, направленных на достижение цели рождения здоровых и запланированных детей. Большое внимание в рамках этого направления уделено вопросам репродуктивного здоровья мужчин и женщин. На базе Кировского областного клинического перинатального центра действует специализированный Центр планирования семьи и репродукции. Это один из первых подобных центров в нашей стране. В текущем году он отмечает 30-летие со дня основания.

Как рассказала главный специалист региона по репродуктивному здоровью, заведующая Центром планирования семьи Галина Каткова, основными целями деятельности Центра является работа с



различными категориями населения для изменения отношения к вопросам подготовки к рождению детей.

– Согласно данным статистики, 40% всех беременностей в России являются незапланированными, а прегравидарную подготовку, то есть планирование беременности, проходят не более 5% супружеских пар, – сообщила эксперт. – В то же время благодаря

осознанному подходу к родителю возможно снижение перинатальных рисков и улучшение прогнозов как для матери, так и для плода. В минувшем году в наш Центр обратилось 150 супружеских пар, которые получили рекомендации по планированию беременности.

Галина Каткова пояснила, что прегравидарная подготовка включает в себя комплекс предварительных диагностических, лечебно-профилактических мероприятий, которые проходят оба родителя. Проводится корректировка их образа жизни, включающая такие факторы, как питание, масса тела, физическая активность, нормализация психоэмоционального состояния, дотация витаминов и микроэлементов с устранением неблагоприятных факторов – вредных привычек, имеющихся заболеваний. Цель этих мер – обеспечение адекватного зачатия, течения беременности и родов.

Кроме того, главный специалист региона по репродуктивному здоровью отмечает, что возможности для контроля за здоровьем и его укреплением расширяют новые

государственные программы. С 2024 года пройти оценку репродуктивного здоровья может каждый житель Кировской области в возрасте от 18 до 49 лет. Репродуктивная диспансеризация является одним из важных мероприятий при реализации национального проекта «Продолжительная и активная жизнь» и проводится поликлиниками по месту жительства и женскими консультациями. В нее включены специальные скрининги, направленные на своевременную диагностику и предупреждение у мужчин и женщин признаков заболеваний или состояний, которые могут негативно повлиять на беременность, роды и послеродовой период, а также факторов риска их развития.

С начала года диспансеризацию по оценке репродуктивного здоровья прошли более 38 000 жителей области. Это позволило своевременно диагностировать свыше 2 900 заболеваний и состояний, влияющих на репродуктивное здоровье. Важно отметить, что в 1 831 случае заболевания выявлены впервые, то есть пациенты не знали об имеющихся проблемах со здоровьем.

СЕЗОННОЕ ВДОХНОВЕНИЕ: «Кировский ССК» выпустил новую коллекцию чистовых отделок

«Кировский ССК» радует клиентов свежими и актуальными предложениями. Компания следит за трендами и воплощает их в своих продуктах и услугах. Уже второй год, помимо традиционных вариантов чистовой отделки, застройщик представляет новые коллекции к каждому сезону. На днях компания представила летне-осеннее предложение.

Sherbet и Sorbet – это диалог между восточной негой и энергией лета. Каждый тон подобран так, чтобы пробуждать радость, уют и желание возвращаться домой снова и снова.

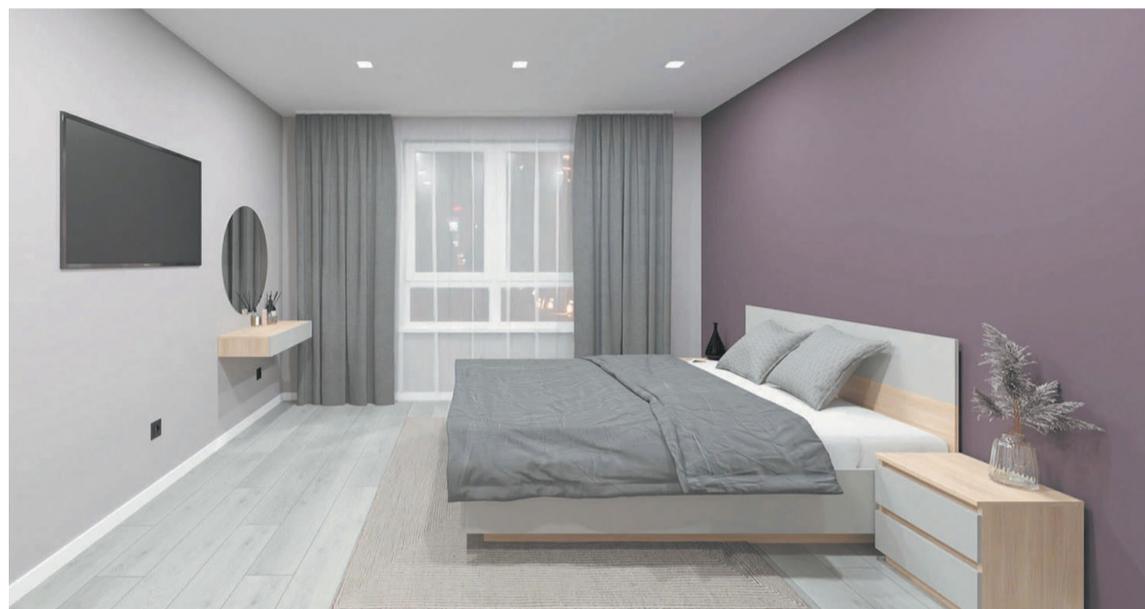
Представьте: в жаркий день вы заказываете сорбет с малиной, черникой или спелой смородиной – сочный, освежающий, с ярким вкусом. Оттенки этого десерта и вдохновили дизайнеров на создание новой чистовой отделки Sorbet. Это не просто цвет стен, создано настроение для вашего дома.

Чистовая отделка **Sorbet** – это изысканный акцент в интерьере. Богатый цветовой оттенок контрастирует с мягкими серыми полутонами, создавая эффект объёма, динамики и лёгкости. Интересна ванная комната, где глянцевая плитка «под кирпичик» с эффектом «хамелеона» меняет оттенки в зависимости от освещения. Стены выполнены из керамогранита теплого серого оттенка, который становится идеальным фоном для сочного ягодного акцента.

Такая отделка однозначно для тех, кто устал от «безопасных» интерьеров и хочет, чтобы атмосфера дома «дышала и удивляла».

Лето – время путешествий. Узкие улочки древнего турецкого города, запах кофе с кардамоном, прилавки с лукумом и щербетом. Именно эту атмосферу – теплую, загадочную, в терракотовых и бежевых тонах – воплощает отделка **Sherbet**, перенося это волшебство в будущую квартиру.

Каждая деталь в интерьере – словно тщательно подобранная специя в восточном рецепте. В



ванной матовая плитка «под кирпичик» напоминает о старинных восточных постройках – таких, где каждая стена хранит историю. Керамогранит с текстурой натурального камня добавляет природную элегантность и благородную сдержанность, а черные

матовые детали – выключатели, розетки, полотенцесушитель – добавляют интерьеру современную выразительность.

Для создания чистовых отделок застройщиком тщательно подобраны качественные и долговечные материалы. Обои под покраску с

ностью выбора сценариев освещения помогают грамотно зонировать помещение.

Застройщик предоставляет гарантию не только на выполненные работы, но и на материалы сроком до 1 года. Компания берет на себя полную ответственность за каждый этап отделки, тщательно контролируя качество на всех стадиях.

Если вы сейчас находитесь в поиске квартиры, застройщик приглашает вас на консультацию и экскурсию по своим объектам и демо-этажу. Обратите внимание на жилые комплексы с развивающейся инфраструктурой: «Метро», «Скандинавия» или «Слобода». Менеджеры помогут

У застройщика есть свои бригады для выполнения чистовых отделок. Уже 8 лет это отдельное направление «КССК.Комфорт», которое успешно воплощает дизайнерские задумки. Только за 2024 год реализовано более 500 проектов, что подтверждает опыт, надежность команды и доверие покупателей квартир с чистовой отделкой.

эффектом штукатурки образуют благородную матовую поверхность. Ламинат 33 класса с аккуратной фаской воспроизводит фактуру натурального дерева. А натяжные потолки с возмож-

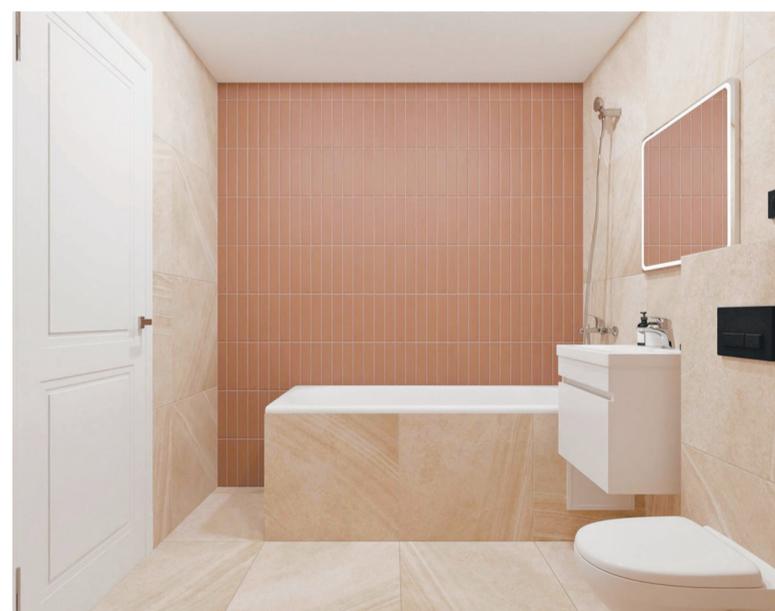
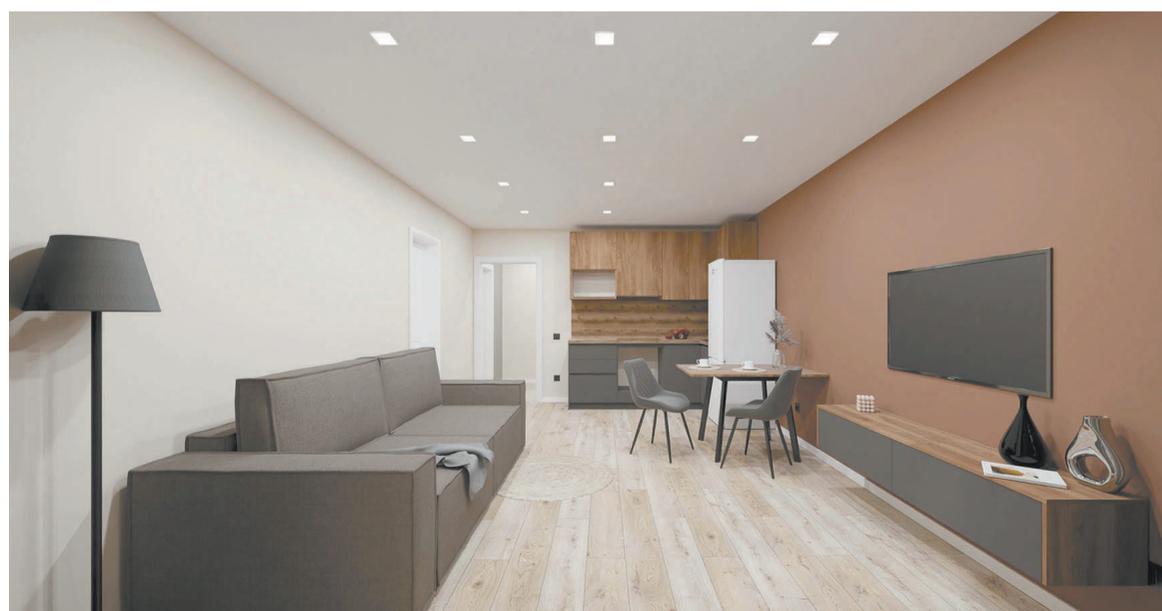
вам выбрать ту самую квартиру, которая станет уютным и комфортным домом.

Застройщик АО СЗ «Кировский ССК»;
ООО СЗ «Салютстрой»;
Проектная декларация на наш.дом.рф.
*Сорбет. Щербет



АО СЗ «КИРОВСКИЙ ССК»
 г. Киров, ул. Чапаева 69/2.
 +7 (8332) 71-10-59
 domssk@mail.ru
 kvartiry.kssk.ru





В Кировской области льготы по УСН начнут пересматривать в июне

К этому периоду будут известны результаты декларационной кампании от налоговых органов. Об этом на состоявшейся 22 мая на площадке центра «Мой бизнес» встрече с бизнес-сообществом сказал министр промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области Денис Пестриков. При этом он назвал преференции для плательщиков упрощенной системы налогообложения не льготами, а пониженными ставками.



льготах вернемся и будем вместе решать, какие ставки для каких категорий налогоплательщиков устанавливать.

Министр озвучил свое мнение по этому вопросу:

– Конечно, я бы предложил сохранить минимальные ставки для вновь открывающихся – это важно для нового бизнеса. Одновременно необходимо стимулировать бизнес, который длительное время работает на территории Кировской области. От таких предпринимателей часто слышу: «Вы поощряете тех, кто возвращается. Мы здесь работаем и никуда не уходим и тоже хотим каких-то преференций». К

этому тоже нужно отнестись серьезно. Будет это пониженная ставка или, к примеру, какая-то льгота-субсидия на приобретение оборудования – давайте решать вместе.

Во время встречи глава регионального Минпромторга не раз акцентировал внимание на работе только совместно.

– Я предлагаю после того, как примерно к середине июня нам обещали дать цифры, вернуться к вопросу. И чтобы были понятные налоговые условия, с законом выйти в Законодательное собрание Кировской области в сентябре-октябре, – озвучил перспективы Денис Пестриков.



Вопрос о пересмотре льгот по УСН, которые в регионе ввели после завершения работы ЕНВД, стал одним из заданных министру.

– Это один из вопросов повестки текущего года. После завершения действия ЕНВД в Кировской области были введены пониженные ставки по УСН для ряда категорий налогоплательщиков – 3% на три года. Их называют льготами, но я считаю их пониженными налоговыми ставками. В этом году истекает трехлетний срок их действия. В

текущем году необходимо определяться, потому что это касается большого сегмента бизнеса, в том числе торговых организаций, – задал тон для ответа президент Вятской ТПП Андрей Усенко.

– Это не льготы, а действительно пониженные ставки для бывших плательщиков ЕНВД, – поддержал Денис Пестриков. – В 2022 году в Кировской области приняты решения о налогах на три года: губернатор поручил установить долгосрочные правила ведения бизнеса. Они, в частности, касаются бизнеса на УСН.

Во время разговора министр напомнил о «высказываниях скептиков», которые «заявляли, что льготы никогда не окупятся».

– Это не так. По итогам 2024 года налоговые органы нам цифры пока не дали, пояснив, что еще не закончилась декларационная кампания. Однако если взять период 2022-2023 годов, было предостав-

лено льгот порядка 2 млрд рублей. Налоговые поступления от льготных категорий превысили этот объем поддержки, – заверил министр, добавив, что «бизнес ищет лучшие условия для ведения своей деятельности».

Он напомнил о других принятых законах. В частности, о льготах для вернувшихся на территорию региона плательщиков УСН.

– Очень много предприятий вернулось, – продолжил Пестриков. – Мы ввели льготы для тех, кто только начинает свой бизнес. В этом случае вовсе нет никаких выпадающих доходов, о которых часто говорят. Поэтому опыт позитивный. Александр Валентинович (Соколов, губернатор Кировской области, – ред.) сразу сказал: если бизнес откликнется позитивно, этот диалог продолжим. И мы с вами уже говорили: когда завершится декларационная кампания и налоговая предоставит данные, мы к вопросу о налоговых

Бережливое производство: как компании Кировской области повышают эффективность и доход



Предприятия Кирова и области активно включаются в федеральный проект «Производительность труда» (в рамках нацпроекта «Эффективная и конкурентная экономика»). С помощью экспертов Регионального центра компетенций (РЦК) они реализуют принципы бережливого производства. Одни только начинают осваивать новые подходы, а другие уже добились первых успехов и делятся опытом.



ОТ ПРОИЗВОДСТВА ТВОРОГА ДО ТЕХОБСЛУЖИВАНИЯ ТРАНСПОРТА: где применяют бережливые технологии.

Участники проекта – компании из разных несырьевых отраслей: обрабатывающая промышленность, строительство, логистика, сельское и лесное хозяйство, гостиничный бизнес.

Например, «Вожгальский маслосырзавод» поставил перед собой амбициозную цель – снизить себестоимость продукции и поднять производственную культуру. В фокусе оптимизации – процесс изготовления творога. Это один из

ключевых потоков предприятия, он является значимым для компании и занимает в доле выручки более 10%. Рабочая группа вместе с экспертами РЦК проанализирует технологическую цепочку и разработает план повышения эффективности. Персонал пройдет интенсивное обучение.

«В течение полугода нам вместе со специалистами из РЦК предстоит создать образцовый поток, на примере которого мы в дальнейшем будем совершенствовать остальное производство. Я со своей стороны готов участвовать в решении проектных задач и буду

выделять необходимые ресурсы», – подчеркнул генеральный директор завода Антон Шандаров.

А компания АО «АТХ» уже завершила шестимесячный проект под руководством Федерального центра компетенций. Организация рабочего пространства по системе 5S позволила сократить время на поиск инструментов и запчастей. Техобслуживание транспорта ускорилось на 30%, а значит, машины быстрее выезжают на аварии и ремонтные работы.

«Применение инструментов бережливого производства позволило нам не только ускорить процес-

ОПТИМИЗАЦИЯ – ЭТО НЕ ПРОСТО МОДНЫЙ ТРЕНД, А РЕАЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ РОСТА. КИРОВСКИЕ КОМПАНИИ ДОКАЗЫВАЮТ: ГРАМОТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССАМИ УВЕЛИЧИВАЕТ ПРИБЫЛЬ И УКРЕПЛЯЕТ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ.

сы, но и создать более комфортную рабочую среду. Это только начало – впереди работа по масштабированию лучших практик на другие участки. Результаты проекта позволяют обеспечить клиентам качественный сервис в кратчайшие сроки, что подтверждает, что мы на правильном пути», – отметил гендиректор АО «АТХ» Кирилл Кашин.

ИГРА В ЭФФЕКТИВНОСТЬ: как «Вахруши-Литобувь» оптимизирует документооборот

ООО «Вахруши-Литобувь» – один из самых активных участников проекта. С 2021 года компания непрерывно совершенствует производственную систему. В апреле сотрудники прошли «Фабрику Офисных Процессов» – бизнес-игру, моделирующую реальные рабочие ситуации.

Участники разобрали процесс заключения договоров поставки

комплектующих и, применив бережливые технологии, сократили временные затраты. Теперь компания может быстрее оформлять сделки, увеличивая выпуск продукции и прибыль.

«Успех компании «Вахруши-Литобувь» в том, что компания не останавливается на достигнутом. В компании создан и активно работает проектный офис. Запускаются и тиражируются новые проекты по улучшениям, постоянно совершенствуется производственная система. Всё это позволяет компании расти и развиваться несмотря ни на что», – отметила руководитель РЦК Кировской области Ирина Савельева.

КАК ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К ПРОЕКТУ?

Участие бесплатно для компаний базовых несырьевых отраслей с выручкой от 400 млн рублей в год. Подать заявку можно на платформе Производительность.рф. (16+)

Контакты Регионального центра компетенций Кировской области:
 ☎ 8 (8332) 77-55-98
 ✉ 775598@rcc43.ru

Инвестиции в экологию

В 2026 году в Кирове планируют разработать проект ливневой канализации. При этом в планах учесть современные экологические требования к сбору и местам сброса ливневых вод. Тему обсудили на прошедшем в эконцентре заседании комиссии по экологии и природопользованию Общественной палаты Кировской области.

Проблема стоит остро, особенно в паводковый период, отметила председатель комиссии Тамара Ашихмина.

– Создание системы ливневой канализации в Кирове – вопрос не только инфраструктурный, но и жизненно важный для охраны малых рек и реки Вятки, главной водной артерии области. Мы неоднократно поднимали этот вопрос, направляли предложения в правительство региона, городскую Думу и профильные организации. Прошло уже два года после последнего заседания комиссии по данному вопросу, и хотим увидеть, какие изменения произошли за это время, – подчеркнула Ашихмина.

– Проблема ливневой канализации в Кирове носит системный характер и требует комплексного подхода: строительства новых сетей, модернизации старых участков, внедрения очистных сооружений и разработки единой схемы водоотведения. Без значительных инвестиций и координации усилий на всех уровнях власти



ситуация вряд ли изменится в ближайшие годы, – добавил заместитель министра охраны окружающей среды региона Руслан Исупов.

В черте города насчитывается 28 выпусков ливневой канализации в водоёмы. Сточные воды попадают в реки без очистки. Экологическую ситуацию контролирует министерство окружающей среды Кировской области. По данным мониторинга, не зафиксировано ухудшения состояния малых рек, случаев высокого и экстремально высокого загрязнения воды.

В 2025 году администрация города проведёт техническое обследование действующей ливневой канализации и обновит схему объектов сети. В 2026 году планируется разработать перспективную схему ливневой канализации с указанием параметров сетей и мест расположения очистных сооружений. Работы будут

реализованы поэтапно: в 2025 и 2026 годах.

Замглавы администрации города Кирова Олег Созинов предложил направить проект технического задания на экспертную оценку в Общественную палату Кировской области.

Кроме того, прозвучало предложение использовать опыт других городов, а также рассмотреть пример новых микрорайонов Кирова (в частности, «Чистые пруды», «ЗНАК» и других), где ливневые канализации оснащены современными системами механической очистки стоков.

Ещё одно предложение – предусмотреть при проектировании ливневой канализации повышенные экологические требования к сбору и местам сброса ливневых вод (вплоть до подключения к городскому коллектору). Это внесено в решение комиссии.



Генплан меняется

В Кирове для строительства логистического центра в районе аэропорта Победилово планируют изменить категорию земель. Это часть предложенных изменений в генеральный план города. Их на минувшей неделе рассмотрели члены комиссии Кировской гордумы по строительству, благоустройству и развитию инженерной инфраструктуры.

Корректировки затронули два раздела документа. В разделе «Изменение функциональных зон и установление категорий земель» предлагаются три изменения.

– Земельные участки, расположенные у аэропорта и садоводческого товарищества «Авиатор-2», планируется перевести в категорию земель промышленности и иного специального назначения для размещения здесь крупного логистического центра, – прокомментировали первое изменение в администрации города.

Второе касается территории в п. Сидоровка: по инициативе собственника производственная зона будет преобразована в зону отдыха с ФОК, СПА-центром, прогулочными дорожками и благоустроенной территорией.

Третье связано с территорией на Луганском проезде (14а), где по предло-

жению правообладателя зона кладбища будет заменена на производственную для организации складских помещений.

Также ряд изменений предложен в разделе «Отображение объектов местного значения». В частности, в генплан включат реконструкцию ул. Полевой от пер. Гирсовского до ул. Луганской.

– Запланированы три этапа. На первом в рамках договора о комплексном развитии территорий строительная компания обязуется разработать проектно-сметную документацию (КРТ) и передать ее муниципалитету с положительным заключением госэкспертизы. В бюджете на 2026 год предусмотрены средства на работы от пер. Гирсовского до ул. Орджоникидзе, – добавили в горадминистрации.

В Нововятском районе в границах улиц Пушкина – Орджоникидзе – МОПРа, где ведется строительство жилого комплекса, вместо парка появятся два сквера.

Кроме того, по договору КРТ застройщик обязуется передать городу встроенное помещение площадью 150 кв. м, где планируется разместить библиотеку. В ЖК возводятся квартиры для граждан, переселяемых из аварийного жилья, и детей-сирот. Часть их будет сдана в эксплуатацию уже в этом году.

Окончательное утверждение изменений в генплан состоится на пленарном заседании гордумы 28 мая.

Бизнес инвестирует в связь для удалённых сёл Кировской области

Кировская область достигла 98% охвата населения мобильной связью. За три года в регионе построено 289 базовых станций и созданы бесплатные точки Wi-Fi, обеспечив доступ к интернету для 1,13 млн жителей.

В 2025 году инфраструктура расширится на 72 населённых пункта. Проекты реализуются за счет федерального и регионального финансирования, а также инвестиций, привлеченных в отрасль.

– Безусловно, одним из ключевых шагов по наращиванию темпов развития связи в регио-

не стала реализация проектов, инициированных губернатором Александром Соколовым. Это и строительство точек доступа Wi-Fi, и принятие закона о предоставлении вычета по налогу на прибыль в размере до 90% первоначальной стоимости операторам, инвестирующим в развитие связи в малых и удалённых населённых пунктах. Уже в этом году компании МТС и МегаФон, ставшие победителями конкурсных отборов, за счет собственных средств построят 20 базовых станций, – прокомментировал курирующий цифровизацию первый зампред



правительства Дмитрий Курдюмов.

Не менее значимым стало подписание дополнительного соглашения между Минцифрой России и правительством региона, согласно которому до 30 июня 2025 года доступ к цифровым сервисам получат жители 16 населённых пунктов. Из них связь стандарта 4G/LTE уже появилась в 8 деревнях и селах: Пукши-нерь (Малмыжский район), Челка и Зеленый (Советский район), Кизерь (Уржумский район), Первомайское (Яранский район), Синцово (Лебяжский район),

Моряны (Куменский район), Со-мовщина (Нолинский район).

К 2030 году планируется охватить связью еще 314 малых деревень и сел, 1000 км автомобильных дорог и установить 577 Wi-Fi-точек в школах. Работы по улучшению качества связи ведутся на подъездных путях к Кирову.

Реализация нацпроекта «Экономика данных» и личное участие губернатора, по словам министра информационных технологий и связи Кировской области Алексея Сухих, позволят обеспечить связью весь регион в кратчайшие сроки.

БИЗНЕС НА ТАРГЕТЕ

Примета успешного бизнеса сегодня – дать клиенту не услугу, а систему решений. Поэтому, к примеру, мало быть журналистом. Надо найти именно свою аудиторию, уметь её анализировать. К такому выводу пришла Ирина Поплавская. Именно поэтому она оставила работу в крупной федеральной компании и занялась собственным делом. Впрочем, полученный опыт оказался ключевым мотивом для стартапа.

«Около 4,5 лет назад я пришла на свою первую работу в российское агентство недвижимости с корочками журналиста. И мне сразу поручили достаточно широкий фронт задач. Надо было группу в соцсетях вести, запускать таргетированную рекламу, наполнять сайт, прописывать стратегии продвижения и реализовывать их, – вспоминает Ирина. – Для новичка без дополнительных знаний по теме маркетинга это было очень непросто. Тем более эта профессия не была так популярна тогда, как сейчас. Но я бралась за всё: пробовала, где-то ошибалась, но и находила удачные решения – и так постепенно накапливала свой профессиональный опыт. И самое главное – благодаря работе поняла, что залог успеха специалиста в его универсальности».

К определённому моменту Ирина накопила солидный набор рабочих кейсов. Находясь в декретном отпуске, она решила свои знания по рекламному продвижению и бизнес-аналитике в частном порядке предложить первым клиентам.

«Прежде всего, я узнаю задачи заказчика, что он хочет. Возможно, чтобы о его бизнесе узнали. Или нарастить количество

подписчиков в группе, увеличить охваты. Таких задач может быть много, но цель у всех, как правило, одна – продвинуть свой бизнес и увеличить продажи, – так рассказывает девушка о сути своей работы. – Следующим шагом мы выясняем, что уже было сделано в этом направлении. Быть может, заказчик уже использовал какой-то механизм, но он не подействовал так, как надо. И я анализирую весь

«бэкграунд», чтобы составить эффективную стратегию. В неё обычно включаю несколько инструментов продвижения, которые подходят в конкретном случае».

Один из любимых инструментов Ирины – таргетированная реклама. По её словам, она позволяет донести рекламу до чётко выбранной целевой аудитории. Это экономит финансовые средства предпринимателей и даёт прекрасный результат.

Благодаря опыту работы и связям в федеральной компании у Ирины сформировалась хорошая основа для базы клиентов, а также проверенных специалистов, которых она может порекомендовать заказчикам.

Единственная существенная строчка расходов стартапа – это регулярное самообучение Ирины. К примеру, в самом начале девушка прошла курсы по SMM и таргету – темам, в которые ей хотелось углубиться. Они были бесплатными, так как это была государственная программа для женщин в декрете. Позже были частные консультации, цена которых варьировалась от 3 000 до 6 000 рублей. Сейчас Ирина находится в процессе большого обучения по нейросетям, которое стоит порядка 50 000 рублей. Причём отмечает, это направление непременно «выстрелит», и совсем скоро станет суперпопулярным у предпринимателей.



По признанию Дениса Эсаулова, начать производить банные чаны для него было достаточно легко. Недорого, быстро, к тому же товар пользуется спросом. Правда, конкуренция сейчас очень высокая – многие предприниматели почувствовали, насколько этот рынок перспективен. Выгоден ли оказался стартап «Чансфера» спустя год работы, выяснил «БН» у Дениса.



ДЕЛО, КОТОРОЕ ГРЕЕТ

Начальные финансовые вложения в бизнес не превысили 70 000 рублей. Кроме них потребовались приобретение инструмента и регистрация на сайте объявлений. Правда, подходящего поставщика древесины искать пришлось долго.

«Наверное, в течение двух лет, перед тем как запустить бизнес, я искал качественное дерево, – рассказал Денис. – Наконец нашёл у человека подходящую листовницу по цене, соответствующей рыночной. Что касается остальных материалов и расходников – у всех, на мой взгляд, цена и качество плюс-минус одинаковые. Просто ищешь продавцов поближе, чтобы доставка обошлась дешевле».

Ежемесячные траты на бизнес включают аренду помещения, которая составляет 40 000 рублей. Найм рабочего обходится порядка 40 000 рублей. Закупка материалов и рекламное продвижение требуют около 50 000 рублей. По словам Дениса, проект быстро окупился и сейчас приносит в среднем 250 000 рублей в месяц.

Впрочем, чем дольше предприниматель работает в этой отрасли, тем больше конкурентов появляется. Это неудивительно, так как сейчас банные чаны действительно на пике моды. Среди постоянных заказчиков значатся прежде всего глэмпинги. Их владельцы утверждают, что если банный чан есть в списке услуг, то его обязательно закажут клиенты. Людям нравится сидеть в горячей воде на открытом воздухе, фотографироваться, наслаждаться моментом, глядя на живописный закат.

«Но крупных конкурентов в нашем регионе, которые производили бы банные чаны, нет, – отмечает Денис. – Чаще всего это мелкие бизнесы, базирующиеся буквально в гаражах. Поэтому конкурентов много, но не сказать, чтобы они были серьёзные».

Кроме глэмпингов, банные чаны заказывают индивидуальные клиенты для своих дач и частных домов.

«Однажды даже приехал человек из Нижнего Тагила, чем меня сильно удивил, – признался Денис. – Мне казалось, что у них там тоже должны быть свои производители. Однако почему-то он выбрал именно меня и приехал за чаном на легковушке с прицепом. Я ему, конечно, помог загрузить покупку, и он довольный уехал к себе домой».

Говоря про возможность выстроить сотрудничество в своей нише, молодой человек упомянул, что, к примеру, его с баннным чаном часто приглашают на базу отдыха «Рыба-пила», когда там проводят массовые мероприятия. Кроме того, недавно началось сотрудничество со строительной компанией «Камелот» – в их шоуруме появился чан производства «Чансферы». А кировский магазин, занимающийся производством печей, разместил продукцию стартапа на своём сайте.

«В моих планах узнать подробнее о социальном контракте и развить в сварке, а также в изготовлении продукции для частных домов», – поделился Денис.

РАЗВИТИЕ ПРОЕКТА

ОТ ГОРОДА К СЫРОВАРНЕ



В один момент директор туристического агентства, экс-депутат Заксобрания Кировской области Светлана Шилова и её семья уехали в деревню. Так появилась ЭкоУсадьба Ошеть – успешный агротуристический бизнес.

Ошеть – родина братьев Васнецовых, и Шилова создала экскурсионный маршрут, совместив его с агротуризмом.

– Мы всю жизнь жили в Кирове, но после 40 захотели перемен. Как я говорю, наступает период в жизни, который называется «после 40». У нас он настал даже чуть раньше, и мы, абсолютно городские жители, приехали в село, – рассказала Светлана.

Ранее она занималась турбизнесом. Предприимчивость нашла своё применение там, где, казалось, нет особых возможностей. Однако Ошеть – место с уникальной историей, и ей захотелось сделать что-то для малой родины. Так появились

«Васнецовские тропы»: предпринимательница разработала их совместно с отделом культуры Сунского района на грантовые средства. Позже гости стали просить не только экскурсии, но и еду.

– Муж, проработавший 20 лет в офисе, увлёкся сыроварением. Мы ездили по Европе, вдохновлялись и решили развивать агротуризм, – рассказала она.

Ферму строить не стали – не хватило бы ресурсов. Была и другая причина: работать на ней было бы некому.

Теперь каждое утро Шиловы ездят за молоком за 140 км. «Рабочий день сыровара начинается в 4 утра, а заканчивается поздно... чему он очень рад», – пошутила Светлана.

Поначалу туристов не было, только друзья. «Мне писали: «Кто поедет в вашу деревню?» Но через месяц приехали двое, потом четверо. Сейчас у нас бывает до 4 тысяч гостей в год», – говорит она.

Сложностей хватает: от нехватки кадров до логистики. Готовят сама Шилова, её мама и свекровь.

– Если не бояться трудностей, потом всё пойдёт как по накатанной. Сейчас мы держимся на личном бренде, – отметила предприниматель.

В планах – построить зимний сырный дом (нынешний – летний) и дом-музей с раритетной утварью. Старинные предметы обихода отлично впишутся в концепцию агротуристического бизнеса и позволят воссоздать антураж народной старины. Их можно будет не только рассматривать, но и трогать. Проект требует капитальных вложений, поэтому Шилова планирует получить на него грант.

В целом, по её словам, агротуризмом заниматься можно и нужно. Многие россияне сегодня отправляются в поездки по колоритным местам России, в том числе и по Вятскому краю.

– От людей, которые к нам приезжают, я часто слышу: «Мы много путешествовали, бывали за границей, а Кировскую область не знаем». Люди хотят открывать регион, хотят знать наш край, – подвела итог Светлана Шилова.

АКЦИЯ КО ДНЮ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ!

С 1 по 3 июня
при пополнении
игровой карты на
любую сумму **сумма
пополнения удвоится.**
Пополнить игровую
карту можно в кассах
парка или онлайн
на сайте парка.



ПОЛЯНА



СКАЗОК

парк аттракционов

александровский сад

Динамовский пр-т, 4
(Александровский сад)
+7-963-000-32-74

PARK-KIROV.RU

Ждём вас в «Поляне сказок»
каждый день с 10⁰⁰ до 21⁰⁰

ИП Целищев Александр Вениаминович, ИНН 434500207064,
ОГРН 305434511600010



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РЕМОНТ И УКЛАДКА АСФАЛЬТА В КИРОВЕ

- ✓ Выезд специалиста, консультация **БЕСПЛАТНО**
- ✓ Гарантия качества на все виды работ
- ✓ Работаем с:
 - Частными лицами (дворы, подъезды, частные территории)
 - Юридическими лицами (дороги, парковки, промплощадки)

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ:

➤ Ямочный ремонт:

- Устранение выбоин, трещин, колеиности
- Применение холодного и горячего асфальта
- Работы в любое время года

➤ Укладка асфальта:

- Полный цикл: от подготовки основания до финишного покрытия
- Устройство парковок, подъездных путей, дорожного полотна
- Использование сертифицированных материалов

➤ Комплексные решения:

- Демонтаж старого покрытия
- Уплотнение грунта и щебеночного основания
- Нанесение разметки

Наши преимущества:

- ✓ Работаем по Кирову и Кировской области
- ✓ Квалифицированные бригады с опытом от 10 лет
- ✓ Прозрачное ценообразование без скрытых платежей
- ✓ Соблюдение сроков и технологий

Оставьте заявку! Выполним работы любой сложности для частных и корпоративных клиентов.

8 982 813 08 08

Абрамян Арсен Ашотович, ИНН: 433101003412

ГАЛЕРЕЯ
ПРОГРЕССА
Центр современного искусства

23.05 — 29.06
2025

Столик на двоих

Выставка. Живопись. Графика



Художники
Андрей Нода
Наталья Литвинова

ул. Горького, 5 | galereyaprogressa.ru | т. 405-504

6-1