

Бизнес Новости

в Кирове

2
ИЮНЯ
2024

№ 20 (783)

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

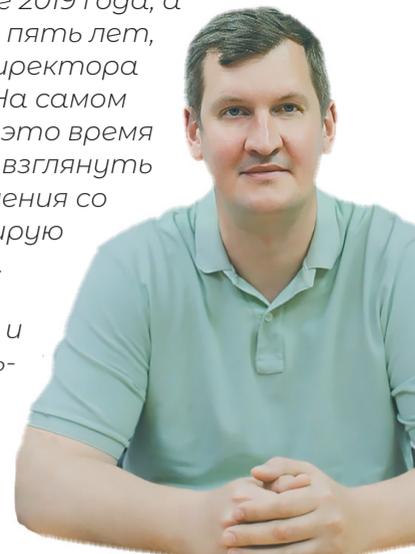
www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание. 16+

«Я пришел на предприятие в мае 2019 года, а сейчас май 2024-го. Отработал пять лет, это предельный срок работы директора муниципального предприятия. На самом деле – очень большой период. За это время многое сделано, настало время взглянуть на все эти произошедшие изменения со стороны. Не скрывал, что планирую отработать именно пять лет. Тяжело было в самом начале, а сейчас все процессы настроены и понятно, куда и как муниципальному предприятию двигаться дальше. Считаю, что я свою задачу выполнил».

Дмитрий Ухин,
директор МУП «Водоканал» (до 31 мая).

6



Бизнесу на патенте меняют критерии

В регионе корректируют закон о применении патентной системы налогообложения. Делают это по просьбам бизнеса.

3

«Наливайкам» закрутили крышки

Депутаты сразу в двух чтениях приняли закон, который вводит дополнительные ограничения на продажу алкогольных напитков в жилых домах.

10



ИНВЕСТИТОРАМ УРАВНЯЮТ УСЛОВИЯ ДЛЯ ВЫЧЕТА

В Кировской области для инвесторов, чьи проекты включены в перечень приоритетных инвестпроектов, расширяют льготы по налогу на прибыль организаций.

3

КОМАНДА «ЯСЕНЬ ПЕНЬ» — РАБОТА С ЗЕЛЁНЫМИ НАСАЖДЕНИЯМИ

- Удаление аварийных деревьев, кронирование, санитарная обрезка любой сложности.
- Удаление пней методом фрезерования.
- Услуги измельчителей веток и деревьев.
- Механизированная расчистка территорий.
- Благоустройство участков, расчистка под строительство. ■


Ясень Пень
обслуживание зеленых насаждений

📍 ул. Молодой Гвардии, 43Б,
оф. 301
☎ +7 (953) 942-90-07 (Константин)
✉ spil_kirov
🌐 spil-kirov.ru



 **НОВАЦИЯ**
банкротное экспертное агентство





ДОНСКИХ
Алина Викторовна
юрист с опытом работы
в судебной системе,
специалист по банкротству.

**РЕШЕНИЕ ВАШИХ
ФИНАНСОВЫХ ВОПРОСОВ,
БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ**

☎ 8 (912) 718-44-22
📍 Киров, ул. Спасская, 24, оф.15, этаж 1
✉ bankrot-kirov@mail.ru


**ТРОПИК
СТАЙЛ**
Центр озеленения

**ОЗЕЛЕНЯЙТЕ
БИЗНЕС С НАМИ!**

Сотрудничество с дизайнерами
на индивидуальных условиях



☎ +7 (8332) 78-97-20
🌐 tropicstyle.ru
✉ tropicstyle@yandex.ru

В Кировской области вырос уровень экономической стабильности

«Ситуация останется стабильной». Этот ответ лидирует в ежемесячном «Бизнес-прогнозе» от Вятской ТПП: в том, что ситуация в регионе в июне останется устойчивой, уверены 62% респондентов.

21% участвующих в опросе представителей бизнес-сообщества прогнозирует улучшение экономической ситуации, еще 17% уверены, что она ухудшится.

Сергей Пермяков, руководитель лаборатории национальной кухни «Четыре казана» и магазина фермерского мяса и вин «Штабриан»,

считает, что в июне кировский бизнес испытает подъем. Причина – в большом потоке туристов и гостей города, которые приедут на 650-летие.

– Особенно это касается сфер гостеприимства, общественного питания, производства пищевой продукции, сувениров и торговли. Конечно, это положительно отразится и на экономике региона, и на каждом предприятии в частности, ведь эти средства пойдут на модернизацию и расширение производственных мощностей, закуп сырья и другие полезные для развития бизнеса вещи, – прокомментировал предприниматель.



РЕГИОН

Кировская область в Москве «собственной персоной»

31 мая на ВДНХ к 650-летию Кирова открылась персональная выставка Кировской области. Экспозиция расположена на четырех этажах павильона «Рабочий и колхозница» и смогла интегрировать в себе весь потенциал региона.

Последний раз достижения Кировской области демонстрировались здесь 70 лет назад – в 1954 году. Впрочем, как отметил генеральный директор ВДНХ Сергей Шогуров, такая историческая преемственность – это символ глубоких традиций и достижений.

– Кировская область – единственный субъект Российской Федерации, который наряду с участием в выставке «Россия» имеет еще одну возможность представить жителям страны расширенную информацию о своих производителях, презентовать культуру, промышленность региона, – отметил Сергей Шогуров.



Именно возможность расширить и сделать еще более содержательным рассказ о нашем регионе и стала отправной точкой новой экспозиции. По словам губернатора Кировской области, не все предприятия смогли быть представленными на выставке «Россия», однако были достойны этого.

– Желающих было очень много. И с сегодняшнего дня здесь, в павильоне «Рабочий и колхозница», москвичи, гости столицы нашей Родины могут узнать о Кировской области практически всё, – подчеркнул Александр Соколов.

В залах резиденции Кировской области максимально полно представ-

лен экономический и промышленный потенциал региона. Это более 20 предприятий разных отраслей: машиностроение, химическая промышленность, лесоперерабатывающий комплекс, домостроение, производство продуктов питания, мебели, косметики. К примеру, частью региональной экспозиции стали продукция одного из крупнейших производителей обуви в России ООО ПФ «ЛЕЛЬ», трубные заготовки из сортового проката для машиностроительных отраслей промышленности производства АО «Вятка», лицевой керамический кирпич АО «КС Керамик», электрооборудование АО «ЛЕПСЕ», продукция предприятий деревянного домостроения ООО «Холц Хаус» и ООО СПК «БАЛКЕР», ООО «ВяткаТорф» и многое другое.

Отдельно в честь Года семьи оформлен тематический блок «Детство». Здесь представлены двигающиеся фигуры вяткозавров, игровые модули, игрушки, детские одежда и обувь. Кроме того, авторы экспо-

зиции презентовали Кировскую область как регион семейного туризма. На нашей земле возможны охота, рыбалка, есть интересные музеи, парки, базы отдыха. На выставке посетители могут приобрести изделия мастеров народных промыслов, которые хорошо известны во всей России: дымковскую игрушку, матрешек, продукцию из ценных пород древесины, бересты, соломы, капа-корня, вятскую керамику.

Во время экспонирования персональной выставки запланирована содержательная программа для гостей ВДНХ. Это будут Дни народных промыслов, вятской кухни, семьи, а также День, посвященный 650-летию Кирова. Будут организованы мастер-классы по созданию шоколадных медалей, росписи пряников, шоколадных фигурок, интересные встречи, игры и квесты для всей семьи.

Выставка будет работать ежедневно с 1 по 23 июня с 11:00 до 22:00. Вход бесплатный.⁰⁺

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ СОБРАНИЕ

Майская сессия: краткие итоги

Рассмотрели 19 законопроектов, обсудили реализацию нацпроекта «Экология» и ход капремонта в регионе. Таковы итоги состоявшегося в четверг, 30 мая, очередного заседания Законодательного Собрания Кировской области. Коротко расскажем о некоторых.

Бюджетные итоги

Региональный министр финансов Лариса Маковеева представила депутатам отчет об исполнении областного бюджета за 2023 год. Поправки в бюджет вносились 5 раз, и каждый раз в сторону увеличения и по доходам, и по расходам бюджета. Расходы за год в итоге выросли на 10 млрд рублей. Бюджет при этом остался социальным: расходы на эти направления составили 60%.

Отдельно отмечен рост собственных доходов бюджета. Их объем по итогам года – 55,7 млрд рублей, что на 16% больше, чем в 2022 году. Драйверы роста по налоговым поступлениям – налог на прибыль организаций, НДФЛ, акцизы и имущественные налоги.



Законопроект об исполнении областного бюджета депутаты поддержали единогласно.

Меры по борьбе с «наливайками»

По решению депутатов с 1 сентября 2024 году будут введены дополнительные ограничения на продажу алкоголя в жилых домах.

Эти меры принимаются против так называемых «наливаек» – объектов общепита, где в запрещенное время продают алкоголь на вынос. Вводится запрет на розничную про-

дажу спиртного в точках общепита в ночное время (с 23 до 8 часов). Ресторанов этот запрет не коснется. Также предусмотрены ограничения, которые станут препятствием, чтобы продавать в «наливайках» пиво и пивные напитки, сидр, пуаре, медовуху.

Как напомнил **председатель ЗСКО Роман Береснев**, полномочия, чтобы регулировать правила торговли спиртным в объектах общественного питания, регионы получили после внесения изменений в федеральное законодательство. На этом настаивала Ассоциация законодателей Приволжского федерального округа.

Ограничения деятельности иноагентов

Депутаты единогласно поддержали пакет законопроектов, которые вводят в регионе ряд ограничений для деятельности иностранных агентов.

– **Приобретение статуса иноагента теперь стоит должности или депутатского мандата. Также ограничили для иноагентов и лиц,**

причастных к терроризму и экстремизму, возможности для участия в избирательном процессе. Отдельно обращаю внимание на оперативность в принятии этих решений. Президент подписал закон об ограничении деятельности иноагентов в середине мая, а мы буквально за две недели привели в соответствие законодательные акты Кировской области, – прокомментировал Роман Береснев.

Поддержаны в первом чтении

Поддержали и другие важные инициативы. Так, в первом чтении принят законопроект, который расширяет льготы по налогу на прибыль организаций для инвесторов, чьи проекты включены в перечень приоритетных инвестиционных проектов.

Первое чтение также прошел проект закона, который призван снизить налоговую нагрузку на предпринимателей, которые работают по патенту на небольших торговых точках. Поддержаны первые поправки к закону о народных художественных промыслах. Все эти и другие инициативы будут дорабатываться ко второму чтению.



ЦИТАТА

«Нельзя не отметить вклад малого бизнеса в экономику региона, в том числе в формирование доходов бюджета. Только по упрощенной системе налогообложения поступление налога в бюджет области за прошлый год составило 6,3 млрд рублей с ростом на 5,3%. При этом региональным правительством принимаются системные меры по поддержке субъектов малого предпринимательства, в том числе в налоговой сфере. Это показало свою эффективность».

Лариса Маковеева,
министр финансов Кировская область.

ТРАНСПОРТ

Сенаторам показали Вятку

Точнее, представили работы по возобновлению движения водного транспорта на реке. Руководители семи комитетов Совета Федерации приезжали в Киров в четверг, 30 мая.

Визит был организован в преддверии Дней Кировской области, которые пройдут 17-19 июня в Совете Федерации. Гостям презентовали ряд масштабных проектов, планируемых к реализации в столице вятского края. И обсудили дальнейшее развитие уже стартовавших. Среди них возобновление грузового судоходства по Вятке.

В прошлом году на двух участках – в районе Кирова и Котельнича выполнили дноуглубительные работы. Это позволит уже этим летом перевозить из Гирсово в Киров песок для предприятий строительного и дорожного сектора. По высокой воде весной первые баржи привезли щебень из Советска в Киров.

Росморречфлот считает возможным поэтапное увеличение категории внутреннего водного пути р. Вятка.

– В этом году на Вятке проводится научно-исследовательская работа, которая покажет изменения русла на участке от г. Кирово-Чепецка до пгт Мурыгино. Исследование покажет, какие варианты можно будет применить для увеличения габаритов водного пути и увеличить глубину, – прокомментировал и.о. заместителя руководителя ФБУ Администрация Волжского бассейна внутренних водных путей Игорь Кукин.



Как отметил председатель комитета Совфеда по регламенту и организации парламентской деятельности Вячеслав Тимченко, власти региона проводят активную работу по восстановлению судоходства на Вятке, но решение необходимо принимать на основании исследований.

– Специалисты, которые приехали с нами в регион, говорят, что есть пути решения по увеличению уровня воды в Вятке. Необходимо опираться на мнение экспертов, дожидаться заключения научно-исследовательской работы и принимать дальнейшие действия, – сказал сенатор.

Кировская область направила заявку в Росморречфлот для включения Вятки в государственную программу по развитию транспортной системы. Запрос находится на рассмотрении. В случае принятия решения будет проводиться комплекс работ, направленный на создание условий для восстановления регулярного судоходства в период всей навигации ежегодно с мая по октябрь.

СОБЫТИЕ

На улице Карла Маркса открылся новый, 4-й в Кирове, офис Россельхозбанка

31 мая по адресу улица Карла Маркса, дом 62 отметил новоселье новый офис Россельхозбанка, четвертый в городе. В целом по области для удобства жителей работают 30 офисов продаж и более 160 устройств самообслуживания РСХБ.

Новый офис расположен недалеко от центра города, в пешеходной и транспортной доступности. Его интерьер отвечает всем современным банковским стандартам: в офисе оборудована специальная зона самообслуживания, где можно произвести необходимые банковские операции в формате 24/7, обеспечена доступность для маломобильных групп населения, для клиентов созданы комфортные условия с простой и понятной навигацией.



Жители областного центра и области теперь могут получить консультацию по всем продуктам банка. РСХБ предлагает зарплатные проекты сотрудникам организаций.

Банк бесплатно выдает карты платежной системы «МИР». Возможность бескомиссионного получения наличных через банкоматы любых банков делает использование карт

АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

#Строительство

В Кирове объявлен аукцион на право заключения договора о комплексном развитии незастроенной территории вдоль перспективного проспекта Липатникова. Ее площадь – 53,14 га. Реализация проекта предусмотрена на период до 20 лет. Начальная цена участия в торгах – 21,5 млн рублей.

#Транспорт

Автотранспортное предприятие закупило еще 15 новых автобусов ЛИАЗ на общую сумму 260 млн рублей. Их планируется вывести на городские маршруты в июне. Поставка в Киров с Ликинского автобусного завода ожидается до Дню города.

#Кадры

Дмитрий Кондратов ушел с должности начальника департамента городского хозяйства Кировской области. На этот пост его одобрили в мае 2023 года. Ранее, с апреля 2020-го, Кондратов был заместителем начальника. По имеющейся информации он может занять должность заместителя министра энергетики и ЖКХ Кировской области.

#Бизнес

Вятский фанерный комбинат (актив Segezha Group в Кировской области) стал крупнейшим экспортером фанеры среди российских заводов в 2023 году. Это следует из данных обзора WhatWood «Лесной комплекс России в 2023-2024 годах». В 2023 году комбинат отправил на экспорт более 150 тысяч кубометров готовой продукции.

#Юбилей

Банк России к 650-летию Кирова выпустил 3000 юбилейных монет номиналом 3 рубля. На них изображены известные достопримечательности города: скульптура «Место встречи» на улице Спасской, здание Детского космического центра и дом Витберга.

#Награда

По указу президента за многолетнюю плодотворную изобретательскую деятельность почетное звание «Заслуженный изобретатель Российской Федерации» присвоено заместителю генерального директора ГК «ДимАл» Дмитрию Трегубову.

#Банкротство

Арбитражный суд Кировской области признал КПК «Инвест Центр» банкротом. В отношении кредитного потребительского кооператива сроком на 6 месяцев открыто конкурсное производство. Общая сумма включенных в реестр требований кредиторов на дату проведения их первого собрания составила около 485 млн рублей.

удобным, а двойная выгода в виде начисления процентов на остатки и накопления бонусных баллов с покупок дает возможность получения дополнительного дохода. Уникальной особенностью зарплатного проекта Россельхозбанка является возможность выдачи по желанию клиента также карт китайской платежной системы Union Pay. Эта карта принимается к оплате в магазинах более чем 100 стран мира, даёт возможность снимать наличные в банкоматах за пределами России, оплачивать товары и услуги на иностранных сайтах.

Получить более подробную информацию и ознакомиться с полными условиями по банковским продуктам можно в новом офисе на ул. Карла Маркса, д. 62, а также на сайте Россельхозбанка.

Реклама. АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015. ИНН 7725114488. ОГРН 1027700342890. Юр. адрес: 119034, г. Москва, Гагаринский переулок, дом 3. *Юнион пай.

Инвесторам уравнивают условия для вычета

В Кировской области для инвесторов, чьи проекты включены в перечень приоритетных инвестпроектов, расширяют льготы по налогу на прибыль организаций. Соответствующий законопроект депутаты ЗСКО приняли в первом чтении.

Напомним, такие инвесторы и сейчас могут уменьшить свою налоговую нагрузку. Для этого в регионе введен инвестиционный налоговый вычет по налогу на прибыль. Сейчас корректируются условия предоставления преференции.

– Расширяется категория получателей инвестиционного налогового вычета. В действующей редакции предусмотрено, что 90% расходов могут уменьшить налогоплательщики по видам экономической деятельности «деревообработка», «производство лекарственных средств», «производство машин и оборудования», а 50% – все остальные виды деятельности. Предлагае-



стиционную деятельность по всем инвестиционным проектам, которые будут включаться в перечень, – пояснила региональный министр экономического развития Наталья Кряжева.

Налог на прибыль будет уменьшаться в размере 12%, зачисляемых в региональный бюджет.

– Исходя из региональной ставки в 17% по налогу на прибыль, 5% инвестор платит в любом случае, это установлено Налоговым кодексом Российской Федерации. Остальные 12% могут быть

года, – продолжила министр.

Вторая предлагаемая поправка подготовлена в «развитие измененных положений Налогового кодекса РФ». Предлагается установить инвестиционный налоговый вычет в размере 80% суммы расходов, связанных с созданием транспортной, коммунальной и социальной инфраструктуры, которые далее безвозмездно передаются в государственную и муниципальную собственность. Эта норма распространяется на инвесторов, которые заключили договор о комплексном развитии территории.

– Учитывая, что законопроект направлен на улучшение инвестиционного климата в Кировской области, прошу поддержать и принять в первом чтении, – обратилась к депутатам Наталья Кряжева.

Они это сделали единогласно. Поправки ко второму чтению принимаются до 11 июня.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ БУДЕТ УМЕНЬШАТЬСЯ В РАЗМЕРЕ 12%, ЗАЧИСЛЯЕМЫХ В РЕГИОНАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ.

мая редакция закона устанавливает возможность уменьшения 90% расходов инвесторов на свою инве-

меньшены на сумму произведенных инвестиционных затрат. Эта поправка вступает в силу с 1 января 2024

Бизнесу на патенте меняют критерии

В Кировской области меняют региональный закон о применении патентной системы налогообложения. Делают это по просьбам бизнеса, о чем сообщил региональный министр промышленности, предпринимательства и торговли Денис Пестриков.

Предлагаемых изменений два. Они коснутся индивидуальных предпринимателей, которые пользуются патентом. Для исчисления суммы налога в законе области установлены размеры потенциально возможного годового дохода по видам деятельности.

С 2023 года субъекты РФ получили право ежегодно индексировать размеры потенциального дохода на коэффициент-дефлятор. В Кировской области такая индексация будет проводиться, начиная с 2025 года.

– Коэффициент-дефлятор устанавливает министерство экономического развития РФ. Ежегодно он доводится до регионов в ноябре, – отметил Пестриков на пленарном заседании областного парламента.

Второе изменение касается сферы розничной торговли, осуществляемой через объекты стационарной торговой сети, имеющие или не имеющие зал обслуживания. Для начислений предложено изменить критерии по площади торговых объектов.

– В текущей редакции закона Кировской области потенциальный доход для такой розничной торговли площадью свыше 5 кв. метров установлен в размере 1,6 млн рублей на один торговый объект. Получается, что небольшие торговые точки, в частности, до 15 кв. метров, уплачивают налог в том же размере, что и объекты площадью в 40-50 кв. метров, у которых доходность гораздо

выше. Поступало много обращений от предпринимателей и в министерство, и к вам, депутатам. Было принято решение разделить эту категорию на две: площадь от 0 до 15 кв. метров и от 15 до 50 кв. метров, – прокомментировал министр.

С учетом такой дифференциации размер потенциально возможного годового дохода на один объект торговой сети площадью до 15 кв.м. составит 500 тысяч рублей.

– Для категории «от 0 до 15 кв. метров» потенциальный доход мы уменьшаем в три раза. Это необходимо для того, чтобы сохранить работающих в этой категории индивидуальных предпринимателей. Именно в этом сегменте наблюдается основная доля по закрытию ИП, – пояснил Пестриков.

Он добавил, что прорабатывали и другие критерии дифференциации, в том числе категории от 0 до 10 кв. метров, от 0 до 20 кв. метров.

– На рабочей группе, в которую входят и депутаты Заксобрания, и члены рабочей группы по МСП при экономическом совете всё это обсуждали. Решили разделить так, – добавил выступающий.

Потери бюджета от второй корректировки будут компенсированы первой:

– По предварительной оценке такое решение приведет к снижению доходов в консолидированный бюджет Кировской области. Но, несмотря на снижение поступлений, за счет коэффициента-дефлятора (по прогнозу, он составит 1,11, – ред.), который будет применяться с 2025 года, общая сумма дополнительных доходов в консолидированный бюджет составит порядка 60 млн рублей.

Закон в итоге приняли в первом чтении. Поправки ко второму принимаются до 11 июня.



Программу капремонта ждет «перезагрузка»

Капремонтом домов в Кировской области занимаются 48 подрядчиков как из Кировской области, так и соседних регионов. Все находятся в реестре квалифицированных подрядных организаций, который ведет профильное министерство.

Об этом на заседании комитета ЗСКО по промышленности и развитию инфраструктуры рассказал министр энергетики и ЖКХ региона Владимир Климентовский. Депутаты обсудили реализацию областной программы капитального ремонта многоквартирных домов.

По данным министерства, темпы ремонтных работ по сравнению с 2022 годом выросли почти в четыре раза. К концу этого года по региональной программе будет отремонтировано порядка 600 домов.

Работы по капитальным ремонтам сегодня ведутся в 29 муницип-



пальных образованиях, в том числе и в областном центре по 11 видам. В основном, это обновление фасадов зданий, ремонт кровель и цокольных этажей.

– На сегодняшний день выполнены и приняты работы в отношении 66 МКД, в отношении 558 домов уже заключены контракты. Таким образом, поставленная цель отремон-

тировать 600 домов к концу 2024 года будет достигнута, – сообщил Климентовский.

В связи с невыполнениями краткосрочных планов прошлых лет, областная программа нуждается в перезагрузке. К сентябрю этого года она может быть скорректирована по результатам технического обследования МКД.

– Несмотря на предстоящий пересмотр действующей программы, исполнение ее мероприятий вызвало у депутатов множество вопросов. Владимир Понарьев, Дмитрий Русских, Сергей Чурин, Михаил Ковязин и Альберт Бикалюк обратили внимание на график ремонта домов, который будет соблюдаться с отставанием срока, качество выполнения работ, отсутствие необходимых финансовых средств на эти цели, критерии корректировки региональной программы, а также дальнейшее развитие Фонда капитального ремонта, – комментируют в ЗСКО.

– Мы делаем все возможное, чтобы ни копейки денег не лежало без дела. Люди должны получить результат, который ждут столько лет. Все деньги, которые были накоплены в Фонде капитального ремонта, а также поступления этого года, законтрактованы со сроком выполнения работ до конца этого года, – отметил зампред

правления Кировской области Алексей Жердев.

По его словам, выполнение краткосрочного плана реализации областной программы по капитальному ремонту в 2024 году 1393 домов невозможна.

– Это обсуждалось в конце прошлого года, когда приезжал заместитель министра строительства и ЖКХ Алексей Ерьеско, который курирует все фонды капремонта в стране. Мы выступили с предложением, и нам было рекомендовано поменять в этом году программу с учетом того, что поменялось федеральное законодательство. Коллеги сейчас этим занимаются. Надо вместе обсуждать, поэтому приглашаю вас к этой работе, – обратился к депутатам Жердев.

Этот же вопрос депутаты рассмотрели и на пленарном заседании областного парламента. Обновленную программу запланировали изучить в октябре.

Инновации на сетях и в отношении

Традиционно по завершении отопительного сезона и в преддверии сезона активных работ на ТЭЦ и теплосетях ПАО «Т Плюс» провел межрегиональную пресс-конференцию. **Генеральный директор Александр Вилесов** подвел итоги непростого осенне-зимнего периода и рассказал о главных стратегиях развития компании в целом и Кировского филиала в отдельности.

Холодный сезон 2023-2024 годов стал нехарактерным для ресурсоснабжающей организации: осенне-зимний период затянулся, в некоторых регионах приходилось повторно запускать тепло в объектах социальной, а кое-где и во всем жилфонде.

Позитивным итогом подготовки к прошедшей зиме стали объемы выполненных работ, превышающие результаты прошлых лет: отремонтировано 779 километров трубопроводов (в том числе более 50 км на теплосетях Кирова и Кирово-Чепецка), проведены работы на 147 объектах генерации. Также этой зимой снизилось и количество повреждений.

– Негативные моменты связаны с тем, что в некоторых городах вовремя не закончили работы на тепловых сетях. Мне жаль это говорить, но эти обстоятельства доставили беспокойство и неудобство жителям. Приношу извинения. Но это было необходимо для того, чтобы зимой граждане не испытывали проблем с системами централизованного теплоснабжения. Это одна из наших главных задач, которую мы будем реализовывать в дальнейшем, – отметил во время вступления Александр Игоревич.

В 2024 году «Т Плюс» планирует обновить в Кирове более 30 км трубопроводов и построить 2 газовые котельные вместо угольной и мазутной.

Искусственный интеллект против аварий

Несколько лет назад ПАО «Т Плюс» активно начало работать в направлении внедрения инновационных технологий с применением искусственного интеллекта. Развитие замедлилось из-за возникшей проблемы импортозамещения.

Несмотря на это, в 2023 году в Екатеринбурге на ТЭЦ «Академическая»



Генеральный директор ПАО «Т Плюс» Александр Вилесов и директор Кировского филиала ПАО «Т Плюс» Сергей Береснев участвуют в посадке деревьев в Музыкальном сквере в Кирове.

была запущена в текстовом режиме новейшая система предиктивной аналитики «Прогностика». Система автоматизированно проводит мониторинг сетей и диагностирует развитие неисправностей, отклонений в режимах работы станции. Новая технология способна прогнозировать техническое состояние оборудования.

Проще говоря, работники станции еще до наступления аварийной ситуации узнают о рисках и слабых местах. В Екатеринбурге, где развернут центр компетенций, благодаря искусственному интеллекту уже удалось предотвратить три инцидента, которые могли бы суммарно вывести ТЭЦ «Академическая» из строя на 24 часа.

– На это направление работы в компании делается большая ставка, и сейчас планируется его масштабиро-

вание везде, где есть возможность опереться на системы, которые собирают данные о состоянии оборудования. Одна из таких станций – Кировская ТЭЦ-3 в Кирово-Чепецке, оснащенная современной турбиной, – отметил Александр Вилесов.

ление потоков теплоэнергии по городской теплосети – не допускаются перегревы и недотопы зданий. При необходимости включить отопление не надо ждать несколько недель: процесс будет запущен за два дня.

«Умная» система управления обрабатывает большие массивы данных и предлагает решение, которое может быть неочевидным даже для опытного специалиста.

Ранее эти задачи выполнялись за счет зарубежного программного комплекса. Однако сейчас «Т Плюс» тестирует отечественную цифровую платформу.

– В ближайшие годы во всех крупных системах теплоснабжения, к которым, безусловно, относится и сложная система города Кирова, перейдем к современному управлению теплоснабжением с использованием искусственного интеллекта, – подчеркнул Александр Вилесов.

Массовое импортозамещение

За последние два года в России и государстве, и предприятия мобилизовали силы на импортозамещение. Такая политика отразилась и на компании «Т Плюс».

– Сегодня много узлов и агрегатов либо разрабатываются, либо уже созданы и уже в работе. Какое-то

В 2024 ГОДУ «Т ПЛЮС» ПЛАНИРУЕТ ОБНОВИТЬ В КИРОВЕ БОЛЕЕ 30 КМ ТРУБОПРОВОДОВ И ПОСТРОИТЬ 2 ГАЗОВЫЕ КОТЕЛЬНЫЕ ВМЕСТО УГОЛЬНОЙ И МАЗУТНОЙ

цифровые технологии внедряются и на теплосети.

В одном из филиалов работает автоматизированная система управления теплоснабжением. С ее помощью контролируется распре-

деление нам придется использовать расходные материалы либо восстановленные, либо – несмотря на санкции – привезенные. И общий тренд, и наша непосредственная задача – снизить зависимость от импортных

запчастей, деталей и материалов. При этом не умаляя требований к надежности и безопасности. Думаю, вместе с российским государством мы сможем справиться с этой непростой задачей.

Экологическая ответственность

Компания «Т Плюс» неоднократно подчеркивала важность устойчивого развития. Оно строится на трех принципах: ответственное отношение к окружающей среде, высокая социальная ответственность и высокое качество корпоративного управления.

Александр Вилесов отмечает, что проблемы в сфере экологии – не простые разговоры и популяризация деятельности в этом ключе. Эко-повестка лежит в концепции развития компании.

– Наша стратегия сочетается, в том числе, и с экологической повесткой – мы должны меньшим объемом ресурсов обеспечить максимальный комфорт граждан. Становясь более энергоэффективными, мы тратим меньше энергии, топлива, воды, сокращая степень влияния на окружающую среду, – прокомментировал генеральный директор ПАО «Т Плюс».

Кировский филиал ПАО «Т Плюс» продолжает активную работу по снижению наносимого экологического вреда: с 2021 года на 20% снизилось количество выбрасываемых в атмосферу загрязняющих веществ, на 53% снизилось производство отходов.

Компания регулярно выводит из системы устаревшие котлы. Ежегодно одна или две котельные переходят с дров, угля, мазута на более эффективное топливо – газ.

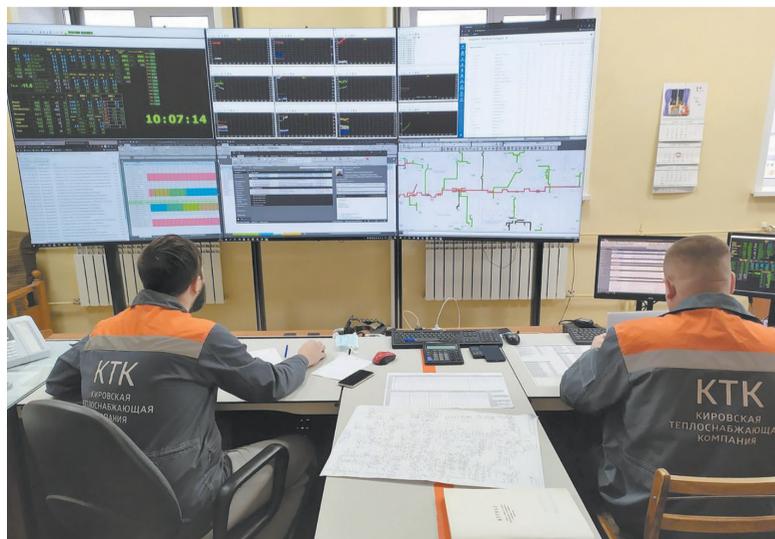
– Внедрение нового оборудования, модернизация процессов всегда улучшает не только производительность работ, но и экологический след: снижается количество и концентрация выбросов, нагрузка на экологию, – добавил Александр Игоревич.

Совместное улучшение среды

Во время пресс-конференции Александр Игоревич неоднократно, обращаясь к журналистам, подчеркивал, что только совместными усилиями – ПАО «Т Плюс» и граждан – можно улучшить среду, в которой мы живем и работаем.

Потому генеральный директор обратился с просьбой: если видите что-то режущее глаз с точки зрения экологии, работы филиалов, благоустройства после ремонтных работ, обслуживания клиентов, непременно сообщайте в региональные филиалы.

– Будем реагировать реально, а не формально на бумагах, – заключил Александр Вилесов.



ПЯТЬ ЛЕТ С «ВОДОКАНАЛОМ»

После прошедшей в 2019 году реорганизации МУП «Водоканал» возглавил Дмитрий Ухин. За эти годы предприятие из убыточного стало прибыльным, финансово устойчивым, стабильным, с подготовленным потенциалом для дальнейшего развития. В начале июня здесь сменится руководитель.

Перед окончанием работы на этом посту Дмитрий Игоревич дал интервью радиостанции «Киров Град»¹⁶⁺. Рассказал, что сделано за эти годы и что будет сделано в среднесрочной перспективе. О многих мероприятиях «Бизнес новости» писали в публикациях ранее, поэтому приведем лишь некоторые выдержки из эфира, касающиеся экономики, стратегии и мыслей эффективного управленца.

«Меньше расходов – больше доходов»

? Дмитрий Игоревич, в 2024 году МУП «Водоканал» отмечает первый небольшой юбилей – 5 лет с того момента, как стало единым поставщиком услуг по водоснабжению и водоотведению на территории города Кирова. Напомните коротко историю и причины реорганизации?

– Изначально «Водоканал» был небольшим МУПом, который обслуживал правобережную часть города. К нему присоединили МУПы «Лянгасовский водоканал» и «Нововятский водоканал». Позднее, после окончания срока договора аренды, передали сети АО «ККС». С июля 2019 года практически все сети водоснабжения и водоотведения обслуживает «Водоканал». Это сделано для того, чтобы была единая техническая, тарифная и экономическая политика.

? Для понимания: сколько воды в сутки сегодня выдает предприятие?

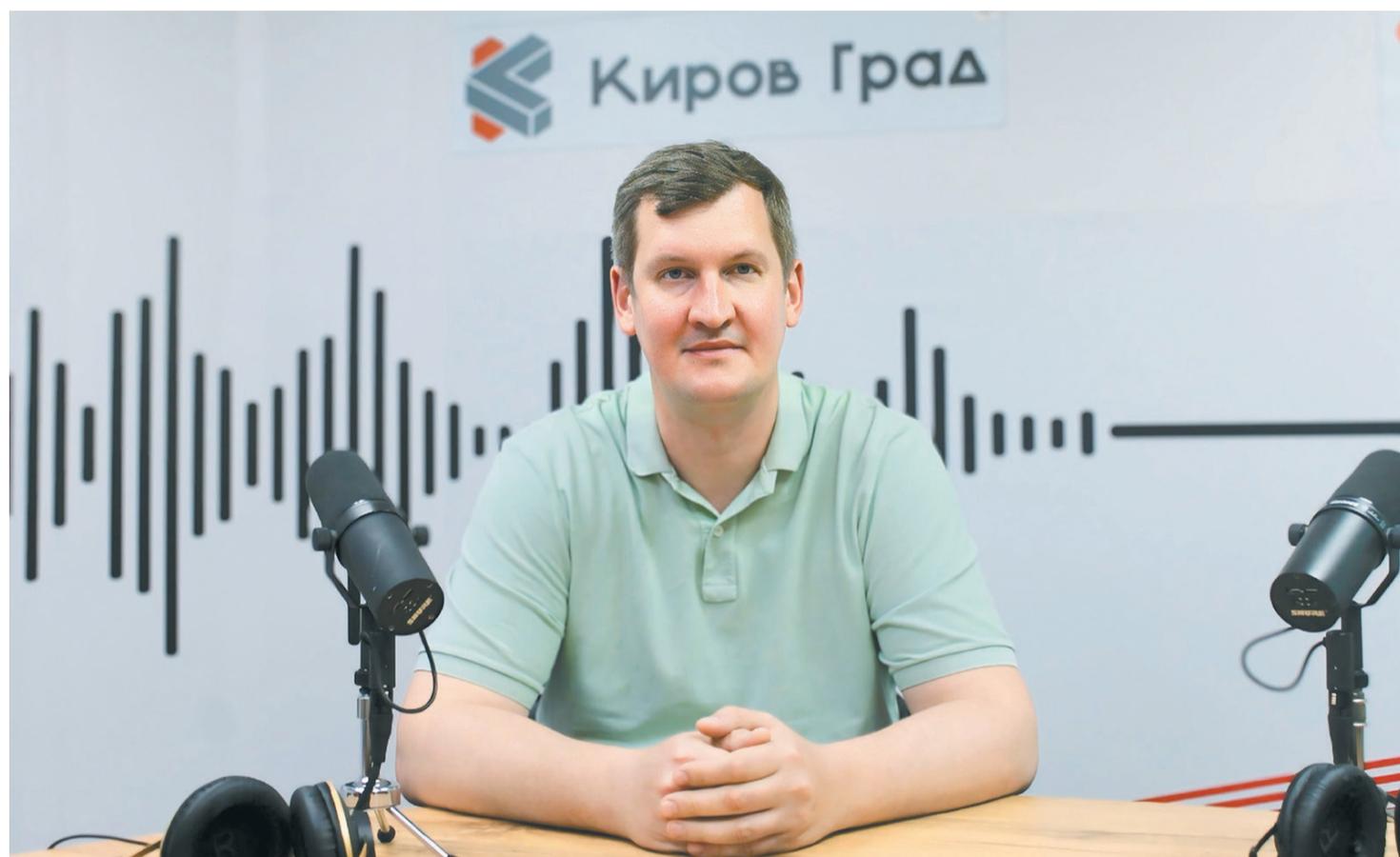
– 130-140 тысяч кубических метров. Это 130 тысяч тонн. Практически столько же принимаем обратно в систему канализации. Предприятие обслуживает 1270 км сетей водоотведения, сетей водоснабжения у нас более 1091 км. К слову, расстояние от Кирова до Москвы около 1000 км. Еще есть сотни скважин, десятки очистных сооружений.

? Чем муниципальное предприятие принципиально отличается от коммерческого? В целом для города такое выгоднее или нет?

– Во-первых, у города больше контроля за деятельностью МУПа. Во-вторых, при условии прибыльности муниципальное предприятие обязано отчислять часть прибыли в бюджет города. Мы перечисляем. Только первый, 2019 год, был убыточный. Начиная с 2020-го вышли в прибыль. По итогу 2022 года прибыль была 84 млн рублей. Прошлый, 2023 год, закончили с прибылью в 242 млн рублей вместо запланированных 219 млн. В бюджет Кирова за прошлый год уже перечислили 72 млн рублей дивидендов. Это рекордный показатель за все годы работы «Водоканала».

? Как в целом складывается экономика предприятия?

– Тут всё просто: меньше расходов – больше доходов. Конечно, в первую очередь занимаемся оптимизацией расходов. У нас 80% себестоимости – это электроэнергия и фонд оплаты труда. По закупке электроэнергии еще два года назад вышли на оптовый рынок, уже тогда начали получать экономию и сегодня имеем цену ниже, чем многие предприятия города. Сокращаем и объемы потребления электричества. К примеру, в 2019 году в целом на систему



водоснабжения тратили порядка 30 млн кВт в год, в 2023-м потратили 25 млн кВт. Практически на одну шестую часть меньше.

? За счет чего происходит это сокращение?

– Как минимум за счет трех составляющих: изменения гидравлического режима, то есть режима работ системы, замены насосного оборудования и управления – автоматизации. Всё это должно работать не по отдельности, а вместе. Допустим, на конкретном участке оцениваем реальный объем потребления воды. Видим, что мощность насоса превышает необходимую, соответственно, на его работу тратится больше электроэнергии. Ставим насос поменьше, расход электричества сокращается, при этом для потребителя ничего не меняется. К при-

сокращение расхода электроэнергии составило порядка 20%. У нас и сейчас пришли новые насосы на канализационные станции. Паводок закончился – можем продолжить в плановом режиме их менять. Как результат – и дальше сокращать потребление электроэнергии.

«Всё держится на людях»

? Вы сказали о фонде оплаты труда. При этом и количество сотрудников за пять лет изменилось?

– Конечно. В мае 2019-го, когда я пришел на предприятие, это был небольшой МУП, еще без большого объема сетей. На нем работало порядка 300 человек. Сред-

няя зарплата составляла где-то 16-17 тысяч рублей. На пике, когда происходила реорганизация – это июль-август 2019 года, в штате насчитывалось чуть более 1200 сотрудников. Сейчас работают 830. Считаю, средняя зарплата для отрасли у нас конкурентная – 55 тысяч рублей, рабочие специальности получают 60-70 тысяч. В прошлом году заработную плату индексировали дважды, потому что нельзя иначе. Всегда говорю: всё держится на людях. Стараемся не только материально стимулировать, у нас есть коллективный договор, работает профсоюз, много различных льгот, доплат. По условиям труда покупаем лучшую спецодежду, материалы, обновили технику.

Если вернуться к вопросу зарплат, может сотрудники где-то и могут заработать побольше, но у нас на предприятии стабильность. Многие выбирают именно стабильность. Сегодня в целом ситуация на рынке труда тяжелая, особенно не хватает рабочих специальностей. Мы стараемся сделать всё, чтобы люди на предприятии держались. В январе вновь планируем индексацию зарплат. Лично я считаю, что люди должны получать достойно. Понятно, у нас есть какие-то тарифные, экономические ограничения, но заработные платы мы поднимаем за счет оптимизации всех процессов и внутренней экономии. Сэкономленные деньги пускаем либо на обновление технической базы, либо на повышение фонда оплаты труда.

Две программы для развития

? На ваших информресурсах выложены «Инвестиционная программа МУП «Водоканал» на 2023-2032 годы» и региональная программа

«В бюджет Кирова за прошлый год уже перечислили 72 млн рублей дивидендов. Это рекордный показатель за все годы работы «Водоканала».

меру, по такой схеме полностью заменили насосную станцию рядом с вами на улице Дрелевского, сделали там автоматизацию. Экономия гигантская – порядка 40% в год.

? Это за пять лет?

– Делаем всё это ежегодно, планомерно: за год-два не осилить. Суммарно за пять лет

зарплата составляла где-то 16-17 тысяч рублей. На пике, когда происходила реорганизация – это июль-август 2019 года, в штате насчитывалось чуть более 1200 сотрудников. Сейчас работают 830. Считаю, средняя зарплата для отрасли у нас конкурентная – 55 тысяч рублей, рабочие специальности получают 60-70

«Модернизация систем коммунальной инфраструктуры на 2023-2025 годы». В чем между ними принципиальная разница?

– Начнем со второй. Если коротко, программа подразумевает модернизацию и капитальный ремонт сетей, линейных объектов. В большинстве своем она направлена на снижение аварийности. Наша инвестпрограмма – это масштабная реконструкция, новое строительство, то есть более капиталоемкие мероприятия, в первую очередь по объектам водоснабжения и водоотведения. Условно, по этой

«Если хочешь сократить аварийность, отремонтируй мелкие сети. Если хочешь сократить потери, отремонтируй большие».

программе делаем глобальные, большие перекладки сетей, площадные объекты: насосные станции, очистные сооружения. По первой более мелкие, это текущий ремонт. На этот год по ней запланировано заменить порядка 30 км сетей как водоснабжения, так и водоотведения. Это весь пригород – Коминтерн, Нововятск, Захарицево, Лянгасово и так далее. Есть отдельный проект по реконструкции берегового коллектора – это главная труба в городе, по которой все стоки поступают в очистные сооружения. Запланирована реконструкция шестого водовода, он идет по улице Володарского на станцию «Насосная». Все эти и многие другие мероприятия прописаны в программах.

Часть работ в центре города в связи с мероприятиями к 650-летию Кирова перенесли?

– Да, они начнутся в конце года, за зиму сделаем. Материалы и оборудование закуплены, лежат на складе. И очень хорошо, потому что на сегодня они подорожали. А тот же береговой коллектор находится на окраине, никому не мешает. По нему работы начали зимой, там необходимо заменить порядка 2 км труб, основную часть сделали. В городе сейчас работаем по небольшим сетям, уже много переложили в Сидоровке, Коминтерне.

Как показывается практика, если хочешь сократить аварийность, отремонтируй мелкие сети. Если хочешь сократить потери, отремонтируй большие. Сейчас большой акцент делаем на снижение аварийности. В пригороде по ряду причин она выше, чем в городе. Допустим, в пригороде много брошенных сетей, которые «не пойми откуда». Все их сейчас собираем, перекладываем. Думаю, уже к концу лета жители заметят, что прорывов стало значительно меньше. По нашим подсчетам, аварийность снизится кратно. Плюс идет замена на новые трубы, а это повышение качества воды.

Если продолжить тему дорог, водители и жители много критики высказывали по поводу провалившихся во время ремонта дорог люков. Сейчас вы применяете новую технологию, так называемые плавающие люки. Она себя оправдывает?

– Полностью. До этого мы долго, три года обсуждали этот вопрос с депутатами. На сегодняшний день в «Правилах благоустройства» прописано, что при ремонте дорог, колодцев необходимо использовать именно плавающие люки. Чем они хороши?

Не проваливаются. Сейчас по городу установлены порядка 300 плавающих люков «Водоканала». Даем их другим организациям, к примеру, в прошлом году давали ГДМС для ремонта дороги. Суммарно наших по городу на сегодня тысяч восемь, а еще есть связицы, тепловики, энергетики. В целом по городу, думаю, их уже установлено тысяч 30.

Помню, самые первые пять поставили 4 года назад. Постоянно их проверяю лично, особенно во время распутицы. До сих как новенькие. Конечно, сначала с установкой некоторых возникали проблемы, потому что их монтировать тяжелее, чем обычные. Однако научились ставить, а ремонтировать такие намного проще.

Считаю, что в этом направлении точно нужно продолжать двигаться. Смотрю на другие субъекты – они очень массово используют эту технологию. Возьмем для примера Ярославль: у них в нормативных документах прописано, что по объектам программы «Безопасные качественные дороги» используются только плавающие люки. Эта работа должна быть системной. Естественно, эффект не будет виден завтра, но он будет виден через три, четыре, пять лет. Лучше всем: и жителям, и автомобилистам, и дорожникам, которым не надо ежегодно будет эти люки ремонтировать.

«Живём в новой реальности»

Каков источник финансирования работ в рамках этих двух программ?

– В настоящее время всё делается за счет средств «Водоканала». Изначально по региональной программе модернизации планировалось обновить 60 км сетей, половину – за счет бюджета. Пока денег не выделили. Но мы совместно с областью и городом решили не откладывать работы и начинать их делать за свой счет.

По нашей инвестпрограмме тоже всё делается за счет собственных источников. Все объекты сложные, сейчас ведется их проектирование. Это гигантские проекты, возникает немало вопросов с той же землей, технологиями, экспертизами. Когда формировали программу, понимали поставщиков по всем товарам. Сейчас в связи с внешнеэкономической ситуацией приходится их менять и искать новых. К примеру, сушилки для осадка ранее делала одна компания в мире, сегодня ищем замену.

Сильно ли в целом на работе предприятия отразились санкции? В первую очередь, на поставках оборудования, логистике?

– Отразились, но не по всем позициям. На поставке труб не сказались: произвести их в России не проблема. Сложности возникли по задвижкам к ним, они шли из Европы – подороже, но надежнее. Сейчас задвижки поставляют Китай, Турция, Россия. Надежность, наверное, поменьше европейских, а цены примерно такие же. То есть комплектующие подорожали сильно. Это понятно: непростая логистика, валютные ограничения – всё сказывается на ценах. Хотя по этим позициям в принципе вся номенклатура уже тоже есть. Насосное оборудование в большей части тоже найти можно, только увеличились сроки поставки. Если раньше насос привозили за три месяца, сейчас сроки поставок некоторого оборудования могут быть год и больше, соответственно, у нас сдвинулись некоторые работы. Недавно привезли очередные насосы под заказ, их делали полтора года, хотя обещали за 8 месяцев.

При этом на российском рынке появилось много производителей с качественным оборудованием, которых раньше в тени крупных европейских концернов было не видно. Мы с ними работаем. С ними и общаться проще.

Пробел пока есть по автоматизации. Чипы можно привезти из Китая, а русификация, программные продукты? Все эти вопросы решаем в рабочем порядке. Все мы живем в новой реальности, поэтому перестраиваемся.

Количество и качество

Вы сказали, что по вашей инвестпрограмме многие проекты сейчас в стадии проектирования, но есть уже и реализованные?

– Которые начинают реализовываться – программа стартовала с конца прошлого года и будет действовать еще 8 лет. Буквально на этой неделе запустили в опытную эксплуатацию автоматическую систему контроля качества воды на очистных сооружениях в Корчемкино. Датчики анализируют порядка 40 показателей на разных участках. По каждому мы в онлайн-режиме видим качество воды. По факту это начало системы автоматического дозирования реагентов. В перспективе полная автоматизация очистных. Датчики показывают, где нужно добавить-убрать какой-то реагент, система это делает. Как минимум это экономия ресурсов и сокращение их минимума количества реагентов: чем их меньше, тем вода вкуснее.

То есть, помимо снижения аварийности, обычные жители получают воду еще более хорошего качества?

– Да. Очистные сооружения – это лишь первый этап автоматизации. Далее пройдет реконструкция первого и второго подъема. Жители этого не увидят, но замена насосного оборудования, гидравлика – это надежность. Заменяем блок-фильтры: поставим тонкослойные модули, которые существенно повышают качество очистки воды. Фактически после прохождения воды через блок-фильтр реагентов в ней не останется. Меняем систему, позволяющую убирать запах из воды. Во многих городах у воды есть сильный запах, а в Кирове его уже и сейчас практически нет. Если брать большие города, в нашем городе вода – одна из лучших по качеству. Стараемся сделать так, чтобы стала еще лучше лучшего.

Работы, которые проводит «Водоканал», включены в тарифы для потребителей?

– Непосредственно работы по инвестпрограмме и по программе модернизации в тариф не включены, они проводятся за счет города, наших источников, в том числе платы за негативное воздействие – ее вносят другие потребители. Безусловно, на себестоимости отражаются даже инфляция, но мы себестоимость держим.

А что с платежной дисциплиной?

– По 2023 году в целом собираемость 100%, даже чуть выше, но здесь речь о прочих потребителях, бюджетниках. Если говорить конкретно про население, собираемость 95-96%, то есть практически все жители ответственные. К тому же мы полтора года серьезно занимаемся протензионной работой. Дебиторская задолженность снижается существенными темпами.

Всегда говорю, что в этом вопросе должны быть и кнут, и пряник. Люди платят, если им удобно. Мы все наши сервисы сделали максимально удобными. У нас

на прямых договорах сегодня 240 тысяч лицевого счетов с населением и около 7 тысяч договоров с юрлицами. На прямых расчетах – 95% жителей Кирова. Оплачивать услуги удобно: через телефон, в банкоматах, в наших офисах. У нас работает чат-бот. Биллинг абонентов осуществляет ООО «РКЦ» (мы его учредители с 75% акций), есть три офиса для работы с клиентами в городе. Все сервисы, доступность возможностей оплаты и общения с потребителями продолжаем улучшать.

О 650-летнем юбилее и 5-летнем периоде

«Водоканал» всегда вносил и вносит свой вклад в развитие города, сейчас участвуете в подготовке города к 650-летию Кирова. К примеру, обновляете граффити на стене на углу улиц Спасской и Дрелевского, где у вас насосная станция за бетонным забором.

– Там были граффити, со временем рисунки поблекли, некоторые были испорчены вандалами, поэтому мы решили вновь дать холст для творчества кировских уличных художников. Они выходят буквально на днях. В 2024 году новые граффити будут посвящены 650-летию Кирова и теме воды.

Один из наших ключевых проектов – подшефный парк «Аполло», где уже проводится много мероприятий. Из заброшенного парка удалось сделать отличную, на мой взгляд, зону отдыха для семей, детей, гостей города. В прошлом году мы обновили в парке сцену амфитеатра, сделали красивое освещение входной группы, главной аллеи. Планируем обновить арт-объект «Дерево», стенды входной группы, открыть тематическую выставку, посвященную 650-летию города и Году семьи. Продолжаем обновлять дорожки в парке, обновим покрытия и ограждения футбольного поля. К концу июня эти и другие работы будут завершены. Я сам с детьми в нем гуляю с удовольствием. Приятно, когда такое же удовольствие получают другие люди, которые туда приходят.

«Я отработал в «Водоканале» пять лет, а это предельный срок работы директора муниципального предприятия».

Вы много говорите не только о сделанном, но и о планах. При этом мы знаем, что уходите с поста директора «Водоканала», которое за эти годы стало экономически устойчивым и перспективным муниципальным предприятием. Почему?

– Потому что я пришел на предприятие в мае 2019 года, а сейчас май 2024-го. Отработал пять лет, это предельный срок работы директора муниципального предприятия. На самом деле пять лет – очень большой срок. За это время многое сделано, настало время взглянуть на все эти произошедшие изменения со стороны. Я не скрывал, что планирую отработать именно пять лет. Тяжело было в самом начале, а сейчас все процессы настроены и понятно, куда и как муниципальному предприятию двигаться дальше. Считаю, что я свою задачу выполнил.

Юлия Усинская.
Фото: Яна Буликашкина.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ СВЕРИЛИ ОБЩИЕ ЦЕЛИ

С 22 по 26 мая в Кирове проходила «Бизнес-неделя на Вятке». Организаторами выступил региональный центр «Мой бизнес» при поддержке правительства региона, с участием Вятской ТПП. В событиях недели приняли участие порядка 500 человек и спикеров из регионов страны. Главным результатом серии встреч и обсуждений стал открытый диалог между бизнес-сообществом Кировской области и представителями власти. Он показал, что работа в симбиозе гораздо продуктивнее, чем замкнутость каждого на своей проблематике.

Бизнес-неделя интегрировала в себе актуальные обсуждения главных тенденций предпринимательства. Были подняты темы семейного бизнеса, аутсорсинга, стартапов и так далее, также состоялся форум «Мой бизнес. Общие цели» – всего порядка 20 площадок и более 10 партнерских мероприятий, где каждый смог самостоятельно определить свой вектор развития в экономике Кировской области.

Обсуждения самой «Бизнес-недели на Вятке» затронули развитие инфраструктуры города, НТО, строительства промзон, комплексного развития муниципального образования, налоги на недвижимость и механизмов привлечения активной молодежи в Кировскую область. Участники вносили инициативы по улучшению условий для развития бизнеса в Кировской области. Как одно из самых перспективных направлений работы было отмечено продвижение местной продукции на экспорт. Отдельный деловой день был посвящен женскому предпринимательству. Ключевой темой совместной встречи стало обсуждение, что помогает женщине в современных условиях реализовать свой потенциал, как совместить заботу о семье, саморазвитие и достичь успеха в своем деле. Не забыли поговорить и о социальном предпринимательстве в регионе, которое набирает обороты.

Своеобразной стратегической сессией стал круглый стол, посвященный вопросам молодежного



предпринимательства. Его модератором выступил **руководитель «Ассоциации предпринимателей индустрии красоты», соучредитель и гендиректор сети «Прядки в порядке» Дмитрий Кочев**. Площадка собрала начинающих и действующих предпринимателей, представителей региональной власти. Все вместе они формулировали, как можно молодежи помочь начать свое дело, а также поддержать во время его развития.

– У молодых предпринимателей проблемы, как правило, типовые. Прежде всего, это отсутствие достаточного финансирования. Потом – недостаток времени и знаний. На круглом столе мы обозначили эту проблематику и постарались сформировать предложения по каждому направлению, – рассказал Дмитрий Кочев.

В результате обсуждения решили, к примеру, что необходимо



увеличить суммы и количество льготных займов. Также следует сделать проще отчетность по уже полученным кредитным договорам для минимизации нагрузки на малый и средний бизнес. Был сформирован запрос к региональному правительству – определить категории МСП, в которых заинтересована область и предоста-



Владимир Скобелкин:

«Мы увидели заинтересованность в развитии малого бизнеса, это подчеркнула и региональная власть».

вить в рамках этих категорий дополнительные льготы.

Руководитель регионально-го центра «Мой бизнес» Владимир Скобелкин подчеркнул, что решения, выработанные в рамках прошедшей бизнес-недели, важны для развития предпринимательства в Кировской области.

ру, обсуждение инвестиционной карты региона, кадрового вопроса, развития железнодорожной логистики, женского и молодежного бизнеса. Важно было и доверительное общение начинающих и действующих предпринимателей, – отметил Владимир Скобелкин.

Как сообщили в центре «Мой бизнес», идеи и предложения, поступившие от участников «Бизнес-недели на Вятке», войдут в единую резолюцию. Она будет рассмотрена на ближайшем координационном совете при губернаторе Кировской области по вопросам развития малого и среднего предпринимательства и инвестиционной деятельности.

МОЙ БИЗНЕС
КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Киров,
Динамовский пр-д,
дом 4, этаж 2.

+7 (8332) 410-410

мойбизнес-43.рф

Кировский областной фонд поддержки малого и среднего предпринимательства (микрокредитная компания) (КОФПМСП МКК)

МАЛЫЙ БИЗНЕС

МИНИСТР РАССКАЗАЛ О РЕЗИДЕНТАХ ПРОМПАРКА «СЛОБОДИНО»

И озвучил причины, по которым Кировская область решила не брать у федерации 250 млн рублей на развитие этого индустриального парка для малого и среднего бизнеса в Юрьянском районе. Среди них – объективные и субъективные.

Вопрос – в очередной раз – подняли на заседании комитета ЗСКО по экономике, бюджету и развитию предпринимательства.

– Коллеги, мы дважды согласовывали выделение из бюджета области денег для финансирования 250 млн рублей от федерации на промпарк «Слободино». По 63 млн рублей. На эти деньги сделали проектную документацию за 18,5 млн, видимо, она будет в корзине, – озвучило часть вопроса депутат Альберт Бикалюк.

– По «Слободино» ситуация действительно непростая. В 2022 году



были выделены деньги на разработку проектно-сметной документации, ее разработали. Заявка на привлечение 250 млн рублей, чтобы строить там производственные корпуса, подана в том же году. По различным причинам – как объективным, так и субъективным – строительства в 2022 году не сложилось, – начал

комментировал министр промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области Денис Пестриков.

– Вы сразу скажите и об объективных, и о субъективных причинах. Чтобы понимать, о чем говорим, – вставил комментарий председатель комитета Роман Титов.

– Объективные. Проектно-сметная документация была разработана, но госэкспертизы на нее не было, поэтому заявиться и получить 250 млн мы не могли. Что касается субъективных... Необходимо было своевременно подавать эти документы, контролировать процесс, чтобы войти в стройку. Здесь уже человеческий фактор, – отреагировал Пестриков.

Он добавил, что когда в 2023 году подходили сроки сдачи отчетности в федеральный Минфин, требовалось в том числе до 1 декабря отчитаться о начале строительства.

– Этого сделать мы не могли. Две причины. Первая – не начали стройку. Вторая – с 2022 года изменились цены, особенно к концу 2023-го: от 50 и выше процентов. Денежные средства, которые нам бы дали по разработанному проекту... Не смогли бы исполнить. Поэтому было принято решение не брать эти федеральные деньги. Тяжелое

решение, но мы его приняли, – продолжил министр.

Переходя к текущей ситуации с промпарком «Слободино», заверил:

– На сегодняшний день вся территория – за исключением двух земельных участков – уже распределена между резидентами. Некоторые из присутствующих депутатов об этом знают. Понимаю, что с 2014 года говорят – всё, резиденты есть, каждый раз показывают документы... Согласен, такая тема есть. Давайте так: в июле съездим и посмотрим – строительство должно начаться. Одна компания с молочной переработкой (СПССПОК «Холуново Поле», – ред.), вторая по производству шоколада («Тиберри Плюс»), третья, как вы видели, по деревообработке (ООО «Производственная компания»), индивидуальный предприниматель). Еще одна компания зашла не из Кировской области («Сибирь»), будет делать домокомплекты.

Жилой квартал «Метро»: энергия будущего для молодых и активных

Чтобы жить в балансе, под стать внутренней силе и потенциалу человека должно быть сформировано и пространство вокруг. Для тех, кто энергичен, целеустремлен, принимает быстрые решения в бурлящих водах жизни и не готов вырываться из этого темпа, Кировский ССК строит новый жилой квартал.

Сегодня жителю современного города уже катастрофически мало иметь просто свое жилье по низким ценам. В приоритете – создать высокое качество жизни.

Будучи в числе динамично развивающихся застройщиков, не обремененных страхом изменять, совершенствовать свой продукт, отходя от базовых ценностей и внедряя новые тренды, формируя будущее, Кировский ССК предлагает кировчанам атмосферу, в которой хочется жить. Место, которое предугадывает сценарий вашей жизни и решает любую задачу.

Каждый новый проект застройщика имеет свое неповторимое лицо. Например, ЖК «Скандинавия» – комплекс для семей. Новый будущий квартал – для амбициозной и активной молодежи.

Комьюнити и добрососедство

Один из последних трендовых запросов современного человека – это желание объединяться, быть частью небольшого сообщества.

Именно эту задачу решает квартирография нового жилого комплекса. Здесь нет длинных узких коридоров, в которых не разойтись.

В новой планировке их заменили широкие коридоры, центральное расположение лифта и жилые блоки на пять квартир.

Теперь, разделяя одно пространство, вы будете узнавать своих соседей, общаться с ними, выстраивать отношения и вместе поддерживать принцип добрососедства, совместно решая общие проблемы, организуя мероприятия и участвуя в общественной жизни квартала.

Механика энергоэффективности

Благодаря модернизированной технологии межпанельных швов, дом имеет высокий класс энергоэффективности, поэтому отлично сохраняется тепло, что сокращает расходы на отопление. Фасад облицован керамической плиткой в природных оттенках с яркими акцентами, которая защищает от любых погодных условий и не выцветает на солнце.

А если требуется более тонкая «настройка» климата, то всегда можно установить кондиционер. На этот случай под окном каждой квартиры есть уличная декоративная корзина, которая скроет внешний блок.

Многофункциональность планировки

Новая серия индустриальных домов от КССК – открытие для тех, кто ценит комфорт, простор и индивидуальность своего жилья.

Традиционно ширина комнаты в многоквартирных домах – около трех метров. В новых квартирах она увеличена до 3,9 метра! Это новшество дает больше маневренности при планировке собственного жилья. Продумывая варианты меблировки, интерьерные дизайнеры КССК разработали для одной комнаты несколько сценариев жизни.

**ТРАНСФОРМИРУЙТЕ
ПРОСТРАНСТВО НА СВОЙ ВКУС.**



Будущее начинается с офиса

Служба «КССК-комфорт» поможет вам в выборе оптимального расположения мебели в вашем пространстве. Вместе с клиентом дизайнер визуализирует образ идеальной квартиры и создаст ее 3D-модель.

Кроме того, каждую вторую квартиру застройщик продает с чистовой отделкой, каждую третью – с комплектом мебели от фабрики «Livesco».

Для тех, кому важно наглядно посмотреть и оценить готовое решение, а не многообразие выбора, в офисе продаж застройщика открылся демонстрационный этаж с меблированными квартирами. Покупатели могут спуститься в импровизированный ЖК «Небо», заглянуть в каждую «квартиру» и определить, какой дизайн им ближе.

**КССК СОЗДАЕТ КОМФОРТ
И ЭСТЕТИКУ
ПО ДЕМОКРАТИЧНЫМ ЦЕНАМ.**

Круглосуточный двор-парк

В жилом квартале каждый дом имеет свой огражденный двор, где можно отдохнуть, пообщаться, поработать или заняться спортом. Застройщик на этапе проектирования создал единое дворовое пространство для

всех жильцов, но при этом придерживался строго принципа зонирования.

Например, площадка для маленьких детей находится рядом с верандой для родителей, но вдали от зоны для подростков. А площадка для тренировок и воркаута отделена от качелей и зон отдыха.

Но самое ценное в организации уличного пространства – это безопасность. В жилом квартале пешеходный и автомобильный трафик разведены, что позволяет родителям даже самых непоседливых детей чувствовать себя спокойно, когда машины находятся за большим забором.

Восполнение энергии

Зачастую молодые люди работают и по вечерам, и в выходные, и им необходимо восполнять энергетический баланс. Кировский ССК предлагает решение – зеленый оазис прямо среди каменных джунглей.

В новом ЖК «Метро» есть всё для того, чтобы почувствовать единение с природой. Ландшафт организован так, что в каждый сезон перед глазами будет открываться новый пейзаж с разными красками и акцентами. Жильцы смогут наслаждаться красотой природы круглый год.

Кроме того, в ЖК «Метро» предусмотрены зоны отдыха, где можно провести время на свежем воздухе, наслаждаясь тишиной и спокойствием: устроить пикник или утреннее занятие йогой, почитать книгу, поработать за ноутбуком среди цветов или просто отдохнуть после напряженного рабочего дня.

Квартал, где каждая деталь продумана

Мы гордимся тем, что можем предложить вам не просто жилье, а пространство для комфортной и счастливой жизни. В ЖК «Метро» каждый дом – это результат эволюции и постоянного совершенствования.

**МЫ СТРЕМИМСЯ К ТОМУ,
ЧТОБЫ ЖИЗНЬ В НАШИХ ДОМАХ
БЫЛА МАКСИМАЛЬНО
КОМФОРТНОЙ И ПРИЯТНОЙ.**

Цифры

ЖК «МЕТРО»

ул. Московская, 209

Срок сдачи:

IV квартал 2025 года

Квadrатура квартир:

от 27,7 кв.м. до 83,4 кв.м.

Стоимость квартир:

от 3 185 000 рублей.



**ЗАПИШИТЕСЬ
НА КОНСУЛЬТАЦИЮ
В ОФИС ПРОДАЖ КССК!
На сайте и по тел.
☎ 71-44-44**



**Отдел продаж:
📍 Киров, Чапаева, 69/2
🌐 www.kvartiry.kssk.ru**

Застройщик АО СЗ «КССК».
Проектные декларации - на сайте: наш.дом.рф.

Цены на сырое молоко в Кировской области возвращаются к уровню 2022 года

Об этом на заседании комитета ЗСКО по аграрной политике и развитию сельских территорий рассказала и.о. министра сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Ирина Головкова.

Комментируя эффективность молочного животноводства, привела цифры по прошлому году.

– Несмотря на то, что в прошлом году цена реализации молока снижалась, при средней себестоимости производства сырого молока в 23 рубля за килограмм средняя рентабельность производства молока по области за 2023 год составила 32,9%. Мы видим снижение по сравнению с 2022 годом – тогда рентабельность молока составляла 36,5%. Понятно, был спад цены на сырье, это отразилось на данных мониторинга, – сообщила Ирина Головкова.

И прокомментировала ситуацию с ценами на сырое молоко в настоящее время.

– Цены возвращаются к уровню 2022 года. Есть данные на 8 мая (в том числе Кировстага): средняя закупочная цена с НДС на молоко высшего сорта составила 33 рубля за кг, максимальная – 37,7 рубля за кг.



В целом, как сообщила Ирина Головкова, разведением молочного скота на территории Кировской области занимаются 150 сельхозтоваропроизводителей.

– Показатели на 1 мая показывают динамичный рост. Мониторинг, который мы ведем, говорит о динамике развития подотраслей. Валовой надой на 1 мая составил 282 тысячи тонн – идем с плюсом к прошлому году

на 4%, – сказала руководитель министерства.

Она добавила, что в структуре производства лидируют сельхозорганизации: в них за 4 месяца 2024 года произведено 274 тысячи тонн молока (на 4,4% больше показателя за аналогичный период прошлого года).

КФХ дали прирост на 1%, «но их удельный вес невелик», «произведено 2,5 тысячи тонн».

– По населению есть тенденция, она непреодолима и есть объективные причины: производство идет в минус. За 4 месяца населением произведено 5 тысяч тонн молока или 89% к аналогичному периоду прошлого года, – сказала Головкова.

Выступающая подчеркнула, что прирост объемов производства обеспечен, в основном, за счет увеличения продуктивности дойного стада:

– Если в прошлом году надой на корову составлял 2859 кг, то за 4 месяца текущего – 2984 кг, на 4,4% больше.

Уровень поголовья в сельхозорганизациях и КФХ «сохранен на уровне прошлого года».

– Поголовье крупного рогатого скота составляет 236,6 тысячи голов и 100 тысяч голов коров. Из них 94% – в сельхозорганизациях, там небольшой прирост. У населения тенденция к сокращению поголовья коров, – добавила Ирина Головкова.

В ТЕМУ

Власти нашли потенциального инвестора для переработки молока

Это следует из очень сдержанного комментария зампреда правительства Кировской области Юрия Терешкова, который он дал в ответ на вопрос депутатов комитета.

– Мы говорим о производстве молока. Что у нас с переработкой? Инвестора подыскивали... – спросил-уточнил председатель комитета Игорь Страбыкин.

– Вопрос в стадии проработки. Юрий Игоревич (Терешков, – ред.) взял вопрос на себя, министерство в этой работе тоже участвует. Пока конкретно не готова прокомментировать, – начала отвечать на вопрос депутата Ирина Головкова.

– Поручение губернатора есть, вопрос прорабатываем, – подключился к разговору Юрий Терешков. – Встречаемся по нескольким направлениям. Есть, так скажем, интересные, которые приступили к проектированию. Практически все будем озвучивать, когда будет реальный конкретный результат, подписаны документы. Пока не озвучиваю ни предприятие, ни с кем ведем диалог.

ТОРГОВЛЯ

«Наливайкам» закрутили крышки

Депутаты сразу в двух чтениях приняли закон, который вводит дополнительные ограничения на продажу алкогольных напитков в жилых домах. При этом предложили внести на уровень федерации предложения о дополнительных мерах для борьбы с такими объектами.

Во-первых, закон запрещает с 23 до 8 часов розничную продажу алкоголя в точках общепита с залом площадью 50 и более квадратных метров, которые находятся в многоквартирных домах и (или) на прилегающих к ним территориях. Ресторанов это не коснется.

Во-вторых, запрещает розничную продажу пива и пивных напитков, сидра, пуаре, медовухи при оказании услуг общественного питания, за исключением таких объектов общепита, как ресторан, бар, кафе, буфет, в том числе расположенных в многоквартирных домах и (или) на прилегающих к ним территориях.

– Эта норма позволит запретить продажу вышеперечисленной алкогольной продукции в таких объектах как закусочные предприятия быстрого обслуживания и прочего, – прокомментировал автор инициативы, председатель комитета по законодательству и местному самоуправлению ЗСКО Владимир Понарьев.

Накануне пленарного заседания проект закона обсудили на заседании комитета по экономике, бюджету и развитию предпринимательства.

– Вы сказали только о заведениях в многоквартирных домах. Надо дописать, что не только по ним. Мы тогда «гадюшники на

территории города Кирова снівелируем. Будут приличные рестораны. Ограничения правильные, давно надо наводить порядок. Ты [Понарьев] молодец, как юрист предложил, но не только в многоквартирных домах надо делать, – прокомментировал депутат Сергей Мамаев.



– Ваше мнение правильное, но мы не можем выйти за рамки федерального закона. По большому счету, «приземляем» нормы федерального закона на региональный уровень. Там за исключением «ресторанов» и «в многоквартирных домах» не можем предложить большего. Потому что тогда, извините, нами будет заниматься прокуратура – примем закон, не соответствующий федеральному законодательству, – пояснил председатель комитета Роман Титов.

Во время дискуссии на комитете он озвучил опасения:

– Критерии по ресторанам и кафе установлены ГОСТом. Есть опасения – мы их уже высказывали, – что кто-то может попытаться «перелицензироваться» в ресторан. В рамках этого проекта закона повлиять на это не можем.

– Мы проект закона поддержим. Обсуждали предложения на комитете. Давайте с ними выйдем в Госдуму, чтобы наши депутаты Госдумы тоже к этому подключились, – вновь предложил на пленарном заседании Сергей Мамаев.

«Хорошим» назвал проект закона депутат Михаил Ковязин. Но добавил:

– К сожалению, он оставляет лазейки для того, чтобы мы всесторонне ограничили в первую очередь подрастающее поколение от чрезмерного употребления алкоголя. Но я его полностью поддерживаю.

– Сегодня, думаю, радость у многих жильцов многоквартирных домов, где находятся такие общепитовские точки. Потому что жить с такими «соседями» очень тяжело и некомфортно. Жалоб и предложений на эту тему было очень много, – прокомментировал депутат Дмитрий Русских.

– Мне Владимир Александрович (Понарьев, – ред.) на вопрос не ответил. Надо помогать по этой теме правительству, губернатору. Будешь выходить с этой темой на уровень Госдумы? – вновь задал вопрос после обсуждения Сергей Мамаев.

– Сергей Павлинович, давайте я отвечу. Мы вопрос проработаем, чтобы предложения от нас в этом направлении были, – прокомментировал спикер ЗСКО Роман Береснев.

Принятый закон вступит в силу с 1 сентября 2024 года. Он затронет 147 объектов общественного питания.

В ТЕМУ

Уже действующие в регионе ограничения для продажи алкоголя:

- ▶ в определенные праздничные дни (День молодежи, Первое сентября, День защиты детей, Последний звонок);
- ▶ в местах проведения культурно-массовых, зрелищно-развлекательных, спортивных, физкультурно-оздоровительных и иных массовых мероприятий;
- ▶ в зонах рекреационного назначения;
- ▶ в торговых объектах (магазинах) в розлив для потребления на месте покупки;
- ▶ розничной продажи пива и пивных напитков, сидра, пуаре и медовухи в торговых объектах площадью менее 50 квадратных метров, расположенных в городских округах;
- ▶ при оказании услуг общественного питания в объектах общепита, имеющих зал обслуживания посетителей площадью менее 50 кв. метров, расположенных в многоквартирных домах и (или) на прилегающих к ним территориях;
- ▶ в торговых помещениях, переоборудованных из жилого помещения в многоквартирных домах, в торговых помещениях, расположенных в цокольных и подвальных этажах многоквартирных домов.

Как слово-вызов помогло начать своё дело



С одной стороны, стремление к свободе, творческая натура и образование в сфере рекламы давно подталкивали кировчанку Евгению Сухих уйти из бюджетной организации и начать свое дело. С другой – ограниченный бюджет и высокая конкуренция сдерживали решительность девушки. Но близкие люди сказали: «Жги!» Это слово-вызов и стало год назад отправной точкой начинающей свечеварни с одноименным названием – пока без собственной мастерской, но четкими планами на развитие.

– Для старта мне понадобилась моральная и материальная поддержка моего будущего мужа Ти-

мофея. Конечно же, не обошлось без моей семьи, друзей и знакомых, – признается Евгения Сухих. – В самом начале мы самостоятельно разработали брендбук и логотип, тщательно подбирая цвета. К сторонним специалистам не обращались, потому что бюджета на это не было. С названием было тяжелее всего, потому что нам хотелось выделиться среди многочисленных конкурентов в Кирове и области. И мы придумали слово-вызов «Жги!», которое, в первую очередь, зажигает что-то внутри меня самой.

Затем молодой свечной стартап приступил к выбору продукции и услуг, которые предложит своей аудитории. Основным товаром стали свечи из соевого воска с деревянным фитилем – экологичные, атмосферные и качественные. Кроме того, в работе применили аромаотдушки из Франции и США. Помимо свечей в ассортименте появились аромасаше из соевого воска, которое можно повесить или положить в шкаф с одеждой. Отдельное внимание было уделено формам, в которые заливался воск.

– Хотелось подобрать что-то практичное, эстетичное и, конечно же, окупаемое. Так у нас появились стеклянные рифленые формы с крышкой в разных цветах и размерах. После чего мы начали разработ-

ку упаковки, причем сразу с учетом отправки в другие города. Кстати, несколько свечей действительно разлетелись по разным уголкам России. Мы также придумали собственное уникальное торговое предложение – подарок в виде аромасаше. Впоследствии появилась отдельная категория покупателей, которым были интересны различные запахи для

амортизации в размере 100 рублей с одного мастер-класса идет на покупки плит, наборов для водяной бани и термометров. В дальнейшем она вкладывается в обновление текущих продуктовых позиций либо для покупки расходников.

Присутствуют затраты на рекламу. К примеру, перед Новым годом была организована профессиональ-



ароматизации постельного белья или домашней одежды, – рассказала владелица свечеварни.

На данный момент у «Жги!» нет своей студии. Поэтому для мастер-классов Евгения Сухих арендует помещение. Аренда за два часа – 2 000 рублей. Затраты на оборудование составили порядка 45 000 рублей.

ная фотосессия – два дня в фотостудии обошлись в 6 000 рублей.

За год работы ребята успели выставить свечи и аромасаше в двух офлайн-точках, принять участие в четырех ярмарках и попробовать продавать на маркетплейсе. По словам Евгении, проект на данный момент находится в плюсе.

Как уже упоминалось, конкуренция у «Жги!» достаточно существенная, но это наоборот подталкивает девушку знакомиться с близкими по духу бизнесами и выстраивать с ними взаимовыгодные отношения. Евгения Сухих поделилась на этот счет:

– С прямыми конкурентами не удалось посотрудничать. Однако перед Новым годом провели совместный розыгрыш с кондитером, керамистом и мастером по созданию украшений. Также часто мы выступаем партнерами на мероприятиях, совсем недавно сделали коллаборацию с соревнованиями по танцам. В итоге получились классные подарки для победителей в нескольких номинациях.

Сейчас приоритетным направлением для свечеварни являются мастер-классы, которые рассчитаны на компанию не более шести человек. По мнению Евгении, это самое комфортное количество участников для веселой встречи с подружками, уютного свидания или времяпровождения для целой семьи. Планируется проведение мастер-классов для большего количества людей и открытие собственной студии с несколькими творческими направлениями.

Идея: семейный бизнес с лесной мифологией

Когда 13 лет назад Светлана Опарина начала шить кукол для себя и своей только родившейся дочке Оли, она не планировала делать из этого бизнес. Тем более семейный. Все произошло само собой, как будто этому покровительствовали те самые духи и мифологические помощники, которых Светлана создавала по необъяснимому наитию.

– Когда начинала, интерес к изделиям ручного труда в России только появился. Мастеров было мало, но работы у них были, как правило, очень классные и качественные, – поделилась Светлана Опарина. – Я училась по мастер-классам, вязала игрушки, пробовала многие техники, но в конце концов остановилась на смешанной. Рекламному продвижению своей продукции всегда предпочитала участие в ярмарках. И когда дочка подросла, стала брать ее с собой. Там она поначалу выполняла больше роль охранника стола, когда мне надо было отлучиться. Но со временем встал вопрос необходимости карманных денег для подростка...

И тогда Светлана придумала кое-что: стала просить Олю пришить лапки игрушке или выкроить ей тушку, а за это выплачивала дочке



финансовый бонус. Таким образом удачно решились вопросы и с карманными деньгами, и с помощью в развитии собственной мастерской «Легенды сказочного леса». При этом, по признанию Светланы, проект никогда не требовал крупных вложений. На старте большая часть материалов уже была в наличии, так что большой закупки не потребовалось. Сейчас пополнение «базы» происходит примерно раз в три месяца, траты на это составляют от 30 до 50 тысяч рублей. Около 10 000 рублей выплачивается в качестве зарплаты дочке Оле, а мама Светланы Марина Ивановна временами также включается в семейный подряд и бесплатно вяжет одежду для игрушек.

Существенная часть расходов кировской мастерской – это участие в ярмарках. Светлана Опарина старается каждый месяц ездить на 2-3 таких события. Аренда места стоит порядка 20 тысяч рублей, дорога – около 10 тысяч рублей, съем жилья обходится примерно в 5 тысяч рублей. При этом ярмарки бывают как очень удачные, когда оказываются проданы практически все изделия, так и провальные. Случалось, что несколько подряд «плохих» ярмарок серьезно демотивировали финансовое положение Светланы. Тогда приходилось брать кредит или занимать деньги у знакомых, чтобы принять участие в следующей выставке. Впрочем,

подобные случаи единичны, и мастерица продолжает поездки в другие города, так как именно там и формируется клиентская база со всей страны. Покупатели запоминают необычные игрушки-фамильяры с пронзительным взглядом и следят за расписанием мастерицы. Кроме того, Светлана и Ольга шьют не просто очаровательные игрушки, но и придумывают им легенду.

– Я никогда не планирую, кого буду шить. Предварительно не делаю эскизы. Как рука ведет, так и получается. Иногда смотрю, что выходит, и спрашиваю: «А кто ты? Для чего ты? Зачем ты такой?». И чтобы это не была какая-то неведомая зверушка для людей, я размышляю над этими вопросами, и так рождается легенда, – призналась Светлана Опарина.

Среди ассортимента мастерской можно найти хранителей времени, огоньки-обереги домашнего уюта, успокаивающих шантиков, исполняющих желания и дающих советы шептунчиков. Стоимость одного фамильяра варьируется от 1 000 до 6 000 рублей, но в большинстве своем они продаются за 3 000-3 500 рублей. А вот самая дорогая и масштабная игрушка мастерской – это неберег (хотя никто не говорит, что стать им не может) – трансформер Оптимус Прайм. Как написано в группе, ростом герой комиксов

около метра, имеет подвижные руки, ноги, голову и изготавливается на заказ в течение месяца, а стоит 40 000 рублей.

По оценке Светланы Опариной, «Легенды сказочного леса» приносят ежемесячный доход около 100 000 рублей, и бизнес уже достаточно давно окупился. Пожалуй, существует лишь один досадный момент – возросшая конкуренция.

– По сравнению со временем, когда я начинала, мастеров сейчас гораздо больше. Но проблема в том, что часто они все больше стараются продать дешевле, а шьют как придется – криво и косо. Из-за этого мои продажи падают. При этом покупатели подходят ко мне и удивляются цене на мои игрушки. На это я обычно предлагаю сравнить качество и дизайн. Но в отрасли, к счастью, работают не только недобросовестные мастера, со многими я дружу, мы обмениваемся наработками, – рассказала мастерица.

В планах Светланы Опариной и теперь уже и Ольги Филимоновой дальнейшая работа мастерской, добавление новых характеров своим фамильярам. Также в разработке находится бизнес-план коллаборации, которая будет развиваться параллельно с мастерской.

Ведущая рубрики Александра Михалёва.

Подробнее эти и другие новости читайте в нашем тг-канале «Стартап Вятки»¹⁶⁺. Деловые новости – в тг-канале «Бизнес новости в Кирове»¹⁶⁺.

ООО «ФРОГ ЛАЙН»

БЛАГОУСТРОЙСТВО ТЕРРИТОРИИ



- ✓ АСФАЛЬТИРОВАНИЕ ПОДЪЕЗДНЫХ ПУТЕЙ, ТРОТУАРОВ, СТОЯНОК, ПАРКОВОЧНЫХ МЕСТ
- ✓ МОЩЕНИЕ БРУСЧАТКОЙ, МОНТАЖ БОРДЮРНОГО КАМНЯ
- ✓ ОЗЕЛЕНЕНИЕ ТЕРРИТОРИИ, РЕМОНТ ДВОРОВЫХ ТЕРРИТОРИЙ, УСТРОЙСТВО ОТМОСТОК

А ТАКЖЕ:



УСЛУГИ
СПЕЦТЕХНИКИ



ПРОДАЖА
СТРОИТЕЛЬНЫХ
МАТЕРИАЛОВ

С удовольствием ответим на все ваши вопросы:

+7-901-479-08-75, +7-901-479-08-57, +7-953-134-95-81

FROGLINE.RU

frogline@bk.ru

ООО «ФРОГ ЛАЙН». Юр. адрес: г. Киров, ул. Красноармейская, 306, кв. 45 ОГРН 1194350007390

НАРОДНЫЕ ПРОМЫСЛЫ

В Нолинске сделали юбилейных матрёшек

Нолинское предприятие народно-художественных промыслов изготовило образцы сувенирной продукции к юбилею Кирова. Мастерицы компании «Вятский сувенир» сделали 4 вида матрёшек.

На них изображены виды народно-художественных промыслов региона: дымковская игрушка, лозоплетение, кукарское кружево. Семипредметная матрёшка выполнена с видами знаковых мест Кирова. Также мастерицы сделали специальные деревянные магниты и ручки ко Дню рождения областного центра.

Технический процесс изготовления игрушки – это полностью ручной труд. Сначала из дерева вытачиваются детали, затем проходят обработку, расписываются и лакируются. На данный момент на предприятии работает порядка 50 человек, из них мастеров – 25. На изготовление одного изделия уходит порядка 1,5 месяцев.

Напомним, промысел по изготовлению деревянной игрушки возродился в Нолинске в военные годы. На базе артели, которая занималась выпуском товаров народного потребления, начали изготавливать матрёшки. Сначала это были четырехпредметные игрушки, которые в основном уходили на



экспорт. Постепенно начали делать и другие сувениры из дерева – пеналы, ручки, подставки под карандаши и т.д. Сейчас номенклатура предприятия составляет более 1000 наименований.

«Вятский сувенир» – единственный в России производитель классической матрёшки с инкрустацией из соломы. Все изделия проходят экспертизу художественно-экспортного совета в Москве.

Центр «Мой бизнес» в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство» помогает компании принимать участие в российских выставках народно-художественных промыслов, что в свою очередь способствует выходу на новые рынки сбыта.



Кировский ССК

БЕТОН ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

☎ 47-30-10

