

Бизнес Новости

20
ноября
2022

№ 45 (708)

в Кирове

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание.

16+

«Если смотреть по итогам работы за 9 месяцев, по обороту розничной торговли прогнозируем, что к концу года снижение будет еще больше. Не 4,8%, а 5,7%. По объему платных услуг ожидаем незначительный, но все-таки рост, как и по общественному питанию. Это по прогнозам, по итогам года посмотрим».

Лариса Агалакова,
заместитель министра промышленности,
предпринимательства и торговли
Кировской области.

5



В законопроекте по УСН подкорректировали условия

С момента внесения на рассмотрение депутатов ОЗС законопроекта о налоговых льготах по «упрощенке» на ближайшие три года его успели подкорректировать – смягчить требования к размеру МРОТ для потенциальных получателей.

2

Недоступная реклама

С начала года Кировское УФАС России рассмотрело 5 дел в сфере нарушения рекламы финансовых услуг, еще 6 – в стадии рассмотрения. Годом ранее было рассмотрено 14 дел.

4

Секонд-хенд: ленивым тут не место

Корреспондент «БН» пошел по магазинам и интернет-сайтам, чтобы узнать, как в условиях санкций чувствуют себя торговые точки по продаже бывших в употреблении вещей. Или новых, многие из которых завозились из-за границы.

6

«Есть и худеть? О, прикольно! Давайте сделаем!»

«Без бумажек поговорим. Неформально. Если буду какие-то жаргонизмы использовать, не обращайте внимания, от студентов научился».

Примерно с этих слов начался разговор главных редакторов ГК «ИНМЕДИА» с нашим гостем – ректором ВятГУ Валентином Пугачем. Об инвестициях, кадрах, запросах работодателей, технологиях будущего и немного о политике.

6

Х БАНК ХЛЫНОВ

ЭКВАЙРИНГ + QR ДЛЯ БИЗНЕСА

прием платежей без очередей

КОМИССИЯ ОТ **0%**

- быстрые переводы
- подключение и аренда терминала бесплатно
- QR-коды на терминале или в telegram боте

Для любого бизнеса

2 в 1

*Комиссия составляет 0% по операциям оплаты товаров с использованием Сервиса СБП для организаций, относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства, при условии возмещения затрат сумм уплаченных комиссий в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 30.06.2021 № 1103 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение затрат субъектам малого и среднего предпринимательства на оплату банковских комиссий при осуществлении перевода денежных средств физическими лицами в пользу субъектов малого и среднего предпринимательства в рамках оказания услуги торгового эквайринга (POS-эквайринг). Комиссия, уплачиваемая организациями, не относящимися к субъектам малого и среднего предпринимательства, составляет 0,4% или 0,7% и устанавливается в соответствии с Тарифами комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов». Комиссия по операциям оплаты товаров с использованием Сервиса СБП не учитывает тариф, установленный в рамках оказания услуги торгового эквайринга (POS-эквайринг). Тариф в рамках оказания услуги торгового эквайринга (POS-эквайринг) устанавливается в соответствии с Тарифами комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» и составляет от 1,6% (комиссия определяется договором индивидуально для каждого клиента, может отличаться от указанной). Предложение не является Офертой. Подробная информация о тарифах и условиях подключения услуг торгового эквайринга (POS-эквайринг) и оплаты товаров с использованием Сервиса СБП – в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте bank-hlynov.rf. Условия действительны до 31.12.2022. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

8 800 250-2-777
банк-хлынов.рф

@bankhlynov

Охрана от 1 000 Р В МЕСЯЦ

АКЦИЯ:

В честь 25-летия первым
25 клиентам бесплатно
переключение и охрана
от 1 000 руб./мес.*

*Охранная сигнализация. Подробности акции по телефону 67-53-72. Лицензия №041343 выдана УМВД России по Кировской области.

- Охранно-пожарная сигнализация
- Контроль доступа
- Видеонаблюдение
- Пультовая охрана
- Постовая охрана мероприятий
- Охрана массовых мероприятий
- Сопровождение грузов

Киров, ул. Свободы, 96-6
(8332) 67-53-72, 37-23-99
www.ohranakirov.ru
ajaxur@mail.ru

В Кировской области обновят стратегию развития



Поручение разработать новую редакцию документа губернатор Александр Соколов дал региональному правительству на пленарном заседании ОЗС. Он должен включить в себя стратегии всех муниципальных образований региона.

– Стратегия развития Кировской области до 2035 года у нас есть, но она формальная, сделанная только для того, чтобы она была. Нужно разработать новую, – сказал Соколов.

В ближайшее время всем муниципалитетам также разошлют поручения прописать стратегию развития на местах, обозначив точки роста. Затем все предложения муниципалитетов сведут воедино, они и станут основой стратегии развития всего региона на долгосрочный период. К работе привлекут максимальное количество активных жителей.

– Люди должны понимать, что будет происходить дальше, как будет развиваться их район и город. И в общей стратегии развития региона должны быть учтены стратегии развития всех муниципалитетов, – подчеркнул глава региона.

Александр Соколов также сообщил об еще одном поручении – подготовить проектно-сметную документацию по созданию крупных объектов: школ, больниц, детских садов, дорог, мостов и даже аэропор-

та. В качестве аргумента для такой работы назвал недавнюю ситуацию, когда один из регионов из-за отсутствия ПСД отказался от выделенных федеральных средств на строительство аэропорта. Их распределили между другими субъектами.

– Кировская область должна быть готова брать федеральные деньги в любом количестве и направлять их на решение важных вопросов. Межсубъектная конкуренция есть, и мы должны быть самыми конкурентными, чтобы эти деньги получать. Для этого у нас должны быть готовые проекты. Я уже поручил правительству подготовить такой пакет проектов по всем важным объектам, – сказал губернатор.

НАЛОГИ

В законопроекте по УСН подкорректировали условия

С момента внесения на рассмотрение депутатов ОЗС законопроекта о налоговых льготах по УСН на ближайшие три года его успели подкорректировать. Конкретно – смягчить требования к размеру МРОТ для потенциальных получателей преференции.

Так, для бизнеса, ранее применявшего ЕНВД, в том числе с другими системами налогообложения, на 2023-2025 годы установили ставки: 3% – с доходов и 7,5% – по системе «доходы за минусом расходов». Обязательное условие – не менее 3 наемных работников.

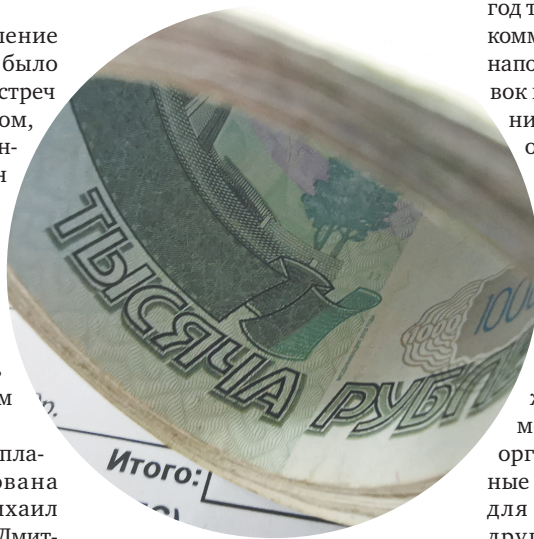
Более льготные ставки – 1% и 5% – предприниматели смогут применять при условии также не менее 3 наемных работников и размера среднемесячной заработной платы на одного сотрудника не менее 1,75 МРОТ в 2023 году, 2 МРОТ в 2024 году и 2,5 МРОТ в 2025-ом. Напом-

ним, в изначально внесенном в ОЗС законопроекте таких «плавающих» периодов не предполагалось, а сумма среднемесячной зарплаты на все три года составляла 3 МРОТ.

По информации «БН», решение о пересмотре этого условия было сформулировано после ряда встреч сначала с бизнес-сообществом, затем с депутатами. За считанные дни. Как сообщил один из источников, у налоговой службы было меньше суток, чтобы сделать новые расчеты с учетом вновь озвученных предложений со стороны депутатского корпуса, иначе законопроект пришлось бы принимать только в первом чтении.

Отметим, что поправка о «плавающем» МРОТ инициирована губернатором. Депутаты Михаил Ковязин, Константин Русских, Дмитрий Русских и Павел Дорофеев во время парламентской сессии также внесли поправку – исключить кри-

терий по количеству сотрудников для применения льготы. С учетом ограниченности бюджета она пока не нашла поддержку у коллег.



Остальные ставки и условия по сравнению с первоначальным

вариантом законопроекта не изменились.

В одобренном втором законопроекте сохранены на ближайший год текущие ставки для владельцев коммерческой недвижимости. Речь, напомним, о «замораживании» ставок по налогу на имущество организаций в отношении объектов, облагаемых по кадастровой стоимости – административно-деловых, торговых центров и помещений в них. Ставка налога на 2023 год останется на уровне текущего года – 1,5%.

Зампред правительства Михаил Сандалов напомнил об условии получения пониженной налоговой льготы: ею могут воспользоваться только организации, зарегистрированные в Кировской области. «То есть для тех, кто зарегистрирован в других регионах и имеет в собственности объекты коммерческой недвижимости на территории области, налог будет по ставке 2%. По

максимальной ставке, установленной Налоговым кодексом», – прокомментировал Сандалов.

На последующие два года ставку будут повышать на 0,1%: в 2024 году – до 1,6%, в 2025 – 1,7%. В предыдущем документе подразумевалось, что уже со следующего года ставка составит 2%.

Ранее на заседании бюджетного комитета ОЗС депутат Альберт Бикалюк еще раз акцентировал внимание на том, что налоговые ставки и условия, установленные в муниципалитетах, должны быть равными для всех категорий бизнеса – для физических и для юрлиц.

– В рамках 2023 года условия будут равными. Конкретно в городе Кирове ставка для физлиц на 2023 год также 1,5%. По установленной на 2024 год ставке мы продолжим работу с муниципалитетом на ее снижение, она уже ведется. Для принятия решения есть еще год, – прокомментировала министр финансов Лариса Маковеева.

ИНФРАСТРУКТУРА

Возведение каркасов трёх новых школ в Кирове завершится в декабре

Планируется, что открытие состоится 1 сентября 2023 года.

В Кирове оценили ход строительства трех школ – в Зубаревском лесу (на 1500 мест), Долгушино и на пр. Строителей, 29 (на 1000 мест каждая). На объекты выехали представители законодательной, областной и муниципальной власти, застройщика – компании «Монолит».

Как пояснил представитель застройщика Вадим Федотов, вопросов с ходом возведения каркасов зданий, завозом материалов, наличием техники на строительных площадках нет. На каждом объекте работают порядка 40 человек в смену, на одном из них – в Зубаревском лесу – работы ведутся круглосуточно в три смены.

«Проблема возникает с ресурсоснабжающими организациями в части техприсоединения новых объектов к сетям, также нерешенным остается вопрос обустройства ливневой канализации, находящейся в ведении городской администрации», – рассказал Вадим Федотов.

К слову, СК «Монолит» в июне 2022 года в 100% объеме авансировала работы по техприсоединению к действующим сетям ресурсоснабжающей компании. Но строительство коммуникаций не началось.

Заместитель председателя правительства Кировской области Алексей Жердев отме-

тил, что «главное – это качественное выполнение работ. Вижу, что строительство ведется. Возникающие проблемы мы готовы помогать решать, приглашая к диалогу всех участников, в том числе представителей ресурсных организаций».

На все строительные площадки полностью завезены материалы: ЖБИ, кирпич, смонтированы колонны и перекрытия. По словам представителя СК «Монолит», возведение каркасов завершится к концу года, далее предстоит внутренняя отделка помещений.

Планируется, что новые школы откроют свои двери для учеников 1 сентября 2023 года.



По словам представителя СК «Монолит», возведение каркасов завершится к концу года, далее предстоит внутренняя отделка помещений.

Приняли бюджет, налоговые льготы и поддержку промыслов

18 ноября депутаты Законодательного собрания Кировской области собрались на пленарное заседание. В повестке было более 20 вопросов. Обсуждались в том числе и проект областного бюджета, законодательная инициатива о поддержке народно-художественных промыслов и налоговые льготы для бизнеса.

РАБОТА НАД БЮДЖЕТОМ

Над проектом областного бюджета на 2023 год и плановый период двух последующих лет работали долго и масштабно: документ обсуждался на публичных слушаниях, рассматривался на Совете Законодательного собрания, фракции встречались с полным составом правительства, депутаты вносили свои поправки.

На данный момент ожидается, что доходы бюджета в 2023 году составят 81,6 млрд рублей, расходы – 84,1 млрд рублей, дефицит – 2,6 млрд рублей.

– Предварительные обсуждения, безусловно, необходимы. Это площадка, чтобы каждый мог донести свою позицию, позицию своих избирателей до правительства, до губернатора, чтобы в будущем эти предложения были учтены в проекте бюджета, – подчеркивает депутат Законодательного собрания Александр Иванишин. – Я постарался донести позицию Кирово-Чепецка о том, что необходимо учесть в бюджете. Это ремонт мостов и путепроводов, увеличение финансирования для устранения замечаний надзорных органов в школах и детских садах.

Председатель ОЗС Роман Береснев заявил, что часть поправок, которые внесли областные депутаты, уже находится на стадии рассмотрения.

– Между чтениями при работе согласительной комиссии, а затем на комитетах мы эти поправки будем обсуждать. Надеюсь, что большая их часть найдет воплощение уже в конкретном финансовом документе, – сказал Роман Береснев.

Депутат Никита Соломенников подчеркнул, что бюджет продолжает быть социально ориентированным.

– Более 62% средств вкладывается в здравоохранение, образование, социальное развитие, – дополнил народный избранник.

К социальным относятся и другие расходы, направленные на решение проблем граждан. Например, в сфере ЖКХ, аграрной отрасли.

– Бюджетные приоритеты формировались с учетом мнения депутатов, а значит, и

мнений избирателей, которые мы транслировали. Мы знаем, что сформирован резервный фонд, который в первую очередь будет направлен на ремонты в дошкольных образовательных учреждениях, в учреждениях культуры, среднего образования. Здесь потребуются предложения по ситуациям, изученным в округах, – прокомментировала вице-спикер Ирина Морозова.

– У нашей фракции, конечно, много вопросов, предложений, озабоченностей. Но была проведена работа: губернатор при встрече с фракциями при полном составе правительства слышит все наши предложения, поэтому мы приняли решение о единогласной поддержке. Надеемся, что ко второму чтению всё, что мы обсуждаем, будет отобрано, – отметил депутат Павел Дорофеев.

Проект бюджета был одобрен в первом чтении большинством голосов.

– Для нас очень важно, чтобы был результат, который идет от нужд людей, когда они обращаются к депутатам и к исполнительной власти. Бюджет как основной финансовый документ на ближайшую перспективу принят в первом чтении. Основные параметры мы утвердили. Постараемся в декабре принять этот документ и в новый бюджетный год вступить уже с утвержденным бюджетом Кировской области, – подчеркнул Роман Береснев.

«Бюджет как основной финансовый документ на ближайшую перспективу принят в первом чтении. Основные параметры мы утвердили. Постараемся в декабре принять этот документ и в новый бюджетный год вступить уже с утвержденным бюджетом Кировской области».

КАДРОВЫЕ ВОПРОСЫ

Также на заседании рассмотрели и важные кадровые вопросы.

На должность заместителя председателя Законодательного собрания Кировской области избран депутат Алексей Потапенко.



Более 12 лет он работал в органах местного самоуправления, 8 лет возглавлял Юрьянский район и 4 года являлся исполнительным директором Ассоциации муниципальных образований региона.

К слову, кандидатура на пост вице-спикера была предложена всего одна. В ходе тайного голосования за Алексея Потапенко проголосовали 32 депутата. К исполнению обязанностей он приступит с 9 декабря.

– Депутаты выразили доверие, которое я постараюсь оправдать. Буду трудиться во взаимодействии со всеми депутатами во благо жителей. Вероятнее всего, буду заниматься вопросами экономического блока, по которым, считаю, являюсь специалистом, – отметил Потапенко.

тельной власти и, конечно, представители отрасли народных художественных промыслов, – отметила Ирина Морозова, добавив, что законопроект учел нормы федерального законодательства и затронул формы поддержки отрасли.

Депутат Альберт Бикалюк также отметил важность закона.

– С целью сохранения нашего культурного наследия, развития, передачи опыта наших мастеров молодым людям мы выступили с данным предложением. Это крайне необходимо для сохранения нашего культурного наследия, и я благодарен своим коллегам за то, что инициатива была поддержана, – подчеркнул соавтор законопроекта.

Областные депутаты единогласно приняли документ в первом чтении. Поправки и предложения к нему принимаются до 29 ноября.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Несколько рассмотренных вопросов касались и налоговых послаблений. Так, от уплаты транспортного налога за 2021 год были освобождены мобилизованные граждане, добровольцы, отправившиеся в зону специальной военной операции.

Поддержку получили и представители бизнеса.

– Очень хорошо, что законы приняты заранее и сразу на три года. Мы много лет об этом говорили, с такой динамикой бизнес сможет больше вкладывать, увеличивать штат сотрудников, так как будет понимать правила игры на три года, – отметил Павел Дорофеев.

Пониженные ставки вводятся по упрощенной системе налогообложения и в отношении налога на имущество организаций.

– От нашей фракции была сформулирована позиция, что налоги поднимать нельзя. Позицию разделял губернатор Александр Соколов и новый состав правительства. Очень хорошо, что наши мнения совпали. Благодаря всем коллег-депутатов, которые плотно включились в эту работу. На сегодняшний день мы определяем правила игры вперед, и делаем это еще до наступления налогового периода. Мы эту работу не заканчиваем, новые льготы можно распространить и на предыдущий период, – сказал спикер Заксобраний Роман Береснев.



ПОДДЕРЖКА НАРОДНЫХ ПРОМЫСЛОВ

Еще один важный принятый законопроект касается поддержки народных художественных промыслов. Инициаторами предложения стали Ирина Морозова, Альберт Бикалюк и Алексей Потапенко.

– Я уже не раз говорила: чтобы закон работал, имел практическую значимость, над ним должны трудиться все, кто в нем в дальнейшем заинтересован. Для меня важна командная работа над этим законопроектом. В работе участвовали депутаты и министерство промышленности, то есть представители законодательной и исполни-

Предновогодние планы



Театральную площадь в Кирове к новогодним праздникам украсят в стиле народного творчества. Дорогостоящие материалы закупаться не будут, заверили в городском управлении градостроительства и архитектуры. От приобретения дорогостоящего льда власти также намерены отказаться.

В центре главной площади города установят елку, рядом с ней – арочные конструкции. «Также планируется выставить большие фигуры Деда Мороза и Снегурочки, две детские горки, фигуры матрешек, каток с прокатом коньков, фотозону и другие элементы с подсветкой, которые украшали площадь в прошлом году», – прокомментировала замначальника управления Татьяна Говорова.

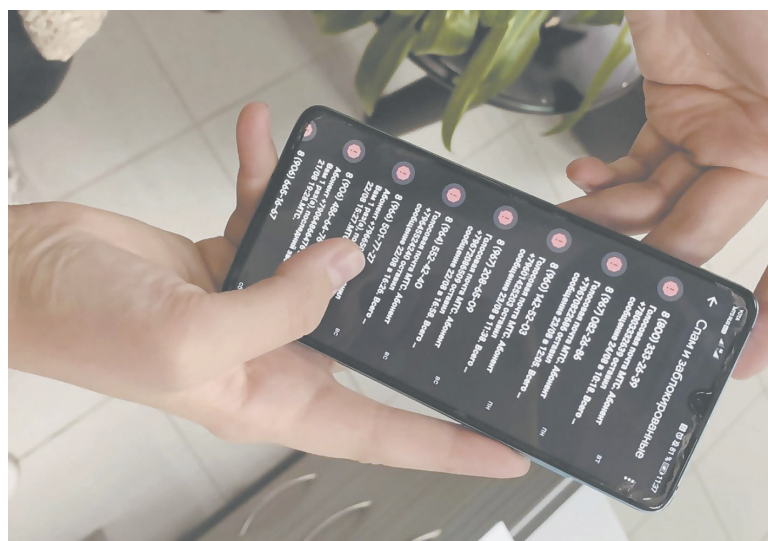
Сейчас дорабатывается концепция по созданию праздничного убранства: кировчане высказали желание об установке на Театральной площади большой снежной горки.

Недоступная реклама

С начала года Кировское УФАС России рассмотрело пять дел в сфере нарушения рекламы финансовых услуг. Еще шесть находятся в стадии рассмотрения. Годом ранее в работе было 14 дел.

Как прокомментировал начальник отдела финансовых рынков и рекламы Кировского УФАС России Евгений Бушманов, чаще всего управление фиксирует нарушения антимонопольного законодательства после обращения граждан, юридических лиц, правоохранительных органов или Банка России.

В Кировской области основными видами нарушений являются четыре. Во-первых, отсутствие существенной части информации о рекламируемом товаре. Во-вторых, неуказание наименования организации или лица, предоставляющего финансовые услуги. В-третьих, отсутствие в рекламе кредита или займа всех условий. В-четвертых, распространение рекламы по сетям



электросвязи без согласия абонента на ее получение (спам услуга).

Наиболее частое из них – отсутствие существенной части информации о рекламной продукции.

Евгений Бушманов пояснил: если текст, размещенный в рекламе, нечитаемый, значит фактически он считается отсутствующим, а реклама – ненадлежащей.

К этой категории нарушений относятся и информационные билборды финансовых услуг, где наиболее выгодные, привлекательные условия указываются крупным шрифтом, а менее выгодные или совершенно невыгодные – мелким кеглем.

– Рекламодатели ссылаются на то, что законом не установлены

требования к шрифту. Однако весь текст должен быть читаемым, доступным для восприятия в полном объеме. При размещении рекламы должны учитываться такие условия, как расположение рекламной конструкции, расположение текста на рекламном носителе, цвет фона и шрифта, – пояснил представитель антимонопольной службы.

Отдельно остановился на нарушениях, связанных со спамом. Бушманов подчеркнул, что запрет на распространение рекламы через сети электросвязи, осуществляемый без согласия абонента, общий. Однако нарушение запрета встречается чаще всего именно в сфере рекламы финансовых услуг.

– Распространение рекламы по сетям электросвязи допускается только при условии предварительного получения согласия абонента. Именно согласие является ключевым фактором. Без него смс или звонок незаконны, – подчеркнул Евгений Сергеевич и привел пример смс-рассылки.

В Кировской области такое нарушение зафиксировано впервые:

банк рассылал смс-сообщения с указанием привлекательных условий финансовой услуги и добавлял гиперссылку на сайт, где были указаны подробные условия.

– Реклама, размещенная в сети «Интернет», где указано привлекательное условие и гиперссылка с переходом на сайт, считается соответствующей и разрешена. Но аналогичную рекламу, распространяемую через смс-сообщения, антимонопольный орган признает ненадлежащей, потому что для смс-рассылки доступ к интернету не нужен, а для перехода на сайт – необходим. Поэтому рекламодатель не может быть достоверно уверен в том, что у потребителя есть техническая возможность выйти в интернет, – пояснил Евгений Бушманов.

И добавил: несмотря на попытки рекламодателей обжаловать решения УФАС под предлогом, что в современном мире у каждого человека есть доступ в интернет, суд в таких ситуациях встает на сторону антимонопольного органа.

Андрей Турчак высоко оценил развитие онкологической службы Кировской области

В рамках рабочего визита секретарь Генсовета партии «Единая Россия» посетил Центр онкологии и медицинской радиологии города Кирова.

В рамках рабочей поездки в Кировскую область секретарь Генсовета партии «Единая Россия» Андрей Турчак посетил Центр онкологии и медицинской радиологии. Совместно с губернатором Александром Соколовым и первым заместителем председателя правительства региона Дмитрием Курдюмовым они оценили ход реализации национального проекта «Здравоохранение».



В 2019 году Центр онкологии и медицинской радиологии начал переоснащаться современным, в том числе высокотехнологичным оборудованием. На сегодняшний день по нацпроекту «Здравоохранение», инициированному президентом, в учреждение

поставлено более 120 единиц техники, что позволило вывести диагностику и лечение онкологических заболеваний на новый уровень. За последние два года благодаря переоснащению удалось снизить смертность от злокачественных новообразований на 11%.

Главный врач Центра онкологии и медицинской радиологии Сергей Бакин познакомил гостей с отделением радиотерапии, где буквально на днях завершились работы по установке четвертого линейного ускорителя и нового разметочного компьютерного томографа. В результате переоснащения отделение полностью соответствует современным стандартам проведения лучевой терапии, ежегодно здесь проводится более 18,5 тысяч сеансов радиотерапии.

Глава региона Александр Соколов отметил, что оснащению медицинских учреждений, развитию онкологической службы уделяется большое внимание. Ежегодно более 80 тысяч пациентов посещают

Кировский центр онкологии, и каждому из них оказывается необходимая помощь.

– Развитие онкологической службы способствует тому, чтобы помощь жителям Кировской области, столкнувшимся с этим тяжелым заболеванием, оказывалась своевременно и на высоком уровне. Современные условия привлекают на работу молодых специалистов, которые с удовольствием осваивают новое оборудование, используя все его возможности, – прокомментировал Александр Соколов.

Гостям рассказали, что активно идет работа по привлечению молодых специалистов в профессию врача, и только в 2022 году на работу в Центр

онкологии пришли 19 новых специалистов.

– Пообщался с медицинскими физиками, почти все молодые ребята, лет по 30, выпускники Вятского госуниверситета. Устроиться сюда на работу непросто – высокий конкурс, серьезный отбор. Работают лучшие из лучших. С помощью новейшего оборудования медики здесь творят настоящие чудеса, спасают жизни людей. Задача «Единой России», федеральной и региональных властей – чтобы такие современные медицинские центры, больницы, поликлиники появлялись в каждом регионе. Это и одно из направлений Народной программы партии, реализация которой обеспечена бюджетом, – подчеркнул Андрей Турчак.

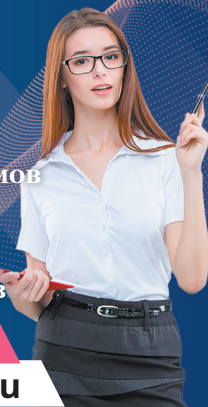


КОГОАУ ДПО «ИНСТИТУТ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ»

- ✓ Повышение квалификации и профессиональная переподготовка
- ✓ Научная и инновационная деятельность
- ✓ Методическое сопровождение деятельности образовательных организаций
- ✓ Сопровождение научных конкурсов и грантов
- ✓ Организация и проведение конференций и форумов
- ✓ Координация деятельности региональных инновационных площадок
- ✓ Проведение семинаров-практикумов и вебинаров

г. Киров, ул. Романа Ердякова, д. 23/2

8 (8332) 53-04-65; kirovipk@kirovipk.ru



СЕТИ ТОРГОВЛИ

На территории региона работают 896 объектов федеральных торговых сетей и 143 региональных. Число занятых у первых – более 6,8 тысячи человек, у вторых – 3,7 тысячи человек.

Об этом на заседании комитета ОЗС по аграрной политике и предпринимательству рассказала замминистра промышленности, предпринимательства и торговли Лариса Агалакова в докладе о ситуации на потребительском рынке.

Судя по иллюстрациям к выступлению, у федерального ритейла больше всего торговых объектов у «Магнит» – 343 (более 3 тысяч сотрудников). Вторую строчку в «рейтинге присутствия» занимает Х5 (магазины «Пятерочка» и «Перекресток») – 185 объектов (и более 1,5 тысячи сотрудников). Далее идут «Бристоль» – 179 торговых точек (более 1,1 тысячи сотрудников), «Красное&Белое» – 155 (более 1 тысячи сотрудников), «Светофор» – 34 торговых объекта (более 200 сотрудников).

Региональные торговые сети представлены 6-ю компаниями.

Больше всего торговых объектов у «Дороничей» – 56 (задействовано более 300 сотрудников), затем

идет «Система Глобус» – 37 торговых объектов (более 2,4 тысячи сотрудников). Гастрономы «Кировский» представлены 18 объектами (более 400 сотрудников), у «Вятских рассветов» – 12 объектов (более 250 сотрудников), у «Самобранки» – 11 (более 200 сотрудников), у «Вятушки» – 9 (более 160 сотрудников).

Если говорить конкретно по торговым сетям, в цифровом выражении количество точек федеральных игроков в 6,2 раза больше, чем региональных. При этом число занятых сотрудников больше в 1,8 раза.

– Также на территории региона работает крупнейшая система потребительской кооперации – «Кировский облпотребсоюз», которая ведет торговую, заготовительную деятельность, оказывает социальные, бытовые услуги. В систему входит порядка 635 торговых объектов и 141 организация общественного питания. Число сотрудников в целом по отрасли превышает 4,3 тысячи человек, – продолжила замминистра.

И коротко добавила:

– Наш регион отличается тем, что у нас все-таки региональные сети тоже достаточно представлены.

В целом комментируя ситуацию, сообщила, что по количеству объектов серьезных изменений не произошло. Хотя есть «перекос», но



он перекрывается. «Анализ обеспеченности населения торговыми объектами показывает, что по обеспеченности стационарными норматив по числу жителей превышает в два раза, по НТО наоборот: обеспеченность ниже норматива в два раза. В целом потребительский спрос удовлетворяется за счет разноформатной торговли», – прокомментировала замминистра.

Пр этом изменения наблюдаются по обороту на потребительском рынке. «В розничной торговле за 9 месяцев 2022 года мы снизились, причем снижение произошло непродовольственной розницы. За январь-сентябрь оборот превысил 192,8 млрд рублей. В сопоставимых ценах это на 4,8% меньше, чем за аналогичный период прошлого

года. В фактических ценах, в том числе за счет инфляции, больше на 12%», – продолжила Лариса Агалакова.

Это по непродовольственной рознице. По продовольственной оборот оценивается в 100 млрд рублей, это на уровне предыдущего года.

Оборот общественного питания показал пусть небольшой, но прирост – на 1,5%. Оценивается в 9,7 млрд рублей.

Рассказала замминистра и о небольшом приросте объемов платных услуг. Показатель по обороту составил 54,9 млрд рублей, что на 4,2% больше, чем за три квартала 2021 года.

«Если смотреть по итогам работы за 9 месяцев, по обороту розничной торговли прогнозируем, что

Цифры:

Потребительский рынок в экономике региона (данные на 1 октября 2022 года)

8187
стационарных торговых объектов

6
розничных рынков

1128
нестационарных торговых объектов

93
ярмарки

64
мобильных торговых объекта

1902
объектов общественного питания

3847
объектов бытового обслуживания.

к концу года снижение будет еще больше. Не 4,8%, а 5,7%. По объему платных услуг ожидаем незначительный, но все-таки рост, как и по общественному питанию. Это по прогнозам, по итогам года посмотрим», – заключила Лариса Агалакова.

МОЙ БИЗНЕС

Возможности роста с центром «Мой бизнес»

Для вас новые финансовые предложения:

МИКРОЗАЙМЫ	СТАВКА ГОДОВАЯ	СУММА	НА КАКИЕ НУЖДЫ?
Микрозаймы МСП	Снижена до 6%	До 5 млн. руб. (наличие залога, обеспечивающего 80% суммы займа с учетом начисленных %).	На пополнение оборотных средств максимальный срок 2 года, на приобретение основных – максимальный срок 3 года.
Микрозаймы МСП Заемщик имеет основной или дополнительный вид экономической деятельности из кодов ОКВЭД (класс, подкласс, группа, подгруппа, вид): 55, 56, 59.14, 79, 82.3, 85.41, 86.23, 86.90.4, 88.91, 90, 91.02, 91.04.01, 93, 95, 96.01, 96.02, 96.04, по сведениям в ЕГРЮЛ и фактически осуществляет один или несколько указанных видов деятельности. Выручка по кодам ОКВЭД не менее 50% без учета НДС от общего размера.	Снижена до 5%	До 5 млн. руб. при наличии залога, обеспечивающего 80% суммы займа с учетом начисленных %. До 400 тыс. руб. без залога.	На пополнение оборотных средств максимальный срок 2 года. На приобретение оборудования, строительства, реконструкции, приобретение нежилых помещений для осуществления предпринимательской деятельности максимальный срок 3 года.
Молодежный стартап – ИП до 35 лет – В состав учредителей (участников) или акционеров ЮЛ входит физическое лицо/физические лица до 35 лет с не менее чем 50% доли в уставном капитале ООО или складочном капитале хозяйственного товарищества либо не менее чем с 50% голосующих акций АО.	4%	До 5 млн. руб. (наличие залога, обеспечивающего 80% суммы займа с учетом начисленных %).	На пополнение оборотных средств максимальный срок 2 года, на приобретение основных – максимальный срок 3 года.
Для самозанятых	4%	до 500 тыс руб (залог, обеспечивающий 50% суммы займа с учетом начисленных %)+ 1 поручитель ФЛ) до 200 тыс. руб (под поручительство 1 ФЛ)	На пополнение оборотных средств или приобретение основных средств максимально на 3 года.
Для начинающих предпринимателей, работающих до 1 года	2%	От 400 тыс. руб до 5 млн. руб при наличии залога, обеспечивающего 80% суммы займа с учетом начисленных %. От 50 тыс. руб до 400 тыс. руб – без залога.	На вложения во внеоборотные активы (срок микрозайма до 3 лет) и на пополнение оборотных средств (срок микрозайма до 2 лет).

СТОП-ФАКТОРЫ:

- ▶ наличие просрочек по кредитам, с просрочкой 30 дней за последний год работы (у заемщика, поручителей)
- ▶ наличие задолженности по налогам более 50 тыс. руб.
- ▶ наличие неисполненных судебных решений и задолженности по исполнительным листам более 50 тыс. руб.



Оперативное решение финансовых вопросов в центре «Мой бизнес» в Кирове

г. Киров, Динамовский пр-д, дом 4, этаж 2.

+7 (8332) 410-410 мойбизнес-43.рф.

Займы предоставляются Кировским областным фондом поддержки малого и среднего предпринимательства (микрокредитная компания). Регистрация в реестре МФО номер 6110543000285. Сумма займа от 50 000 до 5 000 000 руб. Правом на получение микрозаймов обладают субъекты малого и среднего предпринимательства и физические лица, применяющие специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», зарегистрированные в Кировской области. Требования к заемщикам, обеспечению займа установлены в Правилах предоставления микрозаймов КОФПМСП МКК, размещенных на сайте мойбизнес-43.рф. Дополнительные расходы при оформлении займа включают в себя возмещение расходов фонда по регистрации сведений о залоге движимого имущества и/или ипотеки. Подробности об условиях предоставления займов можно узнать по телефону +7 (8332) 410-410 или в офисе фонда. Информация актуальна на 06.11.2022. Не является публичной офертой.

«ЕСТЬ И ХУДЕТЬ? О, ПРИКОЛЬНО! ДАВАЙТЕ СДЕЛАЕМ!»

«Без бумажек поговорим. Неформально. Если буду какие-то жаргонизмы использовать, не обращайтесь внимания, от студентов научился». Примерно с этих слов начался разговор главных редакторов ГК «ИНМЕДИА» с гостем холдинга – ректором ВятГУ Валентином Пугачем. Об инвестициях, кадрах, запросах работодателей, технологиях будущего и немного о политике.

Компетенции для жизни

Валентин Николаевич, как изменились студенты за последнее время и каким, на ваш взгляд, будет студент-2030?

– Студенты каждый год разные: 10 лет назад были одни, пять лет назад – другие, во время пандемии и дистанта – третьи. Нынешние не похожи на тех, что были еще 2-3 года назад. Поколение изменилось. Благополучные времена порождают слабых людей. Слабые люди порождают неблагоприятные времена. Неблагополучные времена порождают сильных людей. Мы с вами как раз из неблагоприятных времен, а детей себе вырастили таких, которых надо тренировать. Положительным эффектом от всех этих санкций и кризисов, наверное, станет то, что наши дети рано или поздно приобретут важные компетенции в виде ответственности за себя, за свое дело.

В университете мы этой темой начали заниматься системно. Один из стратегических проектов заключается в изменении формата обучения и воспитания студентов (а это неразрывная история) таким образом, чтобы они вышли из университета гармоничными личностями. Включая понимание мира в ретроспективном контексте, каким было прошлое, что в нем было, что происходит сейчас, что будет происходить в будущем, каким я должен стать, что должен знать и уметь, чтобы ориентироваться. Звучит немного пафосно, но мы это раскладываем на конкретные навыки, компетенции, тренинги, семинары. И всё это вместе, плюс навыки управления своим питанием и образом жизни, мы называем гармоничной личностью. Здесь есть масса вопросов, на которые нужно ответить университету и преподавателям, а потом внедрить в практику и посмотреть, что получается.

Условным электрикам привить эти мировоззренческие универсальные компетенции, благодаря которым, по нашим ожиданиям, они будут немного по-другому относиться к жизни.

Но такой электрик – с «прививкой» из этих компетенций – после окончания учебы в уни-

верситете попадет в «агрессивную» среду, придет на работу, где опытный Михалыч, работающий 20 лет, может его просто не понять...

– Социум не подготовлен, и это отдельная тема. Образовательные стандарты становятся более универсальными. Тут есть свои плюсы и минусы. Но двигаться в этом направлении, считаю, необходимо. Сегодня очень важно объяснить каждому студенту, что такое хорошо, а что такое плохо. В формате дискуссии, взаимодоверия, диалога. Но ни в коем случае не в формате назидания и диктата. Задача – выйти через несколько лет на общеуниверситетский мировоззренческий модуль, который мы вставим во все негуманитарные образовательные программы. Отработаем этот модуль до звона и предъявим стране. Уже сейчас более 40 российских университетов изъявили желание соучаствовать в разработке всех этих методик либо апробировать их у себя.

По факту этот модуль даст студентам ответ на вопрос – как устроен взрослый мир?

– И что с ним делать, как себя вести. Мы давно обсуждаем тему, что современное высшее образование в России, да и в большинстве вузов мира, за исключением каких-то элитных, не отвечает на эти вопросы. У нас просят инженеров и айтишников, а «что, зачем и почему» – ответов на эти вопросы не было.

А самим «условным электрикам» и физикам это интересно?

– Это тоже больная тема, поэтому надо придумать интересные формы преподавания, занятий, дискуссии. Одно дело, когда преподаватель приходит: «Открываем конспекты» – и начинает что-то бубнить под нос. Студенты – в телефон. А если препода-

«А если преподаватель заходит и сходу: «Кто знает, почему так произошло?» Реакция другая».

ватель заходит и сходу: «Кто знает, почему так произошло?» Реакция другая. Так что вопрос в мастерстве, мотивации, подходах преподавательского состава.

Специалист за 20 тысяч

Каковы запросы на выпускников у работодателей, которые смотрят на перспективу? Какие кадры просят?

– Признаюсь, я несколько разочаровался в работодателях. Многие живут одним днем. Их понять можно: лишь бы ночь простоять да день продержаться, поэтому руки нужны здесь и сейчас. Работодателям нужен работник, у которого шесть рук, три головы, чтобы он одновременно мог выполнять несколько заданий: условно, мыть полы и заниматься НИОКРами. Еще чтобы не болел и не рожал детей. И желательно за 20 тысяч рублей в месяц. Работодатели хотят универсальных солдат, творцов.

У нас есть договоры о целевой подготовке с предприятиями, готовим по 1,2,3 специалиста или целую команду. Чаще всего такие



пускника из этой же группы взяли в «Майкрософт». Ты какую зарплату предложил? 20 тысяч?» Вот и ответ. Хотите хорошие кадры? Поговорите с выпускными курсами. Если не можете сразу достойную зарплату платить, заключите договор, что к вам потом на работу придут, и дайте стипендию по 5-10 тысяч в месяц. Если не придут, деньги вернут.

Как-то руководитель «Омутнинского металлургического завода» сказал: «Нужны металлурги, откройте направление». Чтобы сделать практические занятия на базе университета, нужны колоссальные инвестиции, одна маргеновская печь чего стоит. Они предложили сделать учебный центр при заводе. И сделали. За несколько лет потребность в кадрах закрыли.

Да, я могу объявить не 25, а 200 бюджетных мест на эти специальности – на инженерные направления одобряют. А сколько придет отличников и хорошистов? 5 лет назад ЕГЭ по физике сдавали 80% выпускников школ, в этом году – 14%, успешно сдали 13%. В наше время физика была обязательным предметом для сдачи экзамена. И я считаю, что сдачу физики надо сделать обязательной, потому что это основа материалистического понимания того, как устроен мир. Личность точно не может быть гармоничной, если не знает физику и для нее мир наполнен колдовством. Задаешь порой вопрос: «Почему колеса в автомобиле крутятся?» –

не знают. Начинаешь рассказывать – ой, надо же. И черчение надо вернуть в качестве обязательного предмета.

Какие профессии, на ваш взгляд, скоро окажутся невостребованными на рынке труда?

– Года два назад я бы сказал, что не будет бухгалтеров, юристов, водителей, потому что появятся беспилотные автомобили и искусственный интеллект, который будет готовить договоры и даже судить. Сейчас к таким вещам отношусь осторожнее и такого не скажу. Я не знаю, какие профессии умрут. Они будут... другими. С какой скоростью будут меняться – тоже вопрос. Точных прогнозов вряд ли кто даст.

Цена науки

Вуз публикует много новостей о «разработках будущего», связанных со здоровьем. Над чем работают ваши ученые?

– Это в рамках еще одного стратегического проекта «Технология здоровья». Такие разработки – вызов времени. К примеру, при помощи геной инженерии мы научились получать сахарозаменитель, который в тысячи раз слаще обычного сахара. Не химическим, а биологическим путем. Несколько лет уйдут на отработку технологии, затем запустим в производство. Ряд предприятий пищевой промышленности,

включая компании из дружественных стран, просят выкупить у нас эту технологию.

Ваша реакция на подобные предложения?

– Пока технология «недопилена», за нее много не дадут. Когда окончательно доведем до уровня промышленной, она будет стоить миллиарды. Тогда можно обсуждать условия с инвестором: продать

«Работодателям нужен работник, у которого шесть рук, три головы, чтобы он одновременно мог выполнять несколько заданий: условно, мыть полы и заниматься НИОКРами».

пакет документов или построить завод самим.

Биотехнологическим путем создали пластырь, который «заставляет» организм быстро затягивать раны, ожоги, трофические язвы и так далее и «выращивать» новые ткани и даже органы. Я говорю простым языком, потому что научным никто ничего не поймет. Это опять же медицина будущего.

С одним из производителей воды заканчиваем еще один интересный проект – добавлять в эту воду необходимые витамины и микроэлементы, чтобы она заменяла многочисленные БАДы. Или запускаем линию по производству вещества на основе пчелиного подмора. Звучит не очень эстетично, но я как бывший пчеловод заверяю: всё, что имеет отношение к пчелам, если нет противопоказаний по здоровью, офигенски полезно для здоровья. Мы разработали такую технологию, препараты можно есть как таблетки, а можно добавлять в продукты питания. Меня вчера котлетами такими накормили.

Еще одна интересная история. Сейчас заканчиваем ремонт помещений и начинаем монтаж оборудования для мини-завода по производству продуктов питания из переработанного молока емкостью до тонны в сутки. К примеру, сыров, безлактозного молока или йогурта с бифидобактериями, которые сами разработали. Догово-рились и о сотрудничестве с рядом перерабатывающих предприятий.

Есть и другие проекты. Поставил задачу – помогите избавить ректора от лишнего веса (улыбается). Готов быть подопытным. Хочу похудеть, при этом питаться привычной по вкусу едой. В общем, создайте эко-продукты будущего с естественными натуральными добавками. Чтобы на вкус, как стейк или запеченная рыба, при этом полезные, а ты их ешь и становишься стройнее и здоровее. Мне в ответ: «Есть и худеть? О, прикольно! Давайте сделаем!» И делаем. Тут уже технологии, конечно, посложнее.

Ряд этих проектов во время совещания у нас вузе в конце апреля мы презентовали вице-премьеру страны Дмитрию Чернышенко. Оценил высоко. Дмитрий Николаевич тогда спросил: «А сколько вы все получаете на всю эту науку?»

И сколько?

– Мы попали в государственную программу «Приоритет-2030». Бла-

годаря этой программе вуз до 2030 года будет получать по 100 млн рублей в год на развитие науки, на новые исследования, на разработки.

Есть еще субсидия госуниверситетам в основном на стипендии и зарплаты. Все остальное зарабатываем сами. Допустим, можно написать очень трудную заявку в федеральный фонд научных исследований и получить 5-10 млн рублей. Это грантовая тема. В этом году 6 студентов

Я не могу озвучивать названия многих компаний, потому что большинство договоров содержат пункт о неразглашении. Но приведу еще пример: крупнейшие кировские лесопереработчики закупают у нас фрезерно-пильные станки, позволяющие использовать все виды древесины, в том числе тонкомеры. Они не хуже иностранных и дешевле. Такие огромные комплексы пока выпускаем мелкосерийным

ВятГУ получили на свои разработки по 1 млн рублей как победители конкурса «Студенческий стартап». И у нас как у университета задача – помочь сделать так, чтобы заявка не просто прошла, но и стала победителем. Это титанический труд. Так и зарабатываем на нашу науку и технологии будущего.

Как коммерциализируете проекты? На этапе идеи или после реализации?

– Все наши проекты хозрасчетные, мы изначально ориентируемся на потребности рынка. Нет такого, что мы что-то придумали, а затем голову ломаем, кому продать. Сначала продаем, затем выполняем и отчитываемся. Предприятия, госорганы, бизнес заказали нам тему проекта, прикладного исследования, подписываем с ними договор и выполняем. Начинаем с принятия решения – какой научный коллектив необходимо подобрать для выполнения. Да, есть риск что-то сделать не так или сорвать срок, но волка ноги кормят. У нас все проекты коммерциализируются, внедряются практически все. И они очень разные, от «сделайте детальку для предприятия» до «разработайте завод и всю документацию».

Большинство партнеров кировские или иногородние? И из каких отраслей идут заказы?

– Запросы и заказы приходят от совершенно разных отраслей. Это и энергетика, например, разработка приборов в области электробезопасности, электрохимия, к примеру, разработка топливных элементов для водородной энергетики. Нефтегазовый комплекс, для которого мы реализуем несколько проектов по созданию препаратов для устранения разливов нефти, по увеличению эффективности нефтедобычи и много других.

Большинство заказчиков не кировские. Есть российские гиганты, допустим, «Транснефть» или «Роснефть», есть компании из заграницы. Впрочем, после открытия у нас «Инжинирингового центра» количество кировских заказчиков серьезно выросло. Совместно с компанией «ВолгаТермолазер» мы открыли центр лазерных технологий и сейчас оказываем услуги многим кировским предприятиям по лазерному термоупрочнению конических валков, основания затвора, клина.

производством. Разрабатываем и производим и другие виды станков, которые успешно конкурируют с иностранными аналогами.

Квест для региона

Не можем не спросить про текущую региональную повестку. Готовы дать оценку работе новой команды правительства и губернатора?

– Давать оценки рановато, но подходы мне нравятся. Не хочу лебезить, но вижу, что Александр Соколов дает правильные поручения, есть силы и желание контролировать их выполнение. Принципиальные подходы правильные. Как это будет воплощаться в жизни, будем смотреть. Все-таки нужно набрать в окружение правильных людей, которые должны стать командой. Поставленные задачи решает команда. Как правило, при формировании ее основные проблемы возникают на уровне межведомственной коммуникации, когда надо сесть и быстро договориться, синхронизировать картину мира, цели и задачи. Кто-то при этом должен уступить, поделиться бюджетом, взять на себя ответственность, а не переложить на кого-то.

Региону когда-то должно повезти с правильным руководством. Сейчас для этого есть все предпосылки. Накоплена колоссальная куча проблем. Разгрести их – тяжелый, неблагодарный труд на долгие годы. Только к концу первого срока, возможно, начнут проявляться системные улучшения. Но и быстрые эффекты тоже нужны – «тушить пожары» или латать дыры. Где-то требуются системные решения, вложение денег при отсутствии быстрых видимых эффектов.

«Региону когда-то должно повезти с правильным руководством. Сейчас для этого есть все предпосылки».

Это очень сложный квест, который надо пройти.

Думаю, для Кировской области, которой падать уже некуда, текущая ситуация – это возможности. Начиная от оборонзаказа, открытия импортзамещающих производств, модернизации и инвестиции. У нас для этого есть инфраструктура, квалифицированные кадры. Да, их

О бадминтоне, иностранщине и женском идеале

– Чем любите заниматься в свободное время?

– Спортом. Дважды в неделю бадминтон, по возможности два раза в неделю рукопашный бой. Люблю музыку. У меня катушечный магнитофон. Иногда – мотоцикл, сейчас стал реже выезжать. По городу неинтересно, интересно в отпуске или на выходных куда-то «дунуть» на дальние расстояния. Последняя долгая поездка была в Суздаль.

– Ваш женский идеал?

– Сейчас банальности буду говорить... Красота, гармоничность, терпение, изюминка...

– А умение готовить? И готовите ли сами?

– Умение готовить – да, это сильный аргумент. Не для любви, а для совместной жизни. Признаюсь, я избалован южной историей и запрещаю себе говорить: «А вот моя мама с ее борщами...» Сам иногда с удовольствием готовлю. Стоит увидеть открытый огонь на даче, в походе – руки сами начинают жарить мясо, рыбу, вкусняшки разные. Это отдельный вид досуга – поехать на дачу и что-нибудь приготовить. Начнешь – получается много и вкусно. Отправляю фото в чат «Ордена Преображения», через какое-то время слышно, как мотоциклы подъезжают – первый, второй, третий.

– Что для вас лучший отдых летом – поездка за рубеж или две недели на даче?

– Я давно объелся иностранщиной. У многих есть комплексы низкопоклонства перед этой иностранщиной. Кто-то с возрастом и опытом от этого избавляется, а кто-то наоборот становится апологетом этого нашего низкопоклонства.

За границу много ездил в командировки, иногда в отпуск. Посмотрел и туристические, и нетуристические подробности, поэтому знаю и лицезвую, и изнаночную сторону всей этой иностранщины. Уважаю за всё хорошее и реально оцениваю стоимость и оборотную сторону блеска и красоты, к примеру, Европы, Гонконга или США. Так что, конечно же, выберу дачу.

У нас прекрасная страна, которую надо смотреть. Супруга недавно ездила в Махачкалу, оттуда с экскурсией в Грозный. Говорит, отлично! Там пока чуть недоразвито с точки зрения комфорта и «шикардосов», но по соотношению цена-качества – замечательные условия. Сам планирую на следующий год, если получится, съездить в ту сторону.

не хватает, их надо менять. Считаю, что нужно менять подготовку специальностей, которые область готовит по среднему специальному образованию. В текущем году цифры по набору в заведения СПО подкорректировали, однако все равно есть вопросы. Оборонка кричит: зачем нам за бюджетные деньги готовить по 500-800 автослесарей, если вы не готовите токарей, фрезеровщиков. Или готовите, но мало. Не те специальности, не то количество, не та пропорция. Или зачем 2,5 года готовить столько продавцов-кассиров или товароведов, если они нужны практические знания за две недели получают в «Глобусе». Новый министр промышленности меня в этом поддержал.

Насколько ректор ВятГУ тесно связан с политикой?

– Когда я работал главным федеральным инспектором, заниматься политикой было моей профессио-

нальной обязанностью. Перестал быть ГФИ, сказал: я сейчас не политик, я управленец по своей зоне ответственности, а это Вятский государственный университет. Понятно, это включает в себя выстраивание конструктивных, рабочих отношений с представителями бизнеса, власти, какими-то

влиятельными персонами. Кстати, деятельность политических партий по закону «Об образовании» в университете запрещена, и мы стараемся соблюдать равноудаленность. Так что нет, я не политик. Я сейчас перешел в позицию наблюдателя, советчика, консультанта. Да, ко мне приходили за советом – надо выдвигаться или нет, каковы перспективы того или иного политического проекта. Но – еще раз говорю – что-то посоветовать в этом случае могу только с точки зрения своего жизненного опыта. Я несколько раз был доверенным лицом президента. При этом у меня есть своя гражданская позиция, которую имею право транслировать. И она совпадает с государственной политикой.

Вы давно давали последнее большое интервью?

– Давно. Делал это сознательно. Из любого интервью можно вырвать фразу, которая без контекста и «обвязки» приобретет совершенно иной смысл. Не хочу навредить ни себе, ни университету. Как говорят банкиры, деньги любят тишину. Образование тоже не требует хайпа и всяких шумных историй. Мы показываем университет через команду. Я все время «заворачиваю» пресс-релизы с фразами «ректор сказал, ректор сделал, ректор поручил». Открывает, делает, добивается и побеждает университет, который является моей зоной ответственности. Будет хороший университет – значит ректор тоже молодец, не сильно мешал ему развиваться (улыбается).

Подготовила Анастасия Белова.

СЕКОНД-ХЕНД: ЛЕНИВЫМ ТУТ НЕ МЕСТО

Корреспондент «БН» походил по магазинам и интернет-сайтам, чтобы узнать, как в условиях санкций чувствуют себя торговые точки по продаже бывших в употреблении вещей. Или новых, многие из которых завозились из заграницы. Продавцы заверили, что по факту мало что изменилось. И рассказали о некоторых особенностях своего предпринимательского дела.

Чем красивее, тем больше подписчиков

«Подобный бизнес может выстроить любой человек. Любой. Главное – желание. И хотение. Ленивым тут не место», – начал рассказывать один из продавцов, с которым познакомился в онлайне.

После задумался, словно взвешивая: надо говорить, не надо...

«Лично я – безвольный, да и старый уже. Если бы не был таким нерасторопным, был бы уже богатым, – продолжил собеседник. – Это очень трудный бизнес. Мало привезти товар из-за границы ли, Москвы или Нижнего. Каждую вещь надо не только правильно и грамотно сфотографировать, снять с нее замеры. Необходимо оперативно красиво выложить. У меня, например, с этим проблема. Чем лучше, опрятней, по-фирменному представлено, тем больше подписчиков на сайте. Я физически не выдерживаю выкладывать сотни, тысячи вещей. Ну да ладно... Копейка капает – и то хорошо».

На мой вопрос о том, как позиционируют себя интернет-продавцы, онлайн (и не только) сток-магазины и секонд-хенды, ответил: «По нынешнему курсу они называются Благотворителями. С большой буквы. Благо-Творитель. Всё на благо людей», – несколько раз повторил мой оппонент по телефону.

«Что значит фарцовка?»

Нашел на портале объявлений самый крутой магазин (хотя там нельзя так называться – наступают юридические последствия). Связался с продавцом. Судя по ассортименту на странице – дышит полной грудью, широко и глубоко: неплохо дышит. Судя по отзывам-комментариям, торгует на Россию по принципу доставки. Бывшие в употреблении товары, новые, поношенные – всё честно прописано в аннотации. Производится возврат, если что вдруг не подойдет. В общем, как в лучших бутиках лондОнов и парижей. Лишь с нашими русскими особенностями в плане налогов, санкций-ограничений...

Продавец оказался разговорчивым, приветливым.

На мою обеспокоенность об уходе с рынка крупных брендов «найков»-

«рибоков»-«адидасов» сразу заявил, мол, ничего критичного не случилось. В Россию по-прежнему вагонами идет товар. Единственно, что через третьи страны, не напрямую, как раньше, чуть утяжелив логистическую составляющую бизнеса.

«Если до санкций байеры паслись на брендовых итало-французских сайтах, то сейчас через VPN точно так же и там же, только от имени каких-нибудь Гондураса-Гваделупы, Венгрии-Польши – не суть», – рассказал собеседник.

На мое утверждение о возрождении советской фарцовки – торговли из-под полы – он даже обиделся: «Что значит фарцовка? Что значит втихаря? Это неправильный термин абсолютно. Если продавец отдает намного дешевле, чем официальный Adidas, то какая же это фарцовка? Само государство продавало дороже, чем фарцовщики. Они наоборот народу помогают, благотворительностью занимаются – это так называется».

«Если продавец отдает намного дешевле, чем официальный Adidas, то какая же это фарцовка? Само государство продавало дороже, чем фарцовщики».

И тут же попытался восстановить своё реноме в моих глазах: «Знаешь, сколько у меня клиентов, закупавшихся раньше в ГУМе? [Речь, видимо, шла о Москве, – авт.] Они кричат: ни за что больше туда не поеду. Там купит пиджак-пальто, а здесь на эти деньги – мешок одежды. Вот и подумай, кто из нас благотворитель – я или ГУМ? И кто из нас фарцовщик – ГУМ или я?»

– Каков уровень достатка людей, пользующихся услугами подобных интернет-площадок?

– Совершенно разный. Но все-таки в основном эти платформы для необеспеченных. Считающих, экономящих. Хотя есть и исключения. Появляются и миллионеры-крохоборы. Один клиент, например, два года выпрашивал скидку на ботинки-«тимберленды». А сам, выяснилось, торгует машинами, и недешевыми – от миллиона до трех. И десять автомобилей у него всегда в наличии.

– Какую скидку он просил?

– 100 рублей. Два года просил

сбросить 100 рублей. Пока я не продал «тимберленды» другому человеку.

Байеры и реакция на рынок

После чего я двинул в офлайн. Зашел в пару дорогих брендовых кировских лавочек-бутиков.

Приятное теплое общение. Кофе-чай. Администраторы с удовольствием рассказывали о тенденциях, будущих поступлениях (увидев, видимо, во мне потенциального покупателя).

«Фирма» в ее утилитарной роли никуда не делась. Идет и турецкая, и европейская. Более того, обнаружился некий shop-траверс от Турции к Европе, что странно.

Объясняется тем, что «родные» лейблы («Лагерфельд», «Бугатти» или «Рокси») оперативно и вовремя сместили санкционные акценты. Вследствие чему цены оказались дешевле турецких, чего раньше не

душный» прием, честно говоря, послабее. По-быстрому показали размеры, что где висит. Особо разглагольствовать об экономических трендах на повышение-понижение не стали. Мол, работаем. И тебя выручаем, предлагая эти прекрасные почти новые джинсы за пятьсот рублей, и вельветовую курточку за тысячу, и эту шикарную фильдеперсовую кепку за триста.

Да, недорого одеться вполне можно. Двух тысяч хватит, трех – тем более.

Насчет разговоров о просевшем, обрушившемся рынке в связи с санкционным отсутствием евро-доставки тоже сразу сказали: «Неправда. Товара много». Единственное, похуже стало со стоковыми вещами, то есть брендированно-новыми (почти новыми). Но проблема вскоре решится: руководство работает над этим. Потому что за свежим привозом в «секонд» граждане внимательно следят, отслеживая даты. В такие дни даже выстраиваются немалые очереди. Поступления, особенно детские, подростковые, уходят влет. Народ считает деньги, занимая очередь в «секонд»: не у всех есть

возможность бродить по бутикам и недешевым элитным магазинам.

Бизнес унывать не собирается

Ретроспективный выборочный анализ просмотренных мной «секондов» показал: бизнес не стоит на месте и унывать не собирается. Развивается, невзирая на определенные сложности. Прочно шагая в фарватере объявленного премьер-министром «технологического суверенитета». Только на свой народный вятский лад.

Да, мелкие предприятия закрываются. Это видно по многочисленным предложениям аренды городских помещений.

Тот же, кто твердо стоит на ногах, изыскивает пути, настраивает «хитрую» объездную «секонд»-логистику. И главное, как утверждают работники магазинов одежды (независимо – бэушной или новой), цены на товар за последнее время если поднялись, то незначительно. Впрочем, магазин магазину рознь. Может, это мне повезло увидеть те, что идеальны для небогатого горожанина.

Игорь Фунт.

было. Русские, вятские байеры тут же начали скупать «европу» в ущерб вездесущей Турции. То есть восточный брат чуть отстал под вихрем меняющейся индустрии моды.

И да, онлайн-собеседник, с которого начал текст, безусловно прав в плане непрекращающихся «вагонных» поставок в РФ. Товар идет и будет идти, и «ничего и никто рынку брендовых вещей не грозит!» – заверили меня в бутике.

Ну и хорошо, не девятый год в конце концов...

Выстраиваются очереди

Идем в «секонд» (не тот, что на фото). В том, куда зашел, «ра-

